



**Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)**

Org. nr 559077-0714

## **Årsredovisning och koncernredovisning**

för räkenskapsåret 2016-09-21 - 2017-12-31



**SMART POSITIONERING  
REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN**

<b>Innehållsförteckning:</b>	<b>Sida</b>
Förvaltningsberättelse	1
Resultaträkning - koncern	8
Balansräkning - koncern	9
Kassaflödesanalys - koncern	11
Resultaträkning - moderföretag	12
Balansräkning - moderföretag	13
Kassaflödesanalys - moderföretag	15
Noter	16
Underskrifter	28

## Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), org.nr. 559077-0714, med säte i Stockholm får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2016-09-21 - 2017-12-31.

### VD har ordet

När vi stänger böckerna för 2017 vill jag sammanfatta året och ge mina tankar om företaget det kommande året. Vi har tidigare beslutat att vidareutveckla oss till ett företag som erbjuder tjänster och licenser baserade på vår egenutvecklade mjukvaruplattformar Griffin IoT plattform och GEPS™. Med GEPS så fokuserar vi på Industriprocesser som tjänst och Griffin är en generell IoT plattform för alla applikationer. Genom att tillhandahålla trådlös anslutning eller nyckelfärdiga system kan vi stödja våra kunder att omvandla sin affärsmodell från att sälja hårdvara till att erbjuda en tjänst och innehåll via molnet.

### Ny affärsenhet

År 2017 har varit ett år präglad av denna satsning och omställning i och med att arbetet med att lägga till inomhuspositionering till Griffin och marknadsföra det i form av systemet GEPS (Griffin Enterprise Positioning Services) vilket organiserats i en ny affärsenhet, Enterprise, där affärsledning och försäljningspersonal har anställts. Totalt har vi fördubblat antalet anställda under året då vi gått från cirka 16 anställda till 30 anställda. Detta i kombination med att bolagets traditionella verksamhet med att erbjuda komponenter och moduler inom trådlös kommunikation (wi-fi+Bluetooth), vilka säljs per styck och organiserats i affärsområdet Connectivity, är mellan två generationer av produkter och därmed är också i hög grad beroende av investeringar och med låg omsättning.

### Digitalisering högt på agendan

Allt fler områden digitaliseras nu i en allt snabbare takt. Tack vare uppkoppling mot internet blir våra hem smartare, industrier effektivare och samhällen mer hållbara. Digitaliseringen driver på industrins redan höga omställningstakt ytterligare, öppnar för nya affärsmodeller och gör andra överflödiga. Digitaliseringen står högt upp på agendan hos stora företag och vi ser att det genomslag vi fått i vår ambition att öka kännedom och genomlysning av bolaget genom att notera bolagets aktie har varit fantastiskt. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom realtidslokaliseringssystem (RTLS) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt. Vår mission är att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av vår egenutvecklade IoT och RTLS -plattform GEPS™ leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka sin konkurrenskraft.

### Flera pilotprojekt

Med utgångspunkt från vår traditionella modulverksamhet i affärsområdet Connectivity, där vi fortsätter vår lansering av de nya combo- och dual-bandmodulerna, så hanterar vi ett större antal förfrågningar i affärsområdet Enterprise från företag som är intresserade av vårt GEPS system för positionering och övervakning av utrustning, verktyg, materialflöden, inventarier och människor. Några förfrågningar har resulterat i s.k. pilotprojekt som inte sällan väcker intressen hos kund om fullskalig utrustning vilket är positivt men som fördröjer installation på grund av att beslut blir mycket större och mer omfattande än vad som var tänkt i pilotprojektet. Större och mer omfattande projekt medför även en längre säljcykel. Vår ambition är att kommersialisera några av dessa pilotprojekt i slutet av 2018 med en acceleration under 2019. Våra ideer om behovet av GEPS inom industrin har bekräftats fullt ut och det är nu väldigt tydligt att GEPS fyller ett gap som finns mellan bolagets affärssystem och deras manuella flöden. Även nordiska bolag som investerat miljoner eller miljarder i helautomatiserade monteringsmaskiner hanterar ännu stora delar av materialflödet manuellt. Speciellt så har vi arbetat med Cramo och Scania med att utvärdera GEPS för deras processer. Avseende den nya generationen moduler så har prototyper börjat att skeppats och ett flertal design-Inns har rapporterats med kunder som kommer att gå i volymproduktion under 2018. Under 2017 har mycket investeringar gjorts på alla produktområden vilket har möjliggjorts tack vare alla aktieägare som totalt har investerat cirka 70 MSEK i bolaget under de senaste 18 månaderna. Med en stark position på denna nya accelererande marknad inom positionering, rörelser i realtid och kommunikation, är jag övertygad om att 2018 blir ett mycket spännande år.

Kista 3e april 2018  
Pär Bergsten  
VD och grundare

## Allmänt om verksamheten

### Koncern

H&D Wireless koncernen består av två rörelsedrivande bolag. Hitech&Development Wireless Sweden Holding AB (publ) samt Hitech&Development Wireless Sweden AB. Moderföretagets inriktning är framförallt kapitalanskaffning och styrning av koncernföretag avseende regelverk och policys. H&D Wireless Sweden AB är ett svenskt Internet of Things moln-och plattformssystemleverantör. Dess Griffin IoT Cloud-plattform är en end-to-end-lösning som innehåller trådlösa moduler i världsklass, molntjänster med analyser och artificiell intelligens som visualiseras via smartphone-applikationer för smarta hem och företag. Sedan 2016 erbjuder företaget Griffin Enterprise Positioning System (GEPS™) som en molntjänst för inomhus positionering av fysiska objekt som digitalt kan omvandla affärsprocesser för ökad flexibilitet, bättre effektivitet och ökad lönsamhet. H&D Wireless grundades 2009 och är bland Sveriges snabbast växande och mest dekorerade IoT-företag, med över 1 100 000 trådlösa produkter som levererats hittills för IoT, M2M-lösningar över hela världen. Sedan 2016 har bolaget inlett en satsning på att erbjuda tjänster för positionering vilket gett bolaget möjlighet att investera i forskning och utveckling av lösningar för digitalisering av industrin, vanligen kallad industri 4,0 och smart Factory.

### Moderföretag

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) är ett bolag utan tidigare verksamhet och med ca 7 000 aktieägare. H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) genomförde ett förvärv av H&D Wireless Sweden AB, via apportemission vilken registrerades hos Bolagsverket den 3 juli 2017 och blev således moderföretag i H&D Wireless koncern som är verksam inom branschen för IoT och digitalisering av affärsprocesser.

## Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

### Koncern

<i>Belopp KSEK</i>	<i>2017-12-31</i>
Rörelsens intäkter	3 981
Resultat efter finansiella poster	-16 491
Balansomslutning	55 793
Antal anställda vid periodens slut*	30
Soliditet	80%

\*) Medeltalet anställda under perioden är 24. Se not 5 för detaljer.

### Moderföretag

<i>Belopp KSEK</i>	<i>2017-12-31</i>
Rörelsens intäkter	100
Resultat efter finansiella poster	-600
Balansomslutning	125 818
Soliditet	95%

## Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Genom apportemission beslutad av styrelsen den 21 juni 2017, med stöd av bemyndigande givet av aktieägarna vid extrabolagsstämma, har H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) per den 28 juni 2018 förvärvat samtliga aktier i H&D Wireless Sweden AB. H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) genomförde i anslutning till förvärvet av H&D Wireless Sweden AB, förutom apportemissionen, tre nyemissioner:

1. Riktad kontantemission om 2,5 miljoner units.
2. Riktad kontantemission till rådgivare om 0,75 miljoner aktier.
3. Riktad kontantemission om 1,5 miljoner aktier.

Per den 17 juli 2017 registrerade Bolagsverket H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) som ett publikt aktiebolag. I november 2017 beslutade styrelsen att genomföra en företrädesemission om 3 000 906 aktier av serie B. Emissionen tecknades till 170% av tillgängliga aktier. 54% av de tillgängliga aktierna tecknades med teckningsrätter och 46% utan teckningsrätter. Bolagets aktiekapital ökade med 151 KSEK och bolaget tillfördes 24,0 MSEK före emissionskostnader. Emissionen var garanterad av tecknare som ingått garantiavtal förmotsvarande 21,8 MSEK. Som ersättning för dessa garantiåtagande emitterades 272 053 aktier i en riktad kvittningsemission. Bolagets aktiekapital ökade med 14 KSEK. I samband med företrädesemissionen identifierades en handfull större investerare som av styrelsen ansågs som lämpliga investerare varför en riktad emission om 300 000 aktier av serie B genomfördes med dessa. Bolagets aktiekapital ökade med 15 KSEK och bolaget tillfördes 2,4 MSEK före emissionskostnader.

Bolaget levererar spår- och positioneringsteknik (GEPS for Hospitality) till nöjescentret Exploria för bättre uppsikt av besökarnas barn. Det 20 000 kvadratmeter stora upplevelsecentret blev Bolagets första kund till positioneringstjänsten inom det snabbt växande IoT-segmentet inomhuspositionering genom ett 2-års avtal.

Bolaget har fått ett innovationsstöd på 500 KSEK från Vinnova. Medlen ska användas för att undersöka olika företagsbehov och nyttan av Bolagets industriella IoT-lösning GEPS för trådlös realtidsspårning (RTLS) av returbara transportemballage (RTP). Tjänsten är speciellt utvecklad för kunder inom tillverkningsindustrin för att underlätta deras väg mot digitalisering.

Bolaget, inleder ett pilotprojekt med den europeiska uthyrningskoncernen Cramo. Projektet omfattar positionering av Cramos uthyrningsprodukter (GEPS for Industry).

H&D Wireless tillhandahåller HDG205 Wi-Fi SIP-modul inklusive design tjänster och support till ODM företaget, TQ grupp. ODM företaget är underleverantör till ett större internationellt företag som bla tillhandahåller IP-radio.

## Viktiga förhållanden

År 2016 omsatte H&D Wireless Sweden AB knappt 26 MSEK. Den låga omsättningen under 2017 jämfört med 2016 förklaras av det generationsskifte som pågår i de trådlösa hårdvarumoduler som H&D Wireless Sweden AB erbjuder. Den senaste generationen produkter köptes upp av distributören MSC-Avnet under 2016 och ingår i 2016 års omsättning samtidigt som den nya generationens produkter förväntas öka i volym under 2018. Innevarande strategi och affärsplan inkluderar den kapitalanskaffning som H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) genomfört för att utöka H&D Wireless Sweden AB affär med att erbjuda tjänster för inomhuspositionering i realtid vilket inte förväntas påverka H&D Wireless Sweden AB omsättning materiellt förrän under andra halvan 2018.

## Förväntad framtida utveckling

### **Koncern**

Verksamheten har fram till dagens datum fortgått enligt de planer som styrelse och ledning arbetar efter. Bolaget får allt fler förfrågningar om både kundanpassade lösningar och service/analys tjänster i sin ambition att transformera affären från hårdvara till mjukvara och tjänster. Bolagets, teknik möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera, analysera och visualisera sina affärsprocesser samt följa viktiga tillgångar och produkter i realtid. Med GEPS™ for Industry stärker H&D Wireless Sweden AB sin position på den snabbväxande marknaden för tjänster för inomhuspositionering i realtid bland företag som arbetar med varor, försörjningskedjor och människor (Smart Factory och IoT). Transformeringsen förväntas inledas med att de större företagen startar pilotprojekt för att verifiera sina förväntade framgångsfaktorer. Bolaget räknar med att offerera och avtala ett antal av dessa pilotprojekt. Det är Bolagets övertygelse att huvuddelen av kundernas förväntade framgångsfaktorer kommer att verifieras och att dessa kunder kommer att implementera lösningar för inomhuspositionering i realtid. H&D Wireless följer den plan för transformering som beslutades år 2015.

### **Moderföretag**

Styrelsen bedömer att det befintliga rörelsekapitalet bedöms tillräckligt för att bedriva verksamheten enligt gällande affärsplan, och med nuvarande utvecklingsportfölj. GEPS™ är i ett tidigt kommersialiseringsstadium och förväntas implementeras hos kunder under 2018. Tjänster baserade på GEPS™ förväntas generera intäkter från och med kommersiella implementeringar under andra halvåret 2018 och beroende av hur marknaden tar emot dessa tjänster förväntas försäljningsvolymerna som ger förutsättningar för lönsamhet. När lönsamhet sedan kan uppnås är främst avhängigt försäljningsvolym, Bolagets kostnadsbas samt investeringar.

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

### **Koncern**

#### Konjunktens utveckling

Efterfrågan på H&D Wireless produkter påverkas av det allmänna konjunkturläget på de marknader där H&D Wireless är verksamt och påverkas bland annat av faktorer såsom räntor, valutakurser, skatter, aktiemarknadens utveckling, tillgång till krediter, arbetslöshetsnivå och allmänna affärsförhållanden. Ett mindre gynnsamt konjunkturläge kan medföra förändrade förutsättningar för nyinvesteringar och underhåll bland H&D Wireless slutkunder, och kan således påverka efterfrågan på H&D Wireless produkter negativt, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på H&D Wireless verksamhet, resultat och finansiella ställning. I tillägg kan förändringar i råvarupriser påverka aktivitetsnivån och leda till att investeringar senareläggs, eller att befintliga beställningar försenas eller avbryts. H&D Wireless planerade tillväxt är inriktad på framförallt svenska och nordiska stora företag med inriktning på produktion. En konjunkturnedgång i de marknader där dessa företag är verksamma kommer sannolikt att påverka investeringsviljan och därmed begränsa H&D Wireless tillväxtpotential.

#### Konkurrens och prispress

H&D Wireless verksamhet bedrivs i en konkurrensutsatt bransch. Aktörer på marknaden konkurrerar genom pris, innovationer, design och kvalitet, men också i fråga om teknologi och marknadspenetration. H&D Wireless möter ett stort antal konkurrenter och har sett en ökande prispress på marknaden, vilket delvis har lett till minskade marginaler för vissa produktgrupper. Det finns en risk att ökad konkurrens kan medföra att efterfrågan på H&D Wireless produkter minskar, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på H&D Wireless verksamhet, resultat och finansiella ställning. H&D Wireless kan också tvingas genomföra kostnadskrävande omstruktureringar av verksamheten för att i framtiden behålla en marknadsposition och lönsamhet.

#### Tekniska risker

H&D Wireless är verksamt på marknaden för data och telekommunikation avseende trådlös kommunikation. Avseende teknikutveckling för inomhuspositionering kan det vara förknippat med ett större mått av osäkerhet på grund av att marknaden är ny. H&D Wireless erbjuder bland annat försäljning genom pilotprojekt där dessa projekt ska leverera och visualisera kundvärde som innefattar omfattande teknik med många komponenter. Om några av dessa komponenter inte fungerar inom avsatt projekttid kan det innebära risker för nästa steg i försäljningsprocessen. Det finns en risk att nya tekniker utvecklas och introduceras som, beroende på deras framgång och H&D Wireless förmåga att

vidareutveckla produkter och system, skulle kunna medföra att H&D Wireless position försämras och att H&D Wireless verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas negativt.

#### Produktansvar och försäkring

Om H&D Wireless produkter orsakar eller är inblandade i person- eller sakskada föreligger det en risk för att skadestånds eller andra krav, inklusive krav grundade på produktansvar, riktas mot H&D Wireless. Sådana krav kan medföra att H&D Wireless tvingas begränsa framtida försäljningar eller genomföra ändringar i H&D Wireless produkter. Det föreligger även en risk för att kunder riktar skadeståndsanspråk mot H&D Wireless för det fall H&D Wireless produkter medför eller orsakar skada i kundernas verksamhet. Eventuella sådana krav skulle kunna ha en betydande negativ påverkan på H&D Wireless verksamhet, finansiella ställning och resultat. Det kan hända att krav som framställs överstiger H&D Wireless försäkrade belopp och att H&D Wireless försäkringar inte ger ett fullgott skydd i händelse av sådana krav. Sådana krav kan också medföra att H&D Wireless i framtiden inte kan erhålla eller upprätthålla ett försäkringsskydd till tillfredsställande villkor. Eventuella förluster som inte täcks av eller överstiger försäkringsskyddets gränser skulle kunna ha en väsentlig negativ påverkan på H&D Wireless verksamhet, finansiella ställning och resultat.

#### Försäljning

H&D Wireless produkter genomgår regelbundet generationsskiften. Dessa kan ta längre tid än beräknat vilket kan innebära att försäljningen i framtiden sjunker. Det går inte att med säkerhet fastslå att de framtida produkter och tjänster som H&D Wireless kommer att erbjuda marknaden får det positiva mottagande som förespeglas. Priset för, eller kvantiteten av, framtida sålda produkter eller tjänster kan bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan vara längre än vad H&D Wireless i dagens skede har anledning att tro, vilket skulle kunna ha en väsentlig negativ påverkan på H&D Wireless verksamhet, finansiella ställning och resultat.

#### Patent och immaterialrättsliga frågor

I dagsläget har H&D Wireless endast ett patent. I framtiden kan ytterligare patent komma att erhållas och H&D Wireless konkurrenskraft kan då vara beroende av sin förmåga att upprätthålla och försvara patent till skydd för sina produkter. Det finns ingen garanti för att patentansökningar resulterar i godkända patent, att godkända patent kan upprätthållas eller att patenten ger ett tillräckligt omfattande skydd för att ha kommersiell betydelse. Även om H&D Wireless erhåller tillfredsställande patentskydd kan kostnaderna för att upprätthålla detta skydd vara betydande, liksom kostnaderna för att försvara patenten vid eventuellt intrång från tredje part. Värdet hos H&D Wireless tillgångar är till viss del beroende av förmågan att erhålla och försvara immateriella rättigheter. Varumärkesskydd kan omfatta komplicerade rättsliga frågor. Det finns ingen garanti för att H&D Wireless immaterialrättsliga tillgångar kommer att ge tillräckligt upphovsrättsligt skydd. En tänkbar konsekvens av detta är att H&D Wireless konkurrenskraft försämras, med reducerade eller uteblivna intäkter som följd.

#### Personuppgiftshantering

H&D Wireless insamlar och behandlar i viss mån personuppgifter i förhållande till sina kunder. Det är av stor betydelse att hantering och behandling av personuppgifter sker i enlighet med gällande lagstiftning. Exempelvis uppställs krav på att den registrerade informeras om personuppgiftsbehandlingen och att den sker på ett sätt som inte är oförenlig med det ändamål som gällde när personuppgifterna samlades in. [H&D Wireless anlitar externa leverantörer för att tillhandahålla vissa tjänster till sina kunder, vilket innebär att dessa leverantörer behöver få tillgång till kundinformation som H&D Wireless samlar in.] Förändringar i dataskyddslagar- och förordningar eller förändrade tolkningar av tillsynsmyndigheter och domstolar kan minska H&D Wireless operativa flexibilitet och begränsa dess förmåga att använda sina uppgifter om kunder. Den 27 april 2016 antog Europaparlamentet och rådet förordningen (2016/679) om skydd för fysiska personer med avseende på behandling av personuppgifter och om det fria flödet av sådana uppgifter och om upphävande av direktiv 95/46/EG (allmän dataskyddsförordning) (nedan GDPR). GDPR kommer att bli direkt tillämplig i alla medlemsstater från och med den 25 maj 2018 och ersätter direktiv 95/46/EG och befintlig nationell lagstiftning om dataskydd. GDPR medför omfattande förändringar av EU:s dataskyddsreglering, med en förstärkning av individuella rättigheter, striktare krav på företag som hanterar personuppgifter och striktare sanktioner med betydande administrativa böter. Det förväntas att den nya regleringen kommer att innebära avsevärt högre krav på regelefterlevnad och eventuellt försämra H&D Wireless möjlighet att använda sina kunduppgifter. Om nuvarande restriktioner avseende personuppgiftsbehandling skulle förändras så att H&D Wireless blir förhindrat att använda kunduppgifter på det sätt eller i den utsträckning som man för närvarande gör skulle verksamheten kunna påverkas negativt. H&D Wireless utvärderar för närvarande vilken inverkan GDPR kommer att ha på H&D Wireless verksamhet och granskar befintliga regler, policys och processer för att säkerställa att reglerna i GDPR efterlevs när GDPR träder i kraft. Det finns dock inte några garantier

för att H&D Wireless kommer lyckas anpassa verksamheten för att säkerställa sådan regelefterlevnad. Om regelefterlevnad inte uppnås kan det leda till sanktioner, påföljder eller andra negativa konsekvenser vilket kan ha en väsentlig negativ inverkan på H&D Wireless verksamhet, resultat eller finansiella ställning.

#### Risker relaterade till tvister

H&D Wireless kan komma att bli inblandat i tvister inom ramen för den normala verksamheten och riskerar att bli föremål för anspråk avseende avtalsfrågor, produktansvar och påstådda fel i leveranser av H&D Wireless produkter. Sådana tvister och anspråk kan vara tidskrävande, störa den normala verksamheten, röra stora belopp och medföra betydande kostnader. Vidare kan utgången av komplicerade tvister vara svår att förutse. Om sådana risker skulle materialiseras kan detta påverka H&D Wireless verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt.

#### Organisatoriska risker

H&D Wireless har en relativt liten organisation vilket medför ett beroende av enskilda nyckelpersoner och förmågan att i framtiden identifiera, anställa och bibehålla kvalificerad och erfaren personal. H&D Wireless förmåga att anställa och bibehålla dessa personer är beroende av ett flertal faktorer, varav några ligger bortom H&D Wireless kontroll, bland annat konkurrensen på arbetsmarknaden. Förlusten av en lednings- eller nyckelperson på grund av att den anställda till exempel säger upp sig eller går i pension kan innebära att viktiga kunskaper går förlorade, att uppställda mål inte kan nås eller att genomförandet av H&D Wireless affärsstrategi påverkas negativt. Om nyckelpersoner lämnar Bolaget eller om Bolaget inte kan attrahera kvalificerad personal kan detta inverka negativt på Bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat. Risken för att nyckelpersoner som lämnar Bolaget börjar hos en konkurrent till Bolaget eller startar konkurrerande verksamhet kan dock begränsas genom avtal. Sådana konkurrensbegränsningsåtaganden har ingåtts av vissa av Bolagets nyckelpersoner. De finns dock nyckelpersoner som inte omfattas av sådana åtaganden. Skulle någon av de personerna efter avtalet eller anställningens upphörande ta anställning hos en konkurrent till Bolaget eller inleda med Bolaget konkurrerande verksamhet kan det påverka Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt. Det finns nyckelpersoner med sin hemvist i andra världsdelar och med annorlunda arbetsrättsregler. Exempelvis uppsägningstider och tillämplad lag kan skilja sig i avtal och medföra risker i samband med avtalets uppsägning eller upphörande.

#### Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

H&D Wireless saknar fortfarande tillräckliga kostnadstäckande intäkter varför det inte är säkert att H&D Wireless kommer att lyckas generera substantiella och återkommande intäkter varför det heller inte är säkert att H&D Wireless kommer att uppnå positivt resultat i framtiden. Det kan inte garanteras att H&D Wireless kommer att generera tillräckliga medel för att finansiera den fortsatta verksamheten. Det kan heller inte garanteras att H&D Wireless kommer att kunna erhålla nödvändig finansiering eller att sådan finansiering kan erhållas på, för befintliga aktieägare, fördelaktiga villkor. Ett misslyckande med att erhålla ytterligare finansiering vid rätt tidpunkt kan medföra att H&D Wireless måste skjuta upp, dra ner på, eller avsluta verksamheter.

#### Kunder och samarbetsavtal

H&D Wireless försäljning sker dels i egen regi, dels genom distributörer främst i Asien, USA och Europa. Dessa partners är viktiga för H&D Wireless framtida utveckling då de täcker marknader som annars är svåra för H&D Wireless att bearbeta. Det finns en risk för att de företag med vilka H&D Wireless samarbetar eller kommer att samarbeta med inte kommer att kunna uppfylla sina åtaganden. Vidare finns det en risk att H&D Wireless storlek och finansiella ställning kan påverka H&D Wireless möjligheter att ingå avtal med ytterligare strategiskaparter eller kunder. Flertalet av de överenskommelser som H&D Wireless har med sina större samarbetspartners är formlösa och bygger på muntliga överenskommelser. Det finns en risk att existerande samarbeten sägs upp eller förklaras ogiltiga eller att det inte kommer att förekomma förändringar i ingångna samarbeten. Om så sker kan detta ha en negativ inverkan på H&D Wireless resultat och finansiella ställning.

#### Finansieringsrisk och likviditetsrisk

H&D Wireless genomgår en transformering från att historiskt varit ett bolag verksamt som en leverantör av hårdvarukomponenter och moduler (prissatta per styck) till att erbjuda tjänster (i första hand inomhuspositioneringstjänster) och mjukvara (prissatta som licens och abonnemang). Finansieringsrisk avser risken att denna transformering försvåras eller blir kostsam och att Bolaget därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Likviditetsrisk avser risken att inte kunna fullgöra betalningsåtaganden då de förfaller.



### **Moderföretag**

Framtida emissioner

Bolaget kan i framtiden komma att anskaffa ytterligare kapital genom utgivande av aktierelaterade värdepapper såsom aktier, teckningsoptioner, konvertibla skuldebrev eller andra typer av värdepapper.

### **Eget kapital**

#### **Koncern**

	<i>Aktiekapital</i>	<i>Övrigt tillskjutet kapital</i>	<i>Årets resultat</i>	<i>Totalt eget kapital</i>
Inbetalt aktiekapital	50			50
Nyemission	711	41 338		42 049
Pågående emission	118	18 762		18 880
Årets resultat			-16 491	-16 491
<b>Eget kapital</b> vid periodens slut	<b>879</b>	<b>60 100</b>	<b>-16 491</b>	<b>44 488</b>

#### **Moderbolag**

	<i>Aktiekapital</i>	<i>Överkursfond</i>	<i>Årets Resultat</i>	<i>Totalt Eget kapital</i>
Inbetalt aktiekapital	50			50
Nyemission	711	100 129		100 840
Pågående emission	118	18 762		18 880
Årets resultat			-600	-600
<b>Eget kapital</b> vid periodens slut	<b>879</b>	<b>118 891</b>	<b>-600</b>	<b>119 170</b>

### **Förslag till disposition beträffande bolagets vinst eller förlust**

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att fritt eget kapital, kronor 118 290 233 , disponeras enligt följande:

	<i>Belopp i SEK</i>
Balanseras i ny räkning	118 290 233
<b>Summa</b>	<b>118 290 233</b>

Vad beträffar koncernens och moderföretagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

## Resultaträkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2016-09-21- 2017-12-31</i>
<b>Rörelsens intäkter</b>		
Nettoomsättning	3	560
Aktiverat arbete för egen räkning		3 069
Övriga rörelseintäkter		352
		<u>3 981</u>
<b>Rörelsens kostnader</b>		
Övriga externa kostnader	4,6	-6 523
Personalkostnader	5	-12 049
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-906
Övriga rörelsekostnader		-953
		<u>-16 450</u>
<b>Rörelseresultat</b>		
		-16 450
<b>Resultat från finansiella poster</b>		
Ränteintäkter och liknande resultatposter		9
Räntekostnader och liknande resultatposter		-50
		<u>-16 491</u>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		
		-16 491
<b>Resultat före skatt</b>		
		-16 491
<b>Årets resultat</b>		
		-16 491
Hänförligt till		
Moderföretagets aktieägare		-16 491

## Balansräkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2017-12-31</i>
<b>TILLGÅNGAR</b>		
<b>Anläggningstillgångar</b>		
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	7	23 894
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	8	227
		<u>24 121</u>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>		
Inventarier, verktyg och installationer	9	546
		<u>546</u>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<u>24 667</u>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
<b>Varulager m m</b>		
Råvaror och förnödenheter		684
		<u>684</u>
<b>Kortfristiga fordringar</b>		
Kundfordringar		263
Övriga fordringar		1 930
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	11	1 023
		<u>3 216</u>
<b>Kassa och bank</b>		<u>27 226</u>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<u>31 126</u>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<u>55 793</u>

## Balansräkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2017-12-31</i>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
<b><i>Eget kapital</i></b>		
Aktiekapital		879
Övrigt tillskjutet kapital		60 100
Årets resultat		-16 491
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		<u>44 488</u>
Summa eget kapital		<u>44 488</u>
<b><i>Kortfristiga skulder</i></b>		
Skulder till kreditinstitut		504
Leverantörsskulder		6 908
Skatteskulder		299
Övriga kortfristiga skulder	16	982
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	14	2 612
		<u>11 305</u>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<u>55 793</u>

## Kassaflödesanalys - koncern

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2016/2017</i>
<b>Den löpande verksamheten</b>		
Resultat efter finansiella poster		-16 492
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		1 761
		<u>-14 731</u>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-14 731</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>		
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-1 860
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		7 875
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-8 716</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>		
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-5 769
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-439
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-6 208</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>		
Nyemission		46 634
Emissionskostnader		-2 965
Amortering av låneskulder		-1 519
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>42 150</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>27 226</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>27 226</b>

## Noter till kassaflödesanalysen - koncern

### Not Övriga upplysningar till kassaflödesanalysen

	<i>2016/2017</i>
<b>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet mm</b>	
Avskrivningar	91
Nedskrivningar/reversering av nedskrivningar	815
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	855
	<u>1 761</u>

## Resultaträkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2016-09-21- 2017-12-31</i>
<b>Rörelsens intäkter</b>		
Nettoomsättning	3	100
		<u>100</u>
<b>Rörelsens kostnader</b>		
Övriga externa kostnader	4,6	-700
		<u>-700</u>
<b>Rörelseresultat</b>		<u>-600</u>
<b>Resultat från finansiella poster</b>		
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<u>-600</u>
<b>Resultat före skatt</b>		<u>-600</u>
<b>Årets resultat</b>		<u>-600</u>

## Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2017-12-31</i>
<b>TILLGÅNGAR</b>		
<b>Anläggningstillgångar</b>		
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Andelar i koncernföretag	10	98 101
		<u>98 101</u>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<u>98 101</u>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Övriga fordringar		1 370
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	11	143
		<u>1 513</u>
<b>Kassa och bank</b>		<u>26 204</u>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<u>27 717</u>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<u>125 818</u>

## Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2017-12-31</i>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
<b><i>Eget kapital</i></b>		
<b><i>Bundet eget kapital</i></b>		
Aktiekapital (2000000 A-aktier, 13212191 B-aktier)	13	761
Ej registrerat aktiekapital		118
		<hr/> 879
<b><i>Fritt eget kapital</i></b>		
Överkursfond	12	118 891
Årets resultat	12	-600
		<hr/> 118 291
<b>Summa eget kapital</b>		<hr/> 119 170
<b><i>Kortfristiga skulder</i></b>		
Leverantörsskulder		3 340
Skulder till koncernföretag		3 169
Övriga kortfristiga skulder	16	73
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	14	66
		<hr/> 6 648
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<hr/> 125 818



## Kassaflödesanalys - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2016/2017</i>
<b>Den löpande verksamheten</b>		
Resultat efter finansiella poster		-600
		<u>-600</u>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-600</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>		
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-1 513
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		6 649
		<u>4 536</u>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>4 536</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>		
Lämnade aktieägartillskott		-43 101
		<u>-43 101</u>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-43 101</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>		
Nyemission, inklusive inbetalt aktiekapital		71 734
Emissionskostnader		-6 965
		<u>64 769</u>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>64 769</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>26 204</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>26 204</b>

## Noter

### Not 1 Redovisningsprinciper

Belopp i KSEK om inget annat anges.

#### **Allmänna redovisningsprinciper**

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

#### **Värderingsprinciper mm**

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

#### **Poster i utländsk valuta**

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället. Valutakursdifferenser som uppkommer vid reglering eller omräkning av monetära poster redovisas i resultaträkningen det räkenskapsår de uppkommer.

#### **Varulager**

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffningsvärdet beräknas enligt först in- först ut- principen. I anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och de indirekta kostnader som utgör mer än en oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen. Vid värdering har hänsyn tagits till normalt kapacitetsutnyttjande.

#### **Ersättningar till anställda**

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

#### **Ersättningar till anställda efter avslutad anställning**

I de fall pensionsförpliktelse är uteslutande beroende av värdet på en ägd tillgång redovisas pensionsförpliktelsen som en avsättning motsvarande tillgångens redovisade värde.

#### **Klassificering**

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som antingen avgiftsbestämda eller förmånsbestämda.

Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

### **Övriga långfristiga ersättningar till anställda**

Skuld avseende övriga långfristiga ersättningar till anställda redovisas till nuvärdet av förpliktelsen på balansdagen.

### **Ersättningar vid uppsägning**

Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

a) avsluta en anställds eller en grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller

b) lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång.

Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

### **Intäkter**

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

### **Försäljning av varor**

Vid försäljning av varor redovisas en intäkt när följande kriterier är uppfyllda:

- De ekonomiska fördelarna som är förknippade med transaktionen sannolikt kommer att tillfalla företaget,

- Inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt,

- Företaget har överfört de väsentliga riskerna och fördelarna som är förknippade med varornas ägande till köparen,

- Företaget har inte längre ett sådant engagemang i den löpande förvaltningen som vanligtvis förknippas med ägande och utövar inte heller någon reell kontroll över de sålda varorna, samt

- De utgifter som har uppkommit eller förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

### **Tjänsteuppdrag och entreprenadavtal - löpande räkning**

Inkomst från uppdrag på löpande räkning redovisas som intäkt i takt med att arbete utförs och material levereras eller förbrukas.

### **Tjänsteuppdrag och entreprenadavtal - fast pris**

Uppdragsinkomster och uppdragsutgifter för uppdrag till fast pris redovisas som intäkt och kostnad med utgångspunkt från färdigställandegraden på balansdagen. Färdigställandegraden beräknas som utfört arbete.

### **Immateriella tillgångar**

#### **Utgifter för forskning och utveckling**

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner).

#### **Övriga immateriella tillgångar**

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

#### **Avskrivningar**

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

	<i>Koncern</i> år	<i>Moder- företag</i> år
Följande avskrivningstider tillämpas:		
<i>Internt upparbetade immateriella tillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	5	5
<i>Förvärvade immateriella tillgångar</i>		
Koncessioner	5	5
Patent	5	5
Licenser	5	5
Varumärken	5	5
Dataprogram	5	5

### **Materiella anläggningstillgångar**

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

#### **Avskrivningar**

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Följande avskrivningstider tillämpas:

	<i>Koncern</i> år	<i>Moder- företag</i> år
Materiella anläggningstillgångar:		
-Inventarier, verktyg och installationer	5	5

Skillnaden mellan ovan nämnda avskrivningar och skattemässigt gjorda avskrivningar redovisas i de enskilda företagen som ackumulerade överavskrivningar, vilka ingår i obeskattade reserver.

### **Leasing - leasetagare**

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

### **Operationella leasingavtal**

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

## **Koncernredovisning**

### **Dotterföretag**

#### **Koncernuppgifter**

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), tillika moderföretag i den nya koncernen, bildades den 1 september 2016 och bedrev ingen verksamhet innan förvärvet av H&D Wireless Sweden den 28 juni 2017. Moderföretaget bestod endast av likvida medel vid förvärvstidpunkten. Koncernens första kvartal var således 1 juli till den 30 september 2017 vilket redovisas i den bolagsbeskrivning som publicerades på bolagets hemsida den 20 december 2017. Detta i samband med noteringen av moderbolagets aktieserie-B på Nasdaq First North i Stockholm

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagens intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

#### **Goodwill**

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

#### **Negativ goodwill**

Negativ goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag understiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Avser uppkommen negativ goodwill framtida kostnader eller framtida förluster, redovisas negativ goodwill som en avsättning i balansräkningen och upplöses i takt med att kostnaderna (förlusterna) uppstår. Uppkommer negativ goodwill istället på grund av andra orsaker redovisas negativ goodwill som en avsättning i balansräkningen till den del den inte överstiger verkligt värde på förvärvade identifierbara icke-monetära tillgångar. Den del som överstiger detta värde intäktsförs omedelbart. Den del av negativ goodwill som inte överstiger verkligt värde på förvärvade identifierbara icke-monetära tillgångar intäktsförs på ett systematiskt sätt över en period som beräknas som kvarvarande vägd genomsnittlig nyttjandeperiod för de förvärvade identifierbara tillgångarna som är avskrivningsbara.

## Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Aktier i dotterföretag värderas till det lägsta av anskaffningsvärde eller uppskattat värde efter nedskrivningsprövning.

## Not 3 Nettoomsättning per rörelsegren och geografisk marknad

2016/2017

### Koncern

#### Nettoomsättning per rörelsegren

Connectivity	28
Enterprise	511
Övrigt	21
	<hr/>
	560

#### Nettoomsättning per geografisk marknad

Sverige	532
Tyskland	28
	<hr/>
	560

## Not 4 Arvode och kostnadsersättning till revisorer

2016/2017

### Koncern

#### Frejs revisorer AB

Revisionsuppdrag	99
	<hr/>
Summa	99

### Moderföretag

#### Frejs revisorer AB

Revisionsuppdrag	40
	<hr/>
Summa	40

### Kommentar

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

## Not 5 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

### Medelantalet anställda

	2016/2017	Varav män
<b>Moderföretag</b>		
Totalt moderföretaget	-	-
<b>Dotterföretag</b>		
Sverige	24	20
Totalt dotterföretag	24	20
<b>Koncernen totalt</b>	<b>24</b>	<b>20</b>

### Redovisning av könsfördelning bland ledande befattningshavare

	2016/2017 Andel kvinnor i %
<b>Moderföretag</b>	
Styrelsen	-
Övriga ledande befattningshavare	-
<b>Koncern</b>	
Styrelsen	-
Övriga ledande befattningshavare	10%

### Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

	2016/2017
<b>Moderföretag</b>	
<b>Dotterföretag</b>	
Löner och andra ersättningar 1)	15 014
Sociala kostnader	5 874
(varav pensionskostnader) 2)	1 683

1) Av dotterföretagets lönekostnader avser 446 ksek företagets VD och styrelse.

2) Av dotterföretagets pensionskostnader avser 124 ksek företagets VD och styrelse.

Med verkställande direktören har avtal träffats om avgångsvederlag uppgående till 12 månadslöner. Både företaget och den anställde kan påkalla utbetalning enligt avtalet. Informationen ovan avser dotterföretaget för räkenskapsåret 20170101-20171231, hänsyn har ej tagits från datum när koncernförhållandet uppstår.



## Not 6 Operationell leasing

### Leasingavtal där företaget är leasetagare

2016/2017

#### Koncern

*Tillgångar som innehas via operationella leasingavtal*

Variabla avgifter	1 213
Totala leasingkostnader	1 213

Avtalade framtida minimileaseavgifter avseende  
icke uppsägningsbara kontrakt förfaller till betalning:

Inom ett år	1 124
Mellan ett och fem år	264
	1 388

## Not 7 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

2017-12-31

#### Koncern

*Ackumulerade anskaffningsvärden genom:*

-Internt utvecklade tillgångar	3 069
-Förvärv av dotterföretag	22 041
-Avyttringar och utrangeringar	-1 168
	23 942

*Ackumulerade avskrivningar genom:*

-Förvärv av dotterföretag	-402
-Avyttringar och utrangeringar	354
	-48

**Redovisat värde vid årets slut** **23 894**

## Not 8 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter

2017-12-31

#### Koncern

*Ackumulerade anskaffningsvärden genom:*

-Vid årets början	48
-Förvärv av dotterföretag	227
Vid årets slut	275

*Ackumulerade avskrivningar genom:*

-Förvärv av dotterföretag	-48
Vid årets slut	-48

**Redovisat värde vid årets slut** **227**

## Not 9 Inventarier, verktyg och installationer

2017-12-31

### Koncern

*Akkumulerade anskaffningsvärden genom:*

-Nyanskaffningar	352
-Rörelseförvärv	697
-Vid årets slut	1 049

*Akkumulerade avskrivningar genom:*

-Rörelseförvärv	-412
-Årets avskrivning	-91
-Vid årets slut	-503

**Redovisat värde vid årets slut** **546**

## Not 10 Andelar i koncernföretag

2017-12-31

*Akkumulerade anskaffningsvärden genom:*

-Förvärv	98 101
-Vid årets slut	98 101

**Redovisat värde vid årets slut** **98 101**

### **Spec. av moderföretagets och koncernens innehav av andelar i koncernföretag**

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

<i>Dotterföretag / Org nr / Säte</i>	<i>Antal andelar</i>	<i>i %</i>	<i>Redovisat värde</i>
Hitech & Development Wireless Sweden AB, 556784-6521, Kista	100	100	98 101
			<b>98 101</b>

## Not 11 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

2017-12-31

### Koncern

Hyror	290
Försäkringspremier	160
Övriga poster	573
	<u>1 023</u>

### Moderföretag

Övriga poster	143
	<u>143</u>

## Not 12 Disposition av vinst eller förlust

Styrelsen och VD föreslår att fritt eget kapital, 118 291 ksek, disponeras enligt följande:

Balanseras i ny räkning	118 290
<b>Summa</b>	<u><b>118 290</b></u>

## Not 13 Antal aktier och kvotvärde

2017-12-31

A-aktier	
antal aktier (tusental)	2 000
kvotvärde	0,05 kr
B-aktier	
antal aktier (tusental)	13 212
kvotvärde	0,05 kr

## Not 14 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

2017-12-31

### Koncernen

Semesterlöner, inklusive sociala avgifter	1 230
Pensionskostnader	147
Förutbetalda intäkter	167
Övriga poster	1 068
	<hr/>
	<b>2 612</b>

### Moderföretaget

Övriga poster	66
	<hr/>
	<b>66</b>

## Not 15 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser - moderföretaget

### Ställda säkerheter

2017-12-31

#### Ställda säkerheter

#### Moderföretaget

Bankkonto  
Euroclear

	50
	<hr/>
	50

**Summa ställda säkerheter**

---

**50**

### Not 16 Transaktioner med närstående

Moderbolag i den koncern där H&D Wireless Sweden AB är dotterbolag och koncernredovisning upprättas, är H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), org. nummer 559077-0714, med säte i Kista. Bolaget står under bestämmande inflytande från moderbolaget samt från moderbolagets ägare. Några transaktioner med ledande befattningshavare eller nyckelpersoner, utöver lön och andra ersättningar, se not 5, har inte förekommit.

<i>Intäkter från och kostnader till andra koncernföretag, %</i>	<i>Andel av t totala intäkter</i>	<i>Andel av totala kostnaden i rörelsen</i>
H&D Wireless Sweden Holding AB (publ)	100%	0%
H&D Wireless Sweden AB	0%	0,5%

Vid köp och försäljning mellan koncernföretag tillämpas samma principer för prissättning som vid transaktioner med extern part. Köp och försäljningar av tillgångar sker till bokfört värde.

### Not 17 Nyckeltalsdefinitioner

#### *Nettoomsättning*

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

#### *Balansomslutning:*

Totala tillgångar.

#### *Resultat efter finansiella poster*

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före skatter.

#### *Antal anställda*

Medelantal anställda under räkenskapsåret

#### *Soliditet:*

(Totalt eget kapital + 78 % av obeskattade reserver) / Totala tillgångar.

## Underskrifter

Kista den 3 april 2018



Håkan Djuphammar  
Styrelseordförande



Pär Bergsten  
Verkställande direktör



Hans Söderberg



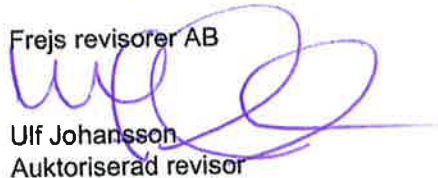
Peter Dahlander



Carl Östholm

Vår revisionsberättelse har lämnats den 3 april 2018

Frejs revisorer AB



Ulf Johansson  
Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på ordinarie årsstämma.

## Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Org.nr 559077-0714

### Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

#### **Uttalanden**

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) för räkenskapsåret 2016-09-21 - 2017-12-31.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 2017-12-31 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

#### **Grund för uttalanden**

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### **Styrelsens och verkställande direktörens ansvar**

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

#### **Revisorns ansvar**

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av

oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.



## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### **Uttalanden**

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) för räkenskapsåret 2016-09-21 - 2017-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### **Grund för uttalanden**

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### **Styrelsens och verkställande direktörens ansvar**

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### **Revisorns ansvar**

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

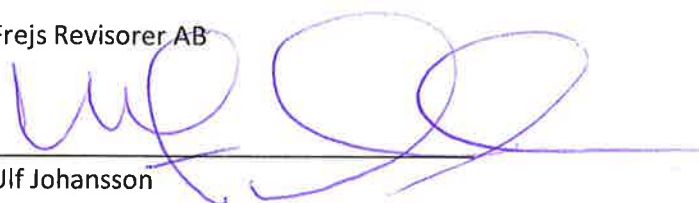
Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssted i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Göteborg den 3 april 2018

Frejs Revisorer AB



---

Ulf Johansson