



# Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Org. nr 559077-0714

## Årsredovisning och koncernredovisning

för räkenskapsåret 2019-01-01 - 2019-12-31



### SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

Innehållsförteckning:	Sida
Förvaltningsberättelse	1
Resultaträkning - koncern	9
Balansräkning - koncern	10
Kassaflödesanalys - koncern	12
Resultaträkning - moderföretag	13
Balansräkning - moderföretag	14
Kassaflödesanalys - moderföretag	16
Noter	17
Underskrifter	33

## Förvaltningsberättelse

*Styrelsen och verkställande direktören för Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), org.nr. 559077-0714, med säte i Stockholm får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2019-01-01 - 2019-12-31.*

### **VD har ordet**

2019 var ett händelserikt år, vi expanderade västerut genom uppköp av MVV Holding med kontor i Vara och Dalum med kunder som Volvo, Swegon och Parker samtidigt som GEPS gick från tekniktestning hos Scania till skarpa orders för verksamhetstestning i fabriker och kommersiell drift på Keolis bussdepå samt att Griffin IoT hittat segmentet behovsstyrt underhåll av elmotorer vilket har stor potential i både industri och fastigheter. H&D Wireless är bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller den pågående **omställningen att digitalisera processer** hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18-36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Genom att GEPS, Griffin IoT och Casat nu är tekniskt demonstrerade och nyttan påvisad så ändrar nu bolaget strategin och börjar samarbeta med större partners för att snabba på processen och kunna skala upp genom industriella investeringar. Detta kommer att göras med hjälp av kanal partners per segment.

### **Projekt och konceptdemos**

Under våren/sommaren utvecklades och installerades *GEPS for Yard Management* på Keolis två depåer, Hornsberg och Bromma. *GEPS for Industry*-systemet för material- och verktygshantering på Scantias konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje. Den permanenta anläggningen för Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. Under hösten blev GEPS godkänt av Scania för att få offerera till projekt inom fabriken Reary for Pilot, vilket i november resulterade i ett projekt att installera GEPS i tre byggnader inom fabriken på Scania Södertälje. Inom modulaffären har vi nu ca 30 stycken kundprojekt. Därutöver har vi ett antal Griffin IoT projekt, som vi kommit varierande långt med. I januari blev bolaget utvalt som IoT partner till EU projektet Admaiora på 55 MSEK för att bota artros, där får HDW 10% för att bidra med Griffin IoT plattformen. Casat4.0 slut testas just nu hos fyra olika stora bolag och kommer i nästa fas att driftsättas i löpande produktion. Verkstaden i Dalum som erhöles som del av uppköpet av MVV används nu för att demo både Casat och GEPS för stora kunder som tex Volvo, NEVS, Parker, Skandia Elevator.

### **Piloter i löpande produktion**

Utvecklingsfasen för den pilot som vi genomfört med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i löpande produktion, är nu klar och rapporten skriven. Rekommendationen från rapporten är att gå i kommersiell drift samt integrera mot befintliga system. Vi avvaktar därför en upphandling av Track & Trace vilket motsvarar vår GEPS® for Industry och är glada över det lyckade omdömet i rapporten. Keolis är mycket nöjda med funktionen hos GEPS for Yard management där den höjt både kvaliteten och effektiviteten på Hornsbergs depåns arbete och vill planera för utökning.

### **Kundavtal och finansiering**

Året började med avtalet med EU om 5,5 MSEK för Healthcare projektet med 50% i förskott. Ett nytt distributionsavtal för radio-modulerna skrevs med TME. Keolis beställde internetuppkoppling för 150 Ksek. MVV Industry Lab fick orders från Mannteknik på 1,7 MSEK. Scania beställde GEPS uppgradering av Smart Factory och drift i 12 mån för 0.2 MSEK samt installation i tre fabriksbyggnader i Södertälje. H&D Wireless fick tilläggsorder på 0,1 MSEK från buss-transportbolaget Keolis, för flytt av GEPS® Yard Management från depån i Bromma till Hornsberg efter leveransgodkännande av systemet i september. Två företrädesemissioner genomfördes under året, en i april som tecknades för 26,5 MSEK och en i november vilken tecknades för 37,5 MSEK. Trots detta genomfördes ett effektiviseringsprogram där antalet anställda i HDW Sweden minskades från 30 till 20 personer vilket uppskattas ge ca 2.5 MSEK i besparing per kvartal. Strategin för att finansiera verksamheten framåt med de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att vi för diskussioner med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för de investeringar som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift som tex Connectivity modulerna där vi förväntar oss licens- och supportavtal.

**Realisering av visionen**

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare samtidigt som vi adderat ett betydande antal ytterligare kommersiella intressen. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem, IoT och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt., vilket redan är i full gång nationellt där vi, bland annat, har en stark position hos 5 av de största verkstadsbolagen i Sverige.

Kista 23 april 2020  
Pär Bergsten  
VD och grundare

## Allmänt om verksamheten

### Koncern

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderföretag i koncernen. Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet betalades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras från kvartal 2 2019. Efter detta förvärv består H&D Wireless koncernen av sju rörelsedrivande bolag.

- Hitech&Development Wireless Sweden Holding AB (publ),
- Hitech&Development Wireless Sweden AB,
- MVV Holding AB (publ),
- MVV International AB,
- MVV Information Technology AB,
- MVV Industry Lab samt
- Fastighets AB Silarp.

Moderföretagets inriktning är framförallt kapitalanskaffning och styrning av koncernföretag avseende regelverk och policys.

H&D Wireless Sweden AB är ett svenskt Internet of Things moln-och plattform systemleverantör. Dess Griffin IoT Cloud-plattform är en end-to-end-lösning som innehåller trådlösa moduler i världsklass, molntjänster med analyser och artificiell intelligens som visualiseras via smartphone-applikationer för smarta hem och företag. Sedan 2016 erbjuder företaget Griffin Enterprise Positioning System (GEPS™) som en molntjänst för inomhus positionering av fysiska objekt som digitalt kan omvandla affärsprocesser för ökad flexibilitet, bättre effektivitet och ökad lönsamhet. H&D Wireless grundades 2009 och är bland Sveriges snabbast växande och mest dekorerade IoT-företag, med över 1 100 000 trådlösa produkter som levererats hittills för IoT, M2M-lösningar över hela världen. Sedan 2016 har bolaget inlett en satsning på att erbjuda tjänster för positionering vilket gett bolaget möjlighet att investera i forskning och utveckling av lösningar för digitalisering av industrin, vanligen kallad industri 4,0 och smart Factory.

MVV bolagen grundades 1990 och har sedan starten levererat kvalificerade produkter och tjänster inom effektiva industrialiseringsprocesser. Bolaget är en nischad leverantör med fokus på globala kunder, i första hand verksamma inom fordonsindustrin. Bland bolagets kunder kan nämnas Volvo AB, Volvo Car Corporation AB, Parker Hannifin AB, Borg Warner AB och Nevs AB.

### Moderföretag

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderföretag i koncernen. Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet betalades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras från kvartal 2 2019.

## Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

### Koncern

Belopp KSEK	2019-01-01-	2018-01-01-	2017-01-01-
	2019-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Nettoomsättning	20 273	4 949	560
Resultat efter finansiella poster	-39 483	-30 222	-16 491
Balansomslutning	92 378	47 125	55 793
Antal anställda vid periodens slut	50	30	24
Soliditet	68%	86%	80%

Koncernens intäkter ökade med 15,3 MSEK jämfört med 2018. Ökningen är hänförlig till MVV som konsolideras från kvartal 2 2019 samt en ökad GEPS försäljning och minskad modulförsäljning i H&D Wireless. Resultat efter finansiella poster minskade med 9,3 MSEK jämfört med 2018, i huvudsak på grund av ökad avskrivning för den koncernmässiga goodwill som uppstod i samband med förvärvet samt den förlust som MVV redovisar.

### Moderföretag

Belopp KSEK	2019-01-01-	2018-01-01-	2017-01-01-
	2019-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Rörelsens intäkter	2 541	1 000	100
Resultat efter finansiella poster	-1 150	-361	-600
Balansomslutning	206 249	145 213	125 818
Soliditet	99%	99%	95%

Moderföretagets roll är att ansvara för koncernens finansiering samt förvalta noteringen av bolagets aktie på Nasdaq First North handelsplats. Förvaltningskostnaden faktureras dotterföretaget som en "management fee" för att täcka dessa kostnader. Under året upphandlades ett kortfristigt räntebärande lån om 8 mkr för att klara likviditeten i dotterföretagets pågående pilotprojekt. Utöver den räntekostnad som är hänförlig till detta lån är moderföretagets kostnad att anses som en normal förvaltningskostnad för denna typ av bolag.

Moderföretaget finansierar dotterföretaget genom ovillkorade aktieägartillskott som redovisas som aktier i dotterföretag. Under året har totalt 42 mkr lämnats i aktieägartillskott till dotterföretaget.

### Väsentliga händelser under räkenskapsåret

H&D Wireless AB väljs till IoT-partner i ett europeiskt forskningskonsortium som har som mål att kraftigt reducera folksjukdomen artros. Ordervärdet är 5,7 MSEK totalt. H&D Wireless har beslutat att aktivt öka försäljningsinsatserna av de egna produkterna i Sverige genom att implementera en förvärvsstrategi och har åtagit sig att lämna ett frivilligt offentligt bud på samtliga aktier i MVV Holding AB. Det publika budet ska genomföras skyndsamt och i enlighet med gällande regelverk Styrelsen för H&D Wireless beslutat att kalla till extra bolagsstämma där beslut tas om en företrädesemission för att genomföra pågående förvärv. Emissionen garanteras upp till 10 MSEK av Formue Nord Markedsneutral A/S i Danmark. Teckningsperioden för företrädesemission förlängs efter att bolaget erhållit en avsiktsförklaring från en potentiell partner med säte i Kina. Detta bedöms som en väsentlig händelse efter bedömningen av avtalets värde om över 80 MSEK. Efter kraftig handel i bolagets aktie där aktiekursen steg över 30% inom loppet av ett par timmar beslutar övervakningsenheten på Nasdaq att handelsstoppa aktien under resterade del av samma dag. Efter att bolaget har förtydligat den tidigare meddelade avsiktsförklaringen så öppnas handel med aktien igen. Keolis lägger en tilläggsorder till H&D Wireless på utrustning, installation och drift av internetuppkopplingen via Wi-Fi och 4G. Ordervärdet är 150 KSEK plus driftskostnad för båda depåerna.

H&D Wireless AB etablerar en ny försäljningskanal för IoT moduler genom ett samarbetsavtal med Transfer Multisort Elektronik Ltd (TME) för distribution av H & D radiomoduler till den europeiska och globala marknaden. Invigning av Scania's konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje, där vi samarbetat med Ericsson, genom att vår GEPS tjänst skickar RTLS+IoT data över Ericssons 5G installation till vår molntjänst. H&D Wireless AB etablerar en ny försäljningskanal för IoT moduler genom att avtala med TME, en internationell distributör med säte i Polen. Keolis lägger tilläggsorder på internetuppkoppling. Projektet har under våren installerat hela systemet på två depåer.

H&D Wireless företrädesemission övertecknades. H&D Wireless Sweden Holding AB har genomfört en företrädesmission av 7 575 123 units till en teckningskurs om 3,50 kronor per unit, vilket inbringade 26,5 miljoner före emissionskostnader. H&D Wireless ingår i nytt Svensk-Syd-koreansk internationellt projekt, C-PALS, som står för Cyber-Physical Assembly and Logistics Systems, för att skapa den digitala fabriken. Partners är Korea Institute for Advancement and Technology (KIAT), Ericsson, Scania och Kungliga Tekniska Högskolan (KTH). Projektet startar den 1 juli och pågår under 3 år.

H&D Wireless och Åkerstedts har samarbetat under våren med en förstudie där H&D Wireless använt Raven IoT-sensor BOX827 för övervakning av en av de vanligaste fläktarna från Åkerstedts och kunnat visa på både uppkoppling samt analys av fläktens driftstider och hälsostatus, så som vibrationer och varvtal. Åkerstedts lanserade sin övervakningstjänst på Elmiamässan i november 2019, och har därför beställt en första förserieleverans. Keolis leverans godkände GEPS på första depåerna.

Det publika budet på MVV Holding AB (publ) har accepterats av aktieägare representerande 91,07% av det totala aktiekapitalet i MVV Holding AB och 91,78% av rösterna. H&D Wireless föreslår företrädesemission om cirka 52,4 MSEK samt tidigarelägger delårsrapporten för Q3. H&D Wireless ny medlem i ABB Syner Leap och får därmed också ett kontor i Västerås. Uttalande från Aktiemarknadsnämnden, som anser sig inte kunna dra slutsatsen att budplikt uppkommit. Aktiemarknadsnämnden anser dock att H&D Wireless brutit mot god sed på aktiemarknaden avseende informationsgivning i budpliktsfrågan och för detta förtjänar allvarlig kritik. Scania väljer H&D Wireless IoT sensor för övervakning av lyftverktyg. H&D Wireless AB, har tillsammans med Scania ingått ett 12 månaders avtal för IoT tjänster. Sen juni 2017 har H&D Wireless en installerad pilot på Scania Smart Factory där nya system för digitalisering av fabriken testas. Nu går samarbetet in i en ny fas då H&D Wireless kommer att leverera Raven IoT Sensor Box 827 lösning som produkt med tillhörande mobiltjänst till Scantias fabrik i Södertälje. Keolis beställer flytt av utrustningen på Bromma till Hornberg för 0,1 MSEK. Scania Smart Factory beställer uppgradering för 0.2 MSEK Strategisk order på Griffin IoT från Telekombolag. Mannteknik beställer utveckling från MVV Industry Labs för 1,7 MSEK HDW genomför företrädesemission på 52 MSEK som tecknas till 37,5 MSEK. Effektiviseringsprogram genomförs vilket uppskattas ge 2.5 MSEK per kvartal i besparing.

## Viktiga förhållanden

Innevarande strategi och affärsplan inkluderar den kapitalanskaffning som H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) genomfört för att utöka H&D Wireless Sweden AB affär med att erbjuda tjänster för inomhuspositionering i realtid vilket inte förväntas påverka H&D Wireless Sweden AB omsättning materiellt förrän under andra halvan av kommande år.

## Förväntad framtida utveckling

### Koncern

Verksamheten har fram till dagens datum fortgått enligt de planer som styrelse och ledning arbetar efter. Bolaget får allt fler förfrågningar om både kundpassade lösningar och service/analys tjänster i sin ambition att transformera affären från hårdvara till mjukvara och tjänster. Bolagets teknik möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera, analysera och visualisera sina affärsprocesser samt följa viktiga tillgångar och produkter i realtid. Med GEPS™ for Industry stärker H&D Wireless Sweden AB sin position på den snabbväxande marknaden för tjänster för inomhuspositionering i realtid bland företag som arbetar med varor, försörjningskedjor och människor (Smart Factory och IoT). Transformeringen förväntas inledas med att de större företagen startar pilotprojekt för att verifiera sina förväntade framgångsfaktorer. Bolaget räknar med att offerera och avtala ett antal av dessa pilotprojekt. Det är Bolagets övertygelse att huvuddelen av kundernas förväntade framgångsfaktorer kommer att verifieras och att dessa kunder kommer att implementera lösningar för inomhuspositionering i realtid. H&D Wireless följer den plan för transformering som beslutades år 2015. Under året har GEPS anpassats för en stor Bussdepå i stor Stockholm. Resultatet av denna anpassning har utvecklats till GEPS™ for Yard Management.

Under våren 2020 tvingas flera av Bolagets kunder att stänga sina fabriker och permittera anställda på grund av Covid-19 vilket slår väldigt hårt även på vår verksamhet då vi inte kommer in på anläggningarna för att installera och leverera våra system GEPS och Casat samt slutföra större

affärer. Vi har därför korttidspermitterat anställda som är knutna till H&D Wireless koncernens driftställen i Kista och Vara. Vidare har bolaget utnyttjat möjligheten till anstånd av skattebetalningar för perioderna januari 2020 till mars 2020 vilket förbättrar Bolagets kortsiktiga likviditet. Bolaget följer därefter rådande rekommendationer och åtgärder från stat och myndigheter mycket noga.

### **Moderföretag**

Styrelsen bedömer att det befintliga rörelsekapitalet efter annonserade aktiviteter bedöms tillräckligt för att bedriva verksamheten enligt gällande affärsplan, och med nuvarande utvecklingsportfölj. GEPS™ är i ett tidigt kommersialiseringsskede och förväntas implementeras hos kunder under 2020 och 2021. Tjänster baserade på GEPS™ förväntas generera intäkter från och med kommersiella implementeringar under 2020 och beroende av hur marknaden tar emot dessa tjänster förväntas försäljningsvolymerna som ger förutsättningar för lönsamhet. När lönsamhet sedan kan uppnås är främst abhängig försäljningsvolym, Bolagets kostnadsbas samt investeringar.

Under våren 2020 tvingas flera av dotterbolagens kunder att stänga sina fabriker och permittera anställda på grund av Covid-19 vilket slår väldigt hårt även på vår verksamhet i allmänhet och kapitalmarknaden i synnerhet. En av moderföretagets viktigaste uppgift är kapitalanskaffning och om Covid-19 pandemin håller i sig länge så kan detta få en negativ påverkan på bolagets möjlighet att skaffa kapital. Bolaget följer rådande rekommendationer och åtgärder från stat och myndigheter mycket noga.

## **Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer**

### **Koncern**

#### **Konjunktorens utveckling**

Efterfrågan på H&D Wireless produkter påverkas av det allmänna konjunkturläget på de marknader där H&D Wireless är verksam och påverkas bland annat av faktorer såsom räntor, valutakurser, skatter, aktiemarknadens utveckling, tillgång till krediter, arbetslöshetsnivå och allmänna affärsförhållanden. Ett mindre gynnsamt konjunkturläge kan medföra förändrade förutsättningar för nyinvesteringar och underhåll bland H&D Wireless slutkunder, och kan således påverka efterfrågan på H&D Wireless produkter negativt, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på H&D Wireless verksamhet, resultat och finansiella ställning. I tillägg kan förändringar i råvarupriser påverka aktivitetsnivån och leda till att investeringar senareläggs, eller att befintliga beställningar försenas eller avbryts. H&D Wireless planerade tillväxt är inriktad på framförallt svenska och nordiska stora företag med inriktning på produktion. En konjunkturedgång i de marknader där dessa företag är verksamma kommer sannolikt att påverka investeringsviljan och därmed begränsa H&D Wireless tillväxtpotential. Under våren 2020 tvingas flera av Bolagets kunder att stänga sina fabriker och permittera anställda på grund av Covid-19 vilket slår väldigt hårt även på vår verksamhet då vi inte kommer in på anläggningarna för att installera och leverera våra system GEPS och Casat samt slutföra större affärer. Om detta blir långvarigt och inte kan balanseras med stödinsatser från stat och myndigheter uppstår en väsentlig risk för hela koncernen.

#### **Konkurrens och prispress**

H&D Wireless verksamhet bedrivs i en konkurrensutsatt bransch. Aktörer på marknaden konkurrerar genom pris, innovationer, design och kvalitet, men också i fråga om teknologi och marknadspenetration. H&D Wireless möter ett stort antal konkurrenter och har sett en ökande prispress på marknaden, vilket delvis har lett till minskade marginaler för vissa produktgrupper. Det finns en risk att ökad konkurrens kan medföra att efterfrågan på H&D Wireless produkter minskar, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på H&D Wireless verksamhet, resultat och finansiella ställning. H&D Wireless kan också tvingas genomföra kostnadskrävande omstruktureringar av verksamheten för att i framtiden behålla en marknadsposition och lönsamhet.

#### **Tekniska risker**

H&D Wireless är verksam på marknaden för data och telekommunikation avseende trådlös kommunikation. Avseende teknikutveckling för inomhuspositionering kan det vara förknippat med ett större mått av osäkerhet på grund av att marknaden är ny. H&D Wireless erbjuder bland annat försäljning genom pilotprojekt där dessa projekt ska leverera och visualisera kundvärde som innefattar omfattande teknik med många komponenter. Om några av dessa komponenter inte fungerar inom avsatt projekttid kan det innebära risker för nästa steg i försäljningsprocessen. Det finns en risk att nya tekniker utvecklas och introduceras som, beroende på deras framgång och H&D Wireless förmåga att

vidareutveckla produkter och system, skulle kunna medföra att H&D Wireless position försämras och att H&D Wireless verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas negativt.

#### Produktansvar och försäkring

Om H&D Wireless produkter orsakar eller är inblandade i person- eller sakskada föreligger det en risk för att skadestånds eller andra krav, inklusive krav grundade på produktansvar, riktas mot H&D Wireless. Sådana krav kan medföra att H&D Wireless tvingas begränsa framtida försäljningar eller genomföra ändringar i H&D Wireless produkter. Det föreligger även en risk för att kunder riktar skadeståndsanspråk mot H&D Wireless för det fall H&D Wireless produkter medför eller orsakar skada i kundernas verksamhet. Eventuella sådana krav skulle kunna ha en betydande negativ påverkan på H&D Wireless verksamhet, finansiella ställning och resultat. Det kan hända att krav som framställs överstiger H&D Wireless försäkrade belopp och att H&D Wireless försäkringar inte ger ett fullgott skydd i händelse av sådana krav. Sådana krav kan också medföra att H&D Wireless i framtiden inte kan erhålla eller upprätthålla ett försäkringsskydd till tillfredsställande villkor. Eventuella förluster som inte täcks av eller överstiger försäkringsskyddets gränser skulle kunna ha en väsentlig negativ påverkan på H&D Wireless verksamhet, finansiella ställning och resultat.

#### Försäljning

H&D Wireless produkter genomgår regelbundet generationsskiften. Dessa kan ta längre tid än beräknat vilket kan innebära att försäljningen i framtiden sjunker. Det går inte att med säkerhet fastslå att de framtida produkter och tjänster som H&D Wireless kommer att erbjuda marknaden får det positiva mottagande som förespeglas. Priset för, eller kvantiteten av, framtida sålda produkter eller tjänster kan bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan vara längre än vad H&D Wireless i dagens skede har anledning att tro, vilket skulle kunna ha en väsentlig negativ påverkan på H&D Wireless verksamhet, finansiella ställning och resultat.

#### Patent och immaterialrättsliga frågor

I dagsläget har H&D Wireless endast ett patent. I framtiden kan ytterligare patent komma att erhållas och H&D Wireless konkurrenskraft kan då vara beroende av sin förmåga att upprätthålla och försvara patent till skydd för sina produkter. Det finns ingen garanti för att patentansökningar resulterar i godkända patent, att godkända patent kan upprätthållas eller att patenten ger ett tillräckligt omfattande skydd för att ha kommersiell betydelse. Även om H&D Wireless erhåller tillfredsställande patentskydd kan kostnaderna för att upprätthålla detta skydd vara betydande, liksom kostnaderna för att försvara patenten vid eventuellt intrång från tredje part. Värdet hos H&D Wireless tillgångar är till viss del beroende av förmågan att erhålla och försvara immateriella rättigheter. Varumärkesskydd kan omfatta komplicerade rättsliga frågor. Det finns ingen garanti för att H&D Wireless immaterialrättsliga tillgångar kommer att ge tillräckligt upphovsrättsligt skydd. En tänkbar konsekvens av detta är att H&D Wireless konkurrenskraft försämras, med reducerade eller uteblivna intäkter som följd.

#### Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

H&D Wireless saknar fortfarande tillräckliga kostnadstäckande intäkter varför det inte är säkert att H&D Wireless kommer att lyckas generera substantiella och återkommande intäkter varför det heller inte är säkert att H&D Wireless kommer att uppnå positivt resultat i framtiden. Det kan inte garanteras att H&D Wireless kommer att generera tillräckliga medel för att finansiera den fortsatta verksamheten. Det kan heller inte garanteras att H&D Wireless kommer att kunna erhålla nödvändig finansiering eller att sådan finansiering kan erhållas på, för befintliga aktieägare, fördelaktiga villkor. Ett misslyckande med att erhålla ytterligare finansiering vid rätt tidpunkt kan medföra att H&D Wireless måste skjuta upp, dra ner på, eller avsluta verksamheter.

#### Kunder och samarbetsavtal

H&D Wireless försäljning sker dels i egen regi, dels genom distributörer främst i Asien, USA och Europa. Dessa partners är viktiga för H&D Wireless framtida utveckling då de täcker marknader som annars är svåra för H&D Wireless att bearbeta. Det finns en risk för att de företag med vilka H&D Wireless samarbetar eller kommer att samarbeta med inte kommer att kunna uppfylla sina åtaganden. Vidare finns det en risk att H&D Wireless storlek och finansiella ställning kan påverka H&D Wireless möjligheter att ingå avtal med ytterligare strategiskaparter eller kunder. Flertalet av de överenskommelser som H&D Wireless har med sina större samarbetspartners är formlösa och bygger på muntliga överenskommelser. Det finns en risk att existerande samarbeten sägs upp eller förklaras ogiltiga eller att det inte kommer att förekomma förändringar i ingångna samarbeten. Om så sker kan detta ha en negativ inverkan på H&D Wireless resultat och finansiella ställning.

#### Finansieringsrisk och likviditetsrisk

H&D Wireless genomgår en transformering från att historiskt varit ett bolag verksamt som en



leverantör av hårdvarukomponenter och moduler (prissatta per styck) till att erbjuda tjänster (i första hand inomhuspositioneringstjänster) och mjukvara (prissatta som licens och abonnemang). Finansieringsrisk avser risken att denna transformering försvåras eller blir kostsam och att Bolaget därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Likviditetsrisk avser risken att inte kunna fullgöra betalningsåtaganden då de förfaller.

### Moderföretag

Framtida emissioner

Bolaget kan i framtiden komma att anskaffa ytterligare kapital genom utgivande av aktierelaterade värdepapper såsom aktier, teckningsoptioner, konvertibla skuldebrev eller andra typer av värdepapper.

### Förändring av eget kapital

#### Koncern

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl Årets resultat	Innehav utan bestämmande	Totalt
Ingående balans 2019-01-01	1 263	85 780	-46 713		40 330
Årets resultat			-38 786	-660	-39 446
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission	1 735	59 407			61 142
Förändringar i koncernens sammansättningar		291	-685	748	354
<b>Eget kapital 2019-12-31</b>	<b>2 998</b>	<b>145 478</b>	<b>-86 184</b>	<b>88</b>	<b>62 380</b>

#### Moderföretag

	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat inkl Årets Resultat	Totalt Eget kapital
Ingående balans 2019-01-01	1 263	144 571	-961	144 873
Årets resultat			-1 150	-1 150
<i>Transaktioner med ägare</i>				
Nyemission	1 735	59 407		61 142
<b>Eget kapital 2019-12-31</b>	<b>2 998</b>	<b>203 978</b>	<b>-2 111</b>	<b>204 865</b>

### Förslag till disposition beträffande bolagets vinst eller förlust

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att fritt eget kapital, kronor 201 865 739, disponeras enligt följande:

	Belopp i SEK
Balanseras i ny räkning	201 865 739
<b>Summa</b>	<b>201 865 739</b>

Vad beträffar koncernens och moderföretagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med tillhörande noter.

## Resultaträkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2019-01-01- 2019-12-31</i>	<i>2018-01-01- 2018-12-31</i>
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	26		
Aktiverat arbete för egen räkning	3	20 273	4 949
Övriga rörelseintäkter	9	10 952	12 868
		231	731
		31 456	18 548
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Råvaror och förnödenheter		-3 250	-1 835
Övriga externa kostnader	4,6,26	-18 102	-16 591
Personalkostnader	5,26	-42 948	-28 798
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-4 008	-282
Övriga rörelsekostnader		-239	-573
		-37 091	-29 531
<b>Rörelseresultat</b>			
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Resultat från värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar		-64	-
Ränteintäkter och liknande resultatposter		2	2
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-2 330	-693
		-39 483	-30 222
<b>Resultat efter finansiella poster</b>			
<b>Resultat före skatt</b>			
Skatt på årets resultat	8	37	-
		-39 446	-30 222
<b>Årets resultat</b>			
Hänförligt till			
Moderföretagets aktieägare		-38 786	-30 222
Innehav utan bestämmande inflytande		-660	-

## Balansräkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2019-12-31</i>	<i>2018-12-31</i>
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9	56 045	36 762
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	10	608	383
Goodwill	11	4 816	-
		<u>61 469</u>	<u>37 145</u>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Byggnader och mark	12	5 048	-
Inventarier, verktyg och installationer	13	261	453
		<u>5 309</u>	<u>453</u>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andra långfristiga värdepappersinnehav	15	6	-
Uppskjuten skattefordran		1 928	-
Andra långfristiga fordringar	16	199	-
		<u>2 133</u>	<u>-</u>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<u>68 911</u>	<u>37 598</u>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Varulager m m</b>			
Råvaror och förnödenheter		1 441	489
Förskott till leverantörer		-	113
		<u>1 441</u>	<u>602</u>
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		5 581	1 018
Skattefordringar		538	-
Övriga fordringar		2 094	1 250
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	1 337	433
		<u>9 550</u>	<u>2 701</u>
<b>Kassa och bank</b>	18	12 476	6 224
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<u>23 467</u>	<u>9 527</u>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<u>92 378</u>	<u>47 125</u>

## Balansräkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2019-12-31</i>	<i>2018-12-31</i>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b><i>Eget kapital</i></b>			
Aktiekapital	20	2 998	1 263
Övrigt tillskjutet kapital		145 478	85 780
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-86 184	-46 713
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		62 292	40 330
Innehav utan bestämmande inflytande		88	-
Summa eget kapital		62 380	40 330
<b><i>Avsättningar</i></b>			
Uppskjuten skatteskuld		1 058	-
		1 058	-
<b><i>Långfristiga skulder</i></b>			
Övriga skulder till kreditinstitut	21	2 258	-
		2 258	-
<b><i>Kortfristiga skulder</i></b>			
Skulder till kreditinstitut	22	11 470	-
Leverantörsskulder		3 975	2 471
Skatteskulder		1 481	891
Övriga kortfristiga skulder		1 491	930
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	8 265	2 503
		26 682	6 795
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>92 378</b>	<b>47 125</b>

## Kassaflödesanalys - koncern

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2019-01-01- 2019-12-31</i>	<i>2018-01-01- 2018-12-31</i>
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		-39 483	-30 222
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		3 021	282
		<u>-36 462</u>	<u>-29 940</u>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-36 462</b>	<b>-29 940</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager		185	82
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-5 656	515
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		9 340	-4 006
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-32 593</b>	<b>-33 349</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av dotterföretag		-2 378	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-12 003	-13 069
Förvärv av materiella anläggningstillgångar			-145
Förvärv av finansiella tillgångar		-17	
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-14 398</b>	<b>-13 214</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission		65 213	32 611
Emissionskostnader		-11 701	-6 546
Amortering av låneskulder		-269	-504
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>53 243</b>	<b>25 561</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>6 252</b>	<b>-21 002</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>6 224</b>	<b>27 226</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>12 476</b>	<b>6 224</b>

## Resultaträkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2019-01-01- 2019-12-31</i>	<i>2018-01-01- 2018-12-31</i>
<b>Rörelsens intäkter</b>	26		
Nettoomsättning	3	2 541	1 000
		<u>2 541</u>	<u>1 000</u>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader	4,6	-1 795	-671
<b>Rörelseresultat</b>		<u>746</u>	<u>329</u>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		17	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-1 913	-690
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<u>-1 150</u>	<u>-361</u>
<b>Resultat före skatt</b>		<u>-1 150</u>	<u>-361</u>
<b>Årets resultat</b>		<u>-1 150</u>	<u>-361</u>

## Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2019-12-31</i>	<i>2018-12-31</i>
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	14	191 043	139 288
		<u>191 043</u>	<u>139 288</u>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<u>191 043</u>	<u>139 288</u>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		-	375
Fordringar hos koncernföretag		3 130	-
Övriga fordringar		-	518
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	79	269
		<u>3 209</u>	<u>1 162</u>
<b>Kassa och bank</b>		<u>11 997</u>	<u>4 763</u>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<u>15 206</u>	<u>5 925</u>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<u>206 249</u>	<u>145 213</u>

## Balansräkning - moderföretag

Belopp i KSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b><i>Eget kapital</i></b>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	20	2 998	1 263
		2 998	1 263
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	19	203 978	144 571
Balanserad vinst eller förlust		-961	-600
Årets resultat	19	-1 150	-361
		201 867	143 610
<b>Summa eget kapital</b>		204 865	144 873
<b><i>Kortfristiga skulder</i></b>			
Leverantörsskulder		980	340
Skulder till koncernföretag		200	-
Övriga kortfristiga skulder		13	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	191	-
		1 384	340
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		206 249	145 213



## Kassaflödesanalys - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2019</i>	<i>2018-01-01- 2018-12-31</i>
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		-1 150	-361
		<u>-1 150</u>	<u>-361</u>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-1 150</b>	<b>-361</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-2 048	351
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		1 045	-6 309
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-2 153</b>	<b>-6 319</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Lämnade aktieägartillskott		-41 625	-41 187
Förvärv av dotterföretag		-2 500	-
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-44 125</b>	<b>-41 187</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission, inklusive inbetalt aktiekapital		65 213	32 611
Emissionskostnader		-11 701	-6 546
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>53 512</b>	<b>26 065</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>7 234</b>	<b>-21 441</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>4 763</b>	<b>26 204</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>11 997</b>	<b>4 763</b>

## Noter

### Not 1 Redovisningsprinciper

Belopp i KSEK om inget annat anges.

#### **Allmänna redovisningsprinciper**

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

#### **Värderingsprinciper mm**

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

#### **Poster i utländsk valuta**

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället. Valutakursdifferenser som uppkommer vid reglering eller omräkning av monetära poster redovisas i resultaträkningen det räkenskapsår de uppkommer.

#### **Varulager**

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffningsvärdet beräknas enligt först in- först ut- principen. I anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och de indirekta kostnader som utgör mer än en oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen. Vid värdering har hänsyn tagits till normalt kapacitetsutnyttjande.

#### **Ersättningar till anställda**

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

#### **Ersättningar till anställda efter avslutad anställning**

I de fall pensionsförpliktelse är uteslutande beroende av värdet på en ägd tillgång redovisas pensionsförpliktelsen som en avsättning motsvarande tillgångens redovisade värde.

#### **Klassificering**

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som antingen avgiftsbestämda eller förmånsbestämda.

Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

### **Ersättningar vid uppsägning**

Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

a) avsluta en anställds eller en grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller

b) lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång.

Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

### **Skatt**

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock inte för temporära skillnader som härrör från första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skattemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen och har inte nuvärdesberäknats.

Uppskjutna skatteskulder som uppstått vid rena substansförvärv nuvärdeberäknas om värdet på den uppskjutna skatteskulden är en väsentlig del av affärssuppgörelsen och det finns ett dokumenterat samband mellan köpeskillingen och köparens värdering av den uppskjutna skatteskulden. Ett rent substansförvärv är ett förvärv av andelar i företag där huvudsakliga identifierbara tillgångar är byggnader och mark samt där köpeskillingen så gott som uteslutande avser tillgången med avdrag för fastighetslån och uppskjuten skatt.

Uppskjutna skatteskulder eller uppskjutna skattefordringar för temporära skillnader som hänför sig till investering i dotterföretag, filialer, intresseföretag eller gemensamt styrda företag redovisas inte om tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna kan styras och det inte är uppenbart att den temporära skillnaden kommer att återföras inom en överskådlig framtid.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag. Uppskjuten skattefordran per 191231 uppstod i samband med förvärvet av MVV Holding AB (publ). Övrig uppskjuten skattefordran på underskottsavdrag har värderats till 0 kr per 191231 med hänsyn till osäkerhet i tiden när underskottet kan förväntas utnyttjas.

I koncernbalansräkningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatt och eget kapital.

### **Intäkter**

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

### **Försäljning av varor**

Vid försäljning av varor redovisas en intäkt när följande kriterier är uppfyllda:

- De ekonomiska fördelarna som är förknippade med transaktionen sannolikt kommer att tillfalla företaget,
- Inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt,
- Företaget har överfört de väsentliga riskerna och fördelarna som är förknippade med varornas ägande till köparen,
- Företaget har inte längre ett sådant engagemang i den löpande förvaltningen som vanligtvis

förknippas med ägande och utövar inte heller någon reell kontroll över de sålda varorna, samt

- De utgifter som har uppkommit eller förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

***Tjänsteuppdrag och entreprenadavtal - löpande räkning***

Inkomst från uppdrag på löpande räkning redovisas som intäkt i takt med att arbete utförs och material levereras eller förbrukas.

***Tjänsteuppdrag och entreprenadavtal - fast pris***

Uppdragsinkomster och uppdragsutgifter för uppdrag till fast pris redovisas som intäkt och kostnad med utgångspunkt från färdigställandegraden på balansdagen. Färdigställandegraden beräknas som utfört arbete.

## **Immateriella tillgångar**

### **Utgifter för forskning och utveckling**

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner).

### **Avskrivningar**

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

	<i>Koncern</i> år	<i>Moder- företag</i> år
Följande avskrivningstider tillämpas:		
<i>Internt upparbetade immateriella tillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	5-10	5-10
<i>Förvärvade immateriella tillgångar</i>		
Koncessioner	5-10	5-10
Patent	5-10	5-10
Licenser	5-10	5-10
Varumärken	5-10	5-10
Dataprogram	5-10	5-10
Goodwill	5-10	5-10
Byggnad fördelat på komponenter nedan:		
-Stomme och grund	70	70
-Stomkomplettering, innervägg, fasad, fönster, värme, sanitet	50	50
-yttertak och el	40	40
-köksinredning	30	30
-ventilation	25	25
-inre ytskick, vitvaror, styr- och övervakning	15	15

### **Materiella anläggningstillgångar**

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

#### **Avskrivningar**

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Följande avskrivningstider tillämpas:

	<i>Koncern</i> år	<i>Moder- företag</i> år
Materiella anläggningstillgångar:		
-Inventarier, verktyg och installationer	5	5

Skillnaden mellan ovan nämnda avskrivningar och skattemässigt gjorda avskrivningar redovisas i de enskilda företagen som ackumulerade överavskrivningar, vilka ingår i obeskattade reserver.

### **Nedskrivningar - materiella och immateriella anläggningstillgångar samt andelar i koncernföretag**

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Om det inte går att beräkna en enskild tillgångs återvinningsvärde beräknas återvinningsvärdet för hela den kassagenererande enhet som tillgången hör till.

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller uttrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

#### **Leasing - leasetagare**

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

#### **Operationella leasingavtal**

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

## **Koncernredovisning**

### **Dotterföretag**

#### **Koncernuppgifter**

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), tillika moderföretag i den nya koncernen, bildades den 1 september 2016 och bedrev ingen verksamhet innan förvärvet av H&D Wireless Sweden den 28 juni 2017. Moderföretaget bestod endast av likvida medel vid förvärvstidpunkten. Koncernens första kvartal var således 1 juli till den 30 september 2017 vilket redovisas i den bolagsbeskrivning som publicerades på bolagets hemsida den 20 december 2017. Detta i samband med noteringen av moderbolagets aktieserie-B på Nasdaq First North i Stockholm

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskillning. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagens intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

#### **Goodwill**

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

#### **Negativ goodwill**

Negativ goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag understiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Avser uppkommen negativ goodwill framtida kostnader eller framtida förluster, redovisas negativ goodwill som en avsättning i balansräkningen och upplöses i takt med att kostnaderna (förlusterna) uppstår. Uppkommer negativ goodwill istället på grund av andra orsaker redovisas negativ goodwill som en avsättning i balansräkningen till den del den inte överstiger verkligt värde på förvärvade identifierbara icke-monetära tillgångar. Den del som överstiger detta värde intäktsförs omedelbart. Den del av negativ goodwill som inte överstiger verkligt värde på förvärvade identifierbara icke-monetära tillgångar intäktsförs på ett systematiskt sätt över en period som beräknas som kvarvarande vägd genomsnittlig nyttjandeperiod för de förvärvade identifierbara tillgångarna som är avskrivningsbara.

#### **Redovisningsprinciper i moderföretaget**

Redovisningsprinciperna i moderföretaget överensstämmer med de ovan angivna redovisningsprinciperna i koncernredovisningen.

## Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Aktier i dotterföretag och immateriella tillgångar värderas till det lägsta av anskaffningsvärde eller uppskattat värde efter nedskrivningsprövning.

## Not 3 Nettoomsättning per rörelsegren och geografisk marknad

	2019-01-01- 2019-12-31	2018-01-01- 2018-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Nettoomsättning per rörelsegren</i>		
Connectivity	844	3 793
Enterprise	17 614	740
Övrigt	1 815	416
	<u>20 273</u>	<u>4 949</u>
<i>Nettoomsättning per geografisk marknad</i>		
Sverige	17 176	1 137
Tyskland	703	2 677
Norge	49	1 135
Övrigt	2 345	-
	<u>20 273</u>	<u>4 949</u>

## Not 4 Arvode och kostnadsersättning till revisorer

	2019-01-01- 2019-12-31	2018-01-01- 2018-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Frejs revisorer AB</i>		
Revisionsuppdrag	303	260
Andra uppdrag	192	-
Summa	<u>495</u>	<u>260</u>
<i>Revisorscentrum i Skövde AB</i>		
Revisionsuppdrag	199	-
Summa	<u>199</u>	<u>-</u>
<b>Moderföretag</b>		
<i>Frejs revisorer AB</i>		
Revisionsuppdrag	-	-
Summa	<u>-</u>	<u>-</u>

### Kommentar

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Kostnadsersättningen för revision av moderföretaget ingår i det som fakturerats dotterföretaget och redovisas i beloppet för koncernen.



## Not 5 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

### Medelantalet anställda

	2019-01-01- 2019-12-31	Varav män	2018-01-01- 2018-12-31	Varav män
<b>Moderföretag</b>				
Totalt moderföretaget	-	-	-	-
<b>Dotterföretag</b>				
Sverige	55	44	30	26
Totalt dotterföretag	55	44	30	26
<b>Koncernen totalt</b>	<b>55</b>	<b>44</b>	<b>30</b>	<b>26</b>

### Redovisning av könsfördelning bland ledande befattningshavare

	2019-01-01- 2019-12-31	2018-01-01- 2018-12-31
	Andel kvinnor i %	Andel kvinnor i %
<b>Moderföretag</b>		
Styrelsen	-	-
Övriga ledande befattningshavare	-	-
<b>Koncern</b>		
Styrelsen	-	-
Övriga ledande befattningshavare	20	-

### Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

	2019-01-01- 2019-12-31	2018-01-01- 2018-12-31
<b>Moderföretag</b>		
<b>Koncern</b>		
Löner och andra ersättningar 1)	27 904	19 669
Sociala kostnader	13 565	8 651
(varav pensionskostnader) 2)	4 327	2 856

- 1) Av koncernens lönekostnader avser 2 002 ksek (1 211 ksek) företagens VD och styrelse.  
2) Av koncernens pensionskostnader avser 596 ksek (274 ksek) företagens VD och styrelse.

Med verkställande direktören för koncernen har avtal träffats om avgångsvederlag uppgående till 12 månadslöner. Både företaget och den anställde kan påkalla utbetalning enligt avtalet.

## Not 6 Operationell leasing

### Leasingavtal där företaget är leasetagare

	2019-01-01- 2019-12-31	2018-01-01- 2018-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Tillgångar som innehåses via operationella leasingavtal</i>		
Variabla avgifter	1 839	1 226
Totala leasingkostnader	1 839	1 226
Avtalade framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara kontrakt förfaller till betalning:		
Inom ett år	1 567	1 059
Mellan ett och fem år	2 012	2 042
	3 579	3 101

## Not 7 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2019-01-01- 2019-12-31	2018-01-01- 2018-12-31
<b>Koncern</b>		
Räntekostnader	25	-
Räntekostnader, övriga	2 305	693
	2 330	693
<b>Moderföretag</b>		
Räntekostnader, koncern	25	-
Räntekostnader, övriga	1 888	690
	1 913	690

Moderföretaget har under innevarande räkenskapsperiod avtalat om ett kortsiktigt räntebärande lån för att klara likviditeten i dotterföretagets pågående pilotprojekt. Lånet är tillfullo återbetalat inklusive hänförlig ränta.

## Not 8 Skatt på årets resultat

	2019-01-01- 2019-12-31	2018-01-01- 2018-12-31
<b>Koncern</b>		
Aktuell skatt	10	-
Uppskjuten skatt	-47	-
	-37	-

## Not 9 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	36 810	23 942
-Internt utvecklade tillgångar	10 952	12 868
-Förvärv av dotterföretag	16 220	-
	<u>63 982</u>	<u>36 810</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-48	-48
-Förvärv av dotterföretag	-5 561	-
-Årets avskrivning	-2 328	-
	<u>-7 937</u>	<u>-48</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>56 045</b>	<b>36 762</b>

## Not 10 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	476	275
-Nyanskaffningar	284	201
-Förvärv av dotterföretag	992	-
-Avyttringar och utrangeringar	-48	-
Vid årets slut	<u>1 704</u>	<u>476</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-93	-48
-Förvärv av dotterföretag	-970	-
-Avyttringar och utrangeringar	48	-
-Årets avskrivning	-81	-45
Vid årets slut	<u>-1 096</u>	<u>-93</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>608</b>	<b>383</b>

## Not 11 Goodwill

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Förvärv av dotterföretag	5 351	-
Vid årets slut	<u>5 351</u>	<u>-</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>		
-Årets avskrivning	-535	-
Vid årets slut	<u>-535</u>	<u>-</u>
<i>Akkumulerade nedskrivningar:</i>		
Vid årets slut	<u>-</u>	<u>-</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>4 816</b>	<b>-</b>

## Not 12 Byggnader och mark

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Förvärv av dotterföretag	4 817	-
Vid årets slut	4 817	-
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>		
-Förvärv av dotterföretag	-1 882	-
-Årets avskrivning	-127	-
Vid årets slut	-2 009	-
<i>Akkumulerade uppskrivningar:</i>		
-Vid årets början	2 352	-
-Årets avskrivning på uppskrivet belopp	-112	-
Vid årets slut	2 240	-
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>5 048</b>	<b>-</b>

## Not 13 Inventarier, verktyg och installationer

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	1 193	1 049
-Nyanskaffningar	-	144
-Rörelseförvärv	4 447	-
-Avyttringar och utrangeringar	-1 518	-
Vid årets slut	4 122	1 193
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-740	-503
-Rörelseförvärv	-3 860	-
-Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	1 288	-
-Årets avskrivning	-549	-237
Vid årets slut	-3 861	-740
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>261</b>	<b>453</b>

## Not 14 Andelar i koncernföretag

	2019-12-31	2018-12-31
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	139 288	98 101
-Förvärv / lämnat ovillkorat aktieägartillskott	51 755	41 187
-Vid årets slut	191 043	139 288
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>191 043</b>	<b>139 288</b>

### Spec. av moderföretagets innehav av andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

<i>Dotterföretag / Org nr / Säte</i>	<i>Antal andelar</i>	<i>i %</i>	<i>Redovisat värde</i>
Hitech & Development Wireless Sweden AB, 556784-6521, Kista		100	176 213
Fastighets AB Silarp, 556458-1600, Dalum		100	2 700
MVV Holding AB, 556557-8142, Vara		92	12 130
<i>MVV International AB, 556395-5615, Vara</i>		100	-
<i>MVV Information Technology AB, 556706-9595, Vara</i>		100	-
<i>MVV Industry LAB AB, 556246-4494, Dalum</i>		100	-
			<b>191 043</b>

## Not 15 Andra långfristiga värdepappersinnehav

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Tillkommande tillgångar	6	-
-Vid årets slut	6	-
<i>Ackumulerade uppskrivningar:</i>		
-Vid årets slut	-	-
<i>Ackumulerade nedskrivningar:</i>		
-Vid årets slut	-	-
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>6</b>	<b>-</b>

## Not 16 Andra långfristiga fordringar

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Tillkommande fordringar	199	-
-Vid årets slut	199	-
<i>Ackumulerade nedskrivningar:</i>		
-Vid årets slut	-	-
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>199</b>	<b>-</b>

## Not 17 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncern</b>		
Hyror	373	-
Försäkringspremier	125	-
Övriga poster	839	433
	<b>1 337</b>	<b>433</b>
<b>Moderföretag</b>		
Övriga poster	79	269
	<b>79</b>	<b>269</b>

## Not 18 Övriga upplysningar till kassaflödesanalysen Förvärv av dotterföretag/rörelse, netto likvidpåverkan

	2019-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	11 434
Materiella anläggningstillgångar	290
Förvaltningsfastigheter	3 063
Finansiella anläggningstillgångar	2 237
Varulager	1 034
Rörelsefordringar	7 287
Likvida medel	122
Summa tillgångar	25 467
Förvärvat eget kapital i tidigare innehav	-2 954
Innehavande utan bestämmande inflytande	-748
Långsiktiga avsättningar	-120
Lån	-11 144
Rörelseskulder	-10 501
Summa skulder och avsättningar	-25 467
Köpeskilling	10 130
Avgår: Apportemission	-7 630
Utbetald köpeskilling	2 500
Avgår: Likvida medel i den förvärvade verksamheten	-122
<b>Påverkan på likvida medel</b>	<b>2 378</b>

## Not 19 Disposition av vinst eller förlust

Styrelsen och VD föreslår att fritt eget kapital, 201 866 ksek, disponeras enligt följande:

Balanseras i ny räkning	201 866
<b>Summa</b>	<b>201 866</b>

## Not 20 Antal aktier och kvotvärde

	2019-12-31	2018-12-31
<b>A-aktier</b>		
antal aktier	5 200 000	2 000 000
kvotvärde	0,05 kr	0,05 kr
<b>B-aktier</b>		
antal aktier	54 763 659	23 250 410
kvotvärde	0,05 kr	0,05 kr

## Not 21 Långfristiga skulder

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncern</b>		
Skulder som förfaller senare än ett till fem år från balansdagen:		
Övriga skulder till kreditinstitut	1 275	-
	<b>1 275</b>	<b>-</b>

## Not 22 Checkräkningskredit

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncernen</b>		
Beviljad kreditlimit	12 300	-
Outnyttjad del	-1 080	-
<b>Utnyttjat kreditbelopp</b>	<b>11 220</b>	<b>-</b>

## Not 23 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2019-12-31	2018-12-31
<b>Koncernen</b>		
Semesterlöner, inklusive sociala avgifter	3 740	1 671
Förutbetalda intäkter	51	-
Övriga poster / Upplupna kostnader	4 475	832
	<b>8 266</b>	<b>2 503</b>
<b>Moderföretaget</b>		
Övriga poster	191	-
	<b>191</b>	<b>-</b>

## Not 24 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

### Ställda säkerheter

	2019-12-31	2018-12-31
<i>Koncernen</i>		
Fastighetsinteckningar	2 700	-
Företagsinteckningar	11 730	-
Aktier i dotterföretag	-	-
	<u>14 430</u>	<u>-</u>

### Moderföretaget

Bolaget har inga ställda säkerheter

### Eventalförpliktelser

Koncernen

Det förvärvade bolaget MVV Holding AB har borgensförbindelser om 8 094 KSEK för dotterföretagens checkkredit.

Moderföretaget

Bolaget har inga eventalförpliktelser.

## Not 25 Nyckeltalsdefinitioner

### Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

### Balansomslutning:

Totala tillgångar.

### Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före skatter.

### Antal anställda

Medelantal anställda under räkenskapsåret

### Soliditet: (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.



## Not 26 Transaktioner med närstående

Moderföretag i den koncern där H&D Wireless Sweden AB är dotterbolag och koncernredovisning upprättas, är H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), org. nummer 559077-0714, med säte i Kista. Bolaget står under bestämmande inflytande från moderföretaget samt från moderföretagets ägare. Utöver ett kortsiktigt räntebärande lån om 1 mkr från bolagets huvudägare, H&D Ventures AB, har det inte förekommit några transaktioner med ledande befattningshavare eller nyckelpersoner utöver lön och andra ersättningar, se not 5. Den kortsiktiga skuld som uppkom i samband med det räntebärande lånet från H&D Ventures AB kvittades mot nyemitterade aktier i bolagets emission som registrerades hos Bolagsverket i oktober 2019.

<i>Intäkter från och kostnader till andra koncernföretag, % Koncernen</i>	<i>Andel av totala intäkter</i>	<i>Andel av totala kostnaden i rörelsen</i>
H&D Wireless Sweden Holding AB (publ)	100%	0%
H&D Wireless Sweden AB	0%	7%
MVV Holding AB (publ)	100%	3%
MVV International AB	9%	5%
MVV Industry LAB AB	15%	25%
MVV Information Technology AB	8%	20%
Fastighets AB Silarp	46%	38%
<i>Moderföretaget</i>		
H&D Wireless Sweden Holding AB (publ)	100%	0%

Vid köp och försäljning mellan koncernföretag tillämpas samma principer för prissättning som vid transaktioner med extern part. Köp och försäljningar av tillgångar sker till bokfört värde.

## Not 27 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Strategin för att finansiera verksamheten är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. Strategin kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift och fokus. Detta beräknas börja påverka kassaflödet positivt redan under Q2-2020.

Produkten Raven Tag Box827 visas upp på CES 2020 i Las Vegas

HDW deltar som bidragande medlem i standardisering av digitalisering av materialbärare inom Odette.

En stor tillverkare av båtmotorer beställer Casat licens för 12 månaders drift för 0,5MSEK

Precomp Solutions AB beställer utveckling från MVV Industry Labs för 0,9 MSEK

Moderföretaget äger mer än nio tiondelar av aktierna i MVV Holding AB, orgnr 556557-8142, (MVV). Enligt 22 kap. 1 § aktiebolagslagen (2005:551) äger HDW därför rätt att av övriga aktieägare i MVV lösa in återstående aktier. Eftersom överenskommelse om inlösen inte har kunnat träffas med samtliga övriga aktieägare, har HDW hos styrelsen för MVV begärt att tvisten ska avgöras av skiljemän. HDW har till sin skiljeman utsett advokaten Urban Bävestam vid Advokatfirman Westermark Anjou.

Under våren 2020 tvingas flera av Bolagets kunder att stänga sina fabriker och permittera anställda på grund av Covid-19 vilket slår väldigt hårt även på vår verksamhet då vi inte kommer in på anläggningarna för att installera och leverera våra system GEPS och Casat samt slutföra större affärer. Av denna anledning drabbades dotterföretaget MVV International AB så omfattande att styrelsen i MVV International AB lämnat in en ansökan om konkurs. Om detta blir långvarigt och inte kan balanseras med ytterligare stödinsatser från stat och myndigheter uppstår en väsentlig risk för hela koncernen.

## Underskrifter

Kista den 23 april 2020

Peter Dahlander  
Styrelseordförande

Pär Bergsten  
Verkställande direktör

Johan P Schlyter

Patrik Larsson

Vår revisionsberättelse har lämnats den 24 april 2020

Frejs revisorer AB

Ulf Johansson  
Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning samt moderföretagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på ordinarie årsstämma.

**SIGNATURES****ALLEKIRJOITUKSET****UNDERSKRIFTER****SIGNATURER****UNDERSKRIFTER**

This documents contains 34 pages before this page

Dokumentet inneholder 34 sider før denne siden

Tämä asiakirja sisältää 34 sivua ennen tätä sivua

Dette dokument indeholder 34 sider før denne side

Detta dokument innehåller 34 sidor före denna sida

authority to sign

representative

custodial

toimivaltaoikeus

nimenkirjoitusoikeus

huoltaja/edunvalvoja

ställningsfullmakt

firmateckningsrätt

förvaltare

autoritet til å signere

representant

foresatte/verge

myndighed til at underskrive

repræsentant

frihedsberøvende