

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

18 månader (juli 2020 - december 2021)

Förlängt räkenskapsår



BOKSLUTSKOMMUNIKÉ I SAMMANDRAG

18 MÅNADER (juli 2020 – december 2021) - FÖRLÄNGT RÄKENSKAPSÅR - Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590-2151

Kentima presenterar sin bokslutskommuniké för ett förlängt räkenskapsår 18 månader, juli 2020-december 2021. Kentima fortsätter stärka sina positioner på marknaden och uppvisar en ökad koncernomsättning, en betydande försäljningstillväxt inom sina samtliga affärsområden samt ett kraftigt förbättrat EBITDA- och EBIT-resultat. Under periodens sista kvartal, oktober-december 2021, ökade koncernomsättningen med 29 procent och uppgick till 16 583 (12 854) KSEK samtidigt som bruttovinsten ökade med 26 procent och uppgick till 7 579 (6 039) KSEK. Även rörelseresultatet ökade kraftigt under samma kvartal och uppgick till 1 614 (285) KSEK. Under perioden har bolaget genomfört ett antal långsiktiga och viktiga investeringar med en utökad organisation och en fortsatt intensiv produktutveckling.

RAPPORTPERIOD, 3 MÅNADER (oktober - december 2021)

- Nettoomsättningen uppgick till 16 583 (12 854) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 4 729 (4 276) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 1 603 (1 728) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 2 739 (1 381) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 614 (285) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 1 528 (214) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 825 (4 008) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -1 028 (472) KSEK.

RAPPORTPERIOD, 18 MÅNADER (juli 2020 – december 2021) – förlängt räkenskapsår

FÖR 18 MÅNADER FINNS INGA JÄMFÖRELSESIFFROR DÅ INGET BOKSLUT ÄR FRAMTAGET SAMMA PERIOD FÖREGÅENDE ÅR

- Nettoomsättningen uppgick till 80 553 KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 25 698 KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 8 712 KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 10 577 KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 3 939 KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 3 498 KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 6 211 KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -207 KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 6 267 (7 498) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 5 714 (6 574) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET

”Vi avslutar verksamhetsåret med ännu ett starkt kvartal. Jag känner både glädje och stor inspiration att framöver, tillsammans med Kentimas medarbetare, accelerera bolagets tillväxt och göra bolaget ännu mer framgångsrikt. Bokslutskommunikén för Kentima avser 18 månader juli 2020 – december 2021.

Även om perioden präglades av en utdragen covid-19 pandemi och en global brist på elektronikkomponenter resulterade det i en mycket framgångsrik period för Kentima. Under perioden uppnådde vi en ökad koncernomsättning, en betydande försäljningstillväxt inom både Egenutvecklade Produkter och Kundanpassade Styrssystem samt ett kraftigt förbättrat EBITDA- och EBIT-resultat. Samtidigt genomförde vi långsiktiga och viktiga investeringar med en utökad organisation och en fortsatt intensiv produktutveckling.

Dessutom avslutade vi perioden med rekordhög koncernomsättning och ett kraftigt förbättrat resultat. Allt tyder på att både Automations- och Säkerhetsmarknaden kommer ha en god tillväxt under lång tid framöver vilket kommer ge en positiv effekt på försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter. Vi har stora möjligheter att fortsatt öka våra marknadsandelar och skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt för våra Egenutvecklade Produkter.

Vi ser även positivt på försäljningsutvecklingen inom Kundanpassade Styrssystem och vår bedömning är att den kommer ha en stabil tillväxt framöver. Min samlade bedömning är att koncernen som helhet har stora förutsättningar att nå en god tillväxt och en fortsatt positiv resultatutveckling under innevarande år.

Jag vill sammanfatta perioden som händelserik, utmanande och framgångsrik och framhålla att min framtidstro på Kentima är större än någonsin.”

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 1	BOKSLUTSKOMMUNIKÉ I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 8	SUCCESS STORY - ETHIRIS® NVR
SIDAN 9	SUCCESS STORY - WIDEQUICK® HMI/SCADA OPERATOR PANEL
SIDAN 10	SUCCESS STORY - WIDEQUICK® SCADA SOFTWARE
SIDAN 11	DOTTERBOLAGEN – KENTIMA AB & KENTIMA CONTROL R&D AB
SIDAN 12	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 13	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 14	VÄSENTLIGA HÄNDELSER, juli 2020-december 2021
SIDAN 16	VERKSAMHETSRAPPORT, juli 2020-december 2021
SIDAN 17	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREVY, ÖVRIGT
SIDAN 18	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 19	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 21	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 22	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 23	KONCERNENS NYCKELTAL



VD HAR ORDET

Vi avslutar verksamhetsåret med ännu ett starkt kvartal. Jag känner både glädje och stor inspiration att framöver, tillsammans med Kentimas medarbetare, accelerera bolagets tillväxt och göra bolaget ännu mer framgångsrikt. Bokslutskommunikén för Kentima avser 18 månader juli 2020 – december 2021. Även om perioden präglades av en utdragen covid-19 pandemi och en global brist på elektronikkomponenter resulterade det i en mycket framgångsrik period för Kentima. Under perioden uppnådde vi en ökad koncernomsättning, en betydande försäljningstillväxt inom både Egenutvecklade Produkter och Kundenpassade styrsystem samt ett kraftigt förbättrat EBITDA- och EBIT-resultat. Samtidigt genomförde vi långsiktiga och viktiga investeringar med en utökad organisation och en fortsatt intensiv produktutveckling. Dessutom avslutade vi perioden med rekordhög koncernomsättning och ett kraftigt förbättrat resultat. Jag vill sammanfatta perioden som händelserik, utmanande och framgångsrik och framhålla att min framtidstro på Kentima är större än någonsin.

Fortsatt fokus på försäljningstillväxt inom Automation & Säkerhet

Vi fortsätter att göra stora investeringar inom utveckling och flera andra områden som är viktiga för vår fortsatta tillväxt. Våra stora framtidsansatningar och vårt långsiktiga arbete ska leda till att vi som bolag ska fortsätta utvecklas positivt, inom både Automation och Säkerhet.

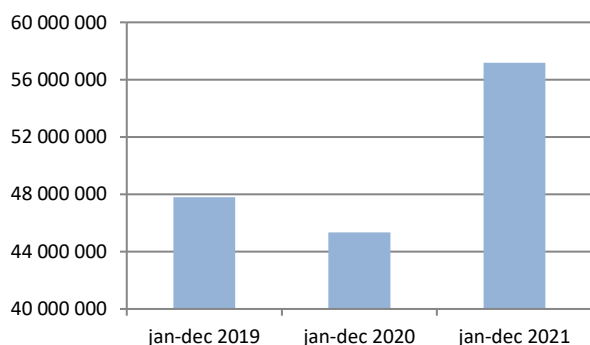
Vi ska kontinuerligt öka våra marknadsandelar och stärka våra positioner på marknaden. Just nu är intresset för våra Egenutvecklade Produkter mycket stort och vi ser goda möjligheter att accelerera vår tillväxt under de kommande åren.

Till våra aktieägare och potentiella investerare vill jag återigen lyfta fram hur viktigt det är att man är medveten om att den positiva utvecklingen vi har i Kentima är resultatet av ett långsiktigt arbete och en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver, som levererar en god avkastning till sina aktieägare.

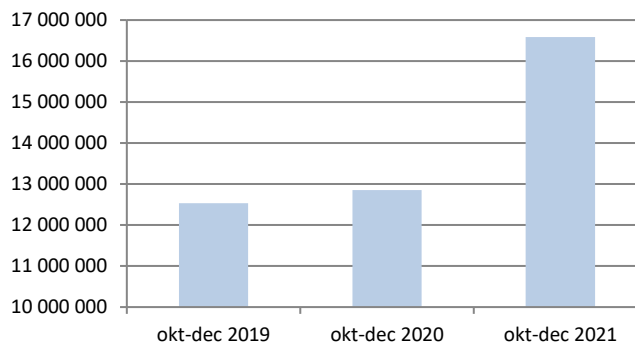
Betydande ökning av koncernomsättningen

Koncernomsättningen för perioden 2020-07-01 – 2021-12-31 (18 månader) uppgick till 80 553 KSEK. Under de senaste 12 månaderna, januari-december 2021, ökade koncernomsättningen till 57 178 (45 341) KSEK, en ökning med 26 procent. Det är den högsta koncernomsättningen bolaget haft under en 12-månadersperiod. Koncernomsättningen ökade betydligt även under det senaste kvartalet oktober-december 2021 och uppgick till 16 583 (12 854) KSEK, en ökning med 29 procent. Det var den högsta koncernomsättningen vi haft under ett kvartal.

Koncernen - Omsättning, 3 år
Period januari-december (12 månader)



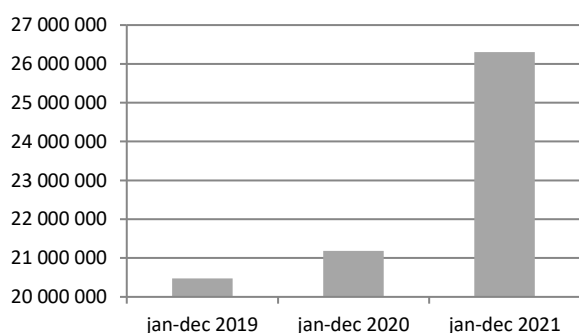
Koncernen - Omsättning, 3 år
Period oktober-december (3 månader)



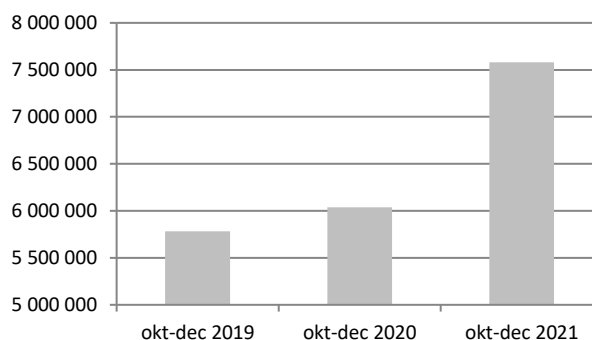
Rekordhög bruttovinst

Koncernens bruttovinst uppgick under perioden 2020-07-01 – 2021-12-31 (18 månader) till 37 097 KSEK. Under de senaste 12 månaderna, januari-december 2021, uppgick bruttovinsten till 26 305 (21 183) KSEK, en förbättring med 24 procent. Koncernens bruttovinst ökade betydligt under årets sista kvartal och uppgick under oktober-december 2021 till 7 579 (6 039) KSEK, en ökning med 26 procent.

Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period januari-december (12 månader)



Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period oktober-december (3 månader)



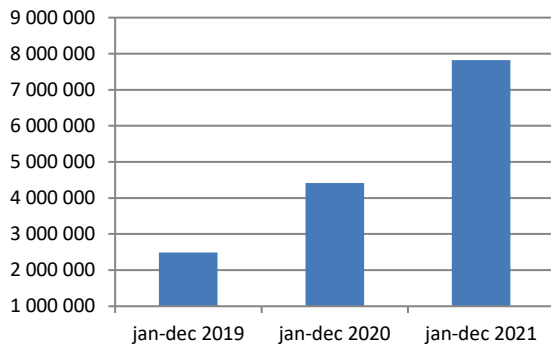
Fortsatt stabil bruttomarginal

Koncernens bruttomarginal låg under det senaste kvartalet på 46 procent, vilket även var genomsnittet under perioden 2020-07-01–2021-12-31 (18 månader). Bruttomarginalen påverkades under det senaste kvartalet av våra högre kostnader för komponentinköp samt att försäljningsökningen inte enbart kom från Egenutvecklade Produkter där vi har en högre bruttomarginal.

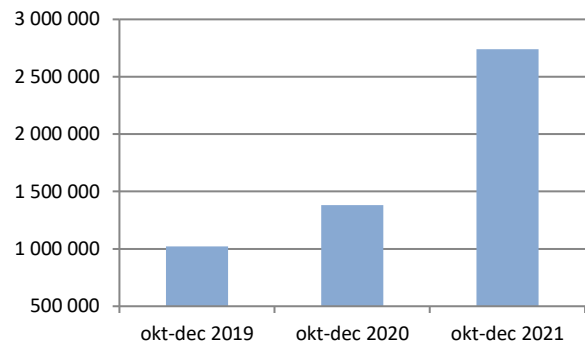
Kraftigt förbättrat EBITDA-resultat

Koncernens resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick under perioden 2020-07-01 – 2021-12-31 (18 månader) till 10 577 KSEK. Under de senaste 12-månaderna, januari-december 2021, förbättrades EBITDA-resultatet kraftigt och ökade till 7 825 (4 411) KSEK, en ökning med 77 procent. Koncernens EBITDA-resultat förbättrades kraftigt även under det senaste kvartalet och uppgick under oktober-december till 2 739 (1 381) KSEK, en ökning med 98 procent.

Koncernen - EBITDA, 3 år
Period januari-december (12 månader)



Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period oktober-december (3 månader)



Rörelseresultatet förbättrades kraftigt

Koncernens rörelseresultat (EBIT) uppgick under perioden 2020-07-01 – 2021-12-31 (18 månader) till 3 939 KSEK. Under de senaste 12 månaderna januari-december 2021 ökade EBIT-resultatet med 666 procent och uppgick till 3 377 (441). EBIT-resultatet ökade kraftigt även under det senaste kvartalet och uppgick under oktober-december till 1 614 (285) KSEK, en ökning med 466 procent.

Rekordhög ordergång i dotterbolaget Kentima AB under det senaste kvartalet

Under det senaste kvartalet var ordergången i dotterbolaget Kentima AB rekordhög och ordergången uppgick till 8 466 (5 648) SEK, en ökning med 50 procent, jämfört med motsvarande period föregående år.

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter fortsätter utvecklas positivt

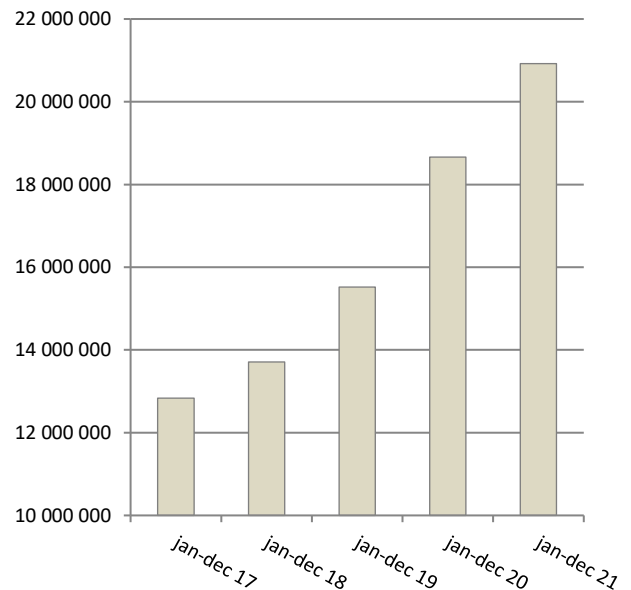
Efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter har ökat kontinuerligt under perioden 2020-07-01 – 2021-12-31 (18 månader). Vi har ökat försäljningen, jämfört med motsvarande kvartal föregående år, under periodens samtliga sex kvartal. Ökningen var i genomsnitt 20% varje kvartal, jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

Under det senaste kvartalet uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter, inom Automation och Säkerhet, till 5 856 (5 651) KSEK. En viktig anledning till att försäljningsökningen inte blev högre, trots en rekordhög ordergång under kvartalet, är att vi i stor omfattning påverkades av den globala bristen på elektronikkomponenter och på grund av denna fick vi flytta fram flera leveranser till nästa verksamhetsår.

För att säkerställa vår produktionskapacitet och vår leveransförmåga till våra kunder under 2022, har vi under perioden lagt ner ett omfattande proaktivt arbete med att planera inköp och inleveranser av komponenter. Det råder en stor leveransosäkerhet hos flera av våra underleverantörer och därför har vi successivt valt att öka våra lagernivåer, något vi kommer att fortsätta med under 2022. Vi har även gjort vissa konstruktionsförändringar i våra produkter för att kunna leverera under och efter perioden utan större avbrott.

Trots påverkan av den globala bristen på elektronikkomponenter fortsätter vi kontinuerligt att öka vår försäljning av våra Egenutvecklade Produkter, inom Automation och Säkerhet. Under den senaste 12-månadersperioden uppgick försäljning av Egenutvecklade Produkter till 20 924 (18 661) SEK, en ökning med 12 procent. Tyvärr är marknaden för elektronikkomponenter fortsatt instabil och osäker. Vi bedömer att vi har vidtagit väl avvägda åtgärder för att bristen på elektronikkomponenter ska få minsta möjliga påverkan på vår verksamhet och planerade tillväxt.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 5 år
Period januari-december (12 månader)



Affärsområde Automation

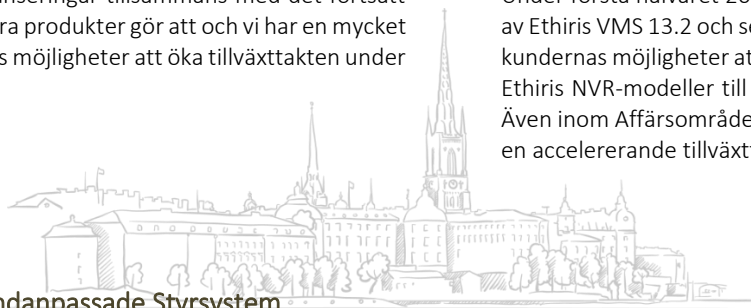
Inom affärsområdet Automation arbetar vi mot flera olika vertikaler, främst fastighetsautomation, VA, process- och tillverkningsindustri samt maskinstyrning. Våra produkter och system inom Automation effektiviserar produktionen och säkerställer driften på en maskin eller anläggning, samt minskar användarens kostnader för drift och underhåll. Under perioden har vi haft störst fokus på fastighetsautomation och där fortsätter vi vidareutveckla vårt koncept WideQuick Building Management System (BMS). Vi kommer fortsätta utveckla vårt BMS-koncept men också intensifiera vårt arbete med att utveckla ett komplett koncept inom vatten och avlopp (VA). Vi räknar med att lansera vårt WideQuick VA-koncept under fjärde kvartalet 2022.

Under perioden arbetade vi intensivt med utvecklingen av WideQuick HMI/SCADA/PSIM version 12.2 och WideQuick BMS version 8.0 för en planerad lansering under 2021. Utvecklingsarbetet krävde mer tid och resurser jämfört med vad vi ursprungligen planerat vilket gjorde att lanseringen skedde efter periodens slut, i februari 2022.

Version WideQuick BMS 8.0 innefattar flera viktiga och betydelsefulla nyheter som ökar differentieringen mot våra konkurrenter. Med WideQuick® Building Management System 8.0 befäster Kentima sin position som ett av de marknadsledande företagen inom det här segmentet. WideQuick® BMS 8.0 innehåller mängder av nya, attraktiva och användbara funktioner som används för att skapa en ännu effektivare övervakning av allt ifrån enskilda fastigheter till mycket stora fastighetsbestånd.

WideQuick BMS har stor försäljningspotential på marknaden. Konceptet kommer generera både en ökad licensförsäljning av WideQuick HMI/SCADA och en försäljningsökning av våra WideQuick operatörsenheter vilket kommer bidra till accelererad tillväxt och ökad lönsamhet. Under 2022 kommer vi även lansera flera spännande nyheter inom våra produktområden Industriadatorer och Operatörspaneler.

Affärsområdet Automation har haft en stabil försäljningstillväxt under det senaste kvartalet. Samtidigt så orsakade bristen på elektronikkomponenter att vi inte kunde leverera alla beställningar innan årsskiftet, vilket fick en negativ effekt på omsättningstillväxten. Genomförda och kommande produktlanseringar tillsammans med det fortsatta ökade intresset för våra produkter gör att och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten under kommande år.



Affärsområdet Kundenpassade Styrssystem

Försäljningen inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem ökade kraftigt. Under perioden 2021-01-01 – 2021-12-31 uppgick försäljningen till 33 953 (24 787) SEK, vilket motsvarar en ökning med 37 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Dotterbolaget Kentima Control R&D AB säljer kundenpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvsektorn. Vi har under flera kvartal sett en allt högre efterfrågan som påverkat försäljningsnivåerna positivt. Under det senaste kvartalet uppgick försäljningen till 10 075 (6 498) KSEK, en ökning med 55 procent.

Just nu arbetar vi med ett större spännande utvecklingsprojekt som på sikt eventuellt kan bidra till en ännu större försäljningstillväxt inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem. Den höga faktureringen under de senaste månaderna, tillsammans med resultatet från utvecklingsprojektet och en fortsatt hög ordergång bidrar till en positiv framtidstro inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem.

Affärsområde Säkerhet

Vi har idag ett brett och attraktivt erbjudande inom videoövervakning och vi har tillsammans med våra partner och övriga systemintegratörer vid flera tillfällen visat slutkunderna den stora kundnytta som våra kraftfulla och flexibla produkter ger dem. Våra produkter och system inom Säkerhet skapar säkrare arbetsplatser, reducerar inbrott och annan brottslighet samt minskar slutkundernas kostnader för skadegörelse.

Vår mjukvara, för professionell videoövervakning, Ethis VMS har ett brett stöd för att ansluta till olika kamerafabrikat och stora möjligheter till integration med andra system.

Vi erbjuder kunderna att köpa Ethis VMS som en licens med rätt att använda den aktuella versionen eller som en licens med 5-års fria uppdateringar. Under 2021 lanserade vi Ethis VMS version 13.0. Den nya versionen ger kunderna möjlighet att även använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal. Ett flexibelt alternativ där kunden faktureras månadsvis för den licensnivå man använt sig av och antalet anslutna kameror i systemet.

Tillväxten inom affärsområdet Säkerhet var betydande under det senaste kvartalet, bland annat påverkades försäljningen positivt av att en stor affärskedja valt att använda våra Ethis Network Video Recorders (NVR) för övervakning av sina butiker. Försäljningen sker via en av våra partner och vi förväntar oss flera nya beställningar under hela 2022.

Alla våra Ethis-licenser kan kompletteras med en tilläggstjänst som innebär att Ethis VMS automatiskt kopplas upp mot en larmcentral när Ethis övervakningsdel genererar ett larm. Kunden faktureras kvartalsvis för att använda tjänsten och månadsvis i efterhand för antalet larmhändelser. Antalet användare av tjänsten ökar successivt och vi har fått mycket positiv feedback från användarna.

Vi planerar även att successivt komplettera vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service), vilket ger oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethis skalbarhet, samtidigt som det ger nya och attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Under första halvåret 2022 planerar vi lansering och leverans av Ethis VMS 13.2 och senare under året kommer vi förstärka kundernas möjligheter att koppla upp vår Ethis VMS och våra Ethis NVR-modeller till flera olika alternativa larmcentraler. Även inom Affärsområdet Säkerhet ser vi goda möjligheter till en accelererande tillväxttakt under kommande år.

Förlängt räkenskapsår till 18 månader

På årsstämman i november 2020 tog vi beslut om att ändra vårt verksamhetsår till kalenderår samt att förlänga innevarande räkenskapsår till 18 månader. Därför presenterar vi en bokslutskommuniké som redovisar resultatet från verksamheten under 2020-07-01 till 2021-12-31. Vi tror och hoppas att kalenderår kommer förenkla för våra aktieägare och andra som är intresserade av att följa bolagets rapportering och utveckling.

Likviditeten påverkas av en betydande lagerökning

Vår målsättning är att med egna medel skapa en fortsatt hög tillväxt och därför är det viktigt att vi har en god likviditet inför våra fortsatta framtidssatsningar inom utveckling, marknadsföring, försäljning och export. Likviditeten försämrades något under perioden och per 2021-12-31 uppgick våra tillgängliga likvida medel inklusive outnyttjad checkkredit till 6 267 KSEK, jämfört med 6 841 KSEK per 2020-06-30. Anledningen är främst att vi under perioden 2020-07-01 till 2021-12-31 ökade lagret med 3 515 KSEK och lagret uppgick per den 31 december till 11 581 KSEK, jämfört med 8 066 den 30 juni 2020. Trots den stora lagerökningen sjönk likviditeten endast med 574 KSEK.

Ökade sälj- och marknadsaktiviteter

Vi kommer framöver satsa allt större resurser på olika typer av aktiviteter inom sälj och marknadsföring. Glädjande nog har vi under pandemin sett ett gott resultat av vårt arbete med att bearbeta våra kunder på distans och vi har upplevt att många kunder varit positiva och nöjda med vårt arbete. Vår målsättning är att så snabbt som möjligt återgå till personliga kundbesök där vi träffar kunderna fysiskt. Med förhoppning om att träffa många nya och befintliga kunder har vi i dagsläget anmält oss till tre mässor, Nordbygg i Stockholm den 26–29 april 2022, Stockholm Smart City den 11–12 maj 2022, samt Scanautomatic i Göteborg den 18–20 oktober 2022. Vårt deltagande på mässorna är viktiga aktiviteter i vår offensiva framtidssatsning. Vi kommer även medverka vid en roadshow på 8 orter som vår partner Elajo arrangerar under april, dessutom deltar vi på heldagskonferensen #Trygghetnu som arrangeras den 7 april 2022.

Vi fortsätter förstärka vår organisation

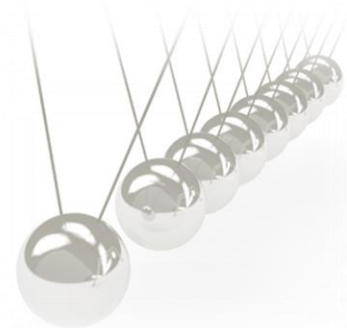
Under perioden har vi successivt ökat antalet medarbetare och vi har främst förstärkt vår organisation med produktionspersonal och support- och applikationsingenjörer. Vi kommer fortsätta förstärka organisationen under 2022, främst inom mjukvaruutveckling och försäljning.

Vår exportsatsning

I dagsläget exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa. Våra produkter används i flera stora projekt i Europa och antalet förfrågningar från utlandet ökar för varje kvartal. Under det senaste kvartalet erhöll vi en beställning på motsvarande 1,8 MSEK från AJTY, s.r.o. som är baserade i Slovakien. Beställningen, som är bolagets största exportorder, avsåg våra industridatorer som kommer att installeras på en av Volkswagens fabriker i Europa. Den största delen av beställningen kommer att levereras under Q2 2022.

Vi avsätter successivt allt större resurser för att kunna påbörja en större och mer omfattande exportsatsning där avsikten är att den ska ske med egna medel. Innan vi påbörjar denna exportsatsning är det viktigt att vi har en tillräckligt stabil grund att stå på, som till exempel en tillfredsställande tillväxt och lönsamhet i bolaget, tillräckligt med personal som arbetar renodlat med försäljning och support.

Vi upprätthåller en god kontakt kontinuerligt med våra nuvarande kunder på exportmarknaden. Den kommande exportsatsningen ska genomföras efter en tydlig strategi, den ska vara kostnadseffektiv och utföras med stor målmedvetenhet. En framgångsrik exportsatsning kommer ge en väsentlig hävstångseffekt på försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.



Analys av möjligheter och risker

Som jag tidigare beskrivit, under flera delar av mitt VD-ord, ser vi mycket positivt på våra möjligheter att ytterligare öka tillväxten inom samtliga våra affärsområden och deras ingående produktområden. Samtidigt finns det yttre faktorer som eventuellt kan påverka verksamheten.

- Trots att vi har mycket lång framförhållning vid våra produkt- och komponentinköp finns det en risk att någon tillverkare av elektronikkomponenter inte kan leverera som utlovat.
- Jag bedömer att vår likviditet är god, även om den under perioden påverkades negativt av våra ökade komponentinköp, vilket medförde ökade lagernivåer med 3 515 KSEK.
- Vår kommande tillväxt och exportsatsning är till viss del beroende av att vi framgångsrikt förstärker bolagets organisation med fler medarbetare.
- Tyvärr har säkerhetsläget i världen försämrats snabbt under den senaste tiden. För tillfället ser vi en ytterst marginell påverkan på bolaget, men förutsättningarna för oss och flera andra bolag kan förändras om situationen förvärras ytterligare.

Kentima är ett attraktivt tillväxtbolag

Vår strategi och målsättning är att Kentima ska vara ett attraktivt tillväxtbolag inom Automation och Säkerhet som genererar ett betydande aktieägarvärde genom en långsiktig och stabil tillväxt med god lönsamhet. Det är en stor utmaning för oss att öka tillväxttakten och förbättra lönsamhetsgraden samtidigt som vi avsätter stora resurser på främst produktutveckling men även andra viktiga framtidsatsningar. Under perioden har vi lyckats väl med att leverera en hög tillväxt, ett bra resultat och samtidigt fortsätta vårt intensiva utvecklingsarbete, hålla en hög aktivitetsnivå mot våra kunder och öka tillväxttakten av våra Egenutvecklade Produkter.



”Allt tyder på att både Automations- och Säkerhetsmarknaden kommer ha en god tillväxt under lång tid framöver vilket kommer ge en positiv effekt på försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.

Vi har stora möjligheter att fortsatt öka våra marknadsandelar och skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt för våra Egenutvecklade Produkter.

Vi ser även positivt på försäljningsutvecklingen inom Kundenpassade Styrssystem och vår bedömning är att den kommer ha en stabil tillväxt framöver.

Min samlade bedömning är att koncernen som helhet har stora förutsättningar att nå en god tillväxt och en fortsatt positiv resultatutveckling under innevarande år.”

VD, Kent Nilsson



HSB skapar skyhög säkerhet till sina hyresgäster med Ethiris® NVR



Sydantenn & Tele AB har installerat Kentimas Ethiris NVR-1 på Turning Torso Gallery. Byggnaden har 37 hyresrättsbostäder, butiks- och restauranglokaler samt teknisk central och ett parkeringshus för hela komplexet. Syftet med installationen är att öka tryggheten och säkerheten för de personer som använder parkeringsdäcket.

Turning Torso är Nordens högsta skyskrapa belägen i Västra Hamnen, Malmö och invigd 27 augusti 2005. Byggnaden är ritad och konstruerad av arkitekten Santiago Calatrava och ägs av HSB Malmö. Byggnaden är 190,4 m hög och är i huvudsak ett bostadshus och har tack vare sin ansenliga höjd blivit ett naturligt landmärke i Öresundsregionen.

HSB Malmö byggde även en kompletterande lägre byggnad om fem våningar, Turning Torso Gallery. Byggnaden innehåller 37 hyresrättsbostäder, butiks- och restauranglokaler samt teknisk central och ett parkeringshus för hela komplexet. Under marken finns en gång som kopplar samman parkeringshuset och skyskrapan.

Det är i Turning Torso Gallery som Sydantenn & Tele AB har installerat Kentimas Ethiris



NVR-1 för att öka säkerheten på parkeringsdäcket.

Sydantenn är en trogen partner till Kentima sedan många år tillbaka. Sydantenn är ett teknikföretag i Malmö som vill göra livet så enkelt som möjligt för fastighetsägare, samsälligheter och bostadsrättsföreningar i Skåne. De är en heltäckande leverantör av teknik och tjänster till fastigheter. Sydantenns tjänster består av TV, bredband, passersystem, kameraövervakning, porttelefoni och service.

”Samarbetet med Kentima har fungerat mycket bra. Trevlig support med kompetent personal”, säger Joakim Nilsson, Säljare/Projektledare Sydantenn & Tele AB.

Kentimas Ethiris NVR är ett mycket smidigt alternativ eftersom den levereras nyckelfärdig från Kentima med både operativsystem och senaste versionen av Ethiris VMS förinstallerat. Dessutom är den licensierad med önskat antal kameracensurer vid leverans. Genom en konfigurationsguide som automatiskt söker upp tillgängliga kameror och sätter upp en grundkonfiguration kan driftsättningen ske snabbt och effektivt.

SNABBFAKTA

Turning Torso är Nordens högsta skyskrapa belägen i Västra Hamnen, Malmö. Byggnaden ägs av HSB Malmö.

Sydantenn & Tele AB har installerat en Ethiris NVR-1, 32 kanaler Advanced med 8 TB för lagring av allt videomaterialet från parkeringsdäcket på Turning Torso Gallery.

HSB har även utökat övervakningen med fler NVR:er från Kentima på fler av sina andra fastigheter.

Inom Kentimas produktområde Ethiris Network Video Recorder (NVR), Network Video Client (NVC) och Network Video Panel (NVP) erbjuds alla som behöver en professionell videoövervakning ett brett urval av attraktiva produkter med hög funktionalitet, prestanda och kvalitet.

”Vi är mycket nöjda med den säkerhet som Kentima och Sydantenn kunnat skapa åt oss och våra hyresgäster”, säger Jörgen Åkesson, Projektledare HSB Malmö/HSB Sundsfastigheter.

HSB har även utökat övervakningen med fler NVR:er från Kentima på fler av sina andra fastigheter i b.l.a Västra Hamnen, Malmö.

På hal is i Vasaparken med WideQuick® HMI/SCADA



Stockholms Stad behövde SCADA-funktionalitet i samband med att de skulle byta ut äldre kylaggregat samt kringssystem för värmeåtervinning som betjänar konstgräs- och konstisplanen i Vasaparken. Francks Kylindustri i Stockholm AB presenterade en lösning med Kentimas WideQuick HMI/SCADA, och fick leverera.

Stockholms många parker binder ihop staden med naturen. De skapar gröna rum för folkli, avkoppling och motion - och fungerar som populära mötesplatser. Under vintertid spolas konstgräsplanen i Vasaparken till en konstfrusen skridskoplan, det är en stor och populär isbana som är till för allmänheten.

Stockholms Stad önskade en SCADA-funktionalitet när de skulle byta ut äldre kylaggregat samt kringssystem för värmeåtervinning som betjänar konstgräs- och konstisplanen i Vasaparken. Franck Kylindustri AB vann upphandlingen med sin lösning som bygger på WideQuick HMI/SCADA efter att ha presenterat Kentimas lösningar.

Styrsystemet, av fabrikat SAIA, kommunicerar via Modbus TCP med Kentimas HMI-panel H519. WideQuick applikationen som övervakar anläggningen är tillgänglig över internet för Stockholms Stad och dess driftentreprenörer från webbklienter. Via HMI-panelen, eller

fjärruppkoppling, kan både kylaggregat och kringssystem övervakas och justeras. Loggning utförs av samtliga temperaturer, tryck, börvärden, larm, ut signaler och driftsfall. Utrustningen reglerar även så att isbanans is är av god kvalitet på ett energieffektivt sätt.

“WideQuick är mycket användarvänligt med bred funktionalitet”, säger Björn Kjellsson, Automationsingenjör, Francks Kylindustri i Stockholm AB.

Francks Kylindustri har sedan 1950 legat i framkant med utvecklingen av industri tekniska lösningar som säkerställer deras kunders produktivitet samtidigt som de hjälper till att minska energiförbrukningen för minskad miljöpåverkan. Francks har kontor över hela landet. De kan kyla och värme och de drivs ständigt av sina kunders utmaningar genom att skapa innovativa lösningar efter kundernas specifika behov. Francks säkerställer produktiviteten genom hela anläggningens livslängd och utvecklar den efter att behoven och omvärlden förändras över tid.

WideQuick HMI/SCADA Panel erbjuder tillsammans med WideQuick Web Client och WideQuick Remote en flexibel struktur som ger möjlighet att bygga upp önskad

SNABBFAKTA

Med WideQuick HMI Panel H519 och tillhörande webbklienter kan Stockholms Stad och dess driftentreprenörer reglera så att isbanans is är av god kvalitet på ett energieffektivt sätt. Francks Kylindustri i Stockholm AB är partner till Kentima. Bolaget har kontor över hela landet och ligger i framkant med utveckling av industri tekniska lösningar inom kyla och värme.

systemlösning.

Francks Kylindustri och andra systemintegratörer använder WideQuick Designer för att utveckla och konfigurera WideQuick-projekt oavsett om det är en HMI-, SCADA- eller PSIM-applikation. WideQuick Designer är en kraftfull programvara som ingår och ger en intuitiv och flexibel miljö för konfigurering. Projektiden förkortas genom smarta funktioner, direkt förhandsgranskning och snabb konfigurering av kommunikationen.

“Detta var en riktigt bra lösning för oss. Med WideQuick som övervakningssystem fick vi en enkel överblick av anläggningen”, säger Bo Höglund, Parkingenjör, Stockholms Stad.

Björn Kjellsson på Francks Kylindustri har arbetat med många olika fabriker inom HMI/SCADA. “Ingen av de jag har stött på har varit så enkelt att lära sig som Kentimas WideQuick. Man har möjlighet att göra i princip vad som helst med hjälp av skriptfunktionaliteten”.



WideQuick® SCADA övervakar Östersjöns klimat- smartaste hamn



SNABBFAKTA

Trelleborgs Hamn AB, med ambition att vara Östersjöns klimatsmartaste hamn gör att man måste ligga i absoluta framkant, såväl tekniskt som miljö och kapacitetsmässigt.

Automation i Trelleborg AB (AiT) har en samlad erfarenhet från industriproduktion kombinerat med kompetenser inom både el- och maskinkonstruktion och givetvis tillhörande styrutrustningar och drivsystem.

WideQuick SCADA ger operatören möjlighet att visualisera utrustning som omfattas av hamnens ombyggnad.

Automation i Trelleborg AB (AiT) har implementerat WideQuick SCADA för att migrera från ett äldre system samt att visualisera utrustning som omfattas av Trelleborgs hamns ombyggnad. AiT har en mångårig relation till Kentima och har använt både WideQuick HMI/SCADA och Ethisis VMS i sina projekt.

Trelleborgs hamn är en av norra Europas viktigaste knutpunkter för sjötransporter till och från Skandinavien. Det är Östersjöns klimatsmartaste hamn och det gör att man måste ligga i absoluta framkant, såväl tekniskt som miljö och kapacitetsmässigt.

Nu håller man på att bygga ut hela hamnområdet med 500 000kvm landmassa, vilket gjort att Sverige har förlängts en halv kilometer i söder. De 3 km långa pirarna ska inte bara ge hamnen förutsättningar för ett marint liv utan också hamnplatser till kryssningsfartyg och byggnader för verksamheter som t.ex. logistik och handel.

Hamnprojektet löper till 2025 där AiT levererar WideQuick och integrationen för samtliga färjeläge och kringsystem. Hamnens anläggning består av många olika system köpta från olika leverantörer. Samtliga

system är konstruerade med möjlighet för anslutning till ett överordnat SCADA via ethernet. Detta används främst för visualisering av frontramper, processbilder och larmhantering. Visualisering sker även av bunkringsstationer för samtliga färjelägen, exempelvis registrering av färja på kaj, godkännande av bunkring från kontrollrum, larmhantering, loggning av förbrukat färskvatten och loggning av pumpat grå/svartvatten från färja och rederi. Här genereras också rapport för fakturering av förbrukning och återpumpat grå/svartvatten, samt visualisering av larm på pump-, transformationsstationer och belysningstorn.

”Vi har skapat ett unikt överordnat SCADA-system med de bästa förutsättningarna till en hamn i absoluta framkant”, säger David Varga, Automationsingenjör, AiT AB.

AiT har implementerat WideQuick SCADA för att migrera från ett äldre system samt att visualisera utrustning som omfattas av hamnens ombyggnad. Avgörande för valet av WideQuick var unik funktionalitet och möjligheten att använda både webbklinter och Runtimeklinter. En annan viktig faktor var också att produkterna är utvecklade av Kentima i Sverige och har en attraktiv prisbild.

WideQuick SCADA-projektet är indelat i två

steg där första leveransen skedde i slutet på 2020. Den andra delen är planerad till årsskiftet 2021/2022.

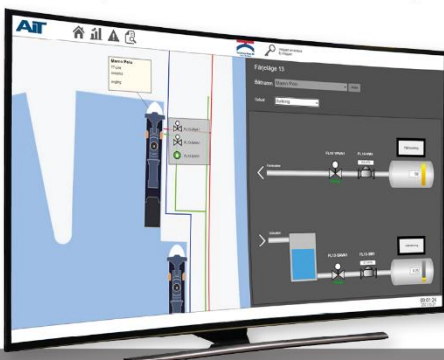
”Att valet föll på WideQuick var inte konstigt, här blev vi erbjudna unika detaljer som var avgörande”, säger Håkan Nilsson, Teamchef Drift & Underhåll, Trelleborgs Hamn AB.

AiT anser att installationen av WideQuick har varit tydlig och enkel. All mjukvara är installerad på en virtuell server och supporten av nya operativsystem är god. AiT har även gjort en uppgradering av WideQuick efter den initiala installationen, hela applikationen fungerade direkt och projektet kunde fortsätta utan avbrott.

AiT har en mångårig relation till Kentima och har använt både WideQuick HMI/SCADA, WideQuick HMI Panel/Box och Ethisis VMS i deras projekt.

”I det fall som AiT haft problem eller önskemål har Kentima alltid fått dessa implementerade eller lösta i senare versioner av WideQuick”, lägger David Varga till.

I samband med att AiT tog beslutet om att arbeta med Kentimas produkter gick flertalet av deras medarbetare en kundpassad utbildning i Kentimas lokaler i Staffanstorps.



info@kentima.com

KENTIMA
Automation and Security Products

www.kentima.com

DOTTERBOLAGEN – KENTIMA AB & KENTIMA CONTROL R&D AB

Bolagets koncernomsättning kommer från dotterbolagen och består av: Försäljning av Egenutvecklade produkter, tillval, tillbehör, utbildningar och konsulttid, i dotterbolaget Kentima AB och försäljning av Kundenpassade styrsystem i dotterbolaget Kentima Control R&D AB.

Kentima AB säljer sina produkter via ett nätverk av systemintegratorer, installatörer och konsulter. Allt fler väljer att ansluta sig till Kentima Partner Program och per 2021-12-31 hade Kentima AB över 500 registrerade partners. Bolaget utvecklar, tillverkar och monterar produkterna i Sverige, all dokumentation och support kommer från Kentima AB och är på svenska eller engelska. All verksamhet bedrivs i Kentima AB och all personal såsom utveckling, tillverkning, marknadsföring, ekonomi, sälj och företagsledning är anställda här. Sedan moderbolaget Kentima Holding AB listades på First North 2013 har Kentima AB varit ett produktutvecklande bolag som varje år satsat stora resurser på utvecklingen av konkurrenskraftiga mjuk- och hårdvaruprodukter för Automations- och Säkerhetsbranschen. Det är många års intensiv utveckling som gör att Kentima AB står sig starkt på marknaden, även mot större aktörer. Även om utvecklingstakten kommer vara fortsatt hög, kommer Kentima AB de närmaste åren satsa allt större resurser på att förstärka avdelningarna som arbetar med försäljning. Kentima AB är ett tillväxtbolag som vill skapa en långsiktig och hållbar tillväxt och lönsamhet. Försäljningen av bolagets Egenutvecklade Produkter har ökat varje år sedan moderbolaget noterades på First North 2013. Kentima AB säljer sina produkter till bland annat Sverige, Finland, Litauen, Tjeckien, Estland, Tyskland, Kroatien, Norge, Slovakien, Österrike, England, Irland och Taiwan.



Kentima Control R&D AB har kunder inom gruvsektorn, där en av kunderna står för större delen av omsättningen. Bolaget har sedan 90-talet levererat ett kundanpassat styr- och övervakningssystem för stenkrossar. Både mjuk- och hårdvaran utvecklades från början av Kent Nilsson, koncernens VD och huvudägare. Kentima Control R&D AB fortsatte växa till ett välmående bolag och ur detta föddes idén om att vidareutveckla de egna Automationsprodukterna till generella produkter, inledningsvis för den svenska marknaden. Efter några år startades systerbolaget som idag är Kentima AB. Även om den absolut övervägande delen av koncernens utveckling sker i Kentima AB, vidareutvecklar Kentima Control R&D AB styr- och övervakningssystemet efter kundens önskemål och kompletterar den med diverse tillbehör. Produkterna säljs över hela världen via kundens säljkontor i Europa.



Vi startade vårt *Kentima Partner Program* 2013 och gjorde det med visionen att vi ville skapa ett nära, långsiktigt och givande samarbete med alla våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbete* mellan oss och våra kunder. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt eget arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters design och funktioner.

Våra partner är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del partner vill gärna vara *Beta-testare av våra mjukvaror*. Detta är ett värdefullt samarbete som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratörerna ska bli allt *effektivare* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som skapar ett mervärde för slutkunden.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, AFRY, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Fidelix, Midroc, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens och Valmet.

Vår avsikt är att kontinuerligt vidareutveckla vårt Partnerprogram för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.



TRANSPORT



IDROTTSARENOR



TRAFIKSYSTEM



PROCESSINDUSTRI



FLYGPLATSER



STÄDER



KÖPCENTRUM



TILLVERKNINGSINDUSTRI



FÄNGELSER



GRUVOR

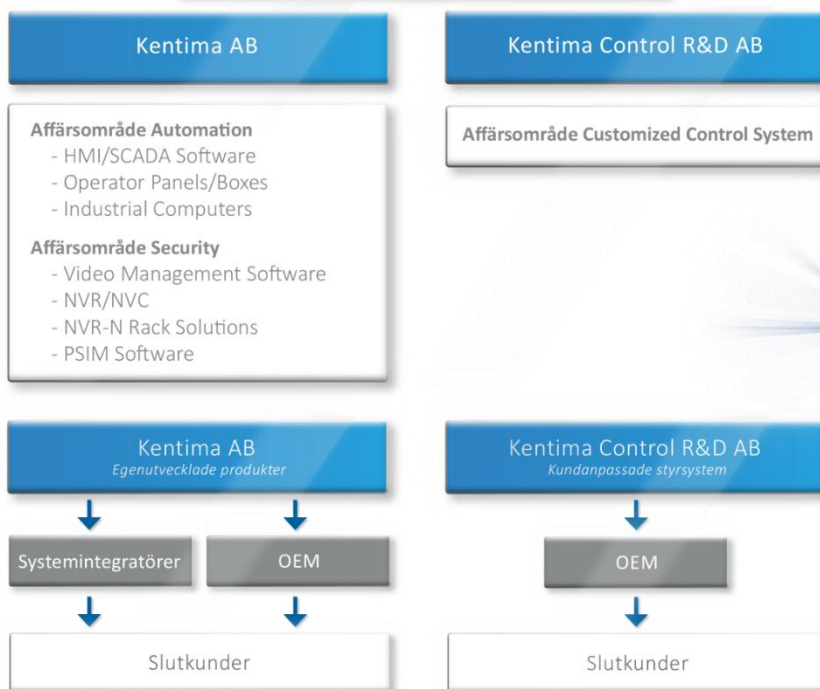


SJUKHUS



FASTIGHETER

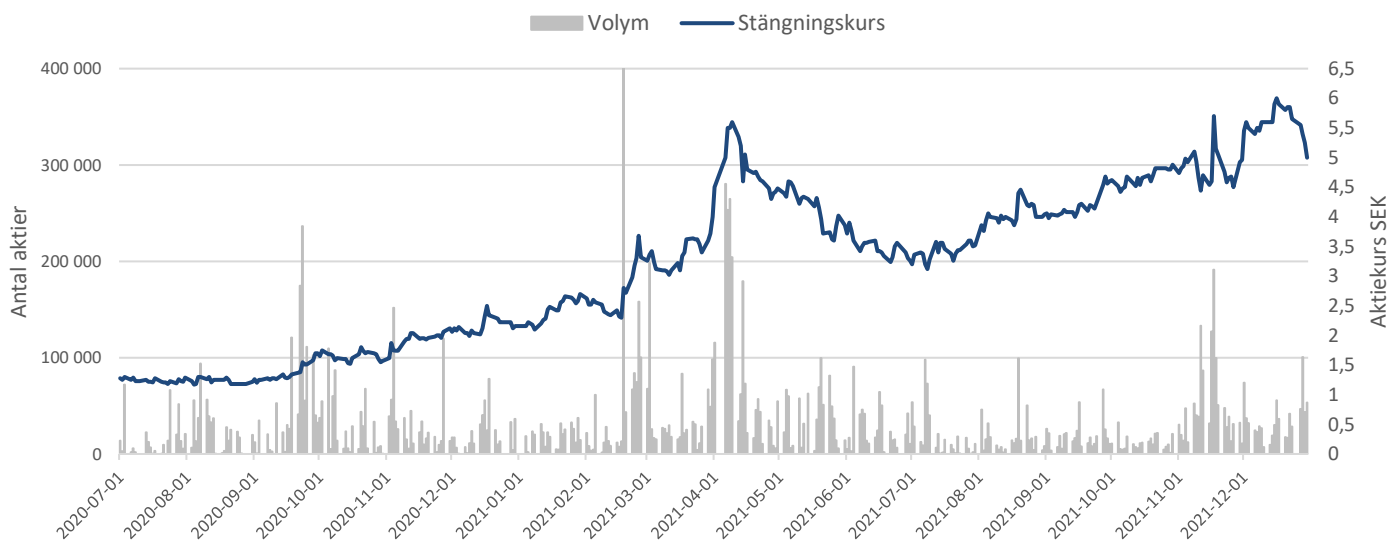
Kentima Holding AB (publ)



MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)
 DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB
 ANTAL ANSTÄLLDA: 28
 HUVUDKONTOR: Staffanstorp
 REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	3 MÅNADER, OKT-DEC. 2021	3 MÅNADER, OKT-DEC. 2020
Omsättning:	16 583 KSEK	12 854 KSEK
EBITDA-resultat	2 739 KSEK	1 381 KSEK
EBIT-resultat:	1 614 KSEK	285 KSEK
Bruttovinst:	7 579 KSEK	6 039 KSEK
Bruttomarginal:	46 %	47 %
Börsvärde 21-12-31:	145 811 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/7 2020 – 31/12 2021, 18 månader



VÄSENTLIGA HÄNDELSER, 18 månader, juli 2020 - december 2021

Förlängt räkenskapsår, rapporten omfattar 18 månader

Vid årsstämman i Kentima Holding AB (publ) som hölls den 19 november 2020 beslutades det att lägga om räkenskapsåret till kalenderår med förlängning av innevarande räkenskapsår till 18 månader omfattande perioden 2020-07-01 – 2021-12-31 som följd. I verksamhetsrapporten visar vi siffror för 18 månader, perioden juli 2020-december 2021.

Omsättning

Koncernomsättningen under 18 månader uppgick till 80 553 KSEK.

Bruttovinst och bruttomarginal

Under perioden uppgick bruttovinsten till 37 097 KSEK.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 30 737 KSEK.

Fidelix Group valde WideQuick BMS

Kentima tecknade i mars 2021 ett avtal med Fidelix OY i Finland. Avtalet kommer i flera avseenden vara betydelsefullt för Kentima på lång sikt. Det är ett viktigt erkännande av bolagets eget koncept för Fastighetsautomation, WideQuick BMS.

Ethiris NVP

Under juli-september 2021 lanserades Ethiris NVP (Network Video Panel), klientdatorer med inbyggd touch-skärm för visning av live och inspelad video som ger en smidig och kompakt installation.

Nya viktiga och efterfrågade versioner av våra mjukvaror

Oktober 2020, ny version av WideQuick BMS version 7.0. Ny SCADA-funktionalitet som gör att vi befäster vår position som ett marknadsledande företag inom det här segmentet.

November 2020, ny version 12.0 av Ethiris VMS. Nya funktioner är specifika larmoperatörsfunktioner för att effektivisera arbetet med Ethiris i en larmcentral samt att det numera är enkelt att skapa porttelefonfunktioner i Ethiris.

Mars 2021, ny version av WideQuick HMI/SCADA/PSIM 12.0. Ny funktionalitet med fokus på kommunikation, rapportering och webbgränssnitt.

April 2021, vi lanserade den första av flera kommande tjänster för Ethiris VMS, inom området SaaS (Security as a Service), Ethiris ACS (Alarm Central Services) som gör det möjligt att ansluta sitt Ethiris VMS/NVR-system till en larmcentral för övervakning av sina anläggningar. Tjänsten baseras på en prenumerationsmodell där vi fakturerar kunden månadsvis för använda tjänster.

Juni 2021, ny version av Ethiris 13.0. En av nyheterna var en prenumerationsbaserad licensmodell, Universal.

November 2021, Ethiris 13.2 lanseras. Adaptiva videoströmmar är huvudnyheten och syftet med dessa är att öka prestandan.

Ramavtal Assemblin EI

I juni tecknades ett ramavtal med Assemblin EI AB, inledningsvis med tyngdpunkt på våra säkerhetsprodukter. Avtalet innehåller inte några utlovade eller prognostiserade inköpsvolymen men kommer förenkla och stärka samarbetet mellan bolagen.

Kentima deltar i Småbolagspodden

Kentima har deltagit i Småbolagspodden, som produceras av contentbyrån Borg Owilli och är en podcast om och med människorna bakom bolagen, visionerna och idéerna. I podden berättar VD, Kent Nilsson, om bolagets produkter, tillväxtresa och framtidsplaner. Avsnittet finns på Kentimas hemsida under Investerare.

Nya aktieägare

Antalet aktieägare i Kentima Holding översteg i oktober för första gången 1000 st. Per den 31 december 2021 var antalet registrerade aktieägare i Kentima Holding 1077 st.

Betydande exportorder i Kentima AB

I november erhöll dotterbolaget Kentima AB en betydande exportorder på över 100 Panel PC, med ett ordervärde om ca 1,8 Mkr. Beställningen gjordes av AJTY s.r.o. i Slovakien och slutkunden är en av Volkswagens fabriker i Europa. Beställningen kommer att levereras i omgångar och den första leveransen kommer att ske under innevarande kvartal. Merparten av enheterna kommer att levereras under andra kvartalet 2022.

Komponentbrist

Under perioden har vi lagt stora resurser på att både kortsiktigt och långsiktigt, planera och säkerställa ett flertal inköp och leveranser av komponenter som är nödvändiga för vår tillverkning. Detta gjorde att vi klarade av att leverera de flesta beställningarna med våra normala leveranstider. Tyvärr är marknaden för elektronikkomponenter fortsatt instabil och osäker. Trots att vi har en god framförhållning och lägger våra beställningar 6–18 månader innan leverans, måste vi regelbundet vidta extraordinära åtgärder för att säkerställa att vi får tag i alla komponenter. Vi bedömer att vi har vidtagit väl avvägda åtgärder för att bristen på elektronikkomponenter ska få en minimal påverkan på vår verksamhet och planerade tillväxt.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER – EFTER PERIODENS SLUT

WideQuick BMS 8.0

I februari lanserade Kentima en ny version av sitt populära koncept inom fastighetsautomation. Med WideQuick Building Management System (BMS) erbjuder vi marknaden det mest kompletta systemet för övervakning av fastigheter och hela fastighetsbestånd. Versionen har varit efterfrågad av både systemintegratörer och slutkunder och versionen innehåller många nya och efterfrågade nyheter såsom flexiblare systemarkitektur, ny rapportfunktion och flexiblare taggstruktur.

Återbetalning av kemikalieskatt

Under årets andra månad fick Kentima AB besked av Skatteverket gällande återbetalning av den kemikalieskatt som bolaget löpande betalar för kemikalier som finns i viss elektronik. Återbetalningen uppgick till ett belopp om drygt 350 000 SEK och var en del av den kemikalieskatt som bolaget betalat in under 2020 och 2021.



VERKSAMHETSRAPPORT, 18 månader, juli 2020 - december 2021

Koncernomsättning

Bolagets koncernomsättning uppgick till 80 553 KSEK och bruttovinsten uppgick till 37 097 KSEK. EBITDA-resultatet uppgick till 10 577 KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i Kentima AB uppgick till 54 966 KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 46 430 KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 7 462 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 6 495 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 6 267 (7 498) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 5 714 (6 574) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 25 personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2021-12-31 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 31 december 2021 var enligt Euroclear 1 077. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

2022

17 mars 2022	Bokslutskommuniké, 18 månader, juli 2020-december 2021
21 april 2022	Årsredovisning, 18 månader, juli 2020-december 2021
12 maj 2022	Delårsrapport Q1, 3 månader, januari-mars 2022
19 maj 2022	Årsstämma 2020–2021, 18 månader
25 augusti 2022	Delårsrapport Q2, april-juni 2022
17 november 2022	Delårsrapport Q3, juli-september 2022

2023

16 mars 2023	Bokslutskommuniké 2022
20 april 2023	Årsredovisning 2022
11 maj 2023	Delårsrapport Q1, januari-mars 2023
16 maj 2023	Årsstämma 2023



Revisor

Mazars AB, Karin Löwhagen är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2020/2021 som har förlängts till 18 månader och avslutades 2021-12-31. Årsstämman hålls den 19 maj 2022.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida

www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)

Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 17 mars 2022 kl. 08:25 CET.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson

kent.nilsson@kentima.se

046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander

jens.kinnander@delphi.se

+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	3 mån okt-dec 2021	3 mån okt-dec 2020	18 mån juli 2020-dec 2021	12 mån juli 2019-juni 2020
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	16 583	12 854	80 553	44 830
Aktiverat arbete för egen räkning	1 273	1 239	7 462	4 876
Övriga rörelseintäkter	256	107	533	407
	18 112	14 200	88 548	50 113
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-4 505	-3 842	-21 676	-11 836
Handelsvaror	-4 499	-2 973	-21 780	-12 896
Övriga externa kostnader	-1 603	-1 728	-8 712	-5 974
Personalkostnader	-4 729	-4 276	-25 698	-16 712
Övriga rörelsekostnader	-37	0	-105	0
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	2 739	1 381	10 577	2 695
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 125	-1 096	-6 638	-3 555
Summa rörelsens kostnader	-16 498	-13 915	-84 609	-50 973
Rörelseresultat (EBIT)	1 614	285	3 939	-860
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	8	0	24	0
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-94	-71	-465	-240
Summa finansiella poster	-86	-71	-441	-240
Resultat före skatt	1 528	214	3 498	-1 100
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	-5	0	-5	-19
PERIODENS RESULTAT	1 523	214	3 493	-1 119
Resultat per aktie, SEK	0,05	0,01	0,12	-0,04
Antal aktier				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2021-12-31	2020-12-31	2020-06-30
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	23 390	22 865	22 423
Summa immateriella anläggningstillgångar	23 390	22 865	22 423
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	201	205	203
Förbättringsutgifter på annans fastighet	128	139	145
Summa materiella anläggningstillgångar	329	344	348
Summa anläggningstillgångar	23 719	23 209	22 771
Omsättningstillgångar			
Varulager			
Råvaror och förnödenheter	9 560	5 145	6 011
Färdiga varor och handelsvaror	2 021	1 534	2 055
Summa varulager	11 581	6 679	8 066
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	6 105	3 498	2 508
Skattefordran	91	63	3
Övriga fordringar	16	61	66
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 263	799	690
Summa kortfristiga fordringar	7 475	4 421	3 267
Kassa och bank	555	924	762
Summa omsättningstillgångar	19 611	12 024	12 095
SUMMA TILLGÅNGAR	43 330	35 233	34 866

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2021-12-31	2020-12-31	2020-06-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-11 486	-14 541	-14 979
Summa eget kapital	29 852	26 797	26 359
Långfristiga skulder			
Checkräkningskredit	1 286	426	920
Övriga skulder till kreditinstitut	1 196	356	394
Summa långfristiga skulder	2 482	782	1 314
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	5 084	3 173	2 163
Övriga skulder	2 857	1 983	1 950
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 055	2 498	3 080
Summa kortfristiga skulder	10 996	7 654	7 193
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	43 330	35 233	34 866

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital Inkl. årets resultat	Summa Eget kapital
<u>2020-06-30</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-14 979</u>	<u>26 359</u>
Periodens resultat			3 493	
<u>2021-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-11 486</u>	<u>29 852</u>

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	18 mån	12 mån
	Juli 2020-dec 2021	Juli 2019-juni 2020
Nettoomsättning	2 340	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0
Rörelsens kostnader	-1 641	-942
Rörelseresultat	699	618
Finansnetto	1 758	999
Resultat efter finansiella poster	2 457	1 617
Koncernbidrag netto	1 040	-2 767
Resultat före skatt	3 497	-1 150
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0
Årets resultat	3 497	-1 150

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2021-12-31	2020-06-30
	Finansiella anläggningstillgångar	6 898
Omsättningstillgångar	26 216	23 143
Summa tillgångar	33 114	28 741
Eget kapital	28 992	25 495
Kortfristiga skulder	4 122	3 246
Summa eget kapital och skulder	33 114	28 741

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 mån	3 mån	18 mån	12 mån
	okt-dec 2021	okt-dec 2020	Juli 2020-dec 2021	Juli 2019-juni 2020
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	1 614	285	3 939	-860
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 125	1 096	6 638	3 555
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	2 739	1 381	10 577	2 695
Erhållna räntor och liknande poster	8	0	24	0
Betalda räntor och liknande poster	-95	-71	-466	-240
Betald skatt	-77	-86	-507	-251
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
före förändringar av rörelsekapital	2 575	1 224	9 628	2 204
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	-779	701	-3 514	911
Förändring av rörelsefordringar	-1 635	2 213	-3 706	2 963
Förändring av rörelseskulder	664	-130	3 803	-791
Förändring av rörelsekapital	-1 750	2 784	-3 417	3 083
Kassaflöde från den löpande verksamheten	825	4 008	6 211	5 287
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-21	-29	-124	-106
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 273	-1 239	-7 462	-4 876
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 294	-1 268	-7 586	-4 982
Finansieringsverksamheten				
Tillskott nyemission	0	0	0	0
Kostnad nyemission	0	0	0	0
Förändring av långfristiga skulder	-559	-2 268	1 168	-524
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-559	-2 268	1 168	-524
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	-1 028	472	-207	-219
Likvida medel vid årets/periodens början	1 583	452	762	981
Likvida medel vid årets/periodens slut	555	924	555	762
Likvida medel:				
Kassa och bank	555	924	555	762

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	3 mån	3 mån	18 mån	12 mån
	okt-dec 2021	juli-sep 2020	Juli 2020-dec 2021	Juli 2019-juni 2020
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	16 583	12 854	80 553	44 830
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	2 739	1 381	10 577	2 695
Rörelseresultat (EBIT)	1 614	285	3 939	-860
Resultat efter finansiella poster	1 528	214	3 498	-1 100
Balansräkningen				
Eget kapital	29 852	26 797	29 852	26 359
Räntebärande skulder	3 455	1 117	3 455	1 819
Räntebärande nettoskuld	2 900	193	2 900	1 057
Balansomslutning	43 330	35 233	43 330	34 866
Investeringar	1 294	1 268	7 586	4 982
Medeltal anställda	27	23	25	24
Rörelsemarginal (%)	9,7%	2,2%	4,9%	-1,9%
Vinstmarginal (%)	9,8%	2,2%	4,9%	-1,9%
Räntabilitet på eget kapital (%)	5,1%	0,8%	11,7%	-4,2%
Soliditet, %	68,9%	76,1%	68,9%	75,6%
Skuldsättningsgrad	0,5	0,3	0,5	0,3
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,05	0,01	0,12	-0,04
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,02	0,92	1,02	0,90

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut



KENTIMA

PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

INDUSTRIAL COMPUTERS

OPERATOR PANELS/BOXES

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS

NVR-N RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

Postadress:

BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige

Besöksadress:

Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40

Fax: +46 (0)46-25 03 10

E-mail: info@kentima.com

www.kentima.com