BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2022

KENTIMA HOLDING AB (publ)

KENTIMA
Automation and Security Products

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ, JANUARI-DECEMBER 2022 I SAMMANDRAG

Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590–2151

Under 2022 uppgick koncernomsättningen till 63 370 KSEK, vilket är en ökning med 11 procent jämfört med samma 12-månadersperiod föregående år. Under Q4 nådde försäljningen inom affärsområdena Automation & Säkerhet och Egenutvecklade Produkter en ny rekordnivå för ett enskilt kvartal, och uppgick till 6 825 KSEK, en ökning med 17 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Koncernomsättningen uppgick under Q4 till 15 548 KSEK jämfört med 16 583 KSEK motsvarande kvartal föregående år. Koncernomsättningen påverkades under Q4 av en lägre fakturering inom affärsområdet Kundanpassade Styrsystem. Under 2022 genomförde Kentima flera större och viktiga marknadsaktiviteter, främst mässdeltagande. Kostnaderna för dessa framtidssatsningar uppgick till drygt 2 000 KSEK och har belastat både resultat och likviditet med motsvarande belopp. Dessutom fortsatte bolaget sin offensiva produktutveckling och trots bolagets omfattande satsningar under 2022 uppgick EBIT-resultatet under 2022 till 2 039 (3 377) KSEK.

RAPPORTPERIOD Q4, 3 MÅNADER (oktober - december 2022)

- Nettoomsättningen uppgick till 15 548 (16 583) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 4 873 (4 729) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 2 701 (1 603) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 795 (2 739) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -475 (1 614) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -790 (1 528) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 688 (825) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -994 (-1 028) KSEK.

RAPPORTPERIOD Q1-Q4, 12 MÅNADER (januari - december 2022)

- Nettoomsättningen uppgick till 63 370 KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 19 382 KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 8 358 KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 6 646 KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 2 039 KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 1 255 KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -173 KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -274 KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 3 183 KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 2 902 KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET

2022 blev ett framgångsrikt verksamhetsår där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter nådde rekordhöga nivåer. Samtidigt som året var positivt och framgångsrikt innebar det även flera stora utmaningar för Kentima.

Under 2022 ställde vi ut på Nordbygg, Smart City, och SKYDD i Stockholm samt Scanautomatic i Göteborg. Vi är övertygade om att mässorna påverkade försäljningen positivt redan under 2022, men framför allt var det viktiga investeringar för vår långsiktiga tillväxt. Detta var speciella framtidssatsningar under just 2022 och den totala kostnaden för dessa aktiviteter låg på drygt 2 MSEK varav 1 MSEK belastade resultatet under Q4.

För att upprätthålla vår höga leveransförmåga och minska bolagets påverkan av den globala bristen på elektronikkomponenter ökade vi våra lagernivåer under 2022 med 5,1 MSEK. Våra ökade lagernivåer i kombination med amorteringar av befintliga lån och ökade kostnader för stora framtidssatsningar har påverkat både likviditet och kassaflöde.

Efter periodens slut, under februari 2023, förstärkte vi vår likviditet genom nya lån på sammanlagt 3,6 MSEK och den 28 februari uppgick våra likvida medel inklusive outnyttjad checkkredit till 7,2 MSEK. Målsättningen är att vi successivt under 2023 ska minska våra lagernivåer och därigenom förbättra vår likviditet.

Som vi nämnt tidigare är vår målsättning att vi med egna medel skapar en fortsatt hög tillväxt. Därför är det viktigt att vi har en god likviditet inför de fortsatta framtidssatsningarna vi genomför inom utveckling, marknadsföring, försäljning och export.

Kentima är ett framtidsorienterat bolag som avsätter stora resurser på att utveckla nya produkter och vidareutveckla mjukvarorna inom Automations- och Säkerhetsområdet. Vi arbetar efter en strategi som gör att vår produktutveckling kan följa den snabba teknikutvecklingen. Tillsammans med en flexibel organisation kan vi kontinuerligt anpassa produkterna efter marknadens krav och önskemål.

Sammantaget är jag mycket nöjd och stolt över hur vi professionellt manövrerat oss igenom årets utmaningar samtidigt som vi klarat av att öka omsättningen och leverera ett positivt resultat. Min samlade bedömning är att koncernen som helhet har fortsatt goda förutsättningar att nå en god tillväxt och en positiv resultatutveckling.

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 1 BOKSLUTSKOMMUNIKÉ I SAMMANDRAG

SIDAN 2 INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 3 VD HAR ORDET

SIDAN 6 DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

SIDAN 7 DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT

SIDAN 8 DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER

SIDAN 9 STORA INVESTERINGAR I OFFENSIV MARKNADSFÖRING UNDER 2022

SIDAN 10 AFFÄRSIDÉ – VISION – MÅL - STRATEGI

SIDAN 11 SUCCESS STORY - AUTOMATION

SIDAN 12 SUCCESS STORY - SECURITY

SIDAN 13 VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN

SIDAN 14 AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA

SIDAN 15 VÄSENTLIGA HÄNDELSER, JANUARI-DECEMBER 2022

SIDAN 17 VERKSAMHETSRAPPORT, JANUARI-DECEMBER 2022

SIDAN 18 KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

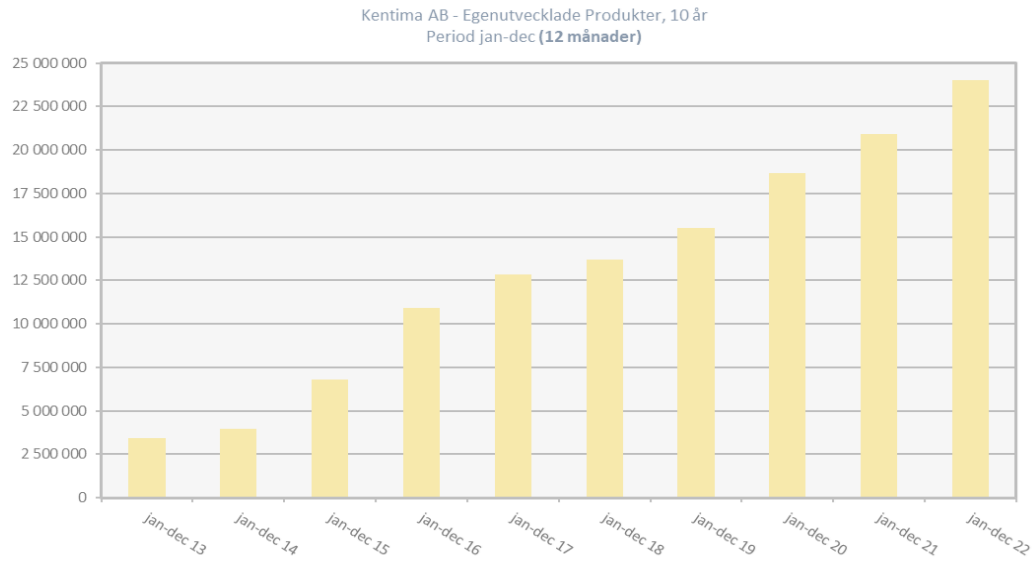
SIDAN 19 KONCERNENS RESULTATRÄKNING

SIDAN 20 KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

SIDAN 22 MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

SIDAN 23 KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

SIDAN 24 KONCERNENS NYCKELTAL



2022 blev ett framgångsrikt verksamhetsår där både koncernomsättning och Försäljning av Egenutvecklade Produkter nådde rekordhöga nivåer. Intresset för våra produkter är stort och vi fortsätter att ständigt öka våra marknadsandelar. Under verksamhetsåret genomförde vi flera viktiga marknadsaktiviteter som jag är övertygad om kommer påverka försäljningstillväxten positivt under lång tid framöver. Vårt utvecklingsarbete fortsatte inom samtliga produktområden och under 2023 kommer vi presentera flera nya produkter och programversioner som kommer vara attraktiva för marknaden. Samtidigt som året har varit positivt och framgångsrikt har det också varit ett år som inneburit flera stora utmaningar för Kentima. Sammantaget är jag mycket nöjd och stolt över hur vi professionellt manövrerat oss igenom årets utmaningar samtidigt som vi klarat av att öka omsättningen och leverera ett positivt resultat.

Framgångsrikt år - Stora utmaningar

Under 2022 uppgick koncernomsättningen till 63,4 MSEK, en ökning med 11 procent jämfört med föregående år. Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till 24 MSEK, en ökning med 15 procent jämfört med föregående år. Under Q4 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 6,8 MSEK, den högsta försäljningen vi haft under ett enskilt kvartal och en ökning med 17 procent jämfört med samma period föregående år. Under Q4 påverkades koncernomsättning och resultat negativt av en minskad försäljning inom affärsområdet Kundanpassade Styrsystem.

Den globala bristen på elektronikkomponenter krävde ett betydande merarbete och tog stora resurser i form av tid för att vi skulle kunna trygga vår leveransförmåga. Bristen på elektronikkomponenter i kombination med en allt högre dollarkurs resulterade i högre inköpspriser av elektronikkomponenter och övriga delar till vår produktion. Bristen på elektronikkomponenter och tillverkarnas oförmåga att leverera enligt utlovade leveranstider gjorde att vi valde att öka våra lagernivåer kraftigt, allt för att säkerställa vår produktionskapacitet. Ökade lagernivåer påverkade vår likviditet negativt och eftersom checkkrediten utnyttjades i större omfattning ökade våra räntekostnader.

Stora framtidssatsningar inom marknadsföring och försäljning

För att öka intresset för Kentima och våra produkter ställde vi ut på fyra olika mässor under 2022, Nordbygg, Smart City, och SKYDD i Stockholm samt Scanautomatic i Göteborg. Efter en lång pandemi såg vi detta som utmärka tillfällen att träffa ett stort antal kunder och samarbetspartners, nya som befintliga.

Detta var speciella framtidssatsningar under just 2022 och den totala kostnaden för dessa aktiviteter låg på drygt 2 MSEK varav 1 MSEK belastade resultatet under Q4. Utöver mässorna genomförde vi flera andra betydelsefulla kund- och marknadsaktiviteter. Vi är övertygade om att dessa framtidssatsningar har påverkat försäljningen positivt redan under 2022, men framför allt är marknadsföringsaktiviteterna viktiga investeringar för att skapa en långsiktig tillväxt.

Produktutveckling med fokus på framtiden

Kentima är ett framtidsorienterat bolag som avsätter stora resurser på att utveckla nya produkter och vidareutveckla våra mjukvaror inom Automations- och Säkerhetsområdet. Vi arbetar efter en strategi som gör att vår produktutveckling kan följa den snabba teknikutvecklingen. Tillsammans med en flexibel organisation kan vi kontinuerligt anpassa produkterna efter marknadens krav och önskemål.

Utvecklingsarbetet sker främst inom våra tre utvecklingsavdelningar, men även våra två produktavdelningar bedriver ett omfattande utvecklingsarbete. Ungefär hälften av våra medarbetare är på något sätt delaktiga i utvecklingen av våra framtida produkter. Våra stora investeringar i produktutveckling gör att vi har en attraktiv och konkurrenskraftig produktportfölj. Både Automations- och Säkerhetsbranschen förväntas ha en hög tillväxt under lång tid framöver.

Under 2022 lanserade vi nya versioner av våra mjukvaror WideQuick HMI/SCADA/PSIM och Ethiris VMS. Inom Industridatorer och Operatörsenheter lanserade vi en helt ny serie, OE/H600 Superior, samt nya väggmonterade 21,5” enheter. Dessutom lanserade vi en ny version av vårt koncept inom fastighetsautomation, WideQuick BMS.

Likviditet och kassaflöde

För att upprätthålla vår höga leveransförmåga och minska bolagets påverkan av den globala bristen på elektronikkomponenter ökade vi våra lagernivåer under 2022. Under verksamhetsåret ökade vårt lagervärde från 11,6 MSEK till 16,7 MSEK, en ökning med 5,1 MSEK. Våra ökade lagernivåer i kombination med amorteringar av befintliga lån och ökade kostnader för stora framtidssatsningar har påverkat både likviditet och kassaflöde.

Våra tillgängliga likvida medel inklusive outnyttjade checkräkningskrediter uppgick per 2022-12-31 till 3,2 MSEK. Efter periodens slut, under februari 2023, förstärkte vi vår likviditet genom nya lån på sammanlagt 3,6 MSEK och den 28 februari uppgick våra likvida medel inklusive outnyttjad checkräkningskredit till 7,2 MSEK. Målsättningen är att vi successivt under 2023 ska minska våra lagernivåer och därigenom förbättra vår likviditet. Som vi nämnt tidigare är vår målsättning att vi med egna medel skapar en fortsatt hög tillväxt. Därför är det viktigt att vi har en god likviditet inför de fortsatta framtidssatsningarna vi genomför inom utveckling, marknadsföring, försäljning och export.

Affärsområde Automation

Affärsområdet Automation fortsätter utvecklas positivt och tillväxten har varit god under hela verksamhetsåret, inklusive Q4. Vi fortsätter öka våra marknadsandelar och ser mycket positivt på möjligheterna att uppnå en stabil och långsiktig tillväxt inom affärsområdet Automation.

Under 2022 arbetade vi med ett antal större utvecklingsprojekt som är riktade direkt till olika kunder inom framför allt automationsområdet. Faktureringen av dessa utvecklingsprojekt sker både mot löpande räkning och mot fastpris. Flera av utvecklingsprojekten är omfattande och vi räknar med att avsluta pågående utvecklingsprojekt successivt under 2023, samtidigt som vi räknar med att starta upp flera nya projekt. Samtliga pågående utvecklingsprojekt kommer framöver att medföra en ökad försäljning av Egenutvecklade Produkter, i synnerhet licenser och operatörsenheter.

På kort sikt ser marknaden för våra automationsprodukter olika ut beroende på bransch och användningsområde. Vår försäljning inom automationsområdet sker till en mängd olika branscher så som fastighetsautomation, process- och tillverkningsindustri, maskinbyggare, Vatten och Avlopp samt kraft och värmeverk med flera.

Försäljningen inom området fastighetsautomation har haft en positiv utveckling som bland annat drivs av energibesparingar och andra åtgärder för att effektivisera driften av en fastighet. Samtidigt har området påverkats negativt av minskat bostadsbyggande den senaste tiden. Under 2022 lanserade vi en ny version av vårt koncept inom fastighetsautomation, WideQuick BMS 8.0. Intresset är stort och försäljningen av WideQuick BMS ökar kontinuerligt. Vi arbetar intensivt med att utveckla ny funktionalitet för att vi ska kunna erbjuda marknaden effektiva molnlösningar. Våra nya molnlösningar kommer bland annat göra det möjligt att effektiv övervaka och kontrollera mycket stora fastighetsbestånd.

Försäljningen till process- och tillverkningsindustri har haft en stabil och positiv utveckling och vi ser stora möjligheter att öka vår försäljning av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM inom det här området. Våra nya industridatorer och operatörspaneler inom 600-serien lämpar sig mycket bra för de applikationer som används inom process- och tillverkningsindustrin.

Inom området maskinbyggare ser vi en stor försäljningspotential. Vi har redan en stor försäljning inom det här området men försäljningen sker till ett begränsat antal maskinbyggare. Vi ser därför stora möjligheter att öka försäljningen genom att öka bearbetningen av den här kundkategorin. Våra operatörsenheter, WideQuick HMI Panel, passar utmärkt för maskinbyggare, framför allt 300- och 400-serien där försäljningen ökat kontinuerligt sedan lanseringen.

Ett område som vi kommer satsa stort på är VA, Vatten- och Avlopp. Vi har senarelagt lanseringen av vårt WideQuick VA-koncept på grund av att vi under året arbetat med flera viktiga kundprojekt som riktar sig mot andra områden. Vår ambition är att lansera det nya konceptet under Q4 2023. Även om vi ännu inte har ett komplett WideQuick VA-koncept har vi redan flera slutkunder inom VA-området som använder vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM, vilket är ett riktigt bra betyg för vår mjukvara.

Under 2022 ställde vi ut på flera mässor med inriktning automation. Mässorna var framgångsrika och det var ofta fullt med besökare i våra montrar. Intresset för våra produkter ökar kontinuerligt och under 2023 genomför vi flera viktiga produktlanseringar som vi tror kommer öka intresset för våra automationsprodukter ännu mer. Allt detta tillsammans gör att och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten inom affärsområdet Automation under lång tid framöver.

Affärsområde Säkerhet

Under 2022 hade vi en ökad efterfrågan och en god försäljningstillväxt inom affärsområdet Säkerhet. Det finns ett allt större fokus på säkerheten i samhället och det bidrar till att marknaden för videoövervakningsprodukter förväntas ha en hög tillväxt under lång tid framöver. Våra produkter och system inom Säkerhet skapar en tryggare tillvaro för många människor, reducerar inbrott och annan brottslighet, minskar slutkundernas kostnader för skadegörelse och skapar säkrare arbetsplatser.

Vårt erbjudande inom professionell videoövervakning är brett och attraktivt. Under 2022 förstärkte vi vårt erbjudande ytterligare, nu med en helt ny serie av Network Video Recorders (NVR), Network Video Clients (NVC) samt Network Video Panels (NVP). Den nya serien är avsedd för de allra största och mest krävande anläggningarna.

Inom videoövervakning differentierar sig hela vårt erbjudande i många avseenden mot våra konkurrenter och vi har tillsammans med våra partner och övriga systemintegratörer vid flera tillfällen visat slutkunderna den unika och stora kundnytta som våra kraftfulla och flexibla produkter ger dem. Under 2022 har vi i samarbete med en av våra partner fortsatt leverera våra säkerhetsprodukter till en stor och välkänd butikskedja. När projektet är klart uppskattar vi att våra Ethiris NVR-enheter kommer vara placerade i drygt 100 butiker och sammanlagt kommer över 3 000 kameror vara anslutna till systemen.

Vi säljer Ethiris VMS, vår mjukvara för professionell videoövervakning, som en licens med rätt att använda den aktuella versionen alternativt som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal. Vår avsikt är intensifiera marknadsföringen av våra Universal-licenser och vi planerar även att successivt komplettera vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service), vilket ger oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethiris skalbarhet, samtidigt som det ger nya och attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Alla våra Ethiris-licenser kan kompletteras med en tilläggstjänst. Detta innebär att när Ethiris övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehöriga intrång i anläggningen, kopplas Ethiris VMS automatiskt upp mot en larmcentral och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder. Kunden faktureras kvartalsvis för att använda tjänsten och månadsvis i efterhand för antalet larmhändelser. Denna tjänst är till exempel aktuell vid byggarbetsplatser eller stora industriområden.

Under Q4 ställde vi ut på SKYDD, som arrangerades på Stockholmsmässan i Älvsjö. SKYDD är Nordens största säkerhetsmässa och här presenterade vi alla våra produkter inom affärsområdet Säkerhet, med stort fokus på vår mjukvara för professionell videoövervakning, Ethiris VMS. Störst uppmärksamhet fick nog vår Ethiris NVRN Rack Solutions, en komplett racklösning för att skapa ett övervakningssystem där det går att ansluta upp till 1 000 övervakningskameror.

En av de stora nyheterna under 2022 var vår Ethiris Monitoring Dashboard som ger kunderna ett stort mervärde genom att den övervakar all utrustning i racksystemet: nätaggregat, UPS, NAS (upp till 769 TB videolagring), Switch och våra Ethiris NVRN-servrar. Mässbesökarna imponerades av vår kompletta lösning för avancerad och professionell videoövervakning.

Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer troligtvis öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten även inom affärsområdet Säkerhet.

Affärsområde Kundanpassade Styrsystem

Dotterbolaget Kentima Control R&D AB säljer kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Vi har under flera kvartal sett en allt högre efterfrågan som påverkat försäljningsnivåerna positivt.

Under Q4 uppgick försäljningen inom affärsområdet Kundanpassade Styrsystem till 7,2 (10,0) MSEK, en minskning med 28 procent jämfört med samma period föregående år. Under verksamhetsårets 12 månader ökade försäljning av kundanpassade styrsystem till 34,9 (34,0) MSEK, en ökning med 3% jämfört med föregående år.

Vi arbetar med ett större och spännande utvecklingsprojekt som på sikt kommer bidra till en ökad följning inom affärsområdet. Trots en svag utveckling under Q4 ser vi långsiktigt positivt på affärsområdet Kundanpassade Styrsystem även om tillväxten på kort sikt troligtvis kommer att påverkas negativt av omvärldssituationen och konjunkturläget.

Vår exportsatsning

För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa. Våra produkter används i flera stora projekt i Europa och antalet förfrågningar från utlandet ökar för varje kvartal. Som vi meddelat tidigare kommer vi successivt att avsätta allt större resurser för att kunna påbörja en större och mer omfattande exportsatsning där vår avsikt är att den ska ske med egna medel. Innan vi inleder denna exportsatsning är det viktigt att vi har nått en ännu starkare position på den svenska marknaden och att vi har en tillräckligt stabil grund att stå på, som till exempel en utökad organisation samt en tillfredsställande tillväxt och lönsamhet i bolaget.

Vi har under flera år haft en stabil och hög tillväxt inom försäljning Egenutvecklade Produkter och vi har successivt förstärkt vår organisation. Det medför att vi nu avser att starta upp den intensifierade exportsatsningen i slutet av 2023, alternativt början av 2024. Vi är övertygade om att vår kommande exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningen och öka tillväxttakten.

Kentima - Attraktivt tillväxtbolag

Vår strategi och målsättning är att Kentima ska vara ett attraktivt tillväxtbolag inom Automation och Säkerhet som genererar ett betydande aktieägarvärde genom en långsiktig och stabil tillväxt med god lönsamhet. Det är en stor utmaning för oss att öka tillväxttakten och förbättra lönsamhetsgraden samtidigt som vi avsätter stora resurser på främst produktutveckling men även andra viktiga framtidssatsningar inom marknadsföring och försäljning. Under perioden har vi lyckats väl med att leverera en hög tillväxt, ett bra resultat och samtidigt fortsätta vårt intensiva utvecklingsarbete, hålla en hög aktivitetsnivå mot våra kunder och öka tillväxttakten av våra Egenutvecklade Produkter.

”Vi har stora möjligheter att skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt för våra Egenutvecklade Produkter, inom både Automation och Säkerhet. Vi ser också positivt på försäljningsutvecklingen inom Kundanpassade Styrsystem även om den på kort sikt påverkas av rådande konjunkturläge.

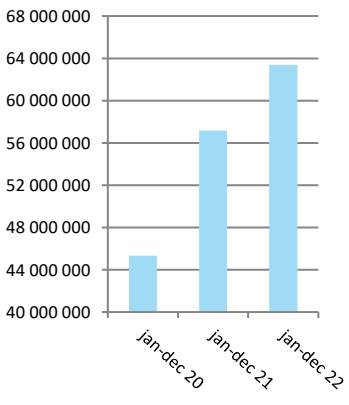
Min framtidstro på Kentima är större än någonsin och jag ser stora möjligheter att expandera verksamheten och öka våra marknadsandelar, både på den svenska och internationella marknaden.

Just nu arbetar vi med flera spännande kundprojekt och genomför viktiga utvecklingsprojekt som kommer att ligga till grund för en fortsatt ökad försäljning och hög tillväxt under flera år framöver. Vi ser också goda möjligheter att succesivt öka vår lönsamhetsgrad.

Min samlade bedömning är att koncernen som helhet har fortsatt goda förutsättningar att nå en god tillväxt och en positiv resultatutveckling.”

Kent Nilsson, CEO

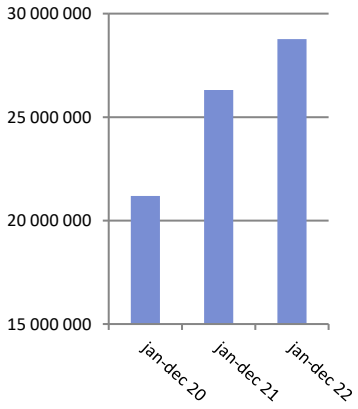
Koncernen
Omsättning, 3 år
Period jan-dec (12 månader)



2022: 63 370 KSEK
2021: 57 178 KSEK
2020: 45 341 KSEK

+ 11 % på ett år
+ 40 % på två år

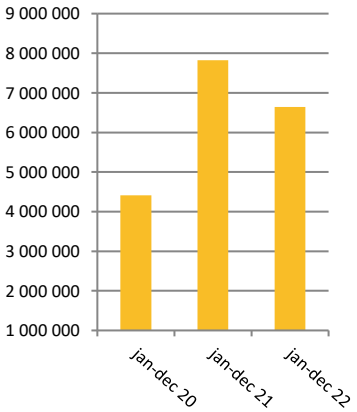
Koncernen
Bruttovinst, 3 år
Period jan-dec (12 månader)



2022: 28 764 KSEK
2021: 26 305 KSEK
2020: 21 183 KSEK

+ 9 % på ett år
+ 36 % på två år

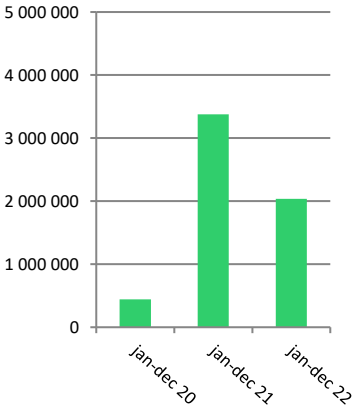
Koncernen
EBITDA-resultat, 3 år
Period jan-dec (12 månader)



2022: 6 646 KSEK
2021: 7 825 KSEK
2020: 4 411 KSEK

- 15 % på ett år
+ 51 % på två år

Koncernen
Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period jan-dec (12 månader)



2022: 2 039 KSEK
2021: 3 377 KSEK
2020: 441 KSEK

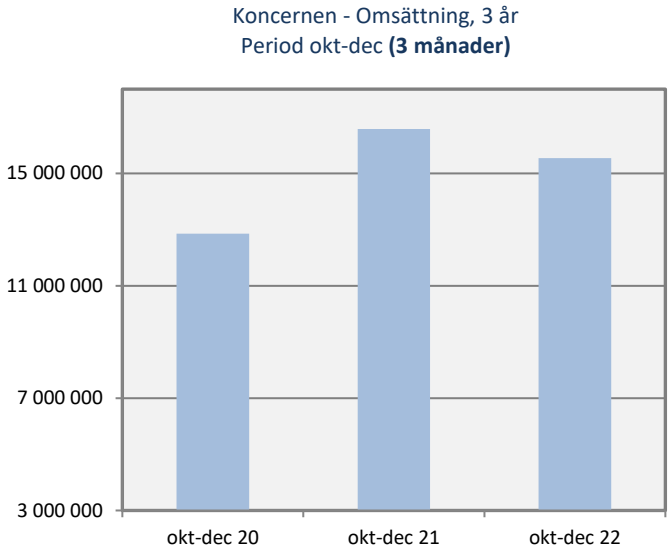
- 40 % på ett år
+ 362 % på två år

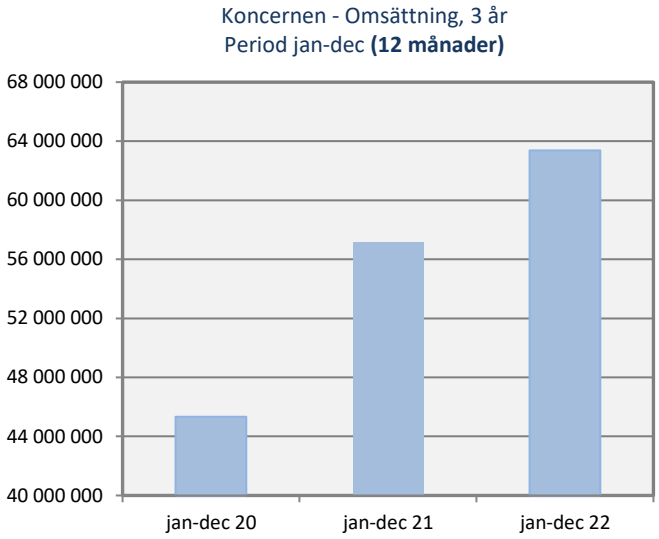
KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

Koncernomsättning

Under januari-december 2022 uppgick koncernomsättningen till 63 370 KSEK, vilket är en ökning med 11 procent jämfört med samma 12-månadersperiod föregående år. Under Q4 uppgick koncernomsättningen till 15 548 KSEK jämfört med 16 583 KSEK motsvarande kvartal föregående år. Att koncernomsättningen sjönk under det sista kvartalet beror i sin helhet på en lägre fakturering av Kundanpassade Styrsystem i dotterbolaget Kentima Control R&D AB.

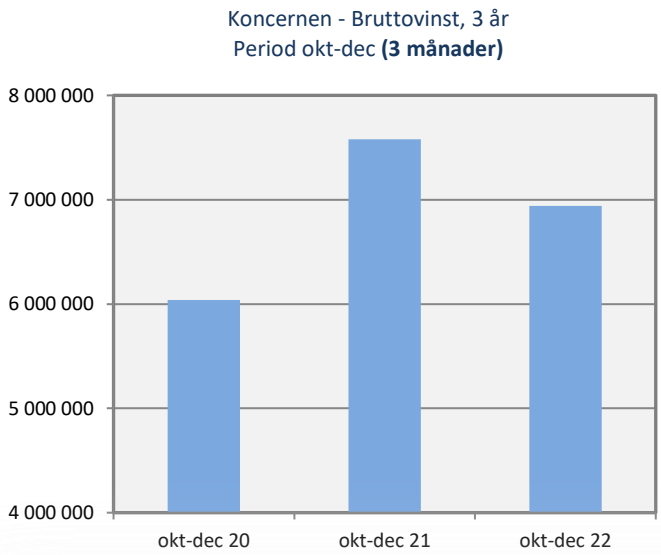
Koncernomsättningen har utvecklats mycket positivt och uppvisar en ökning med 40 procent under de senaste två kalenderåren. Under januari-december 2020 uppgick koncernomsättningen till 45 341 KSEK.

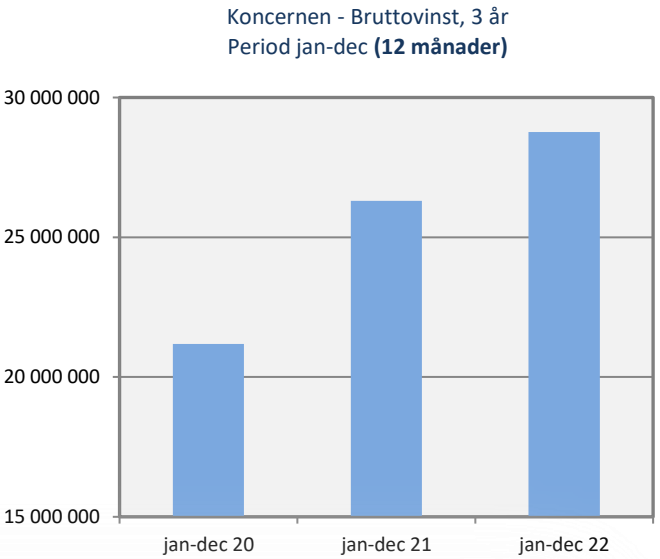




Bruttovinst och bruttomarginal

Koncernens bruttovinst ökade under 2022 med 2 459 KSEK, jämfört med samma 12-månadersperiod föregående år, och uppgick till 28 764 KSEK. Bruttomarginalen under 2022 uppgick till 45 procent och under motsvarande 12-månadersperiod föregående år uppgick bruttomarginalen till 46 procent. Bruttomarginalen sjönk med anledning av ökade komponentpriser och en stigande Dollarkurs.





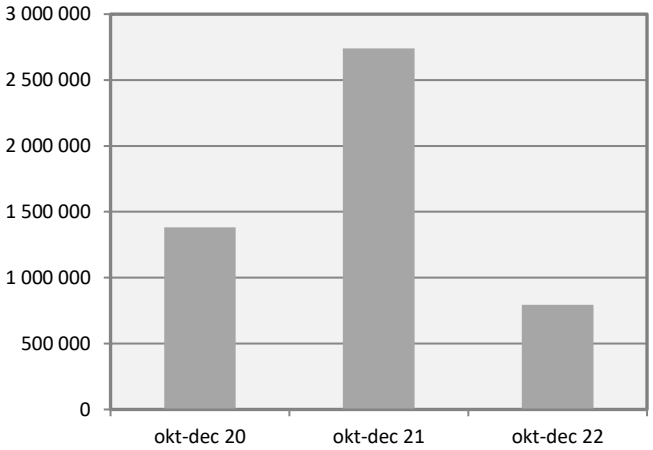
RESULTAT – EBITDA OCH EBIT

EBITDA-resultat

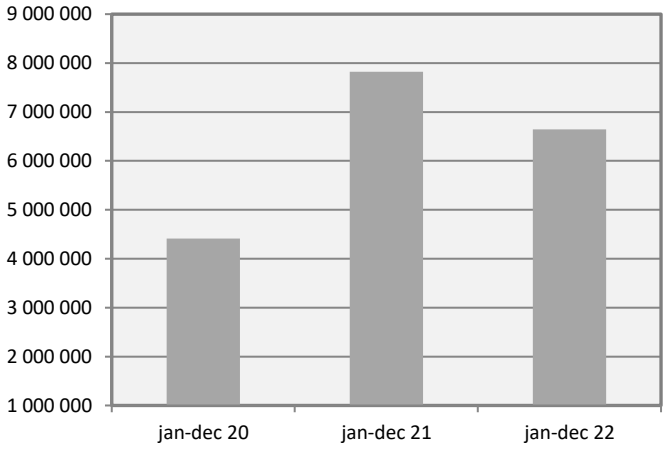
Under 2022 genomförde bolaget flera viktiga framtidssatsningar. Kostnaderna för dessa låg på drygt 2 000 KSEK under 2022, varav 1 000 KSEK belastade resultatet under Q4. Kentima ställde ut på fyra olika mässor under 2022, Nordbygg, Smart City, och SKYDD i Stockholm samt Scanautomatic i Göteborg. Utöver mässorna genomförde vi flera andra betydelsefulla kund- och marknadsaktiviteter.

Under januari-december 2022 uppgick EBITDA-resultatet till 6 646 (7 825) KSEK jämfört med samma 12-månadersperiod föregående år. Under Q4 uppgick EBITDA-resultatet till 795 KSEK jämfört med 2 739 motsvarande kvartal föregående år.

Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period okt-dec **(3 månader)**



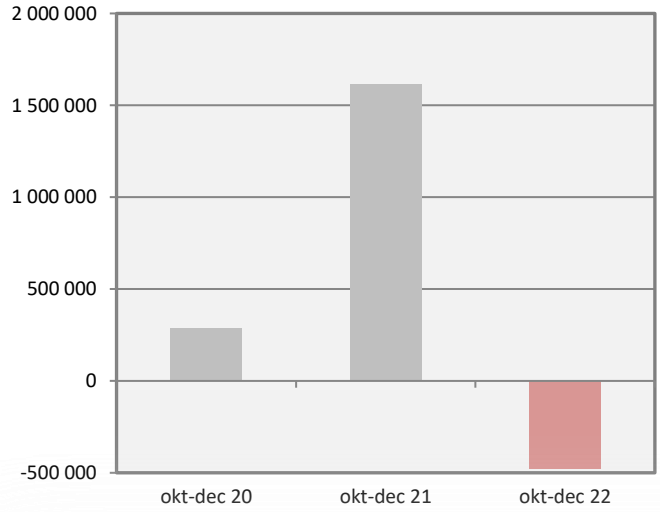
Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period jan-dec **(12 månader)**



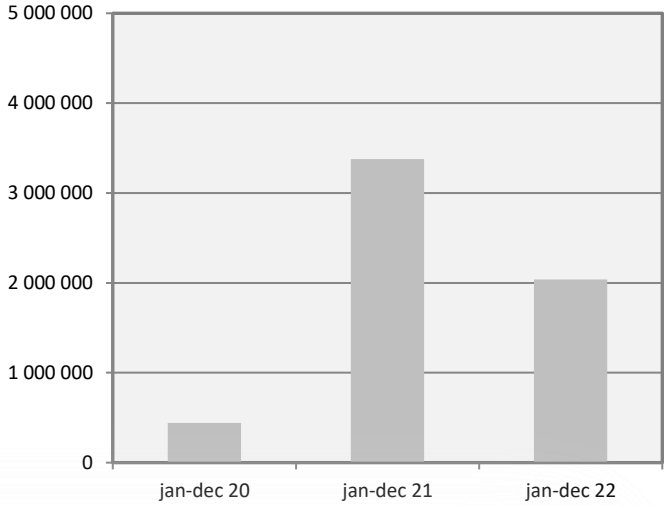
EBIT-resultat

Under januari-december 2022 uppgick EBIT-resultatet till 2 039 (3 377) KSEK jämfört med samma 12-månadersperiod föregående år. Under Q4 uppgick EBIT-resultatet till -475 KSEK jämfört med 1 614 KSEK motsvarande kvartal föregående år.

Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period okt-dec **(3 månader)**



Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period jan-dec **(12 månader)**



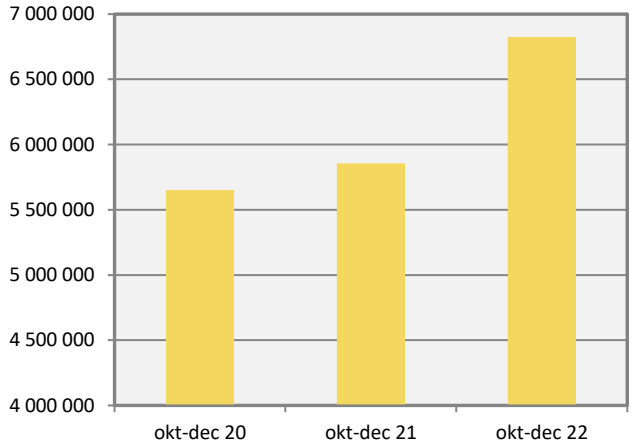
DOTTERBOLAGET KENTIMA AB - EGENUTVECKLADE PRODUKTER

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter i dotterbolaget Kentima AB fortsatte utvecklas positivt.

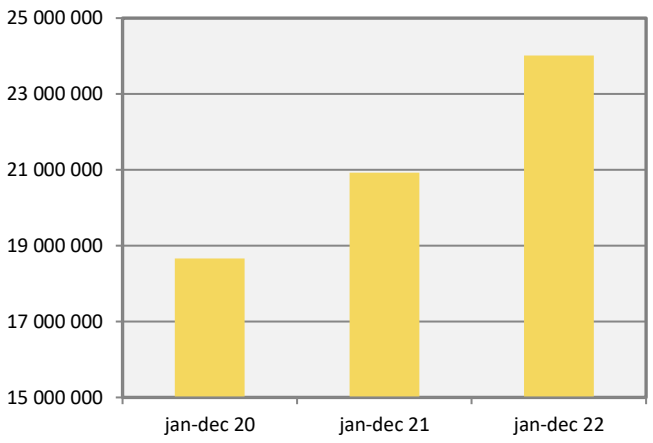
Under 12 månader, januari-december 2022 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 24 015 (20 924) KSEK jämfört med samma 12-månadersperiod föregående år. Detta är en ökning med 3 091 KSEK och motsvarar 15 procent.

Under Q4, oktober-december uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 6 825 (5 856) KSEK jämfört med samma kvartal föregående år. Detta är en ökning med 969 KSEK och motsvarar 17 procent.

Kentima AB - Egentuvecklade Produkter, 3 år
Period okt-dec **(3 månader)**



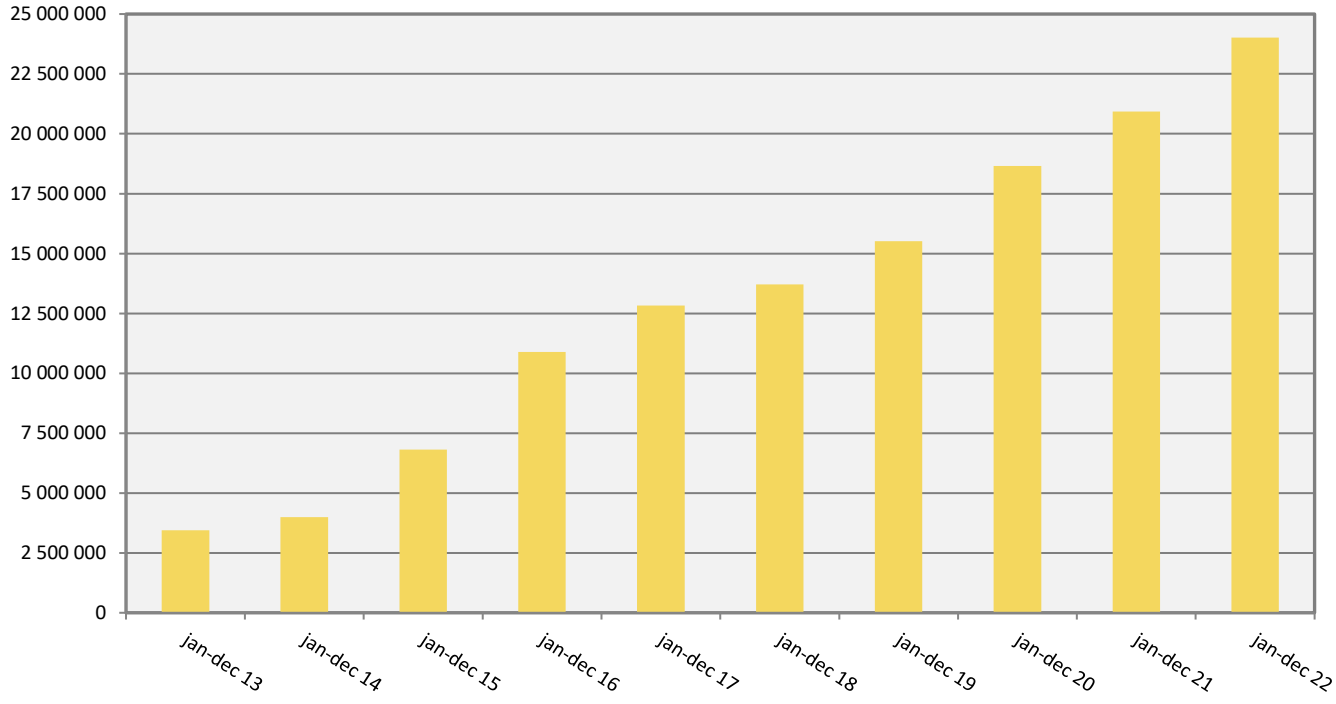
Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period jan-dec **(12 månader)**



Försäljningen av Egenutvecklade Produkter fortsätter att utvecklas positivt och efter årets slut har orderingången inom Egenutvecklade Produkter fortsatt positivt. Som framgår av diagrammet nedan har Kentima haft en ökad försäljning inom Egenutvecklade Produkter sedan bolaget listades på Nasdaq First North Growth Market 2013.

Försäljningsutvecklingen av Egenutvecklade Produkter har under perioden januari-december 2019 till perioden januari-december 2022, ökat med 8 496 KSEK. Detta är en försäljningstillväxt på 55 procent under tre år.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 10 år
Period jan-dec **(12 månader)**



STORA INVESTERINGAR I OFFENSIV MARKNADSFÖRING UNDER 2022

Under 2022 genomförde Kentima flera stora och viktiga satsningar på olika typer av marknadsaktiviteter. Satsningarna var signifikanta investeringar för framtiden. Vi ansåg att 2022 skulle vara ett speciellt år, där vi äntligen kunde möta våra kunder och samarbetspartners genom personliga möten, efter en lång pandemi. Aktiviteterna bestod av mässor, event, annonser och en podcast. Kostnaderna för satsningarna uppgick till drygt 2 MSEK och belastade både resultat och likviditet med motsvarande belopp.

ELAJO ROADSHOW – event med vår Partner Elajo

Vi deltog på Elajos Roadshow där vi under hela april åkte runt på diverse orter i södra Sverige och visade upp vårt erbjudande inom videoövervakning tillsammans med vår partner Elajo. Vi visade bland annat upp vår funktion för adaptiva videoströmmar, LPR (License Plate Recognition) samt vår nya licensmodell Universal.

#TRYGGHETNU – heldagskonferens för ett tryggare samhälle

Självklart var vi på plats på heldagskonferensen #TrygghetNu i Stockholm i april där fokus låg på kamerornas roll för ett tryggare samhälle. Stort fokus låg på kamerornas roll i brottsutredningar och terrorberedskap. Vi visade upp våra mjukvaror Ethiris VMS och WideQuick PSIM, som tillsammans i bland annat Helsingborgs Stad används för effektiv och säker övervakning.

NORDBYGG – Nordens viktigaste byggmöte i Stockholm

I slutet av april ställde vi ut på Nordens viktigaste byggmöte, Nordbygg, i Stockholm. Fokuset låg på vårt kraftfulla och smarta Building Management System, WideQuick BMS. Konceptet är baserat på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM och ger fastighetsägare och fastighetsförvaltare ett unikt system som är enkelt att använda och som effektivt övervakar fastigheten, hjälper till att sänka energiförbrukningen och öka komforten för hyresgästerna.

STOCKHOLM SMART CITY – Nordens största mötesplats för urbana innovationer och smarta städer

Vi fanns på plats på Smart City i maj månad för att visa upp våra produkter för smarta fastigheter. Mässan är Nordens största mötesplats för urban innovation och smarta städer. Bland annat visade vi hur vårt WideQuick PSIM kan användas tillsammans med WideQuick BMS för att skapa en total övervakning av fastighetens olika system.

SCANAUTOMATIC – navet för framtidens automation och digitalisering av industrin

På Svenska Mässan i Göteborg ställde vi ut under Scanautomatic i oktober, som beskrivs som navet för framtidens automation och digitalisering av industrin. Vi visade främst upp vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA, men även våra Industridatorer, Operatörsenheter och vår videoövervakningsmjukvara Ethiris VMS.

SKYDD – Nordens största säkerhetsmässa

I slutet av oktober ställde vi ut på SKYDD i Stockholm. Vi visade upp vårt starka erbjudande inom videoövervakning, med vår kraftfulla och professionella mjukvara Ethiris VMS i spetsen, som passar i såväl mindre anläggningar som i mycket stora system med tusentals anslutna kameror. Utöver detta visade vi bland annat upp vår Ethiris NVR-N Rack Solutions, ett komplett, robust och effektivt system.

ANNONSERING

Vi annonserade en del under 2022, dels med syfte att öka kännedomen om Kentima på den finansiella marknaden, dels för att öka kännedomen om Kentima och vårt produkterbjudande inom diverse, för oss, relevanta branscher. Därför annonserade vi i Affärsvärlden, Dagens Industri och Privata Affärer samt Branchaktuellt, RUM, Svensk Byggtidning och digitalt på Bygga Stockholm.

PODCAST

Som ett komplement till vår offensiva marknadsföring på mässor, event, via annonsering med mera deltog vår VD Kent Nilsson i oktober 2022, för andra gången, i Småbolagspodden. Avsnittet finns att lyssna på där poddar finns, samt via vår hemsida, under *Investerare*.

AFFÄRSIDÉ – VISION – MÅL - STRATEGI

Affärsidé

Kentima är ett företag som utvecklar, tillverkar och säljer högteknologiska, egenutvecklade mjuk- och hårdvaruprodukter. Försäljningen sker främst till systemintegratörer som levererar system, produkter och lösningar inom Automations- och Säkerhetsbranschen. Produkternas huvudsakliga syfte är att effektivt övervaka och visualisera olika typer av information, t.ex. processövervakning, fastighetsautomation, videoövervakning och överordnade säkerhetssystem.

Genom att använda produkter från Kentima får kunderna ett konkurrenskraftigt och framtidssäkert system som enkelt kan integreras med andra system. Produkterna kan snabbt anpassas av systemintegratören efter slutkundens behov och önskemål. Hög kvalité, flexibilitet i kombination med unika egenskaper ger ett betydande mervärde för slutkunderna. Kentima har lång erfarenhet och hög produktkunskap inom båda branscherna och arbetar för en god tillväxt och lönsamhet.

Vision

Kentima ska vara en ledande leverantör på marknaden av Automations- och Säkerhetsprodukter, både nationellt och internationellt. Produkterna ska genom hög funktionalitet och prestanda, unika egenskaper, samt hög kvalité vara det mest attraktiva och kostnadseffektiva alternativet. Det ska vara möjligt för systemintegratörer att snabbt konfigurera önskad lösning till ett brett spektrum av slutkunder.

Produkterna inom Automation ska främst användas för att övervaka t.ex. maskiner, fastigheter, processindustrier och andra typer av industriella anläggningar. Avsikten är att produkterna t.ex. ska effektivisera produktionen, minska drift- och underhållskostnader, skapa färre driftstopp, minska energiförbrukning i fastigheter och öka komforten för hyresgästerna. Produkterna ska vara robusta, flexibla och enkelt kunna integreras med andra system. Användargränssnittet ska vara enkelt att använda och operatören ska därigenom effektivt både övervaka och påverka systemet.

Produkterna inom Säkerhet ska, genom att kommunicera med övervakningskameror och andra säkerhetssystem, användas för att övervaka och säkra t.ex. fastigheter, offentliga miljöer och andra typer av anläggningar. Avsikten med produkterna är att de ska skapa en tryggare miljö för människor och underlätta arbetet med att övervaka olika miljöer, både genom att förebygga brott och medverka till att lösa brott. Produkterna ska ha en hög prestanda och flexibilitet och enkelt kunna integreras med andra system.

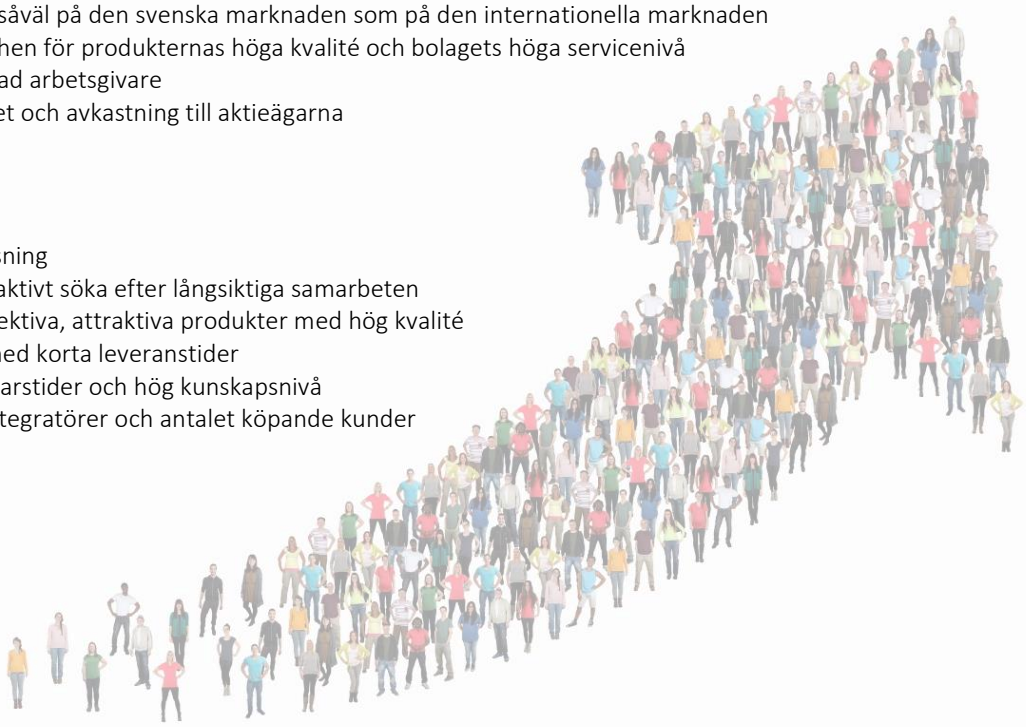
Våra produkter används över hela världen, inom allt från offentliga miljöer, infrastruktur, skolor, sjukhus, flygplatser, idrottsarenor till fastigheter, maskiner, gruvor och olika industrianläggningar. Vi ska vara innovativa och lyhörda för våra kunders behov och önskemål och värna om långsiktiga relationer. Med ett ansvarsfullt ledarskap, en effektiv organisation och kunniga medarbetare skapar vi god tillväxt, ett lönsamt och väletablerat företag både på den svenska och internationella marknaden.

Mål

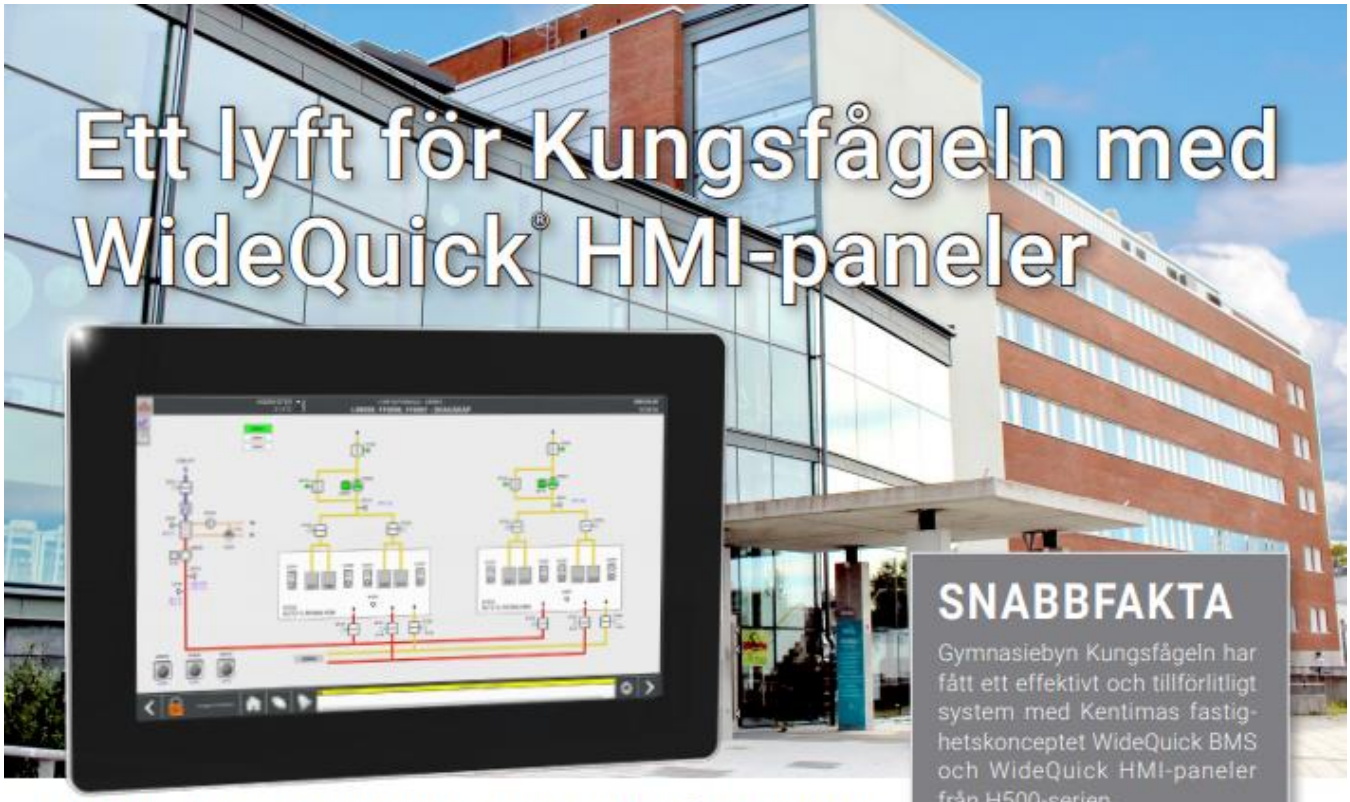
Kentima ska öka sina marknadsandelar inom Automations- och Säkerhetsbranschen
Kentima ska ha en god tillväxt såväl på den svenska marknaden som på den internationella marknaden
Kentima ska vara känt i branschen för produkternas höga kvalité och bolagets höga servicenivå
Kentima ska vara en eftertraktad arbetsgivare
Kentima ska visa god lönsamhet och avkastning till aktieägarna

Strategi

Förstärka säljorganisationen
Ny kostnadseffektiv exportsatsning
Skapa fler kundrelationer och aktivt söka efter långsiktiga samarbeten
Fortsätta utveckla kostnadseffektiva, attraktiva produkter med hög kvalité
Kostnadseffektiv produktion med korta leveranstider
Attraktiv support med korta svarstider och hög kunskapsnivå
Öka antalet partners/systemintegratörer och antalet köpande kunder



Ett lyft för Kungsfågeln med WideQuick® HMI-paneler



Under 2022 färdigställde Nordkonsult El & Automation i Luleå AB ett projekt till Gymnasiebyn Kungsfågeln i Luleå Kommun. De var i behov av en modernisering av utrusningen för styr och övervakning av byggnaden. Nordkonsult levererade elva WideQuick HMI-paneler från Kentima med fastighetskonceptet WideQuick BMS installerat.

Nordkonsults projekt till Gymnasiebyn Kungsfågeln är ett av flera projekt för Luleå Kommun där Nordkonsult installerat Kentimas produkter. Projektet innebar att styrsystemen (SAIA PLC) som styr ventilationen och värmen i gymnasiebyns byggnader skulle bytas ut, samtidigt som befintliga in- och utgångsmoduler skulle behållas från det tidigare systemet.

Nordkonsult är partner till Kentima och som systemintegratör levererar företaget kvalificerade tekniska konsulttjänster och helhetslösningar till teknik- och industriföretag. De har stor erfarenhet i branschen och har jobbat tillsammans med Kentima under många år. De är väldigt nöjda med produkterna och därför var Kentimas fastighetskoncept WideQuick BMS och de moderna WideQuick HMI-panelerna ett självklart val i det här projektet.

Styrsystemen byttes ut för att få kommunikation via Ethernet mellan systemen och även till det befintliga överordnade systemet iFIX, vilket resulterade i en betydligt smidigare kommunikation än tidigare.

Luleå Gymnasieskola sträcker sig över fyra kvarter, Hackspetten, Lärkan, Örnen och Kungsfågeln, som tillsammans bildar campus Luleå gymnasieby. I gymnasieskolan går drygt 2 400 elever, vilket gör den till en av Sveriges största gymnasieskolor sett till antal elever.

"Möjligheten att enkelt fjärrkoppla sig mellan panelerna är en av flera viktiga fördelar med Kentimas HMI-paneler i det här projektet", säger Viktor Harnesk, Automationstekniker, Nordkonsult.

Sammanlagt byttes elva befintliga operatörspaneler till Kentimas HMI-paneler, åtta st H511 10,1" paneler och tre st H516H 15,6" paneler. Det finns fjärruppkoppling mellan HMI-panelerna vilket underlättar arbetet för driftspersonalen. I HMI-panelerna har Kentimas fastighetskoncept WideQuick BMS installerats. Det har tagits fram helt nya operatörsvyer i samband med bytet till WideQuick BMS och det byttes även drygt 50 st frekvensomvandlare i samband med att det övriga systemet förnyades.

WideQuick BMS (Building Management System) är Kentimas koncept inom fastighetsautomation. Konceptet består av tre grundprojekt med tillhörande objektsbibliotek, WideQuick HVAC, WideQuick BMS och WideQuick BMS SCADA. Grundprojekten är framtagna för att systemintegratören snabbt och enkelt ska kunna bygga upp önskad övervakning och visualisering av olika system i en fastighet eller för ett helt fastighetsbestånd.

SNABBFAKTA

Gymnasiebyn Kungsfågeln har fått ett effektivt och tillförlitligt system med Kentimas fastighetskonceptet WideQuick BMS och WideQuick HMI-paneler från H500-serien.

En av flera fördelar med systemet är att HMI-panelerna i projektet har fjärrkoppling mellan sig, via Ethernet-kommunikation, vilket underlättar mycket för driftspersonalen.

"Vi är alltid mycket nöjda med Kentimas produkter och arbetsvyerna i HMI-panelerna ger snabb tillgång till relevant information, dessutom ser allt snyggt och modernt ut", säger Erik Juto, Gruppchef El/Automation, Nordkonsult.

WideQuick HMI/SCADA Box och WideQuick HMI/SCADA Panel är en del av ett helt system för att skapa olika typer av övervakning med tillhörande användargränssnitt och kommunikation med externa enheter. WideQuick Designer används för att snabbt och enkelt konfigurera och skapa olika HMI-, SCADA- eller PSIM-applikationer.

info@kentima.com KENTIMA Automation and Security Products www.kentima.com

Ethiris® NVR-N Rack Solutions -effektiv teknik som ökar säkerheten

SNABBFAKTA

Borås Arena AB, som är ett dotterbolag till IF Elfsborg, har valt Ethiris NVR-N Rack Solutions för att tillgodose sitt behov av en komplett lösning för videoövervakning.

Systemet i Borås Arena består av en komplett mellanstor racklösning från Kentima. Projektet har levererats och driftsatts av Direct Larm Borås AB och Svagströms Elektriska som utöver kamerabevakning erbjuder lösningar inom bredband, data- och telenätverk, inbrottslarm, brandlarm och passagekontrollsystem.

Till Borås Arena, hemmaarena för IF Elfsborg, har Direct Larm Borås AB valt Ethiris NVR-N Rack Solutions för att tillgodose behovet av en komplett lösning för videoövervakning. Med redundans för både servrar och videolagring sker kamerabevakningen med högsta möjliga tillförlitlighet.

Direct Larm Borås AB är ett säkerhetsföretag med verksamhet i både Borås och Skövde. Direct Larm levererar helhetslösningar inom säkerhet där de använder sig av de ledande leverantörerna i respektive produktområde.

Direct Larm fick tillsammans med Svagströms Elektriska uppdraget att hitta en lösning som kunde tillgodose behovet av en effektiv och tillförlitlig kamerabevakning av Borås Arena. Det var viktigt att hitta en mångsidig, flexibel mjukvara som kunde integreras med andra system och där det var möjligt att använda kameror av olika fabrikat. Det var också viktigt för Borås Arena att hitta en hållbar och driftsäker helhetslösning. Ethiris NVR-N Rack Solutions från Kentima uppfyllde alla dessa krav och därigenom föll samtliga pusselbitar på plats.

Borås Arena ligger mitt i Knalleland med en publikkapacitet på 18 000 personer varav 10 000 sittplatser. Arenan ägs av Borås Arena AB, som är ett dotterbolag till IF Elfsborg. Arenan byggdes 2005 och var en förebild för svensk fotboll.

Systemet i arenan består av en komplett mellanstor racklösning från Kentima. Den innehåller 3 x NVR-N i7 med vardera 48ch Ethiris Premium inkl. 5 års fria uppdateringar, NAS med RAID-konfiguration för videolagring, högpresterande nätverksswitchar, Power Supply samt en Smart UPS för säker nedtagning av ingående utrustning. I leveransen ingick även fyra Ethiris NVC-1 i7 och två Ethiris NVC-2 i7 för att skapa en optimerad videopresentation på sex stycken LED-skärmar.

Anläggningen är dimensionerad för 96 kameror med redundans via Ethiris kluster. Klusterfunktion med redundans innebär att om en Ethiris NVR-N server skulle gå ner tar övriga aktiva servrar automatiskt över alla uppgifter som den felande servern skulle hanterat, utan att information går förlorad.

"I större och mer komplexa projekt krävs en fungerande support och här spelar närheten till support och utvecklingsteamet en stor roll i den support som Kentima ger", säger Juhani Wiland, VD, Direct Larm Borås AB.

Direct Larm är mycket glada och stolta över att ha fått förtroende att uppgradera och utöka säkerheten på Borås Arena tillsammans med Kentima.

Ethiris ger kameraoperatören möjlighet att snabbt söka efter en speciell sekvens som lagrats och därefter spela upp videon för att granska informationen, samtidigt som inspelningen pågår. I kontrollrummet sitter operatörer, säkerhetssamordnare från respektive lag som tillsammans med en eller flera poliser som gemensamt sköter systemet före, under och efter matcherna. Målet är att förebygga problem på läktarna och skapa en tryggare miljö för samtliga personer som befinner sig på och utanför arenan.

I Ethiris kan man utföra flera funktioner samtidigt vilket ger operatören tillgång till avancerade funktioner som ökar tryggheten för såväl publiken, funktionärer som spelare. Om till exempel ordningsvakt/funktionär ute på plats upptäcker något som behöver undersökas mer noggrant vänder de sig till operatören. Operatören kan då snabbt leta upp oroshärden med hjälp av Ethiris och zooma in aktuellt område som poliser och övriga säkerhetsansvariga får ta del av. Borås Arena har både fasta och rörliga kameror som kan följa personer från kamera till kamera i anläggningen, hela vägen till utgången.

"Jag tycker det har blivit mycket proffsigt! Vågar nog påstå att Ethiris från Kentima är ett kameraövervakningssystem i världsklass, väl anpassat för allsvenska arenor", säger Christopher Larsson, Säkerhetskoordinator, IF Elfsborg.

Vi valde att samarbeta med Direct Larm Borås AB och Kentima för att få en lokal leverantör med snabb och bra service, fortsätter Christopher Larsson.

VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN

Några av synonymerna till PARTNER är; kompanjon, kollega, medspelare – och det är så vi känner för våra PARTNER.

Kentima AB säljer samtliga produkter inom både Automation & Säkerhet via ett stort nätverk av systemintegratörer, installatörer och konsulter samt OEM-kunder, och de flesta har valt att gå med i Kentima Partner Program.

Syftet med *Kentima Partner Program* är att skapa nära, långsiktiga och givande samarbeten mellan oss och våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbeten*. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt eget arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters design och funktioner.

Våra partner är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin.* Det är ganska vanligt att våra partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del partner vill gärna vara *Beta-testare av våra mjukvaror*. Detta är ett värdefullt samarbete som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

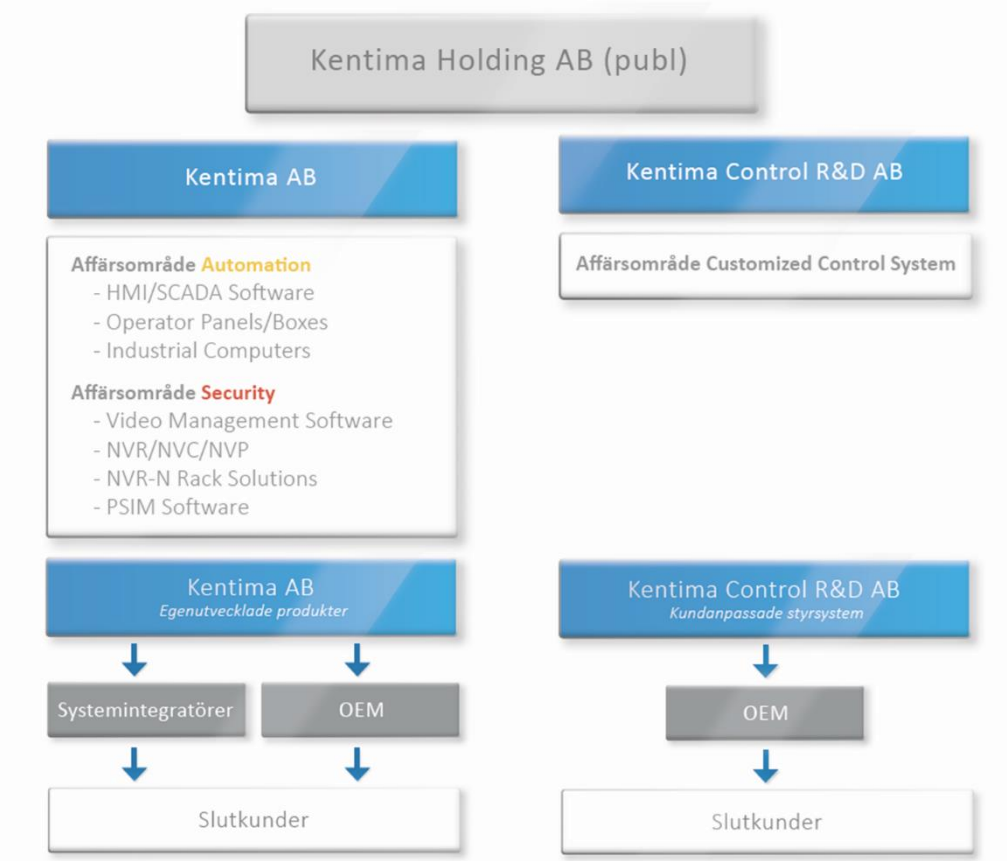
Vi tycker att *support med hög kvalité och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratörerna ska bli allt *effektivare* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram nya *funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som skapar ett mervärde för slutkunden.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, AFRY, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Fidelix, Midroc, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens och Valmet.

Vi vidareutvecklar kontinuerligt vårt Kentima Partner Program för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.

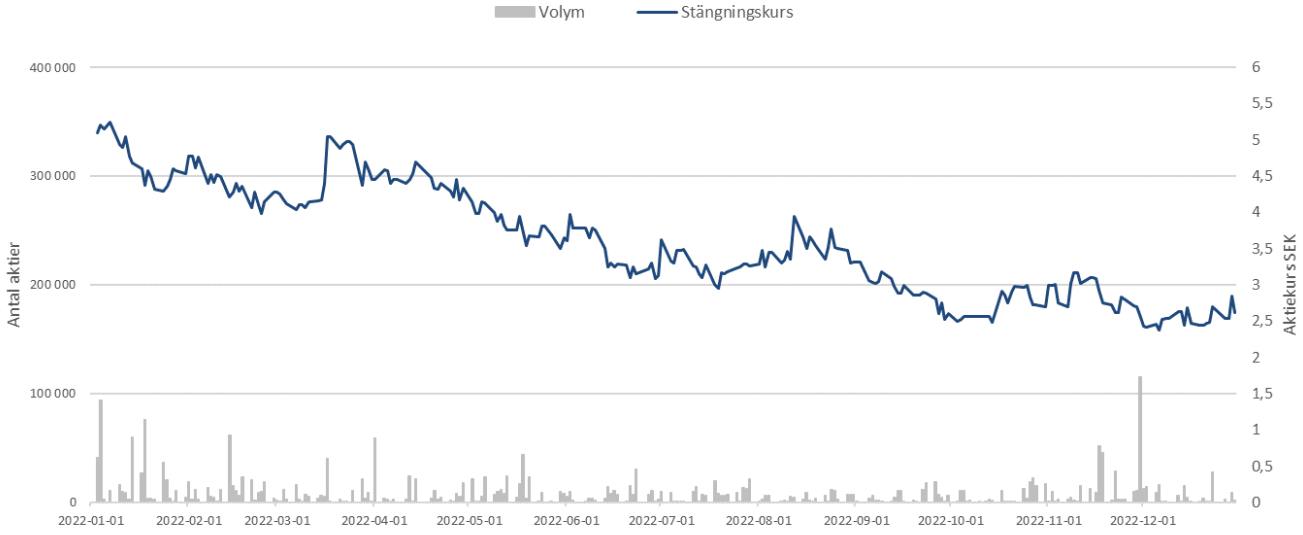
AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA



MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)
DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB
ANTAL ANSTÄLLDA: 28
HUVUDKONTOR: Staffanstorp
REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	3 månader, okt-dec 2022	3 månader, okt-dec 2021
Omsättning:	15 548 KSEK	16 583 KSEK
EBITDA-resultat	795 KSEK	2 739 KSEK
EBIT-resultat:	-475 KSEK	1 614 KSEK
Bruttovinst:	6 942 KSEK	7 579 KSEK
Bruttomarginal:	45 %	46 %
Börsvärde 22-12-31:	76 405 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2022 – 31/12 2022, 12 månader



VÄSENTLIGA HÄNDELSER Q1-Q4, JANUARI-DECEMBER 2022

Koncernomsättning
Koncernomsättningen uppgick till 63 370 KSEK. Omsättningen i dotterbolagen Kentima AB och Kentima Control R&D AB uppgick till 44 055 KSEK respektive 34 879 KSEK.

Bruttovinst & Bruttomarginal
Bruttovinsten uppgick till 28 764 KSEK och bruttomarginalen uppgick till 45 procent.

Försäljning Egenutvecklade Produkter
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 24 015 KSEK.

Försäljning Kundanpassade Styrsystem
Försäljningen av Kundanpassade Styrsystem i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 34 879 KSEK.

Byte av räkenskapsår
Från och med 1 januari 2022 har bolaget kalenderår som räkenskapsår och vi tror och hoppas att kalenderår kommer förenkla för våra aktieägare och andra som är intresserade av att följa bolagets rapportering och utveckling.

WideQuick BMS 8.0
I februari lanserade Kentima en ny version av sitt populära koncept inom fastighetsautomation. Med WideQuick Building Management System (BMS) erbjuder vi marknaden det mest kompletta systemet för övervakning av fastigheter och hela fastighetsbestånd. Versionen har varit efterfrågad av både systemintegratörer och slutkunder och versionen innehåller många nya och efterfrågade nyheter såsom flexiblare systemarkitektur, ny rapportfunktion och flexiblare taggstruktur.

Återbetalning av Kemikalieskatt
Under årets andra månad fick Kentima AB besked av Skatteverket gällande återbetalning av den kemikalieskatt som bolaget löpande betalar för kemikalier som finns i viss elektronik. Återbetalningen uppgick till ett belopp om drygt 350 000 SEK och var en del av den kemikalieskatt som bolaget betalat in under 2020 och 2021.

WideQuick HMI/SCADA/PSIM 12.2
I mitten av februari lanserade vi en ny version av vår mjukvara WideQuick. I WideQuick 12.2 introducerade vi en ny händelselista samtidigt som flera objekt och funktioner optimerades för att öka prestandan. Vi genomförde också förbättringar i WideQuick Web Client.

Ethiris VMS 14.0
Under juni månad lanserade vi en ny version av vår mjukvara för videoövervakning, Ethiris VMS. De tre huvudnyheterna bestod av Ethiris SDK, med syftet att underlätta en djup integration från andra system mot Ethiris VMS. Skriptbiblioteket, som gör det enkelt att utöka skriptfunktionaliteten i Ethiris VMS. Optimering för riktigt stora system, i denna version har vi fokuserat på att kunna hantera riktigt stora system i både Ethiris Admin och Ethiris Client utan att behöva dela upp konfigurationen i flera mindre delar. Våra omfattande tester visar att en stor konfiguration, bestående av 150 Ethiris Server och totalt 4 500 kameror, fungerar utomordentligt bra i både Ethiris Admin och Ethiris Client.

Nya väggmonterade 21,5” Panel PC och Operatörsenheter
Den 30 juni släppte vi våra nya 21,5” Panel PC och Operatörsenheter. Dessa är avsedda för väggmontage. OE/H300- och OE/H400-serien har blivit ett populärt alternativ till OE/H500-serien, när enheterna ska monteras direkt på väggen och inte infällda i ett elskåp. Samtliga våra väggmonterade enheter karakteriseras av låg energiförbrukning och en robust uppbyggnad. Enheterna har mycket hög tålighet mot kemiska och mekaniska påfrestningar som till exempel stötar och vibrationer.

Nya Ethiris NVR/NVC/NVP Serie 3
I oktober lanserade vi vår nya serie av Network Video Recorders, Clients och Panels. Både hårdvara och mjukvara är optimerad för mycket stora och krävande anläggningar. Våra nya servermodeller är Ethiris NVR-3, NVRN-3 samt NVRC-3. För de allra största och mest krävande anläggningarna levereras enheterna med en mycket kraftfull CPU, Intel i9. Vår kompakta NVR-3 och NVRN-3 kan som standard levereras med upp till 200ch, det vill säga att 200 kameror kan anslutas till serverenheten. Genom att kombinera flera NVRN-3 i våra Ethiris NVRN Rack Solutions kan vi leverera redundanta videoövervakningssystem för 1000-tals kameror.

Mässor & Roadshow

Under året höll vi en hög aktivitetsnivå mot marknaden och vi ställde ut på inte mindre än 4 mässor, deltog på 1 heldagskonferens och följde även med som Partner på Elajos Roadshow.

Annonsering & Podcast

Vi annonserade i diverse tidningar och magasin, men även digitalt. Syftet med annonseringen var att öka kännedomen om Kentima och våra produkter, dels på den finansiella marknaden, dels inom de branscher där våra kunder, integratörer och Partner verkar. Annonsering skedde i Affärsvärlden, Dagens Industri och Privata Affärer samt Branchaktuellt, RUM, Svensk Byggtidning och digitalt på Bygga Stockholm. Som ett komplement till skrivna annonser deltog även Kentimas VD Kent Nilsson, för andra gången, i Småbolagspodden. Avsnittet finns att lyssna på där poddar finns, samt via vår hemsida, under *Investerare*.

EFTER PERIODENS UTGÅNG

Likviditet

Kentima fick i februari 2023 utökade banklån med 3 600 KSEK.

Produktlanseringar

I februari lanserade Kentima en ny version av Ethiris VMS, 14.2. Tyngdpunkterna i versionen var integration med andra säkerhetssystem samt att förmedla information till användarna, detta för att säkerställa en optimal drift av systemet. I versionen utökades Ethiris SDK med objekt för visning av video som kommer att snabba upp integrationsprocessen avsevärt samt Ethiris Monitoring Dashboard. Dessa nyheter var mycket uppskattade av Säkerhetsbranschen.

WIDEQUICK HMI/SCADA/PSIM Version 13.0 lanserades i februari och innehåller ett kraftigt uppdaterat stöd för OPC UA som ger ökad kompatibilitet med ett stort antal OPC UA-servrar. Vi introducerade även ett helt nytt C API som öppnar upp för integration via egenutvecklade drivers och programtillägg. Dessutom innehåller den nya versionen ett nytt databasformat och ett nytt loggerformat.

VERKSAMHETSRAPPORT, 12 MÅNADER, JANUARI-DECEMBER 2022

Koncernomsättning

Bolagets koncernomsättning uppgick till 63 370 KSEK och bruttovinsten uppgick till 28 764 KSEK. EBITDA-resultatet uppgick till 6 646 KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i Kentima AB uppgick till 44 055 KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 34 879 KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 5 355 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 4 502 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 3 183 KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 2 902 KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 27 personer.

Aktieinformation

Totalt utestående aktier vid periodens utgång 2022-12-31 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 31 december 2022 var enligt Euroclear 977. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Årsstämma och årsredovisning

Årsredovisningen för Kentima Holding AB (publ) för verksamhetsåret 2022, publiceras på bolagets hemsida www.kentima.com den 20 april 2023. Årsstämman hålls den 16 maj 2023 i Lund.

Finansiell kalender

2023

16 mars 2023	Bokslutskommuniké 2022
20 april 2023	Årsredovisning 2022
11 maj 2023	Delårsrapport Q1, januari-mars 2023
16 maj 2023	Årsstämma 2023
24 augusti 2023	Halvårsrapport Q1-Q2, januari-juni 2023
23 november 2023	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2023

2024

14 mars 2024	Bokslutskommuniké 2023
18 april 2024	Årsredovisning 2023
16 maj 2024	Delårsrapport Q1, januari-mars 2024
21 maj 2024	Årsstämma 2024

KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

Revisor
Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2022 och avslutas 2022-12-31. Årsstämman hålls den 16 maj 2023.

Granskning
Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper
Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd ”K3” (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser
Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations
Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida
www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima
Klicka här och fyll i dina uppgifter

Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 16 mars 2023 kl. 08:25 CET.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD
Kent Nilsson
kent.nilsson@kentima.se
046-25 30 40

Styrelseordförande
Jens Kinnander
jens@kinnander.law
+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	3 månader okt-dec 2022	3 månader okt-dec 2021	12 månader jan-dec 2022	18 månader jul 20-dec 21
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	15 548	16 583	63 370	80 553
Aktiverat arbete för egen räkning	1 416	1 273	5 355	7 462
Övriga rörelseintäkter	22	256	462	533
	16 986	**18 112**	**69 187**	**88 548**
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-5 727	-4 505	-18 567	-21 676
Handelsvaror	-2 879	-4 499	-16 038	-21 780
Övriga externa kostnader	-2 701	-1 603	-8 358	-8 712
Personalkostnader	-4 873	-4 729	-19 382	-25 698
Övriga rörelsekostnader	-11	-37	-196	-105
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	**795**	**2 739**	**6 646**	**10 577**
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 270	-1 125	-4 607	-6 638
Summa rörelsens kostnader	**-17 461**	**-16 498**	**-67 148**	**-84 609**
Rörelseresultat (EBIT)	**-475**	**1 614**	**2 039**	**3 939**
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0	8	1	24
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-315	-94	-785	-465
Summa finansiella poster	**-315**	**-86**	**-784**	**-441**
Resultat före skatt	**-790**	**1 528**	**1 255**	**3 498**
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	-2	-5	-2	-5
PERIODENS RESULTAT	**-792**	**1 523**	**1 253**	**3 493**
Resultat per aktie, SEK	-0,03	0,05	0,04	0,12
Antal aktier				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	24 243	23 390	22 865
Summa immateriella anläggningstillgångar	**24 243**	**23 390**	**22 865**
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	268	201	205
Förbättringsutgifter på annans fastighet	116	128	139
Summa materiella anläggningstillgångar	**384**	**329**	**344**
Summa anläggningstillgångar	**24 627**	**23 719**	**23 209**
Omsättningstillgångar			
Varulager			
Råvaror och förnödenheter	12 796	9 560	5 145
Färdiga varor och handelsvaror	3 873	2 021	1 534
Summa varulager	**16 669**	**11 581**	**6 679**
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	5 703	6 105	3 498
Skattefordran	245	91	63
Övriga fordringar	386	16	61
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	894	1 263	799
Summa kortfristiga fordringar	**7 228**	**7 475**	**4 421**
Kassa och bank	**281**	**555**	**924**
Summa omsättningstillgångar	**24 178**	**19 611**	**12 024**
SUMMA TILLGÅNGAR	**48 805**	**43 330**	**35 233**

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-10 233	-11 486	-14 541
Summa eget kapital	**31 105**	**29 852**	**26 797**
Långfristiga skulder			
Checkräkningskredit	0	1 286	426
Övriga skulder till kreditinstitut	694	1 196	356
Summa långfristiga skulder	**694**	**2 482**	**782**
Kortfristiga skulder			
Checkräkningskredit	7 598	0	0
Leverantörsskulder	4 033	5 084	3 173
Övriga skulder	2 756	2 857	1 983
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 619	3 055	2 498
Summa kortfristiga skulder	**17 006**	**10 996**	**7 654**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	**48 805**	**43 330**	**35 233**

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK		Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa Eget kapital
	2021-12-31	3 240	38 098	-11 486	29 852
Periodens resultat				1 253	
	2022-12-31	3 240	38 098	-10 233	31 105

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	12 månader 2022-12-31	18 månader 2021-12-31
Nettoomsättning	1 560	2 340
Övriga rörelseintäkter	0	0
Rörelsens kostnader	-1 048	-1 641
Rörelseresultat	**512**	**699**
Finansnetto	1 238	1 758
Resultat efter finansiella poster	**1 750**	**2 457**
Koncernbidrag netto	-430	1 040
Resultat före skatt	**1 320**	**3 497**
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0
Årets resultat	**1 320**	**3 497**

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2022-12-31	2021-12-31
Finansiella anläggningstillgångar	6 898	6 898
Omsättningstillgångar	29 086	26 216
Summa tillgångar	**35 984**	**33 114**
Eget kapital	30 312	28 992
Kortfristiga skulder	5 672	4 122
Summa eget kapital och skulder	**35 984**	**33 114**

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 månader okt-dec 2022	3 månader okt-dec 2021	12 månader jan-dec 2022	18 månader jul 20-dec 21
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	-475	1 614	2 039	3 939
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 270	1 125	4 607	6 638
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	**795**	**2 739**	**6 646**	**10 577**
Erhållna räntor och liknande poster	0	8	1	24
Betalda räntor och liknande poster	-315	-95	-785	-466
Betald skatt	-77	-77	-429	-507
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	**403**	**2 575**	**5 433**	**9 628**
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	1 540	-779	-5 088	-3 514
Förändring av rörelsefordringar	1 204	-1 635	674	-3 706
Förändring av rörelseskulder	-1 459	664	-1 192	3 803
Förändring av rörelsekapital	**1 285**	**-1 750**	**-5 606**	**-3 417**
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**1 688**	**825**	**-173**	**6 211**
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-46	-21	-160	-124
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 416	-1 273	-5 355	-7 462
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**-1 462**	**-1 294**	**-5 515**	**-7 586**
Finansieringsverksamheten				
Förändring av långfristiga skulder	-224	-559	-898	1 168
Förändring checkräkningskredit	-996	0	6 312	0
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**-1 220**	**-559**	**5 414**	**1 168**
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	**-994**	**-1 028**	**-274**	**-207**
Likvida medel vid årets/periodens början	1 275	1 583	555	762
Likvida medel vid årets/periodens slut	281	555	281	555
Likvida medel:				
Kassa och bank	281	555	281	555

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	3 månader okt-dec 2022	3 månader okt-dec 2021	12 månader jan-dec 2022	18 månader jul 20-dec 21
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	15 548	16 583	63 370	80 553
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	795	2 739	6 646	10 577
Rörelseresultat (EBIT)	-475	1 614	2 039	3 939
Resultat efter finansiella poster	-790	1 528	1 255	3 498
Balansräkningen				
Eget kapital	31 105	29 852	31 105	29 852
Räntebärande skulder	8 869	3 455	8 869	3 455
Räntebärande nettoskuld	8 588	2 900	8 588	2 900
Balansomslutning	48 805	43 330	48 805	43 330
Investeringar	1 462	1 294	5 515	7 586
Medeltal anställda	27	27	27	25
Rörelsemarginal (%)	-3,1%	9,7%	3,2%	4,9%
Vinstmarginal (%)	-3,1%	9,8%	3,2%	4,9%
Räntabilitet på eget kapital (%)	-2,5%	5,1%	4,0%	11,7%
Soliditet, %	63,7%	68,9%	63,7%	68,9%
Skuldsättningsgrad	0,6	0,5	0,6	0,5
Resultat per registrerad aktie (SEK)	-0,03	0,05	0,04	0,12
Utdelning per aktie (SEK)	0,00	0,00	0,00	0,00
*Enligt styrelsens förslag	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,07	1,02	1,07	1,02

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

OPERATOR PANELS/BOXES

INDUSTRIAL COMPUTERS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS

NVRN RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige
Tel: +46 (0)46-25 30 40
E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

www.kentima.com

KENTIMA
Automation and Security Products