

Delårsrapport

april  
juni  
2022

Bonzun 

# Bonzun

Bonzun grundades 2012 av Bonnie Roupé med visionen att tillgängliggöra evidensbaserad medicinsk information på ett förståeligt och smart sätt till allmänheten. Bonzuns första tjänst, den virtuella barnmorskan som lanserades 2014, har hjälpt miljontals kvinnor att känna sig trygga under sina graviditeter. I slutet av 2019 släpptes Bonzun IVF, en personlig IVF-app som utvecklats specifikt för att minska stress och ångest samt öka chanserna att lyckas med en fertilitetsbehandling. Företagets senaste tillskott, Bonzun evolve, är ett interaktivt digitalt program som stöder självutveckling och hantering av stress genom beteendeterapi.

## Väsentliga händelser april - juni 2022

Kungliga Tekniska Högskolan (KTH) valde i slutet av andra kvartalet att utöka samarbetet med Bonzun och köpte 450 nya licenser av Bonzuns iKBT-tjänst Evolve.

Trygghetsrådet utvärderade piloten som varit i gång för att se om iKBT-tjänsten Bonzun Evolve ska erbjudas på bredare front. Piloten ansågs vara lyckad och en rekommendation om att erbjuda Bonzun Evolve till fler av Trygghetsrådets klienter ligger för beslut i Trygghetsrådets ledningsgrupp.

1:a juni inleds förändringar av prisstrategin för Bonzun IVF, vilket i slutet av andra kvartalet gav en 75%-ig ökning av antalet betalande prenumeranter.

Nya funktioner för att främja mental hälsa hos IVF-patienter lanseras i Bonzun IVF och möjliggör ytterligare en intäcksström genom engångsbetalningar i appen.

Lansering av tre nya språk i IVF-appen för att öka räckvidd; tyska, spanska och portugisiska har hittills introducerats (utöver de tidigare lanserade språken; engelska, svenska och kinesiska).

Bonzun inledde i maj ett samarbete med ett världens främsta nätverk inom fertilitet, Fertility Help Hub, med stor närvaro i Storbritannien och USA. Samarbetet leder till ökad kunskap och spridning av Bonzun IVF i dessa viktiga marknader.

### Bonzun Evolve lanseras i en mobilversion

Det omfattande produktutvecklingsarbetet som har ägt rum sedan förvärvet av Papilly är nu slutfört. iKBT-tjänsten Bonzun Evolve (som tidigare kallades för Papillys Stressprogram) finns nu tillgänglig i en mobilanpassad version. Detta öppnar upp för en större marknad för tjänsten som tidigare krävde tillgång till en dator.

## Väsentliga händelser efter periodens utgång

Förändringarna av prisstrategin för Bonzun IVF går i början av tredje kvartalet in i sin andra fas. I den här fasen har även betalväggarna i appen flyttats för att öka konverteringen av gratisanvändare till betalande användare vilket har fallit väl ut. MRR samt konverteringen ökade med 30% under juli månad sen betalväggarna har flyttats. Detta har även lett till en dubblering av antalet betalande prenumeranter sedan förändringarna inleddes i början av juni.

Bonzun blev i augusti inbjudna att pitcha på Women's Health Innovation Summit i USA, specifikt för Ferring Innovation Council som är huvudsponsor. Detta är en otroligt spännande möjlighet att visa värdet av Bonzun IVF och skillnaden som appen kan göra för kvinnor som genomgår fertilitetsbehandling samt bidra till att förbättra fertilitetsbehandlingar genom data.

## MODERBOLAGET

### Andra kvartalet i sammandrag

Nettoomsättning uppgick till 159 tkr (25), en ökning med 536 procent.

EBITA-resultat uppgick till -2 007 tkr (-1 410).

Jämförelsestörande poster belastade EBIT-resultat med 0 tkr (0).

Resultat före skatt -2 059 tkr (-2 371).

Värden inom parantes avser jämförelse med andra kvartalet föregående år.

## KONCERNEN\*

### Andra kvartalet i sammandrag

Nettoomsättning uppgick till 201 tkr.

EBITA-resultat uppgick till -2 104 tkr.

Jämförelsestörande poster belastade EBIT-resultat med 0 tkr.

Resultat före skatt -3 692 tkr.

Resultat per aktie -0,16 kr.

\* Kvartalskoncernredovisning upprättades för första gången under sista kvartalet 2021.

# VD har ordet



Bonzuns andra kvartal har präglats av en ökad efterfrågan på Bonzun Evolve från befintliga och nya kunder. Vi har ett läge där vi nu står inför förhandlingar med stora organisationer och vi gläds åt att ha utökat kontraktet med vår stora kund Kungliga Tekniska Högskolan. Höjda räntor, inflation och en hotande lågkonjunktur kan mycket väl ligga bakom, då den ökade stressen för många individer ofta spiller över på arbetslivet.

Vi har under andra kvartalet fortsatt vårt arbete med att skapa förutsättningar för en skalbar försäljning. En viktig insats har varit att erbjuda Bonzun IVF på ännu fler språk. Under perioden har vi lanserat appen på spanska, portugisiska och tyska. Det öppnar upp tillgängligheten för stora delar av världen tillsammans med de språk vi erbjudit sedan tidigare; engelska, svenska och kinesiska. Vi vill kunna erbjuda Bonzun IVFs expertis till så många som möjligt, eftersom resan ofta är svår och lång för de som kämpar med infertilitet. Vi har kunnat påvisa att Bonzun IVF bidrar till ett ökat mentalt välmående för IVF patienter vilket vi är stolta över att kunna bidra med.

Vi ser ett fortsatt stort intresse för Bonzun Evolve och de tjänster vi kan erbjuda för att främja en hållbar arbetsplats med fokus på att hantera stress både på arbetet och i

privatlivet. Att vara rädd om sin personal är något som alla vinner på i längden. Behovet för vår lösning finns och nu gäller det för oss att sprida information och kunskap om vad Bonzun Evolve kan erbjuda.

Genom Bonzun Evolve kan vi tillhandahålla en lösning som förbättrar livet för individen och ser till att produktiviteten och välmåendet på företaget bibehålls eller förbättras. Tjänsten är framtagen av forskare vid Karolinska Institutet och har en bevisad effekt på stress. Den bygger på ett självledarskap som använts i generationer av KBT-terapeuter och som nu finns internetbaserad. Vi kan även stolt meddela att programmet nu äntligen finns i en mobilversion. Bonzun Evolve lär individer att hantera och ta itu med situationer och känslor innan de blir ett problem genom en välkänd KBT-metod (ACT) som anses vara det mest effektiva sättet att förebygga negativ stress.

Vi ser med stor tillförsikt på den kommande hösten och de utmaningar som vi möter och har mött sedan noteringen. En utmaning är långa ledtider i säljprocessen vilket gör den likvida situationen stundtals pressad. Bolaget har per den sista augusti utökat lånen med 2 miljoner kronor för att kunna ha uthållighet i försäljningen. Vi har dock tjänster som inte påverkas negativt av den ökade oron i världen,

tvärtom. Nu finns det ju ännu större behov för både Bonzun Evolve och Bonzun IVF. Vi har enträget byggt grunden för en global uppskalning och nu ser vi fram emot att kunna ta Bonzun vidare till nästa nivå.

**Bonnie Roupé**  
Verkställande direktör

PS.

Hur känner du som aktieägare inför marknads- läget? Är du starkt påverkad och känner en stor stress? Vilken tur ändå att du är aktieä- gare i ett bolag som arbetar med stress. Vi vill erbjuda er alla en chans att prova våra tjänster som vi är så stolta över. Vi hoppas att ni kommer känna er stärkta av Bonzun Evolve och erbjuder alla aktieägare 40% rabatt på Bonzun Evolve. Scanna QR koden eller klicka på [Bonzun evolve-aktieägarerbjudande](#) så kommer du åt erbjudandet. DS.



# Verksamheten under perioden

## 75% ökning av Bonzun IVF prenumeranter

Bonzun har under andra kvartalet genomgått förändringar i sin prisstrategi för att maximera intäkterna från prenumeranter av Bonzun IVF appen. Ett flertal nya funktioner som efterfrågats av användare har lanserats och en ny intäktström genom engångsbetalningar i appen har tillkommit. Ett samarbete med Fertility Help Hub inleddes i början av andra kvartalet för att öka kunskap och spridning om Bonzun IVF på den amerikanska och engelska marknaden. Sammantaget har förändringarna i prisstrategin visat på en ihållande ökning av Bonzun IVF appens betalande prenumeranter och i slutet av andra kvartalet hade en ökning på +75 % av antalet betalande prenumeranter. Konverteringsgraden mellan gratis användare och betalanvändare har ökat från 43% i slutet av Q1 till 57% i slutet av Q2.

## Bonzun IVF lanseras på fler stora språk

Den globala uppskalningen av tjänsten Bonzun IVF har påbörjats och under andra kvartalet lanserades IVF appen på spanska, portugisiska

och tyska (tjänsten finns sedan tidigare även på svenska, engelska och kinesiska). Språksatsningen innebär att tjänsten når fler kvinnor som genomgår fertilitetsbehandlingar i världen och öppnar upp för framtida kommersiella samarbeten med kliniker och läkemedelsföretag på nya marknader. Valen av språk är starkt förankrade i Bonzuns strategi med syfte att maximera räckvidd och tillgänglighet av Bonzun IVF appen för så många kvinnor som möjligt. I och med de nya språken är Bonzun IVF i praktiken tillgänglig för en majoritet av världens befolkning.

## Beslut om att erbjuda Bonzun Evolve för Trygghetsrådet

Bonzun inledde hösten 2021 ett omfattande pilotsamarbete med Trygghetsrådet med målsättningen att tillhandahålla verktyg för att hantera stress och stärka självledarskap genom iKBT-tjänsten Bonzun Evolve. Trygghetsrådet är en omställnings- och arbetslivsaktör som bidrar till lärande och rörlighet på svensk arbetsmarknad. I dagsläget är 35 000 företag och 950 000 anställda anslutna till trygg-

hetsrådet. Under andra kvartalet utvärderade Trygghetsrådet piloten som varit i gång för att se om iKBT-tjänsten Bonzun Evolve ska erbjudas på bredare front. Piloten ansågs vara lyckad och en rekommendation om att erbjuda Bonzun Evolve till fler av Trygghetsrådets klienter ligger för beslut i Trygghetsrådets ledningsgrupp.

## Utökad samarbete med KTH – erbjuds till 450 ledare och medarbetare

Kungliga Tekniska Högskolan (KTH) som i augusti 2021 ingick samarbete med Bonzun valde i slutet av andra kvartalet att utöka samarbetet och köper 450 nya licenser av iKBT-tjänsten Bonzun Evolve. Tjänsten kommer att implementeras med start i augusti tillsammans med Bonzuns samarbetspartner Ninfea. Kombinationen av Bonzun Evolves digitala program och Ninfeas interaktiva workshops har visat sig mycket effektiv och uppskattad av de uppemot 1000 deltagare som hittills fått ta del av konceptet, då stressen gått ner och arbetsglädjen ökat.

## Efterfrågad mobilanpassning av Bonzun Evolve lanseras

Sedan förvärvet av Papilly och stressprogrammet, som idag kallas Bonzun Evolve, har ett omfattande produktutvecklingsarbete lagts ner för att mobilanpassa programmet. Mobilanpassningen har efterfrågats av flertal av Bonzuns kunder, även innan förvärvet ägde rum. Särskilt har programmet efterfrågats i de fall där företagen vill kunna erbjuda programmet Bonzun Evolve till alla sina anställda utan att det kräver tillgång till arbetsdator. Mobilanpassningen är en viktig förutsättning för Bonzuns mål om internationell uppskalning av iKBT-programmet.

## VERKSAMHETEN

### Finansiering samt kommentarer om kassaflödet

Bolaget har under andra kvartalet arbetat vidare med att implementera en plan för att säkerställa verksamhetens finansiering fram till ett positivt kassaflöde.

Kvarvarande outnyttjade lånelöften per den 30:e juni 2022 uppgick till 1 420 tkr vilka delvis utnyttjats efter periodens slut. Bolaget har per den sista augusti utökat lånen med 2 miljoner kronor.

Bonzun redovisade per den 30 juni ett eget kapital i koncernen om 33 222 tkr och i moderbolaget 68 407 tkr.

### Övrigt

#### Närstående transaktioner

Av det nya lånet på 2 miljoner kronor som har upptagits per den sista augusti, så är 750 tkr från närstående bolag till styrelseledamot Jacob Dahlborg. Lånet har upptagits till marknadsmässiga villkor.

#### Redovisningsprinciper

Denna rapport är upprättad i enlighet med regelverket K3. Årsredovisningslagen (ÅRL) och Bokföringsnämndens allmänna råd. Redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer, om inget annat anges nedan, med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen.

Koncernen består av moderbolaget Bonzun AB (publ), dotterbolaget Bonzun Health Information AB och dotterbolaget Bonzun evolve AB.

(f.d Stressklubben AB).

#### Finansiell kalender

2022-11-17 Delårsrapport Q3 2022

Denna rapport samt tidigare ekonomiska rapporter och pressmeddelanden finns på bolagets webbsida [investor.bonzun.com/finansiella-rapporter/](http://investor.bonzun.com/finansiella-rapporter/)

#### Granskingsrapport

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor. Bolagets aktie är noterat vid Nasdaq First North Growth Market. Bolagets Certified Adviser är G&W Fondkommission.

Kontaktinformation:  
G&W Fondkommission  
tel: 08-503 000 50  
e-post: [info@gwkapital.se](mailto:info@gwkapital.se)

#### För ytterligare information

Bonnie Roupé, vd  
[Bonnie@bonzun.com](mailto:Bonnie@bonzun.com)  
08-611 51 00

Jozefa Grönqvist, CFO  
[jozefa@jbgedata.se](mailto:jozefa@jbgedata.se)  
08-611 51 00

---

## Avlämnande av delårsrapport

Stockholm  
31 augusti 2022

Josefine Bin Jung  
Styrelseledamot

Håkan Johansson  
Styrelseordförande

Jacob Dalborg  
Styrelseledamot

Bonnie Roupé  
Verkställande direktör

## FINANSIELLA RAPPORTER

## Resultaträkning i sammandrag (moderbolaget)

Tkr	april-juni		jan-juni		helår
	2022	2021	2022	2021	2021
Intäkter	159	25	621	253	896
Rörelsens kostnader	-2 166	-1 435	-4 402	-2 947	-4 719
Avskrivningar/nedskrivningar	-7	-876	-14	-1 752	-2 295
Jämförelsestörande poster*	0	0	-1 968	0	-2 333
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-2 173</b>	<b>-2 311</b>	<b>-6 384</b>	<b>-4 699</b>	<b>-9 347</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-2 014</b>	<b>-2 286</b>	<b>-5 763</b>	<b>-4 446</b>	<b>-8 451</b>
Finansnetto	-45	-85	-1169	-170	-721
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-2 059</b>	<b>-2 371</b>	<b>-6 932</b>	<b>-4 616</b>	<b>-9 172</b>
Skatt	-	-	-	-	-
<b>RESULTAT EFTER SKATT</b>	<b>-2 059</b>	<b>-2 371</b>	<b>-6 932</b>	<b>-4 616</b>	<b>-9 172</b>

\*Jämförelsestörande poster består till största delen av kostnader relaterade till nyemission.

## Resultaträkning i sammandrag (koncernen)

Tkr	april-juni	jan-juni	helår
	2022	2022	2021
Intäkter	201	421	508
Rörelsens kostnader	-2 305	-4640	-6 386
Avskrivningar/nedskrivningar	-1 480	-2936	-2 483
Jämförelsestörande poster	0	-1968	-812
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-3 785</b>	<b>-9 544</b>	<b>-9 681</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3 584</b>	<b>-9 123</b>	<b>-9 173</b>
Finansnetto	-108	-1323	-403
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-3 692</b>	<b>-10 446</b>	<b>-9 576</b>
Skatt	-	-	-
<b>RESULTAT EFTER SKATT</b>	<b>-3 692</b>	<b>-10 446</b>	<b>-9 576</b>

## Nyckeltal

Tkr	Koncern jan-juni 2022	Moderbolag jan-juni 2022	Koncern helår 2021	Moderbolag helår 2021
Resultat per aktie	-0,46	-0,22	-0,02	-0,02
EBIT marginal/rörelsemarginal	neg	neg	neg	neg
Genomsnittligt antal aktier, tusen	22 545	22 545	448 089	448 089
Antal registrerade aktier, tusen	28 182	28 182	16 909	16 909
Soliditet % (moderbolaget)	74	92	61	86

## FINANSIELLA RAPPORTER

## Balansräkning i sammandrag

Tkr	Koncern 30 juni 2022	Moderbolag 30 juni 2022	Koncern 30 dec 2021	Moderbolag 30 dec 2021
<i>Anläggningstillgångar</i>				
Immateriella anläggningstillgångar	42 901	102	44 973	116
Finansiella anläggningstillgångar	0	69 498	0	68 193
Materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>42 901</b>	<b>69 600</b>	<b>44 973</b>	<b>68 309</b>
<i>Omsättningstillgångar</i>				
Kortfristiga fordringar	1 827	4 407	2 884	2 946
Likvida medel	186	122	611	338
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>2 013</b>	<b>4 529</b>	<b>3 495</b>	<b>3 284</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>44 914</b>	<b>74 129</b>	<b>48 468</b>	<b>71 593</b>

Tkr	Koncern 30 juni 2022	Moderbolag 30 juni 2022	Koncern 30 dec 2021	Moderbolag 30 dec 2021
<b>Eget kapital</b>	<b>33 222</b>	<b>68 407</b>	<b>29 577</b>	<b>61 248</b>
<i>Långfristiga skulder</i>				
Skulder till kreditinstitut	833	0	867	0
<b>Summa långfristiga skulder</b>				<b>0</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>				
Leverantörsskulder	1 154	538	1 710	815
Övriga kortfristiga skulder	8 137	3 946	14 381	8 219
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 568	1 238	1 933	1 311
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>10 859</b>	<b>5 722</b>	<b>18 024</b>	<b>10 345</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>44 914</b>	<b>74 129</b>	<b>48 468</b>	<b>71 593</b>



## FINANSIELLA RAPPORTER

## Kassaflödesanalys i sammandrag (moderbolaget)

Tkr	april-juni 2022	jan-mars 2022	okt-dec 2021	juli-sep 2021	jan-juni 2021	helår 2021	helår 2020
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 531	-6 131	-4 377	-1 507	-2 581	-8 465	-6 472
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-	-	-16	-	-	-16	-164
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	480	7 966	2 600	2 500	2 500	7 600	7 685
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-2 051</b>	<b>1 835</b>	<b>-1 793</b>	<b>993</b>	<b>-81</b>	<b>-881</b>	<b>1 049</b>
Likvida medel vid periodens början	2 173	338	2 131	1 138	1 219	1 219	170
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>122</b>	<b>2 173</b>	<b>338</b>	<b>2 131</b>	<b>1 138</b>	<b>338</b>	<b>1 219</b>

## Kassaflödesanalys i sammandrag (koncernen\*)

Tkr	april-juni 2022	jan-mars 2022	helår 2021
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 219	-4 935	-7 318
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-460	-404	-1 925
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	480	7 113	9 672
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-2 199</b>	<b>1 774</b>	<b>429</b>
Likvida medel vid periodens början	2 385	611	182
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>186</b>	<b>2 385</b>	<b>611</b>

\* Kvartalskoncernredovisning upprättades för första gången under sista kvartalet 2021.

## FINANSIELLA RAPPORTER

## Förändring i eget kapital

## Moderbolaget Bonzun AB per 2022-06-30

Tkr	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Balanserat resultat inkl periodens resultat	Totalt
<b>Ingående eget kapital 2022-01-01</b>	<b>8 454</b>	<b>16</b>	<b>115 761</b>	<b>-53 810</b>	<b>-9 172</b>	<b>61 248</b>
Nyemission	5 636		8 455			<b>14 091</b>
Disposition enligt bokslut av årets årsstämma:				-9 172	9 172	<b>0</b>
Avskrivning av utv. kostnader		-1		1		<b>0</b>
Aktivering av utv. kostnader						<b>0</b>
<b>Resultat för perioden</b>					-6 932	<b>-6 932</b>
<b>Utgående eget kapital 2022-06-30</b>	<b>14 090</b>	<b>15</b>	<b>124 216</b>	<b>-62 981</b>	<b>-6 932</b>	<b>68 407</b>

## Koncernen Bonzun per 2022-06.30

Tkr	Aktiekapital	Pågående emission	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl periodens resultat	Totalt
<b>Ingående balans</b>	<b>8 455</b>	<b>0</b>	<b>63 043</b>	<b>-41 921</b>	<b>29 577</b>
Nyemission	5 126		7 690		<b>12 816</b>
Kvittningsemission	510		765		<b>1 275</b>
Kostnader för nyemission					<b>0</b>
Omföring konvertibellån					<b>0</b>
<b>Periodens resultat</b>				-10 446	<b>-10 446</b>
<b>Utgående balans</b>	<b>14 091</b>	<b>0</b>	<b>71 498</b>	<b>-52 367</b>	<b>33 222</b>

DEFINITIONER

# Definitioner

**EBIT (rörelseresultat)**

Nettoomsättning minus rörelsens kostnader.

**EBIT-marginal (rörelsemarginal)**

EBIT (rörelseresultat) i förhållande till nettoomsättningen.

**Resultat per aktie**

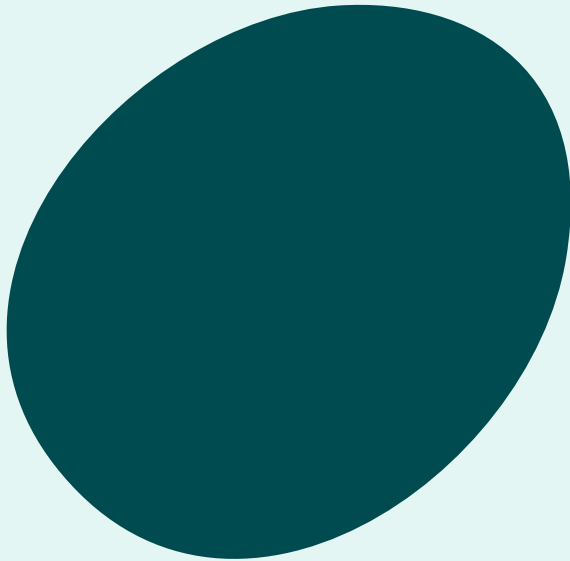
Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

**Soliditet**

Eget kapital i förhållande till summa tillgångar.

**Finansnetto**

Netto av finansiella intäkter och finansiella kostnader.



**Bonzun** 

Bonzun AB (publ)  
Grev Turegatan 30  
114 38 Stockholm  
[bonzun.com](http://bonzun.com)