

Brilliant

Delårsrapport 1 jan – 31 dec 2022

Stark tillväxt i ARR, förbättrad kostnadskontroll

Fjärde kvartalet 2022

- Fakturerad försäljning ökade med 1,6 procent till 30 155 (29 670) TSEK. Nettoomsättning minskade med -17,4 procent till 23 576 (28 540) TSEK.
- EBITDA förbättrades till -2 118 (-3 108) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -9,0 (-10,9) procent. EBIT uppgick till -3 810 (-4 815) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -3 962 (-4 804) TSEK. Kostnader hänförliga till de besparingsåtgärder som genomförts under året är inkluderade med -404 TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,45 (-0,65) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -280 (-362) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 21 968 (17 318) TSEK.
- Årligen återkommande abonnemangsinträder ("ARR") uppgick till 53 370 TSEK, en ökning med 38 procent jämfört med utgången av fjärde kvartalet 2021 då ARR var 38 664 TSEK, se vidare information under avsnitt om ARR.

Väsentliga händelser i fjärde kvartalet 2022

- Brilliant Future AB tillförs 9 773 TSEK efter kostnader genom en företrädesemission av aktier.
- Sofie Johansson utses till produktchef och ansvarig för Brilliant Futures helhetserbjudande. Helena Frennmark utses till försäljningschef "Public Sector". Båda ingår härfter i bolagets ledningsgrupp.

Januari-December 2022

- Fakturerad försäljning minskade med 4,1 procent till 94 456 (98 530) TSEK. Nettoomsättning minskade med 19,5 procent till 79 555 (98 882) TSEK.
- EBITDA försämrades till -25 304 (-19 723) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -31,8 (-19,9) procent. EBIT uppgick till -32 113 (-26 168) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -32 518 (-25 922) TSEK. Kostnader hänförliga till de besparingsåtgärder som genomförts under året är inkluderade med -404 TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -3,67 (-3,51) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -11 970 (-38 550) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 21 968 (17 318) TSEK.

Nyckeltal

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Oktober- December		Förändring, %	Helår		Förändring, %
	2022	2021		2022	2021	
Fakturerad försäljning	30 155	29 670	1,6%	94 456	98 530	-4,1%
Nettoomsättning	23 576	28 540	-17,3%	79 555	98 882	-19,5%
EBITDA	-2 118	-3 108	31,8%	-25 304	-19 723	-28,3%
EBITDA-marginal	-9,0%	-10,9%	1,9%	-31,8%	-19,9%	-11,8%
Rörelseresultat EBIT	-3 810	-4 815	20,9%	-32 113	-26 168	-22,7%
EBIT-marginal	-16,1%	-16,9%	0,7%	-40,3%	-26,4%	-14,0%
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-0,45	-0,65	38,3%	-3,67	-3,51	-3,2%
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-280	-362	22,5%	-11 970	-38 550	69,0%
Likvida medel vid periodens slut	21 968	17 318	26,8%	21 968	17 318	26,8%

Brilliant Future AB ett företag som levererar datadrivna undersöknings- och actionplattformar för kund- och medarbetarupplevelser. Med 20-års erfarenhet och 75 anställda förser vi kunder med verksamhet i mer än 50 länder med agerbara insikter kring människor som utgör deras affär. Bolagets aktie (BRILL) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq First North Growth Market. www.brilliantfuture.se

Brilliant

VD-kommentar

Avslutningen på 2022 präglades fortsatt av vår pågående transformation från en konsultbaserad till en abonnemangsbaserad affärsmodell. Detta leder till negativa effekter, allt annat lika, då fakturerad försäljning påverkas negativt eftersom många fakturerade konsulttimmar med relativt låg marginal byts ut mot ett lägre abonnemangsbelopp som dock har väsentligt högre vinstmarginal. Det är därför glädjande att vi under Q4 ökar vår fakturerade försäljning något jämfört med föregående år, samtidigt som vi har en fortsatt stark tillväxt i ARR på 14% jämfört med föregående kvartal och hela 38% på helåret.

Årligt återkommande intäkter utgör nu nästan 60% av bolagets försäljning och vid årsskiftet hade vi migrerat drygt 60% av befintlig kundbas från vår tidigare konsultbaserade affärsmodell. Resterande kunder kommer att migreras under 2023 och när detta är gjort bör vi ha nått upp till målet om att ARR ska utgöra mer än 70% av vår försäljning. Då inga ytterligare mätningar kommer genomföras i vår gamla plattform för medarbetarundersökningar, kommer denna att stängas ner vilket innebär kostnadsbesparingar och en förbättrad effektivitet i verksamheten.

För att övergången till en abonnemangsbaserad affärsmodell ska resultera i förbättrad lönsamhet krävs också en följsamhet vad gäller bolagets kostnader. Vi har därför under det gångna året arbetat fokuserat för att säkerställa en lönsam framtida tillväxt. Rörelsens kostnader, före avskrivningar och periodiseringar, uppgick under 2022 till 118 mkr. De åtgärder som genomfördes under året kommer att resultera i märkbart lägre kostnader från och med inledningen på 2023. Baserat på detta och de ytterligare besparingar vi planerar att realisera under det kommande året, är målsättningen att helårskostnaderna ska understiga 106 mkr vid utgången av 2023.

Trots utmanade omvärldsförhållanden har efterfrågan på Brilliant Futures tjänster varit stabil under året. Det är uppenbart att vi har ett starkt erbjudande där vi kombinerar en smart och aktiverande plattform med möjlighet att komplettera med konsulttjänster för att driva förändring. Detta är affärskritiskt för organisationer som vill säkerställa kundnytta, utveckla medarbetarrelationer och öka engagemang och lönsamhet i verksamheten. Under året har vi också arbetat fokuserat med att stärka vår ställning som "Thought Leader" inom kund- och medarbetarrelationer vilket lett till en bra exponering för Brilliant Future och dess medarbetare i olika massmedia. Detta, tillsammans med en större träffsäkerhet i vår marknadsföring, har gett oss en stadig tillväxt i antalet leads som leder till nya affärer och skapat ett bra utgångsläge inför 2023.

Ett område där vi länge varit framgångsrika är inom offentlig sektor. Under året befäste vi vår ställning baserat på det ramavtal som slöts med SKR (Sveriges kommuner och regioner) för drygt ett år sedan. Under 2022 påbörjade vi vårt samarbete inom ramen för avtalet där vi erbjuder en nationell servicemätning för medborgarupplevelsen. 63 kommuner deltog 2022, vilket ger oss en trygg affär under kommande år och vi ser en stor potential att kunna utöka med fler av Sveriges 290 kommuner samt även bredda vårt erbjudande.

Vi har nu en skalbar affärsmodell som ger oss goda förutsättningar för ett hållbart och lönsamt företagande. Vi är mycket väl positionerade för att möta behovet på marknaden. Den förändring av affärsmodellen för medarbetarundersökningar som Brilliant Future har genomfört närmar sig sitt slut vilket gör det möjligt för våra säljare att skifta fokus från migration av existerande kunder till ny- och merförsäljning. Detta ger möjlighet att arbeta aktivt med försäljning på ett annat sätt än vad som varit fallet under de senaste tre åren vilket bör leda till förbättrad tillväxt, något jag också kan se är fallet nu i början av det nya året.



Med den erfarenhet, kompetens och drivkraft som finns i bolaget ser jag mycket goda förutsättningar för oss att under 2023 stärka vår position som en affärskritisk partner till våra kunder och bygga värde för bolagets aktieägare.

Ulrika Jonsson, VD

Brilliant

Om Brilliant Future

Brilliant Future erbjuder datadrivna undersöknings- och actionplattformar för både Customer Experience och Employee Experience. Båda dessa marknader växer kraftigt.

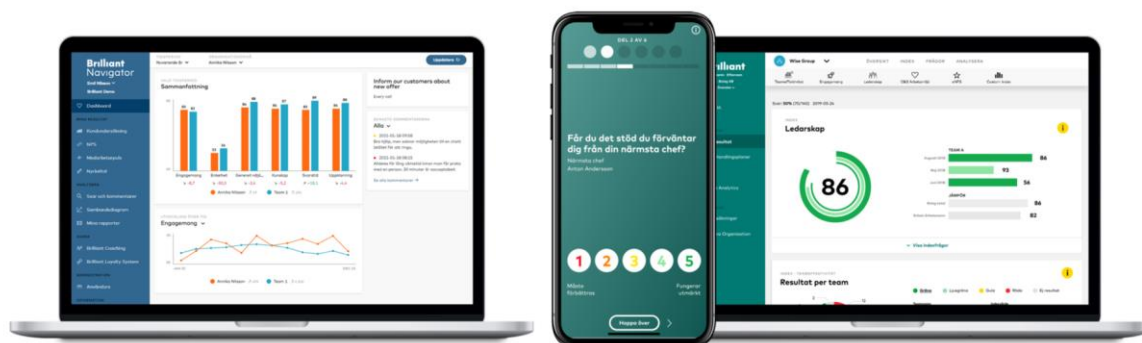
Brilliant's affärsidé

Brilliant utvecklar och marknadsför tjänster som förbättrar kundupplevelser och medarbetarengagemang. Med hjälp av dessa tjänster kan företag och organisationer mäta, analysera och agera på information som återkopplas från kunder och medarbetare och i förlängningen driva förändringsprocesser som skapar förbättrad och uthållig lönsamhet. Brilliant är en av få aktörer på marknaden om erbjuder helhetslösningar där kund- och medarbetarperspektivet kopplas ihop. Metodiken är vetenskaplig och bygger på sambanden mellan medarbetarengagemang, kundlojalitet och lönsamhet.

Hur fyller vi kundernas behov?

Brilliant's styrka är förmågan att kombinera datadriven analys med en strukturerad process för förändring. Med utgångspunkt i en omfattande databas erbjuds relevanta jämförelser, insikter och slutsatser baserade på analys av aggregerade branschdata. Detta ger stöd till ledare och arbetsgrupper på alla nivåer att fatta välinformerade beslut och säkerställer att de förändringsprocesser som initieras når uppställda mål.

Resultaten är tydliga. Uppföljningar visar till exempel att närmare 80 procent av de av Brilliant's kunder som regelbundet använder sig av bolagets tjänster ökar sina medarbetares engagemang på årlig basis. De som använder sig av insikter genererade av Brilliant's kundundersökningstjänster noterar efter fyra år en genomsnittlig ökning av cNPS (Customer Net Promotor Score) med 36 enheter.



Brilliant Customer Experience

Brilliant Employee Experience

Vilka trender finns på marknaden?

Kund- och medarbetarupplevelse är faktorer som rankas högt av ledare i företag och andra organisationer då det finns ett tydligt samband mellan engagerade medarbetare, lojala kunder och lönsamhet. Detta faktum har lett till en accelererande marknadstillväxt de senaste åren, understött av en snabb digitalisering vad avser hur olika typer av tjänster marknadsförs och hur tjänsterna används. I tillägg har digitaliseringen gjort det enklare för användarna att själva utforma, genomföra och utvärdera undersökningar och de förändringsprocesser dessa ofta leder till. Utvecklingen går därmed mot att tjänsterna i allt större utsträckning säljs som paketerade programvaruabonnemang (SaaS, Software as a Service), ibland med standardiserade konsulttjänster i tillägg.

Marknadstillväxten är god och uppskattas av olika marknadsundersökningsföretag uppgå till drygt 15 procent per år på global basis för både kund- och medarbetarundersökningar. Här är Brilliant väl positionerat med 20 års erfarenhet och med drygt 400 kunder som har verksamhet i mer än 50 länder och som genererar cirka 3 miljoner enkätsvar per år.

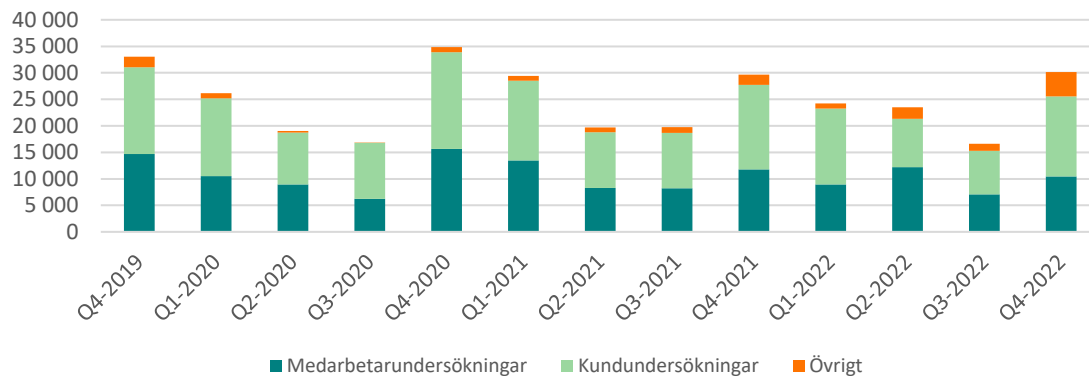
Läs mer på www.brilliantfuture.se

Brilliant

Fakturerad försäljning och ARR

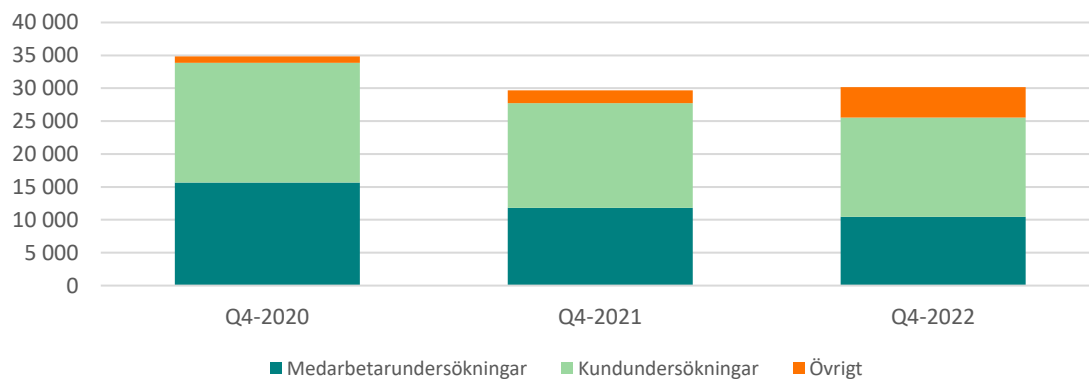
Fakturerad försäljning följs per produktområde och fördelas till största delen på Medarbetarundersökningar och Kundundersökningar. Övriga intäkter avser olika konsult- och rådgivningstjänster i samband med genomförandet och uppföljningen av olika undersökningar.

Fördelning av fakturerad försäljning



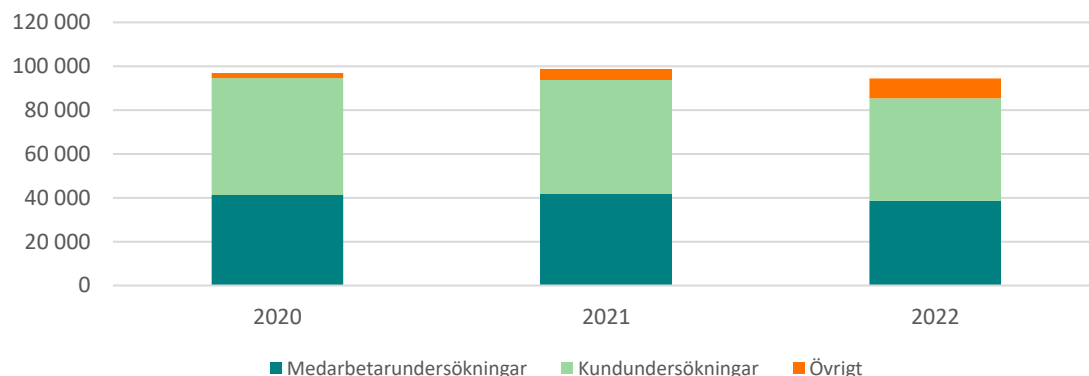
Fakturerad försäljning ökade under årets fjärde kvartal med 1,6 procent till 30 155 (29 670) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 34,7 procent, Kundundersökningar 50,0 procent och Övrigt 15,2 procent.

Q4 Fördelning av fakturerad försäljning



Under årets minskade fakturerad försäljning med 4,1 procent till 94 456 (98 530) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 41 procent, Kundundersökningar 49 procent samt Övrigt 10 procent.

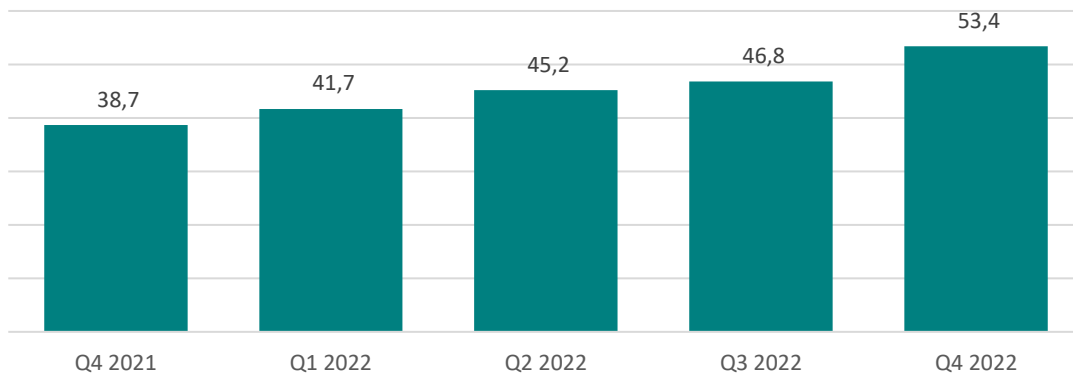
Helårsfördelning av fakturerad försäljning



Brilliant

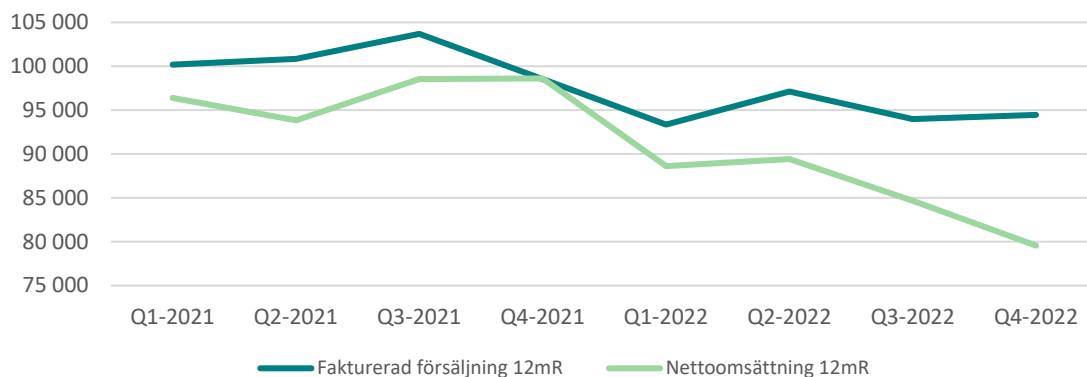
Den årligen återkommande abonnemangsintäkten ("ARR") uppgick till 53 370 (38 664) TSEK vid utgången av fjärde kvartalet 2022, en ökning med 38 procent.

ARR Utveckling



Brilliant Future har som målsättning att under de kommande åren öka ARR och därmed andelen abonnemangsintäkter kraftigt. En abonnemangsintäkt intäktsförs inte i sin helhet vid den tidpunkt som fakturering sker, utan periodiseras framåt över abonnemangets löptid, till skillnad från till exempel konsultintäkter som intäktsförs när de faktureras.

Fakturering och Nettoomsättning rullande 12 mån



För ett bolag som övergår från konsultbaserade till abonnemangsbaserade intäkter kommer den redovisade nettoomsättningen att under den tid övergången pågår släpa efter i förhållande till den fakturerade försäljningen. Grafen ovan visar att fakturerad försäljning för Brilliant Future på rullande 12-månadsbasis vid utgången av det tredje kvartalet har minskat och att nettoomsättningen på rullande 12-månadsbasis minskat än mer. Detta som ett resultat av att andelen abonnemangsbaserad försäljning ökat på bekostnad av direkt faktureringsbara konsulttimmar.

Brilliant

Koncernens omsättning och resultat oktober-december 2022

Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning ökade i fjärde kvartalet med 1,6 procent till 30 155 (29 670) TSEK.

Omsättning

Nettoomsättningen för perioden minskade med 17,4 procent till 23 576 (28 540) TSEK.

Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsintäkter som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning, uppgick till 27 057 (28 546) TSEK, motsvarande en minskning med 5,2 procent. Under fjärde kvartalet har arbete för egen räkning aktiverats med 3 440 TSEK.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) förbättrades till -2 118 (-3 108) TSEK. EBITDA-marginalen förbättrades till -9,0 (-10,9) procent. Kostnader hänförliga till de besparingsåtgärder som genomförts under året är inkluderade med -404 TSEK.

Rörelseresultat (EBIT) förbättrades till -3 810 (-4 815) TSEK. EBIT-marginalen förbättrades till -16,2 (-16,9) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen för medarbetarundersökningar med -1 490 (-1 490) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -202 (-218) TSEK.

Periodens resultat efter skatt förbättrades till -3 962 (-4 804) TSEK.

Koncernens omsättning och resultat januari-december 2022

Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning minskade under året med 4,1 procent till 94 456 (98 530) TSEK.

Omsättning

Nettoomsättningen för perioden minskade med 19,5 procent till 79 555 (98 882) TSEK.

Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsintäkter som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Minskningen i nettoomsättning beror främst på att en växande andel av affärerna nu faktureras som abonnemang och att de konsulttjänster som tidigare levererats i samband med medarbetarundersökningar minskat i omfång när kunder migrerats till en abonnemangsbaserad lösning. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 92 500 (99 153) TSEK, motsvarande en minskning med 6,7 procent. Under året har arbete för egen räkning aktiverats med 12 854 TSEK, jämfört med 183 TSEK under samma period 2021.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) försämrades till -25 304 (-19 723) TSEK. EBITDA-marginalen försämrades till -31,8 (-19,9) procent. Kostnader hänförliga till de besparingsåtgärder som genomförts under året är inkluderade med -404 TSEK.

Rörelseresultat (EBIT) försämrades till -32 113 (-26 168) TSEK. EBIT-marginalen försämrades till -40,3 (-26,4) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen för medarbetarundersökningar med -5 959 (-5 959) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -850 (-486) TSEK.

Periodens resultat efter skatt försämrades till -32 518 (-25 922) TSEK.

Brilliant

Koncernens kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflöde oktober – december 2022

Under kvartalet uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet till -3 541 (-3 146) TSEK.

Förändringar i rörelsekapitalet uppgick till 3 261 (2 784) TSEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -3 472 (-76) TSEK. Ökningen beror huvudsakligen på att kostnader för den fortsatta utvecklingen av plattformen för medarbetarundersökningar har aktiverats som investering under kvartalet

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 9 773 (0) TSEK från genomförd företrädesemission.

Periodens kassaflöde uppgick till 6 021 (-438) TSEK, vilket gav likvida medel vid periodens utgång om 21 968 (17 318) TSEK.

Kassaflöde januari – december 2022

Under året uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet till -27 425 (-19 526) TSEK.

Förändringar i rörelsekapitalet uppgick till 15 455 (-19 023) TSEK. En minskning av kundfordringarna och en ökning av de förutbetalda intäkterna, som ett resultat av den ökande andelen abonnemangsförsäljning, är de största bidragande orsakerna till periodens positiva förändring.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -13 154 (-1 729) TSEK. Förändringen är huvudsakligen kopplad till fortsatt investering i plattform för medarbetarundersökningar vilka har aktiverats som tillgång under 2022.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 29 773 (38 388) TSEK. Under året utnyttjades 20 000 TSEK av Wise Group AB:s totala lånelöfte till Brilliant Future AB på 27 000 TSEK. Under samma period föregående år tillsköt Wise Group AB ett ovillkorat aktieägartillskott om 40 000 TSEK i samband med att Brilliant Future separerades från Wise Group och noterades på NASDAQ First North. Därtill skedde en företrädesemission under Q4 2022, vilket bidrog med 9 773 TSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till 4 649 (-1 891) TSEK, vilket gav likvida medel vid periodens utgång om 21 968 (17 318) TSEK.

Finansiell ställning

Vid periodens utgång uppgick soliditeten till 20 (53) procent. Likviditeten uppgick till 21 968 (17 318) TSEK. Tillgängliga kreditfaciliteter i form av lånelöfte från Wise Group AB uppgick till 27 000 TSEK varav 20 000 TSEK var utnyttjat. Under perioden har lånelöftet från Wise Group AB flyttats till ett kortfristigt lån då det inte är förlängt. För att säkra bolagets framdrift har en ny kreditfacilitet om 20 000 TSEK säkrats.

Brilliant

Övrig information

Medarbetare och organisation

Under året uppgick antalet heltidsanställda medarbetare till 82 (91). Under fjärde kvartalet var motsvarande antal 79 (90). Antalet heltidstjänster har nu börjat minska som ett resultat av övergången till tjänster med större teknikinnehåll och en abonnemangsbaserad betalningsmodell. Vid årets utgång uppgick antalet anställda till 75.

Moderbolaget

Brilliant Future AB (publ) är verksamhetsdrivande moderbolag och har ett dotterbolag Brilliant Future Sverige AB. Koncernen bildades den 1 januari 2021.

Aktien och ägare

Aktuell information om Brilliant Futures aktie och aktieägare finns på bolagets hemsida: <https://investor.brilliantfuture.se>

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Väsentliga risker framgår av årsredovisningen 2021 som publicerades 3 maj 2022. I tillägg har krisen i Ukraina och det förändrade globala säkerhetsläget påverkat styrelsens riskbedömning och bolaget har därför vidtagit åtgärder för att stärka sin IT-säkerhet i preventivt syfte. Det är styrelsens uppfattning att inga andra tillkommande risker och osäkerheter finns att redovisa.

Finansiella mål

Bolagets finansiella målsättning är att:

- Bolaget ska nå break-even kassaflödesmässigt på kvartalsbasis vid årsskiftet 2022/2023.
- Bolaget på längre sikt ska öka den fakturerade försäljningen med 20 procent per år.
- Bolaget på längre sikt ha en EBITDA-marginal överstigande 20 procent.

Det kan konstateras att målet om kassaflödesmässig break-even inte har uppnåtts vid årsskiftet 2022/2023. Bolaget fortsätter arbetet med att öka andelen ARR samt anpassa kostnadsnivån i syfte att uppnå ett neutralt kassaflöde så snart som möjligt. Styrelsen avvaktar utfallet av det optionsinlösningsförfarande som äger rum i mars och kommer därefter att revidera de finansiella målen.

Utdelningspolicy

Bolaget befinner sig i ett utvecklingsstadium och kommer inte att dela ut pengar förrän lönsamheten har stabiliserats på en god nivå.

Transaktioner med närstående

Under året har Brilliant köpt in tjänster för 19 TSEK av Tobias Thalback via Thalback Consulting AB. Ingen försäljning har skett.

Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av företagets revisorer.

Brilliant

Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser, tel. +46 8 503 01 550, mejl: ca@mangold.se, www.mangold.se

Finansiell kalender

Årsredovisning	14 apr 2023
Kvartalsrapport Q1 2023	15 maj 2023
Årsstämma	15 maj 2023
Kvartalsrapport Q2 2023	22 aug 2023
Kvartalsrapport Q3 2023	15 nov 2023
Bokslutskommuniké för 2023	20 feb 2024

För mer information kontakta:

Ulrika Jonsson, VD
ulrika.jonsson@brilliantfuture.se
telefon +46 73 408 27 05

Rapportens undertecknande

Verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten, såvitt hon känner till, ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm den 23 februari 2023

Ulrika Jonsson
VD

Brilliant

Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK om inget annat anges.	NOT	Oktober-December		Helår	
		2022	2021	2022	2021
Nettoomsättning	2	23 576	28 540	79 555	98 882
Aktiverat arbete för egen räkning		3 440	0	12 854	183
Övriga rörelseintäkter		40	6	90	88
Totala intäkter		27 057	28 546	92 500	99 153
Rörelsens kostnader					
Köpta tjänster		-1 540	-1 306	-4 794	-9 474
Övriga externa kostnader		-8 053	-8 670	-32 061	-30 760
Personalkostnader		-19 582	-21 678	-80 949	-78 641
Av- och nedskrivningar		-1 692	-1 708	-6 809	-6 445
Rörelseresultat		-3 810	-4 815	-32 113	-26 168
Resultat från finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande resultatposter		83	24	255	81
Räntekostnader och liknande resultatposter		-236	-12	-660	-92
Resultat efter finansiella poster		-3 962	-4 804	-32 518	-26 179
Skatt på periodens resultat		0	0	0	257
Periodens resultat		-3 962	-4 804	-32 518	-25 922
Resultat per aktie, kr		-0,45	-0,65	-3,67	-3,51
Resultat per aktie efter full utspädning, kr		-0,45	-0,65	-3,67	-3,51

Brilliant

Koncernens balansräkning

Belopp i TSEK	NOT	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	3	39 482	32 587
Materiella anläggningstillgångar	4	633	1 182
Summa anläggningstillgångar		40 114	33 769
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		21 015	21 640
Aktuella skattefordran		1 117	0
Övriga fordringar		9	21
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 782	3 544
Likvida medel		21 968	17 318
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar		47 891	42 524
SUMMA TILLGÅNGAR		88 006	76 293
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital		2 790	2 325
Övrigt tillskjutet kapital	3	39 492	32 597
Annan eget kapital inklusive årets resultat		-24 551	5 554
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		17 730	40 476
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		4 106	4 845
Aktuell skatteskuld		0	597
Övriga skulder		25 695	5 620
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	40 475	24 756
Summa kortfristiga skulder		70 275	35 817
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		88 006	76 293

Brilliant

Koncernens förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	NOT	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annan eget kapital inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare
Ingående balans 2021-01-01		2 325	38 172	-14 115	26 383
Omföring till fond för utvecklingskostnader	3	0	-5 575	5 575	0
Justering ingående balans till följd av ändrad skattesats		0	0	-74	-74
Transaktion med aktieägare					
- Erhållet aktieägartillskott		0	40 090	0	40 090
Årets resultat		0	0	-25 922	-25 922
<hr/>					
Utgående balans 2021-12-31		2 325	72 687	-34 535	40 476
Omföring till fond för utvecklingskostnader	3	0	-32 587	32 587	0
Transaktion med aktieägare					
- Nyemission		465	9 308	0	9 773
Årets resultat		0	0	-32 518	-32 518
<hr/>					
Utgående balans 2022-12-31		2 790	49 408	-34 466	17 730

Brilliant

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	NOT	Okt-Dec		Helår	
		2022	2021	2022	2021
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster		-3 962	-4 804	-32 518	-26 179
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		1 692	1 708	6 809	6 445
Betald inkomstskatt		-1 270	-50	-1 715	207
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital		-3 541	-3 146	-27 425	-19 526
Förändringar i rörelsekapital					
Förändring av rörelsefordringar		-6 657	-3 144	400	-5 591
Förändring av rörelseskulder		9 918	5 928	15 055	-13 431
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-280	-362	-11 970	-38 550
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4	-32	-76	-300	-1 484
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	3	-3 440	0	-12 854	-384
Finansiella anläggningstillgångar		0	0	0	140
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-3 472	-76	-13 154	-1 729
Finansieringsverksamheten					
Erhållet/lämnat aktieägartillskott		0	0	0	40 000
Upptagna lån		0	0	20 000	0
Amortering lån		0	0	0	-1 613
Nyemission		9 773		9 773	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		9 773	0	29 773	38 388
Periodens kassaflöde		6 021	-438	4 649	-1 891
Likvida medel vid periodens början		15 947	17 757	17 318	19 209
Likvida medel vid periodens slut		21 968	17 318	21 968	17 318

Brilliant

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	NOT	Okt-Dec		Helår	
		2022	2021	2022	2021
Nettoomsättning	2	19 678	24 091	66 099	86 349
Aktiverat arbete för egen räkning		3 440	0	12 854	183
Övriga rörelseintäkter		30	6	54	60
Totala intäkter		23 148	24 097	79 007	86 592
Rörelsens kostnader					
Köpta tjänster		-1 540	-1 306	-4 794	-9 474
Övriga externa kostnader		-7 706	-8 444	-31 065	-29 971
Personalkostnader		-17 456	-19 309	-72 066	-69 638
Av- och nedskrivningar		-1 692	-1 708	-6 809	-6 445
Rörelseresultat		-5 245	-6 670	-35 727	-28 937
Resultat från finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande resultatposter		83	24	255	80
Räntekostnader och liknande resultatposter		-236	-12	-656	-91
Resultat efter finansiella poster		-5 398	-6 659	-36 128	-28 948
Bokslutsdispositioner	6	3 631	4 101	3 631	4 101
Skatt på periodens resultat		0	0	0	0
Periodens resultat		-1 767	-2 558	-32 497	-24 847

Brilliant

Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	NOT	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	3	39 482	32 587
Materiella anläggningstillgångar	4	633	1 182
Finansiella anläggningstillgångar		2 780	2 780
Summa anläggningstillgångar		42 894	36 549
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		17 815	18 201
Fordringar hos koncernföretag		4 026	4 741
Aktuella skattefordran		846	0
Övriga fordringar		7	2
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 750	3 514
Likvida medel		10 434	8 198
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar		36 879	34 656
SUMMA TILLGÅNGAR		79 773	71 205
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital		2 790	2 325
Reservfond		10	10
Fond för utvecklingsutgifter		39 482	32 587
Uppskrivningsfond		2 690	2 690
Bundet eget kapital		44 971	37 612
Överkursfond		9 308	0
Balanserad vinst eller förlust		-2 971	28 770
Periodens resultat		-32 497	-24 847
Fritt eget kapital		-26 160	3 923
Summa eget kapital		18 811	41 535
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		3 824	4 650
Aktuell skatteskuld		0	315
Övriga skulder		23 959	4 009
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	33 179	20 697
Summa kortfristiga skulder		60 962	29 671
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		79 773	71 205

Brilliant

Moderbolagets förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	Bundet eget kapital				Fritt eget kapital			Totalt
	NOT	Aktie- kapital	Uppskriv- ningsfond	Fond för utveckling- skostnader	Reserv- -fond	Balan- serat resultat	Årets resultat	
Ingående balans 2021-01-01		2 325	0	38 162	10	-11 409	-5 486	23 602
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-5 486	5 486	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	-5 575	0	5 575	0	0
Uppskrivning av andelar i Brilliant Future Sverige AB		0	2 690	0	0	0	0	2 690
Transaktioner med ägare:								
- Erhållet aktieägartillskott		0	0	0	0	40 090	0	40 090
Årets resultat		0	0	0	0	0	-24 847	-24 847
Utgående balans 2021-12-31		2 325	2 690	32 587	10	28 770	-24 847	41 535
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-24 847	24 847	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	6 895	0	-6 895	0	0
Transaktioner med ägare:								
Nyemission		465	0	0	0	9 308	0	9 773
Periodens resultat		0	0	0	0	0	-32 497	-32 497
Utgående balans 2022-12-31		2 790	2 690	39 482	10	6 336	-32 497	18 811

Brilliant

Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	NOT	Okt-Dec		Helår	
		2022	2021	2022	2021
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster		-5 398	-2 558	-36 128	-28 948
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		1 692	1 708	6 809	6 445
Betald inkomstskatt		-999	-42	-1 161	169
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital		-4 706	-892	-30 481	-22 334
Förändringar i rörelsekapital					
Förändring av rörelsefordringar		-6 249	-7 006	4 490	-4 344
Förändring av rörelseskulder		7 179	5 333	11 608	-13 547
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-3 776	-2 565	-14 383	-40 226
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4	-32	-76	-300	-1 484
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	3	-3 440	0	-12 854	-384
Finansiella anläggningstillgångar		0	0	0	140
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-3 472	-76	-13 154	-1 729
Finansieringsverksamheten					
Erhållet/lämnat aktieägartillskott		0	0	0	40 000
Upptagna lån		0	0	20 000	0
Amortering lån		0	0	0	-1 613
Nyemission		9 773	0	9 773	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		9 773	0	29 773	38 388
Periodens kassaflöde		2 525	-2 642	2 236	-3 567
Likvida medel vid periodens början		7 909	10 839	8 198	11 765
Likvida medel vid periodens slut		10 434	8 198	10 434	8 198

Brilliant

Noter

Not 1 – REDOVISNINGS- och VÄRDERINGSPRINCIPER

Brilliant Future-koncernen skapades genom Brilliant Future AB:s förvärv av Brilliant Future Sverige AB från Wise Group AB den 1 januari 2021. Från och med tidpunkten för det legala förvärvet per 1 januari 2021 är koncernens finansiella rapporter konsoliderade. Koncernen och moderbolaget tillämpar BFNAR 2012:1 (K3), Årsredovisning och koncernredovisning.

De historiska finansiella rapporterna för perioderna 2020 och tidigare är upprättade enligt en kombination av metoden för historiska finansiella rapporter och legal konsolidering enligt kapitel 19, Rörelseförvärv och goodwill i BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Utförliga redovisningsprinciper återges i dokumentet Sammanslagning Finansiell Historik 2018 - 2020 som återfinns på bolagets IR-webbplats.

NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING PÅ VERKSAMHETSGRENAR

Belopp i TSEK	Koncern				Moderbolag			
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec
Brilliant Future AB	19 441	23 451	65 140	85 124	19 678	24 091	66 099	86 349
Brilliant Future Sverige AB	4 146	5 089	14 416	13 758	0	0	0	0
Summa	23 576	28 540	79 555	98 882	19 678	24 091	66 099	86 349

NOT 3 – IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2022	2021	2022	2021
Koncernen	Jan-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Ingående balans 1 januari 2022	41 711	41 327	41 711	41 327
Upparbetat värde	12 854	384	12 854	384
Utgående balans 31 december 2022	54 566	41 711	54 566	41 711
ACKUMULERADE AVSKRIVNINGAR				
Ingående balans 1 januari 2022	-9 125	-3 165	-9 125	-3 165
Periodens avskrivningar	-5 959	-5 959	-5 959	-5 959
Utgående balans 31 december 2022	-15 084	-9 124	-15 084	-9 124
BOKFÖRT VÄRDE 31 DECEMBER	39 482	32 587	39 482	32 587

Brilliant

NOT 4 - INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2022	2021	2022	2021
	Jan-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec
Ingående anskaffningsvärden	3 590	2 106	3 590	2 106
Periodens anskaffningar	300	1 484	300	1 484
Utgående anskaffningsvärden	3 890	3 590	3 890	3 590
Ingående avskrivningar	-2 408	-1 922	-2 408	-1 922
Periodens avskrivningar	-850	-486	-850	-486
Utgående ack avskrivningar	-3 258	-2 408	-3 258	-2 408
Utgående planenligt restvärde	633	1 182	633	1 182

NOT 5 - UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2022	2021	2022	2021
Upplupna lönerelaterade kostnader	6 881	6 449	6 014	5 578
Upplupna konsultkostnader/utveckling	113	690	113	690
Förvaltningskostnader	189	185	73	156
Övriga upplupna kostnader	2 268	1 167	2 268	1 121
Förutbetalda intäkter	31 023	16 265	24 710	13 152
Summa	40 475	24 756	33 179	20 697

NOT 6 - BOKSLUTSDISPOSITIONER

Belopp i TSEK	Moderbolag	
	2022	2021
Erhållna koncernbidrag	3 631	4 101
Summa	3 631	4 101

Brilliant

Nyckeltal Koncernen

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Oktober-December		Helår	
	2022	2021	2022	2021
Fakturerad försäljning	30 155	29 670	94 456	98 530
- tillväxt i fakturerad försäljning	1,6%	16,9%	-4,1%	1,7%
Totala intäkter	27 057	28 546	92 500	99 153
Nettoomsättning	23 576	28 540	79 555	98 882
- tillväxt i nettoomsättning	-17,4%	27,0%	-19,5%	6,6%
EBITDA	-2 118	-3 108	-25 304	-19 723
EBITDA-marginal	-9,0%	-10,9%	-31,8%	-19,9%
Avskrivningar	-1 692	-1 708	-6 809	-6 445
Rörelseresultat EBIT	-3 810	-4 815	-32 113	-26 168
EBIT-marginal	-16,2%	-16,9%	-40,4%	-26,4%
Periodens resultat	-3 962	-4 804	-32 518	-25 922
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-0,45	-0,65	-3,67	-3,51
Kassaflöde före rörelsekapitalförändring	-3 541	-3 146	-27 425	-19 526
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-280	-362	-11 970	-38 550
Eget kapital	17 730	40 476	17 730	40 476
Justerat eget kapital	17 730	40 476	17 730	40 476
Totala tillgångar	88 006	76 293	88 006	76 293
Soliditet	20%	53%	20%	53%
Likvida medel vid periodens slut	21 968	17 318	21 968	17 318
Antal aktier i slutet av perioden	8 869 032	7 390 860	8 869 032	7 390 860
Genomsnittligt antal aktier	7 793 487	7 390 860	7 492 344	7 390 860
Eget kapital per aktie, vid periodens slut	2,00	5,48	2,00	5,48
Medelantal anställda	79	90	82	91

Brilliant

Definitioner

ARR – ANNUAL RECURRING REVENUE	Årligen återkommande abonnemangsinträder (ARR) räknas ut genom att summera årsvärdet av befintliga kontrakt för abonnemangstjänster. Siffran för "abonnemangstjänster" inkluderar alla avtal som förlängs per automatik samt avtal där kunden varit kund i minst två år och avtalslängden är minst ett år.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar. Detta resultatmått är ej påverkat av avskrivningar på tidigare års investeringar.
EBITDA-MARGINAL	Rörelseresultat före avskrivningar i relation till nettoomsättning
EBIT	Rörelseresultat efter avskrivningar
EBIT-MARGINAL -	Rörelseresultat EBIT efter avskrivningar i relation till nettoomsättning
FAKTURERAD FÖRSÄLJNING	Avser den försäljning till kund som har fakturerats i perioden oaktad periodisering av abonnemangsinträder som kan ligga framåt i tiden. Fakturering har normalt sett en betalningsfrist på upp till 30 dagar. Syftet med nyckeltalet är att se hur säljaktiviteten taktar och hur kassaflödet påverkas eftersom nettoomsättningen kommer med en fördröjning hänförlig till periodiseringen.
NETTOOMSÄTTNINGEN	Avser den periodiserade omsättningen av koncernens försäljning. Nettoomsättningen påverkas därmed av försäljning av abonnemang i tidigare perioder vars omsättning periodiseras. Omsättningen inkluderar ej aktivering av internt utvecklingsarbete. I en koncern där man går mot en ökad andel abonnemangsinträder så är försäljningen högre än nettoomsättningen.
TOTALA INTÄKTER	Intäkter inkluderar den periodiserade nettoomsättningen och påverkas positivt av aktiverat eget utvecklingsarbete. Personalkostnaderna för sådant aktiverat arbete ingår även rörelsens personalkostnader.
RESULTAT PER AKTIE	Periodens resultat delat med genomsnittligt antal aktier under perioden. Nyckeltalet visar nettointjäningen per aktie och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur intjäningen i bolaget värderas.
EGET KAPITAL PER AKTIE	Redovisat eget kapital i slutet av perioden delat med antal utestående aktier i slutet av perioden. Nyckeltalet visar hur mycket eget kapital varje aktie motsvarar och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur substansen i bolaget värderas.
SOLIDITET	Redovisat justerat eget kapital delat med balansomslutning. Soliditeten visar bolagets motståndskraft mot förluster.
BALANSOMSLUTNING	Totala tillgångar i slutet av perioden enligt balansräkningen.
MEDELANTAL ANSTÄLLDA	Antal heltidsanställda under perioden utan hänsyn till frånvaro i perioden.
RÖRELSEMARGINAL	Rörelseresultat / Totala intäkter
VINSTMARGINAL	Periodens resultat / Totala intäkter