

# Brilliant

Delårsrapport 1 jan – 30 sep 2022

## Svag försäljning, förbättrat kassaflöde

### Tredje kvartalet 2022

- Fakturerad försäljning minskade med -15,9 procent till 16 589 (19 730) TSEK. Nettoomsättning minskade med -21,3 procent till 17 611 (22 364) TSEK.
- EBITDA försämrades till -5 163 (2) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -29,3 (0,0) procent. Uppbokade kostnader som del av besparingspaket inkluderat med -1 272 TSEK. EBIT uppgick till -6 852 (-1 680) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -7 014 (-1 712) TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,95 (-0,23) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -11 201 (-16 154) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 15 947 (17 757) TSEK.
- Årligen återkommande abonnemangsinträder ("ARR") uppgick till 46 830 TSEK, en ökning med 41 procent jämfört med utgången av tredje kvartalet 2021 då ARR var 33 191 TSEK, se vidare information under avsnitt för ARR.

### Väsentliga händelser i tredje kvartalet 2022

- Joakim Lundberg lämnade sin roll som CFO för Brilliant Future AB.
- Mattias Palmaer utsågs till ny CFO för Brilliant Future AB. Mattias tillträdde sin tjänst den 1 oktober.
- Brilliant Future lanserade funktionalitet som mäter kundfokus i sitt erbjudande för medarbetarundersökningar.

### Januari-September 2022

- Fakturerad försäljning minskade med 6,6 procent till 64 302 (68 860) TSEK. Nettoomsättning minskade med 20,4 procent till 55 979 (70 342) TSEK.
- EBITDA försämrades till -23 186 (-16 615) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -41,4 (-23,6) procent. EBIT uppgick till -28 304 (-21 353) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -28 556 (-21 375) TSEK. Uppbokade kostnader som del av besparingspaket inkluderat med -1 272 TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -3,86 (-2,89) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -11 689 (-38 188) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 15 947 (17 757) TSEK.

## Nyckeltal

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Juli-September		Förändring, %	Januari - September		Förändring, %	Helår 2021
	2022	2021		2022	2021		
Fakturerad försäljning	16 589	19 730	-15,9%	64 302	68 860	-6,6%	98 530
Nettoomsättning	17 611	22 364	-21,3%	55 979	70 342	-20,4%	98 882
EBITDA	-5 163	2	N/A	-23 186	-16 615	-39,5%	-19 723
EBITDA-marginal	-29,3%	0,0%	-29,3%	-41,4%	-23,6%	-17,8%	-19,9%
Rörelseresultat EBIT	-6 852	-1 680	-307,9%	-28 304	-21 353	-32,6%	-26 168
EBIT-marginal	-38,9%	-7,5%	-31,4%	-50,6%	-30,4%	-20,2%	-26,4%
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-0,95	-0,23	-309,8%	-3,86	-2,89	-33,6%	-3,51
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-11 201	-16 154	30,7%	-11 689	-38 188	69,4%	-38 550
Likvida medel vid periodens slut	15 947	17 757	-10,2%	15 947	17 757	-10,2%	17 318

Brilliant Future AB ett företags som levererar datadrivna undersöknings- och actionplattformar för kund- och medarbetarupplevelser. Med 20-års erfarenhet och 80 anställda förser vi kunder i mer än 50 länder med agerbara insikter kring människor som utgör deras affär. Bolagets aktie (BRILL) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq First North Growth Market. [www.brilliantfuture.se](http://www.brilliantfuture.se)

# Brilliant

VD-kommentar

## Längre säljcykler, fortsatt kostnadsfokus

### Svag försäljning men fortsatt tillväxt i ARR

Årets tredje kvartal blev en besvikelse vad gäller fakturerad försäljning. Detta kan delvis förklaras av en något avvaktande marknad, men är även ett resultat av att vi i början av året lanserade Brilliant Futures nya tjänst för medarbetarundersökningar (EX) för större företag. Beslutsnivåerna är där fler och besluten tar längre tid, en negativ effekt som vi underskattat.

Arbetet med att migrera kunder från den gamla till den nya EX plattformen har också krävt mycket resurser och tar värdefull tid från vår försäljningsorganisation. Det är dock viktigt att vi lyckas förflytta både oss själva och våra kunder från den tidigare, resurskrävande konsultaffären till den nya, abonnemangsbaserade affärsmodellen. I denna har våra kunder en större möjlighet att själva hantera sina undersökningar vad gäller utformning, frekvens och analys. Det är så vi skapar kundvärde och därmed lägger grunden för långsiktig framgång.

Positivt är att vi har en fortsatt tillväxt i ARR, vilket skapar förutsättningar för en skalbar och lönsam affär i framtiden. Ökningen kan till stor del förklaras av en fortsatt tillväxt i den publika sektorn. Vi har haft en framgångsrik start på vårt samarbete med SKR (Sveriges kommuner och regioner) och den servicemätning som vi erbjuder har genererat många nya abonnemangskunder. Planen är att bygga vidare på de goda relationer vi nu etablerar och marknadsföra även vårt vanliga kundserviceerbjudande (CX).

### Förändring tar tid

Vi har kommit långt, men jag är inte nöjd och det återstår en hel del arbete att göra innan Brilliant Future når de mål vi jobbar mot. Vi måste arbeta mer effektivt och skalbart i hela organisationen. Vi måste skapa en stabil abonnemangsaffär som ger oss möjlighet att vara proaktiva i kontakten med våra kunder. Vi måste fortsätta att kvalitetssäkra vår försäljningsprocess och öka träffsäkerheten i våra marknadsinsatser.

På kostnadssidan arbetar vi kontinuerligt med att identifiera konkreta besparingar. Målsättningen är att successivt under 2023 reducera bolagets årliga rörelsekostnader till

en nivå som med marginal understiger de 106 mkr vi kommunicerade i rapporten för det andra kvartalet.

Till hjälp har jag ett dedikerat team som vill lika mycket som jag och som alla kämpar lika hårt. Snart kommer vi att börja se tydliga resultat. Från och med årsskiftet kommer de initiativ vi tog i mitten av året att resultera i en lägre kostnadsmassa. I början av nästa år bör vi också ha migrerat det stora flertalet av våra EX-kunder till vår nya plattform och kan därmed arbeta mer fokuserat med den löpande försäljningen.

### Relevanta på en konkurrensutsatt och utmanande marknad

Även om vi ser en försäljningsmässig tillbakagång efter ett positivt andra kvartal så vill jag understryka hur starka vi är. Vi har mycket spännande på gång och ser en enorm potential. Vi är mycket relevanta för alla företag och organisationer som vill säkerställa kundnytta och fortsätta utveckla sina medarbetare för långsiktig framgång. Det går inte att konkurrera på en utmanande marknad utan att veta vad kunder och medarbetare behöver och förväntar sig. Vi ger våra kunder den insikten och driver förändringsledning där den behövs som mest.



Ulrika Jonsson, VD

# Brilliant

## Om Brilliant Future

Brilliant Future erbjuder datadrivna undersöknings- och actionplattformar för både Customer Experience och Employee Experience. Båda dessa marknader växer kraftigt.

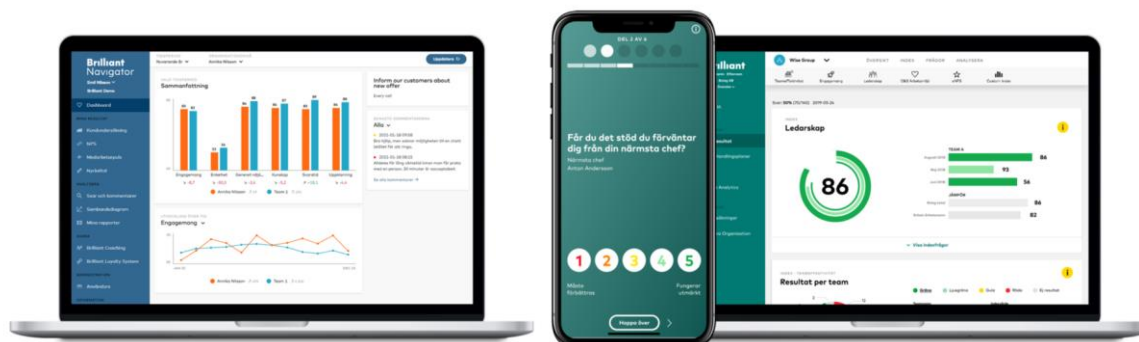
### Brilliant's affärsidé

Brilliant utvecklar och marknadsför tjänster som förbättrar kundupplevelser och medarbetarengagemang. Med hjälp av dessa tjänster kan företag och organisationer mäta, analysera och agera på information som återkopplas från kunder och medarbetare och i förlängningen driva förändringsprocesser som skapar förbättrad och uthållig lönsamhet. Brilliant är en av få aktörer på marknaden som erbjuder helhetslösningar där kund- och medarbetarperspektivet kopplas ihop. Metodiken är vetenskaplig och bygger på sambanden mellan medarbetarengagemang, kundlojalitet och lönsamhet.

### Hur fyller vi kundernas behov?

Brilliant's styrka är förmågan att kombinera datadriven analys med en strukturerad process för förändring. Med utgångspunkt i en omfattande databas erbjuds relevanta jämförelser, insikter och slutsatser baserade på analys av aggregerade branschdata. Detta ger stöd till ledare och arbetsgrupper på alla nivåer att fatta välinformerade beslut och säkerställer att de förändringsprocesser som initieras når uppställda mål.

Resultaten är tydliga. Uppföljningar visar till exempel att närmare 80 procent av de av Brilliant's kunder som regelbundet använder sig av bolagets tjänster ökar sina medarbetares engagemang på årlig basis. De som använder sig av insikter genererade av Brilliant's kundundersökningstjänster noterar efter fyra år en genomsnittlig ökning av cNPS (Customer Net Promotor Score) med 36 enheter.



Brilliant Customer Experience

Brilliant Employee Experience

### Vilka trender finns på marknaden?

Kund- och medarbetarupplevelse är faktorer som rankas högt av ledare i företag och andra organisationer då det finns ett tydligt samband mellan engagerade medarbetare, lojala kunder och lönsamhet. Detta faktum har lett till en accelererande marknadstillväxt de senaste åren, understött av en snabb digitalisering vad avser hur olika typer av tjänster marknadsförs och hur tjänsterna används. I tillägg har digitaliseringen gjort det enklare för användarna att själva utforma, genomföra och utvärdera undersökningar och de förändringsprocesser dessa ofta leder till. Utvecklingen går därmed mot att tjänsterna i allt större utsträckning säljs som paketerade programvaruabonnemang (SaaS, Software as a Service), ibland med standardiserade konsulttjänster i tillägg.

Marknadstillväxten är god och uppskattas av olika marknadsundersökningsföretag uppgå till drygt 15 procent per år på global basis för både kund- och medarbetarundersökningar. Här är Brilliant väl positionerat med 20 års erfarenhet och med drygt 400 kunder som har verksamhet i mer än 50 länder och som genererar cirka 3 miljoner enkätsvar per år.

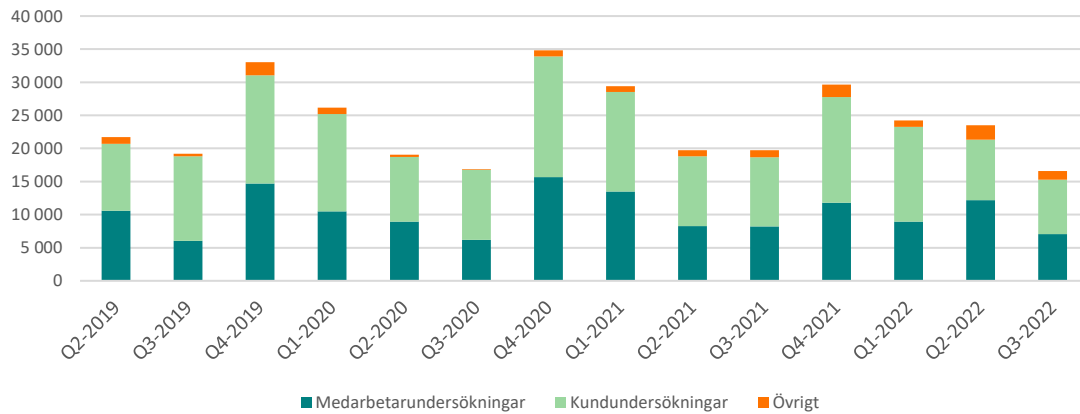
Läs mer på [www.brilliantfuture.se](http://www.brilliantfuture.se)

# Brilliant

## Fakturerad försäljning och ARR

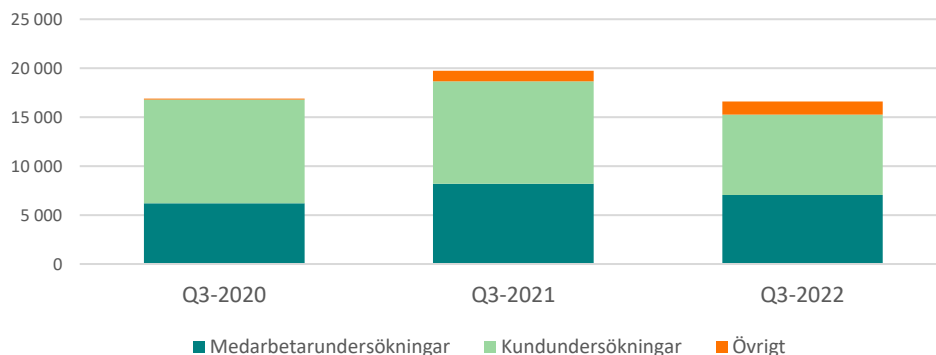
Fakturerad försäljning följs per produktområde och fördelas till största delen på Medarbetarundersökningar och Kundundersökningar. Övriga intäkter avser olika konsult- och rådgivningstjänster i samband med genomförandet och uppföljningen av olika undersökningar.

### Fördelning av fakturerad försäljning



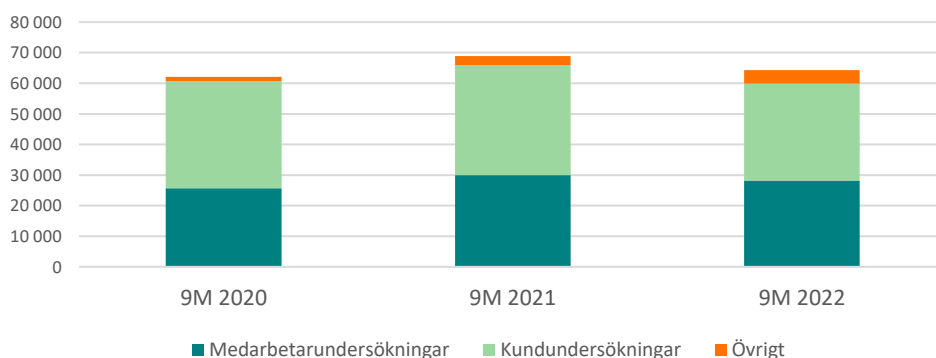
Fakturerad försäljning minskade under årets tredje kvartal med 15,9 procent till 16 589 (19 730) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 43 procent, Kundundersökningar 49 procent och Övrigt 8 procent.

### Q3 Fördelning av fakturerad försäljning



Under årets första nio månader minskade fakturerad försäljning med 6,6 procent till 64 302 (68 860) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 44 procent, Kundundersökningar 49 procent samt Övrigt 7 procent.

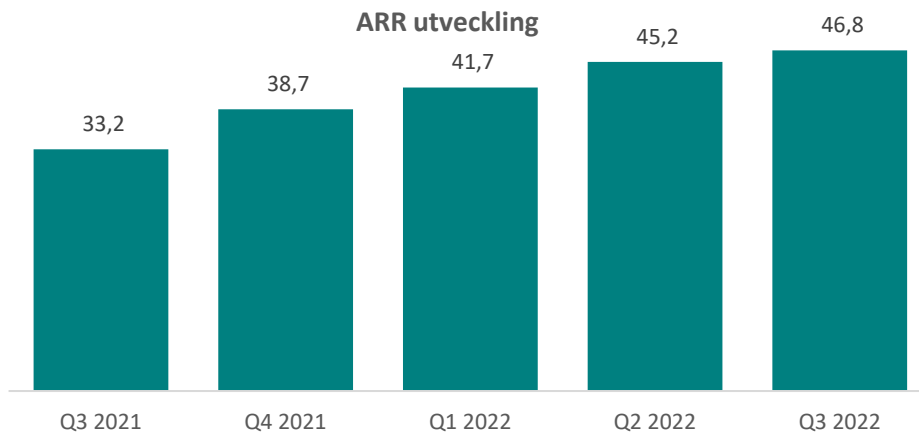
### 9 mån Fördelning av fakturerad försäljning



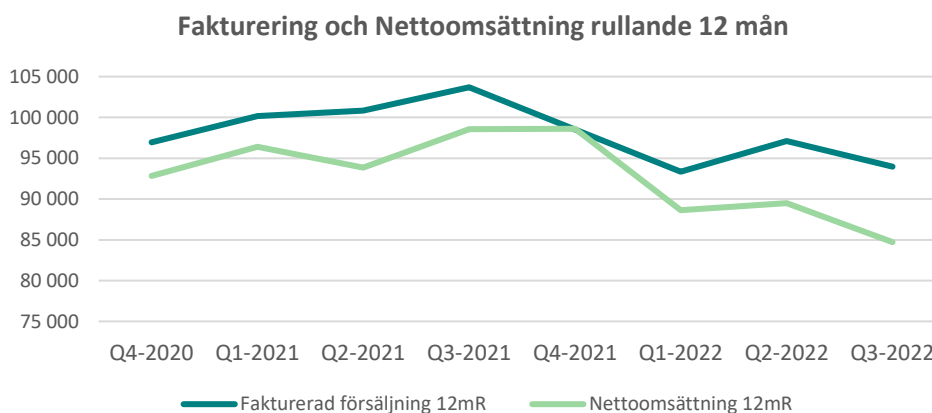
# Brilliant

För att säkerställa- och underlätta hanteringen av ARR i företagets CRM system har definitionen justerats något vad avser kontrakt under omförhandling samt i uppsagda kontrakt.

Den årligen återkommande abonnemangsintäkten ("ARR") enligt justerad definition uppgick till 46 830 TSEK vid utgången av tredje kvartalet 2022, en ökning med 41 procent jämfört med utgången av tredje kvartalet 2021 då ARR var 33 191 TSEK.



Brilliant Future har som målsättning att under de kommande åren öka ARR och därmed andelen abonnemangsintäkter kraftigt. En abonnemangsintäkt intäktsoförs inte i sin helhet vid den tidpunkt som fakturering sker, utan periodiseras framåt över abonnemangets löptid, till skillnad från till exempel konsultintäkter som intäktsoförs när de faktureras.



För ett bolag som övergår från konsultbaserade till abonnemangsbaserade intäkter kommer den redovisade nettoomsättningen att under den tid övergången pågår släpa efter i förhållande till den fakturerade försäljningen. Grafen ovan visar att fakturerad försäljning för Brilliant Future på rullande 12-månadsbasis vid utgången av det tredje kvartalet har minskat och att nettoomsättningen på rullande 12-månadsbasis minskat än mer. Detta som ett resultat av att andelen abonnemangsbaserad försäljning ökat på bekostnad av direkt faktureringsbara konsulttimmar.

# Brilliant

## Koncernens omsättning och resultat juli-september 2022

### Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning minskade i tredje kvartalet med 15,9 procent till 16 589 (19 730) TSEK.

### Omsättning

Nettoomsättningen för perioden minskade med 21,3 procent till 17 611 (22 364) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsintäkter som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning, uppgick till 21 514 (22 375) TSEK, motsvarande en minskning med 3,8 procent. Under tredje kvartalet har arbete för egen räkning aktiverats med 3 904 TSEK, vilket påverkas av en bokföringsmässig engångspost om 1 109 TSEK avseende årets två tidigare kvartal, jämfört med 0 TSEK samma period 2021.

### Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) försämrades till -5 163 (2) TSEK. Uppbokade kostnader som del av besparingspaket är inkluderat med -1 272 TSEK. EBITDA-marginalen försämrades till -29,3 (0,0) procent.

Rörelseresultat (EBIT) försämrades till -6 852 (-1 680) TSEK. EBIT-marginalen försämrades till -38,9 (-7,5) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen för medarbetarundersökningar med -1 490 (-1 490) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -199 (-192) TSEK.

Periodens resultat efter skatt försämrades till -7 014 (-1 712) TSEK.

## Koncernens omsättning och resultat januari-september 2022

### Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning minskade under första 9 månaderna med 6,6 procent till 64 302 (68 860) TSEK.

### Omsättning

Nettoomsättningen för perioden minskade med 20,4 procent till 55 979 (70 342) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsintäkter som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Minskningen i nettoomsättning beror främst på att en växande andel av affärerna nu faktureras som abonnemang, att de konsulttjänster som tidigare levererats i samband med medarbetarundersökningar minskat i omfattning när kunder migrerats till en abonnemangsbaserad lösning samt på jämförelsevis låga försäljningsvolymerna under årets tredje kvartal. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 65 443 (70 606) TSEK, motsvarande en minskning med 7,3 procent. Under första 9 månaderna har arbete för egen räkning aktiverats med 9 414 TSEK, jämfört med 183 TSEK under samma period 2021.

# Brilliant

## Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) försämrades till -23 186 (- 16 615) TSEK. Uppbokade kostnader som del av besparingspaket är inkluderat med -1 272 TSEK. EBITDA-marginalen försämrades till -41,4 (-23,6) procent.

Rörelseresultat (EBIT) försämrades till -28 304 (-21 353) TSEK. EBIT-marginalen försämrades till -50,6 (-30,4) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen för medarbetarundersökningar med -4 469 (-4 469) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -648 (-268) TSEK.

Periodens resultat efter skatt försämrades till -28 556 (-21 375) TSEK.

## Koncernens kassaflöde och finansiell ställning

### Kassaflöde januari – september 2022

Under första 9 månaderna uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet till -23 882 (-16 381) TSEK.

Förändringar i rörelsekapitalet uppgick till 12 193 (-21 807) TSEK. En minskning av kundfordringarna och en ökning av de förutbetalda intäkterna, som ett resultat av den ökande andelen abonnemangsförsäljning, är de största bidragande orsakerna till periodens positiva förändring.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -9 682 (-1 652) TSEK. Ökningen beror huvudsakligen på att kostnader för den fortsatta utvecklingen av plattformen för medarbetarundersökningar har aktiverats som investering under 2022.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 20 000 (38 388) TSEK. Under de första 9 månaderna utnyttjades 20 000 TSEK av Wise Group AB:s totala lånelöfte till Brilliant Future AB på 27 000 TSEK. Under samma period föregående år tillsköt Wise Group AB ett ovillkorat aktieägartillskott om 40 000 TSEK i samband med att Brilliant Future separerades från Wise Groups och noterades på NASDAQ First North.

Periodens kassaflöde uppgick till -1 371 (-1 453) TSEK.

### Finansiell ställning

Vid periodens utgång uppgick soliditeten till 16 (60) procent. Likviditeten uppgick till 15 947 (17 757) TSEK. Tillgängliga kreditfaciliteter i form av lånelöfte från Wise Group AB uppgick till 27 000 TSEK varav 20 000 TSEK var utnyttjat.

## Övrig information

### Medarbetare och organisation

Under perioden januari – september uppgick antalet heltidsanställda medarbetare till 84 (88). Under tredje kvartalet var motsvarande antal 83 (90). Antalet heltidstjänster har nu börjat minska som ett resultat av övergången till tjänster med större teknikinnehåll och en abonnemangsbaserad betalningsmodell.

### Moderbolaget

Brilliant Future AB (publ) är verksamhetsdrivande moderbolag och har ett dotterbolag Brilliant Future Sverige AB. Koncernen bildades den 1 januari 2021.

# Brilliant

## Aktien och ägare

Aktuell information om Brilliant Futures aktie och aktieägare finns på bolagets hemsida:  
<https://investor.brilliantfuture.se>

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Väsentliga risker framgår av årsredovisningen 2021 som publicerades 3 maj 2022. I tillägg har krisen i Ukraina och det förändrade globala säkerhetsläget påverkat styrelsens riskbedömning och bolaget har därför vidtagit åtgärder för att stärka sin IT-säkerhet i preventivt syfte. Det är styrelsens uppfattning att inga andra tillkommande risker och osäkerheter finns att redovisa.

## Finansiella mål

Bolagets finansiella målsättning är att:

- Bolaget ska nå break-even kassaflödesmässigt på kvartalsbasis vid årsskiftet 2022/2023.
- Bolaget på längre sikt ska öka den fakturerade försäljningen med 20 procent per år.
- Bolaget på längre sikt ha en EBITDA-marginal överstigande 20 procent.

## Utdelningspolicy

Bolaget befinner sig i ett utvecklingsstadium och kommer inte att dela ut pengar förrän lönsamheten har stabiliserats på en god nivå.

## Transaktioner med närstående

Fram till det att bolagen separerades den 23 juni 2021 var Brilliant Future ett helägt dotterbolag till Wise Group AB. Under perioden januari – maj detta år genomfördes därför löpande transaktioner med närstående, huvudsakligen bestående av betalning för shared servicetjänster såsom lokaler, ekonomiservice, IT-service, löneservice och kontorsservice med mera. Bolaget är av uppfattningen att transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor.

## Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av företagets revisorer.

## Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser, tel. +46 8 503 01 550, mejl: [ca@mangold.se](mailto:ca@mangold.se), [www.mangold.se](http://www.mangold.se)

## Finansiell kalender

Bokslutskommuniké för 2021	17 feb 2022
Årsredovisning 2021	3 maj 2022
Kvartalsrapport Q1 2022	17 maj 2022
Årsstämma	17 maj 2022
Kvartalsrapport Q2 2022	19 aug 2022
Kvartalsrapport Q3 2022	4 nov 2022
Bokslutskommuniké för 2022	23 feb 2023

## För mer information kontakta:

Ulrika Jonsson, VD  
[ulrika.jonsson@brilliantfuture.se](mailto:ulrika.jonsson@brilliantfuture.se)  
telefon +46 73 408 27 05



# Brilliant

## Rapportens undertecknande

Verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten, såvitt hon känner till, ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm den 4 november 2022

Ulrika Jonsson  
VD

# Brilliant

## Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK om inget annat anges.	NOT	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
		2022	2021	2022	2021	2021
Nettoomsättning	2	17 611	22 364	55 979	70 342	98 882
Aktiverat arbete för egen räkning		3 904	0	9 414	183	183
Övriga rörelseintäkter		0	11	50	82	88
<b>Totala intäkter</b>		<b>21 514</b>	<b>22 375</b>	<b>65 443</b>	<b>70 606</b>	<b>99 153</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Råvaror och förnödenheter*		-1 107	-1 467	-3 254	-8 168	-9 474
Övriga externa kostnader		-7 104	-5 249	-24 008	-22 091	-30 760
Personalkostnader		-18 467	-15 657	-61 367	-56 963	-78 641
Av- och nedskrivningar		-1 689	-1 682	-5 117	-4 738	-6 445
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-6 852</b>	<b>-1 680</b>	<b>-28 304</b>	<b>-21 353</b>	<b>-26 168</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>						
Ränteintäkter och liknande resultatposter		28	13	172	56	81
Räntekostnader och liknande resultatposter		-190	-45	-424	-78	-92
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-7 014</b>	<b>-1 712</b>	<b>-28 556</b>	<b>-21 375</b>	<b>-26 179</b>
Skatt på periodens resultat						257
<b>Periodens resultat</b>		<b>-7 014</b>	<b>-1 712</b>	<b>-28 556</b>	<b>-21 375</b>	<b>-25 922</b>
Resultat per aktie, kr		-0,95	-0,23	-3,86	-2,89	-3,51
Resultat per aktie efter full utspädning, kr		-0,95	-0,23	-3,86	-2,89	-3,51

\*) Avser köpta tjänster

# Brilliant

## Koncernens balansräkning

Belopp i TSEK	NOT	2022-09-30	2021-09-30	2021-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				
Immateriella anläggningstillgångar	3	37 531	34 077	32 587
Materiella anläggningstillgångar	4	803	1 323	1 182
Finansiella anläggningstillgångar		0	0	0
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>38 334</b>	<b>35 400</b>	<b>33 769</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>				
Kundfordringar		14 621	19 272	21 640
Aktuella skattefordran		166	17	0
Övriga fordringar		21	3	21
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 340	2 384	3 544
Likvida medel		15 947	17 757	17 318
<b>Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar</b>		<b>34 096</b>	<b>39 432</b>	<b>42 524</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>72 430</b>	<b>74 833</b>	<b>76 293</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>				
Aktiekapital		2 325	2 325	2 325
Övrigt tillskjutet kapital	3	37 541	34 087	32 597
Annan eget kapital inklusive årets resultat		-27 946	8 595	5 554
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		11 920	45 007	40 476
Avsättningar		0	272	0
Långfristiga skulder		20 000	0	0
Leverantörsskulder		2 768	2 097	4 845
Aktuell skatteskuld		153	646	597
Övriga skulder		4 130	4 810	5 620
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	33 459	21 999	24 756
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>40 510</b>	<b>29 553</b>	<b>35 817</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>72 430</b>	<b>74 833</b>	<b>76 293</b>

# Brilliant

## Koncernens förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	NOT	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annan eget kapital inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare
Ingående balans 2021-01-01		2 325	38 172	-14 115	26 382
Omföring till fond för utvecklingskostnader	3	0	-5 575	5 575	0
Justering ingående balans till följd av ändrad skattesats		0	0	-74	-74
Transaktion med aktieägare					
- Erhållet aktieägartillskott		0	40 090	0	40 090
Årets resultat		0	0	-25 922	-25 922
Utgående balans 2021-12-31		2 325	72 687	-34 535	40 476
Ingående balans 2021-01-01		2 325	38 172	-14 115	26 382
Omföring till fond för utvecklingskostnader	3	0	-4 085	4 085	0
Transaktion med aktieägare					
- Erhållet aktieägartillskott		0	40 000	0	40 000
Periodens resultat		0	0	-21 375	-21 375
Utgående balans 2021-09-30		2 325	74 087	-31 405	45 007
Utgående balans 2021-12-31		2 325	72 687	-34 535	40 476
Förändring fond för utvecklingskostnader	3	0	4 944	-4 944	0
Periodens resultat		0	0	-28 556	-28 556
Utgående balans 2022-09-30		2 325	77 631	-68 035	11 920

# Brilliant

## Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	NOT	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
		2022	2021	2022	2021	2021
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Resultat efter finansiella poster		-7 014	-1 712	-28 556	-21 375	-26 179
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		1 689	1 682	5 117	4 738	6 445
Betald inkomstskatt		-169	-119	-443	257	207
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital</b>		<b>-5 494</b>	<b>-149</b>	<b>-23 882</b>	<b>-16 381</b>	<b>-19 526</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>						
Förändring av rörelsefordringar		-1 928	-8 462	6 671	-2 062	-5 591
Förändring av rörelseskulder		-3 779	-7 543	5 522	-19 746	-13 431
Kassaflöde från den löpande verksamheten		<b>-11 201</b>	<b>-16 154</b>	<b>-11 689</b>	<b>-38 188</b>	<b>-38 550</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4	-18	-504	-269	-1 408	-1 484
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	3	-3 904	0	-9 414	-384	-384
Finansiella anläggningstillgångar		0	140	0	140	140
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-3 922</b>	<b>-364</b>	<b>-9 682</b>	<b>-1 652</b>	<b>-1 729</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Erhållet/lämnat aktieägartillskott		0	0	0	40 000	40 000
Upptagna lån		10 000	0	20 000	0	0
Amortering lån		0	0	0	-1 613	-1 613
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>10 000</b>	<b>0</b>	<b>20 000</b>	<b>38 388</b>	<b>38 388</b>
Periodens kassaflöde		-5 123	-16 518	-1 371	-1 453	-1 891
Likvida medel vid periodens början		21 070	34 275	17 318	19 209	19 209
Likvida medel vid periodens slut		15 947	17 757	15 947	17 757	17 318

# Brilliant

## Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	NOT	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
		2022	2021	2022	2021	2021
Nettoomsättning	2	15 293	19 460	46 421	62 258	86 349
Aktiverat arbete för egen räkning		3 904	0	9 414	183	183
Övriga rörelseintäkter		0	0	24	54	60
<b>Totala intäkter</b>		<b>19 197</b>	<b>19 460</b>	<b>55 859</b>	<b>62 494</b>	<b>86 592</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Råvaror och förnödenheter*		-1 107	-1 467	-3 254	-8 168	-9 474
Övriga externa kostnader		-6 805	-4 887	-23 359	-21 527	-29 971
Personalkostnader		-16 298	-13 684	-54 610	-50 329	-69 638
Av- och nedskrivningar		-1 689	-1 682	-5 117	-4 738	-6 445
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-6 702</b>	<b>-2 261</b>	<b>-30 482</b>	<b>-22 267</b>	<b>-28 937</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>						
Ränteintäkter och liknande resultatposter		28	13	172	55	80
Räntekostnader och liknande resultatposter		-190	-45	-420	-78	-91
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-6 864</b>	<b>-2 293</b>	<b>-30 730</b>	<b>-22 289</b>	<b>-28 948</b>
Bokslutsdispositioner		0	0	0	0	4 101
Skatt på periodens resultat		0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat</b>		<b>-6 864</b>	<b>-2 293</b>	<b>-30 730</b>	<b>-22 289</b>	<b>-24 847</b>

\*) Avser köpta tjänster

# Brilliant

## Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	NOT	2022-09-30	2021-09-30	2021-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				
Immateriella anläggningstillgångar	3	37 531	34 077	32 587
Materiella anläggningstillgångar	4	803	1 323	1 182
Finansiella anläggningstillgångar		2 780	2 780	2 780
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>41 114</b>	<b>38 180</b>	<b>36 549</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>				
Kundfordringar		12 202	16 698	18 201
Fordringar hos koncernföretag		158	0	4 741
Aktuella skattefordran		0	1	0
Övriga fordringar		19	3	2
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 340	2 384	3 514
Likvida medel		7 909	10 839	8 198
<b>Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar</b>		<b>23 627</b>	<b>29 925</b>	<b>34 656</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>64 741</b>	<b>68 105</b>	<b>71 205</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>				
Aktiekapital		2 325	2 325	2 325
Reservfond		10	10	10
Fond för utvecklingsutgifter		37 531	34 077	32 587
Uppskrivningsfond		2 690	2 690	2 690
Bundet eget kapital		42 556	39 101	37 612
Balanserad vinst eller förlust		-1 021	27 281	28 770
Periodens resultat		-30 730	-22 289	-24 847
Fritt eget kapital		-31 751	4 991	3 923
<b>Summa eget kapital</b>		<b>10 805</b>	<b>44 093</b>	<b>41 535</b>
Långfristiga skulder		20 000	0	0
Leverantörsskulder		2 720	1 991	4 650
Skuld till närstående		0	0	0
Aktuell skatteskuld		153	357	315
Övriga skulder		3 294	3 764	4 009
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	27 769	17 900	20 697
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>33 936</b>	<b>24 013</b>	<b>29 671</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>64 741</b>	<b>68 105</b>	<b>71 205</b>

# Brilliant

## Moderbolagets förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	Bundet eget kapital				Fritt eget kapital			
	NOT	Aktie- kapital	Upp skrivning sfond	Fond för utveckl. kostnad	Reserv -fond	Balans. resultat	Årets resultat	Totalt
Ingående balans 2021-01-01		2 325	0	38 162	10	-11 409	-5 486	23 602
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-5 486	5 486	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	-5 575	0	5 575	0	0
Uppskrivning av andelar i Brilliant Future Sverige AB		0	2 690	0	0	0	0	2 690
Erhållet aktieägartillskott		0	0	0	0	40 090	0	40 090
Årets resultat		0	0	0	0	0	-24 847	-24 847
<b>Utgående balans 2021-12-31</b>		<b>2 325</b>	<b>2 690</b>	<b>32 587</b>	<b>10</b>	<b>28 770</b>	<b>-24 847</b>	<b>41 535</b>
Ingående balans 2021-01-01		2 325	0	38 162	10	-11 409	-5 486	23 602
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-5 486	5 486	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	-4 085	0	4 085	0	0
Uppskrivning av andelar i Brilliant Future Sverige AB		0	2 690	0	0	0	0	2 690
Erhållet aktieägartillskott		0	0	0	0	40 090	0	40 090
Periodens resultat		0	0	0	0	0	-22 289	-22 289
<b>Utgående balans 2021-09-30</b>		<b>2 325</b>	<b>2 690</b>	<b>34 077</b>	<b>10</b>	<b>27 281</b>	<b>-22 289</b>	<b>44 093</b>
Ingående balans 2022-01-01		2 325	2 690	32 587	10	28 770	-24 847	41 535
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-24 847	24 847	0
Förändring fond för utvecklingskostnader	3	0	0	4 944	0	-4 944	0	0
Periodens resultat		0	0	0	0	0	-30 730	-30 730
<b>Utgående balans 2022-09-30</b>		<b>2 325</b>	<b>2 690</b>	<b>37 531</b>	<b>10</b>	<b>-1 021</b>	<b>-30 730</b>	<b>10 805</b>



# Brilliant

## Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	NOT	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
		2022	2021	2022	2021	2021
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Resultat efter finansiella poster		-6 864	-2 293	-30 730	-22 289	-28 948
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		1 689	1 682	5 117	4 738	6 445
Betald inkomstskatt		-231	-111	-162	211	169
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital</b>		<b>-5 406</b>	<b>-722</b>	<b>-25 775</b>	<b>-17 341</b>	<b>-22 334</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>						
Förändring av rörelsefordringar		-636	-6 843	10 374	-1 073	-4 344
Förändring av rörelseskulder		-3 751	-7 229	4 794	-19 248	-13 547
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-9 793</b>	<b>-14 794</b>	<b>-10 607</b>	<b>-37 661</b>	<b>-40 226</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4	-18	-504	-269	-1 408	-1 484
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	3	-3 904	0	-9 414	-384	-384
Finansiella anläggningstillgångar		0	140	0	140	140
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-3 922</b>	<b>-364</b>	<b>-9 682</b>	<b>-1 652</b>	<b>-1 729</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Erhållet/lämnat aktieägartillskott		0	0	0	40 000	40 000
Upptagna lån		10 000	0	20 000	0	0
Amortering lån		0	0	0	-1 613	-1 613
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>10 000</b>	<b>0</b>	<b>20 000</b>	<b>38 388</b>	<b>38 388</b>
Periodens kassaflöde		-3 714	-15 158	-289	-926	-3 567
Likvida medel vid periodens början		11 623	25 998	8 198	11 765	11 765
Likvida medel vid periodens slut		7 909	10 839	7 909	10 839	8 198

# Brilliant

## Noter

### Not 1 – REDOVISNINGS- och VÄRDERINGSPRINCIPER

Brilliant Future-koncernen skapades genom Brilliant Future AB:s förvärv av Brilliant Future Sverige AB från Wise Group AB den 1 januari 2021. Från och med tidpunkten för det legala förvärvet per 1 januari 2021 är koncernens finansiella rapporter konsoliderade. Koncernen och moderbolaget tillämpar BFNAR 2012:1 (K3), Årsredovisning och koncernredovisning.

De historiska finansiella rapporterna för perioderna 2020 och tidigare är upprättade enligt en kombination av metoden för historiska finansiella rapporter och legal konsolidering enligt kapitel 19, Rörelseförvärv och goodwill i BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Utförliga redovisningsprinciper återges i dokumentet Sammanslagning Finansiell Historik 2018 - 2020 som återfinns på bolagets IR-webbplats.

### NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING PÅ VERKSAMHETSGRENAR

Belopp i TSEK	Koncern				Moderbolag			
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
	Jul-Sep	Jul-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep	Jul-Sep	Jul-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep
Brilliant Future AB	15 056	19 460	45 710	61 673	15 293	19 460	46 421	62 258
Brilliant Future Sverige AB	2 555	2 904	10 270	8 669			0	0
Summa	17 611	22 364	55 979	70 342	15 293	19 460	46 421	62 258

### NOT 3 – IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2022	2021	2022	2021
	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep
Ackumulerade anskaffningsvärden				
Ingående balans 1 januari 2022	41 712	41 328	41 712	41 328
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Upparbetat värde	9 414	384	9 414	384
Utgående balans 30 september 2022	51 125	41 712	51 125	41 712
ACKUMULERADE AVSKRIVNINGAR				
Ingående balans 1 januari 2022	-9 125	-3 165	-9 125	-3 165
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Periodens avskrivningar	-4 469	-4 469	-4 469	-4 469
Utgående balans 30 september 2022	-13 594	-7 635	-13 594	-7 635
BOKFÖRT VÄRDE 30 SEPTEMBER	37 531	34 077	37 531	34 077

# Brilliant

## NOT 4 - INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2022 Jan-Sep	2021 Jan-Sep	2022 Jan-Sep	2021 Jan-Sep
Ingående anskaffningsvärden	3 590	2 106	3 590	2 106
Periodens anskaffningar	269	1 408	269	1 408
Utgående anskaffningsvärden	3 858	3 513	3 858	3 513
Ingående avskrivningar	-2 408	-1 922	-2 408	-1 922
Periodens avskrivningar	-648	-268	-648	-268
Utgående ack avskrivningar	-3 056	-2 190	-3 056	-2 190
Utgående planenligt restvärde	803	1 323	803	1 323

## NOT 5 - UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2022 Jul-Sep	2021 Jul-Sep	2022 Jul-Sep	2021 Jul-Sep
Upplupna lönerelaterade kostnader	6 457	4 935	5 531	4 262
Upplupna konsultkostnader/utveckling	405	555	275	479
Förvaltningskostnader	189	67	157	41
Övriga upplupna kostnader	1 907	1 395	1 907	1 395
Förutbetalda intäkter	24 500	15 047	19 898	11 723
Summa	33 459	21 999	27 769	17 900

# Brilliant

## Nyckeltal Koncernen

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Juli-September		Januari - September	
	2022	2021	2022	2021
Fakturerad försäljning	16 589	19 730	64 302	68 860
- tillväxt i fakturerad försäljning	-15,9%	16,9%	-6,6%	10,9%
Totala intäkter	21 514	22 375	65 443	70 606
Nettoomsättning	17 611	22 364	55 979	70 342
- tillväxt i nettoomsättning	-21,3%	27,0%	-20,4%	9,7%
EBITDA	-5 163	2	-23 186	-16 615
EBITDA-marginal	-29,3%	0,0%	-41,4%	-23,6%
Avskrivningar	-1 689	-1 682	-5 117	-4 738
Rörelseresultat EBIT	-6 852	-1 680	-28 304	-21 353
EBIT-marginal	-38,9%	-7,5%	-50,6%	-30,4%
Periodens resultat	-7 014	-1 712	-28 556	-21 375
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-0,95	-0,23	-3,86	-2,89
Kassaflöde före rörelsekapitalförändring	-5 494	-149	-23 882	-16 381
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-11 201	-16 154	-11 689	-38 188
Eget kapital	11 920	45 007	11 920	45 007
Totala tillgångar	72 430	74 833	72 430	74 833
Soliditet	16%	60%	16%	60%
Likvida medel vid periodens slut	15 947	17 757	15 947	17 757
Antal aktier i slutet av perioden	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Genomsnittligt antal aktier	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Eget kapital per aktie, vid periodens slut	1,61	6,09	1,61	6,09
Medelantal anställda	83	90	84	88

# Brilliant

## Definitioner

ARR – ANNUAL RECURRING REVENUE	Årligen återkommande abonnemangsinträder (ARR) räknas ut genom att summera årsvärdet av befintliga kontrakt för abonnemangstjänster. Siffran för "abonnemangstjänster" inkluderar alla avtal som förlängs per automatik samt avtal där kunden varit kund i minst två år och avtalslängden är minst ett år.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar. Detta resultatmått är ej påverkat av avskrivningar på tidigare års investeringar.
EBITDA-MARGINAL	Rörelseresultat före avskrivningar i relation till nettoomsättning
EBIT	Rörelseresultat efter avskrivningar
EBIT-MARGINAL -	Rörelseresultat EBIT efter avskrivningar i relation till nettoomsättning
FAKTURERAD FÖRSÄLJNING	Avser den försäljning till kund som har fakturerats i perioden oaktad periodisering av abonnemangsinträder som kan ligga framåt i tiden. Fakturering har normalt sett en betalningsfrist på upp till 30 dagar. Syftet med nyckeltalet är att se hur säljaktiviteten taktar och hur kassaflödet påverkas eftersom nettoomsättningen kommer med en fördröjning hänförlig till periodiseringen.
NETTOOMSÄTTNINGEN	Avser den periodiserade omsättningen av koncernens försäljning. Nettoomsättningen påverkas därmed av försäljning av abonnemang i tidigare perioder vars omsättning periodiseras. Omsättningen inkluderar ej aktivering av internt utvecklingsarbete. I en koncern där man går mot en ökad andel abonnemangsinträder så är försäljningen högre än nettoomsättningen.
TOTALA INTÄKTER	Intäkter inkluderar den periodiserade nettoomsättningen och påverkas positivt av aktiverat eget utvecklingsarbete. Personalkostnaderna för sådant aktiverat arbete ingår även rörelsens personalkostnader.
RESULTAT PER AKTIE	Periodens resultat delat med genomsnittligt antal aktier under perioden. Nyckeltalet visar nettointjäningen per aktie och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur intjäningen i bolaget värderas.
EGET KAPITAL PER AKTIE	Redovisat eget kapital i slutet av perioden delat med antal utestående aktier i slutet av perioden. Nyckeltalet visar hur mycket eget kapital varje aktie motsvarar och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur substansen i bolaget värderas.
SOLIDITET	Redovisat justerat eget kapital delat med balansomslutning. Soliditeten visar bolagets motståndskraft mot förluster.
BALANSOMSLUTNING	Totala tillgångar i slutet av perioden enligt balansräkningen.
MEDELANTAL ANSTÄLLDA	Antal heltidsanställda under perioden utan hänsyn till frånvaro i perioden.
RÖRELSEMARGINAL	Rörelseresultat / Totala intäkter
VINSTMARGINAL	Periodens resultat / Totala intäkter