Brilliant

Delårsrapport 1 jan – 31 mars 2022

Svag försäljningsutveckling men fortsatt stark ARR-tillväxt

Första kvartalet 2022

- Fakturerad försäljning minskade med 17,6 procent till 24 227 (29 410) TSEK. Nettoomsättning minskade med 36,8 procent till 17 074 (27 023) TSEK.
- EBITDA minskade till -11 398 (-5 375) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -66,8 (-19,8) procent.
- Rörelseresultat EBIT uppgick till -13 114 (-6 881) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -13 055 (-6 845) TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -1,77 (-0,93) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 908 (-10 393) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 15 657 (8 324) TSEK.
- Årligen återkommande abonnemangsintäkter ("ARR") uppgick till 46 047 TSEK, en ökning med 27 procent jämfört med utgången av första kvartalet 2021 då ARR var 36 326 TSEK.

Väsentliga händelser i första kvartalet 2022

- Marie Rosenquist Berthold tillträdde den 7 mars befattningen som CHRO.
- Brilliant Future AB meddelade den 11 mars att Johan Pellbäck rekryterats till befattningen som CTO. Han tillträder den 1 juni.

Nyckeltal

	Januari-Mars			Helår
Belopp i TSEK om inget annat anges.	**2022**	**2021**	**Förändring, %**	**2021**
Fakturerad försäljning	24 227	29 410	-17,6%	98 530
Nettoomsättning	17 074	27 023	-36,8%	98 882
EBITDA	-11 398	-5 375	-112,1%	-19 723
EBITDA-marginal	-66,8%	-19,8%	-47,0%	-19,9%
Rörelseresultat EBIT	-13 114	-6 881	-90,6%	-26 168
EBIT-marginal	-76,8%	-25,4%	-51,4%	-26,4%
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-1,77	-0,93	-90,7%	-3,51
Kassaflöde från den löpande verksamheten	908	-10 393	108,7%	-38 550
Likvida medel vid periodens slut	15 657	8 324	88,1%	17 318

Brilliant Future AB ett företags som levererar datadrivna undersöknings- och actionplattformar för kund- och medarbetarupplevelser. Med 20-års erfarenhet och 90 anställda förser vi kunder i mer än 50 länder med agerbara insikter kring människor som utgör deras affär. Bolagets aktie (BRILL) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq First North Growth Market. www.brilliantfuture.se

Brilliant

VD-kommentar

Många rätt men försäljningen behöver förbättras

Fortsatt tillväxt i ARR och bra fart i publika affären

Årets första kvartal blev en besvikelse när det gäller vår fakturerade försäljning. Ett antal affärer som vi under förra året kunde räkna in under perioden har i år skjutits framåt i tiden. Samtidigt har vi underskattat effekten av att vår framgångsrika migration av kunder till en abonnemangsbaserad affär inte genererar faktureringsbara konsulttimmar på samma sätt som tidigare.

Positivt är att vi har en stark tillväxt i ARR, som i Q1 ökar med 27 procent mot föregående år. Vi levererar därmed på vår plan att öka andelen abonnemangsintäkter för en skalbar affärsmodell. Vidare ser vi stora möjligheter att växa försäljningen inom ramen för det avtal med Statens Kommuner och Regioner (SKR) som vi ingick i december 2021. Brilliant Future Sverige erbjuder härigenom en nationell servicemätning för medborgarupplevelsen och över 60 kommuner har hittills valt att ingå avtal med oss och genomfört en första mätning. Detta befäster vår position inom offentlig sektor på den svenska marknaden, där vi även ser en stor potential i att växa med hela vårt erbjudande.

Marknadsarbete i fokus

Ett effektivt marknadsarbete är en viktig del av vår tillväxtresa för att bygga vårt varumärke och skapa konkreta leads till våra säljare att konvertera till nya affärer. Vi har under kvartalet genomfört vårt årliga event Brilliant Awards där vi delar ut utmärkelser till Sveriges mest framgångsrika bolag när det gäller kund- och medarbetarupplevelser. Vi deltog även som kunskapspartner till tidningen Chefs årliga event Chef 2022.

EX bekänner färg och fortsatt produktutveckling

En viktig milstolpe i utvecklingen av vår abonnemangsbaserade tjänst för medarbetar-undersökningar (EX) var att vi under kvartalet började marknadsföra denna till hela vår målgrupp. Detta resulterade i att Brilliant Future kunde teckna avtal med bolagets hittills största kund, med över 30 000 medarbetare globalt. Avtalet visar att vi nu har en komplett produkt och ett attraktivt erbjudande för organisationer världen över som vill frigöra potentialen i människor.

Vi har också fortsatt att utveckla vår tjänst för kundundersökningar (CX) för att ytterligare vässa vårt erbjudande till större bolags kundserviceavdelningar där vi bland annat nu erbjuder en väsentligt förbättrad textanalys.

Lever som vi lär

Vi har under kvartalet genomfört vår årliga medarbetarundersökning och kan glädjande konstatera att resultatet inom alla områden, såsom engagemang och ledarskap, har ökat. Vi höjer därför ribban och jämför oss nu med "high performing top 25 benchmark". Alla team arbetar nu med sina handlingsplaner och vi kommer följa utvecklingen i uppföljande pulsar under året.

Fokus på migrering och försäljning

Fokus de kommande kvartalen är att fortsätta migrera kunder från den gamla till den nya EX plattformen. I tillägg måste vi realisera den potential för tillväxt som ges av nya kunder och korsförsäljning på befintliga. Flertalet initiativ är i gång såsom effektiva marknadsinsatser och rekrytering av fler säljare. Parallellt med detta har ett arbete initierats inriktat på bättre rapportering och kostnadskontroll. Vi har stor tillförsikt att dessa åtgärder med tiden kommer att resultera i både tillväxt och förbättrad lönsamhet.

Med en ökande takt på försäljning, ett högt engagemang bland våra medarbetare samt vår stärkta position på produkt- och erbjudandesidan ser jag positivt på våra möjligheter att hålla fast vid vår plan att vara kassaflödespositiva vid årsskiftet och därefter fortsätta vår tillväxtresa.

Ulrika Jonsson, T f VD

Brilliant

Om Brilliant Future

Brilliant Future erbjuder datadrivna undersöknings- och actionplattformar för både Customer Experience och Employee Experience. Båda dessa marknader växer kraftigt.

Brilliants affärsidé

Brilliant utvecklar och marknadsför tjänster som förbättrar kundupplevelser och medarbetarengagemang. Med hjälp av dessa tjänster kan företag och organisationer mäta, analysera och agera på information som återkopplas från kunder och medarbetare och i förlängningen driva förändringsprocesser som skapar förbättrad och uthållig lönsamhet. Brilliant är en av få aktörer på marknaden om erbjuder helhetslösningar där kund- och medarbetarperspektivet kopplas ihop. Metodiken är vetenskaplig och bygger på sambanden mellan medarbetarengagemang, kundlojalitet och lönsamhet.

Hur fyller vi kundernas behov?

Brilliants styrka är förmågan att kombinera datadriven analys med en strukturerad process för förändring. Med utgångspunkt i en omfattande databas erbjuds relevanta jämförelser, insikter och slutsatser baserade på analys av aggregerade branschdata. Detta ger stöd till ledare och arbetsgrupper på alla nivåer att fatta välinformerade beslut och säkerställer att de förändringsprocesser som initieras når uppställda mål.

Resultaten är tydlig. Uppföljningar visar till exempel att närmare 80 procent av de av Brilliants kunder som regelbundet använder sig av bolagets tjänster ökar sina medarbetares engagemang på årlig basis. De som använder sig av insikter genererade av Brilliants kundundersökningstjänster noterar efter fyra år en genomsnittlig ökning av cNPS (Customer Net Promotor Score) med 36 enheter.

Brilliant Customer Experience

Brilliant Employee Experience

Vilka trender finns på marknaden?

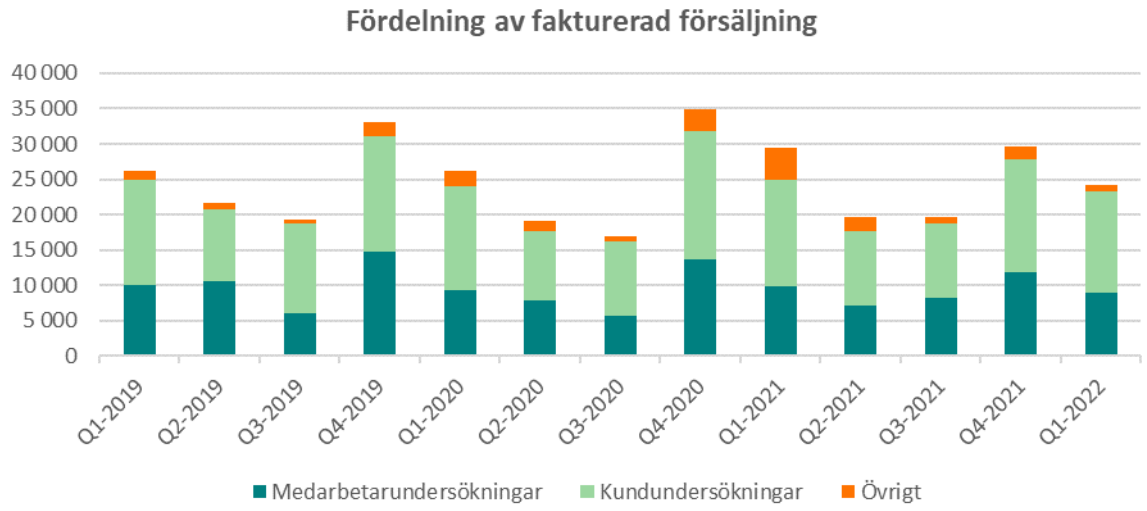
Kund- och medarbetarupplevelse är faktorer som rankas högt av ledare i företag och andra organisationer då det finns ett tydligt samband mellan engagerade medarbetare, lojala kunder och lönsamhet. Detta faktum har lett till en accelererande marknadstillväxt de senaste åren, understött av en snabb digitalisering vad avser hur olika typer av tjänster marknadsförs och hur tjänsterna används. I tillägg har digitaliseringen gjort det enklare för användarna att själva utforma, genomföra och utvärdera undersökningar och de förändringsprocesser dessa ofta leder till. Utvecklingen går därmed mot att tjänsterna i allt större utsträckning säljs som paketerade programvaruabonnemang (SaaS, Software as a Service), ibland med standardiserade konsulttjänster i tillägg.

Marknadstillväxten är god och uppskattas av olika marknadsundersökningsföretag uppgå till drygt 15 procent per år på global basis för både kund- och medarbetarundersökningar. Här är Brilliant väl positionerat med 20 års erfarenhet och med drygt 400 kunder som har verksamhet i mer än 50 länder och som genererar cirka 3 miljoner enkätsvar per år.

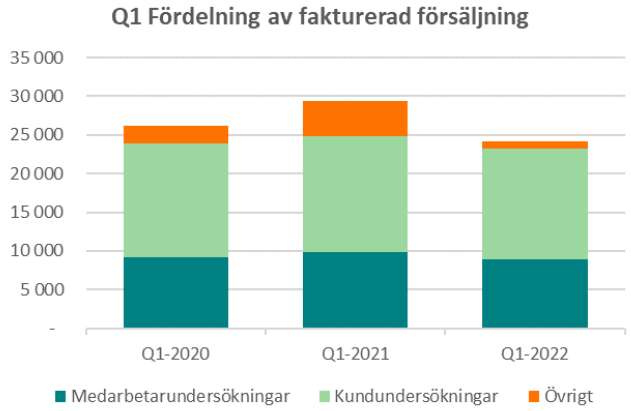
Läs mer på www.brilliantfuture.se

Fakturerad försäljning och ARR

Fakturerad försäljning följs per produktområde och fördelas till största delen på Medarbetarundersökningar och Kundundersökningar. Övriga intäkter avser olika konsult- och rådgivningstjänster i samband med genomförandet och uppföljningen av olika undersökningar.

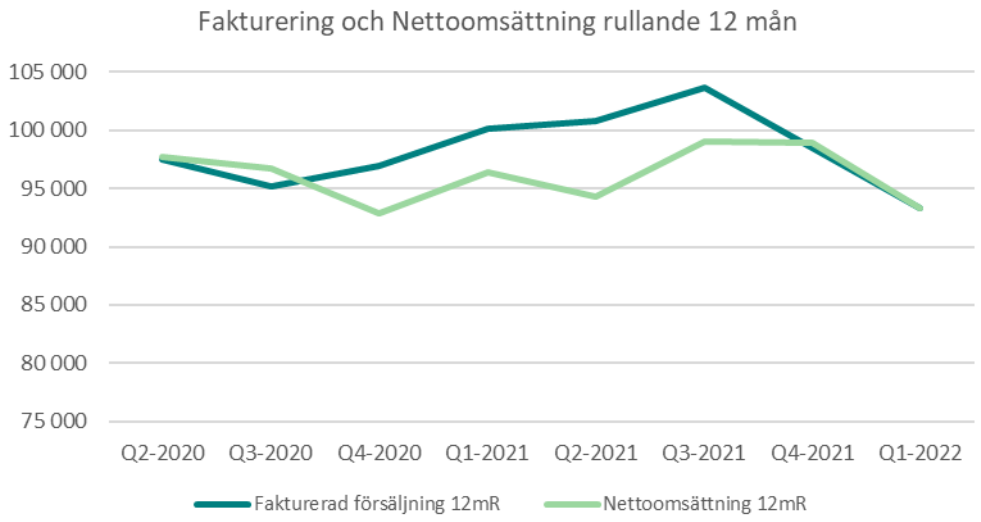


Fakturerad försäljning minskade under årets första kvartal med 17,6 procent till 24 227 (29 410) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 37 procent, Kundundersökningar 59 procent och Övrigt 4 procent.



Den årligen återkommande abonnemangsintäkter ("ARR") uppgick till 46 047 TSEK vid utgången av första kvartalet 2022, en ökning med 27 procent jämfört med utgången av första kvartalet 2021 då ARR var 36 326 TSEK.

Brilliant Future har som målsättning att under de kommande åren öka ARR och därmed andelen abonnemangsintäkter kraftigt. En abonnemangsintäkt intäktsförs inte i sin helhet vid den tidpunkt som fakturering sker, utan periodiseras framåt över abonnemangets löptid, till skillnad från till exempel konsultintäkter som intäktsförs när de faktureras.



För ett bolag som övergår från konsultbaserade till abonnemangsbaserade intäkter innebär att den redovisade nettoomsättningen släpar efter i förhållande till den fakturerade försäljningen. Grafen ovan visar att fakturerad försäljning för Brilliant Future på rullande 12-månadsbasis har minskat och att nettoomsättningen på rullande 12-månadsbasis minskat under Q1 2022 med viss eftersläpning.

Brilliant

Koncernens omsättning och resultat jan–mar 2022

Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning minskade i första kvartalet med 17,6 procent till 24 227 (29 410) TSEK.

Omsättning

Nettoomsättningen för perioden minskade med 36,8 procent till 17 074 (27 023) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsintäkter som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Minskningen i nettoomsättning beror i ungefär lika delar på att en växande andel av affärerna nu faktureras som abonnemang, att de konsulttjänster som tidigare levererats i samband med medarbetarundersökningar minskat i omfång när kunder migrerats till en abonnemangsbaserad lösning och på minskade försäljningsvolymer under kvartalet. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 19 525 (27 263) TSEK, motsvarande en minskning med 28,4 procent. Under första kvartalet har 2 409 TSEK aktivering av arbete för egen räkning bokförts, jämfört med 183 TSEK under samma period 2021.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) minskade till -11 398 (- 5 375) TSEK. EBITDA-marginalen minskade till -66,8 (-19,8) procent.

Rörelseresultat (EBIT) minskade till -13 114 (-6 881) TSEK. EBIT-marginalen minskade till -76,8 (-25,4) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen för medarbetarundersökningar med –1 490 (-1 490) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -226 (-16) TSEK.

Periodens resultat efter skatt minskade till -13 055 (-6 845) TSEK.

Koncernens kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflöde

Under 3 första månaderna uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet till -11 936 (-4 913) TSEK.

Förändringar i rörelsekapitalet uppgick till 12 845 (-5 480) TSEK. Återbetalning kortfristiga lån Wise Group AB resulterade till den negativa förändringen under motsvarande period 2021.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -2 569 (-384) TSEK. Ökningen beror på att kostnader för den fortsatta utvecklingen av plattformen för medarbetarundersökningar har aktiverats som investering under 2022.

Periodens kassaflöde uppgick till -1 661 (-10 885) TSEK. Minskningen av kundfordringar och ökning av förutbetalda intäkter, som ett resultat av den ökande andelen abonnemangsförsäljning, är de största bidragande orsakerna till periodens positiva förändring. Återbetalning av kortfristiga lån till Wise Groups AB resulterade till den negativa förändringen under motsvarade period 2021.

Finansiell ställning

Vid periodens utgång uppgick soliditeten till 40 (31) procent. Likviditeten uppgick till 15 657 (8 324) TSEK. Bolaget hade inga räntebärande lån. Tillgängliga kreditfaciliteter i form av lånelöfte från Wise Group AB uppgick till 27 000 TSEK varav 0 TSEK är utnyttjat.

Brilliant

Övrig information

Medarbetare och organisation

I genomsnitt hade Brilliant Future 84 (83) heltidsanställda i perioden. Brilliant Future har tidigare haft ett antal konsulter som har arbetat med produktutveckling, men har sedan 2021 ersatt dessa resurser med anställda utvecklare. Under första kvartalet 2022, har bolaget förstärkt verksamheten med en CISO (Chief information Security Officer), en CHRO (Chief Human Resources Officer) samt rekryterat in en CTO för att stärka IT delen för verksamheten.

Moderbolaget

Brilliant Future AB (publ) är verksamhetsdrivande moderbolag och har ett dotterbolag Brilliant Future Sverige AB. Koncernen bildades den 1 januari 2021.

Aktien och ägare

Aktuell information om Brilliant Futures aktie och aktieägare finns på bolagets hemsida: https://investor.brilliantfuture.se

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Väsentliga risker framgår av årsredovisningen 2021 som publicerades 3 maj 2022. I tillägg har krisen i Ukraina och det förändrade globala säkerhetsläget påverkat styrelsens riskbedömning och bolaget har därför vidtagit åtgärder för att stärka sin IT-säkerhet i preventivt syfte. Det är styrelsens uppfattning att inga andra tillkommande risker och osäkerheter finns att redovisa.

Finansiella mål

Bolagets finansiella målsättning är att:

- Bolaget ska nå break-even kassaflödesmässigt på kvartalsbasis vid årsskiftet 2022/2023.
- Bolaget på längre sikt ska öka den fakturerade försäljningen med 20 procent per år.
- Bolaget på längre sikt ha en EBITDA-marginal överstigande 20 procent.

Utdelningspolicy

Bolaget befinner sig i ett utvecklingsskede och kommer inte att dela ut pengar förrän lönsamheten har stabiliserats på en god nivå.

Transaktioner med närstående

Fram till det att bolagen separerades den 23 juni 2021 var Brilliant Future ett helägt dotterbolag till Wise Group AB. Under perioden januari – maj genomfördes därför löpande transaktioner med närstående, huvudsakligen bestående av betalning för shared servicetjänster såsom lokaler, ekonomiservice, IT-service, löneservice och kontorsservice med mera. Bolaget är av uppfattningen att transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor.

Brilliant

Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser, tel. +46 8 503 01 550, mejl: ca@mangold.se, www.mangold.se

Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av revisorer.

Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser, tel. +46 8 503 01 550, mejl: ca@mangold.se, www.mangold.se

Finansiell kalender

Kvartalsrapport Q2 2022	19 aug 2022
Kvartalsrapport Q3 2022	18 nov 2022
Bokslutskommuniké för 2022	februari 2023

För mer information kontakta:

Ulrika Jonsson, t f VD
ulrika.jonsson@brilliantfuture.se
telefon +46 73 408 27 05

Brilliant

Rapportens undertecknande

Verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten, såvitt hon känner till, ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm den 17 maj 2022

Ulrika Jonsson
Tf VD

Brilliant

Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK om inget annat anges.	NOT	Januari-Mars 2022	Januari-Mars 2021	Helår 2021
Nettoomsättning	2	17 074	27 023	98 882
Aktiverat arbete för egen räkning		2 409	183	183
Övriga rörelseintäkter		42	58	88
Totala intäkter		**19 525**	**27 263**	**99 153**
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter*		-810	-3 392	-9 474
Övriga externa kostnader		-8 896	-8 027	-30 760
Personalkostnader		-21 217	-21 218	-78 641
Av- och nedskrivningar		-1 716	-1 506	-6 445
Övriga rörelsekostnader		0	-1	0
Rörelseresultat		**-13 114**	**-6 881**	**-26 168**
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande resultatposter		97	50	81
Räntekostnader och liknande resultatposter		-38	-14	-92
Resultat efter finansiella poster		**-13 055**	**-6 845**	**-26 179**
Skatt på periodens resultat				257
Periodens resultat		**-13 055**	**-6 845**	**-25 922**
Resultat per aktie, kr		-1,77	-0,93	-3,51
Resultat per aktie efter full utspädning, kr		-1,77	-0,93	-3,51

*) Avser köpta tjänster

Brilliant

Koncernens balansräkning

Belopp i TSEK	NOT	2022-03-31	2021-03-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR				
Immateriella anläggningstillgångar	3	33 507	37 057	32 587
Materiella anläggningstillgångar	4	1 116	168	1 182
Finansiella anläggningstillgångar		0	140	0
Summa anläggningstillgångar		**34 623**	**37 365**	**33 769**
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar		14 011	13 834	21 640
Fordran närstående*		0	8 357	0
Aktuella skattefordran		550	0	0
Övriga fordringar		81	188	21
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 428	2 778	3 544
Likvida medel		15 657	0	17 318
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar		**33 727**	**25 157**	**42 524**
SUMMA TILLGÅNGAR		**68 349**	**62 522**	**76 293**
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital		2 325	2 325	2 325
Övrigt tillskjutet kapital	3	33 517	37 067	32 597
Annan eget kapital inklusive årets resultat		-8 421	-19 855	5 554
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		27 420	19 537	40 476
Avsättningar		0	272	0
Långfristiga skulder		0	1 505	0
Leverantörsskulder		3 896	2 400	4 845
Skuld till närstående			2 093	
Aktuell skatteskuld		0	816	597
Övriga skulder		3 832	5 560	5 620
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	33 202	30 339	24 756
Summa kortfristiga skulder		**40 929**	**41 208**	**35 817**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**68 349**	**62 522**	**76 293**

Brilliant

Koncernens förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	NOT	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annan eget kapital inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare
Ingående balans 2021-01-01		**2 325**	**38 172**	**-14 115**	**26 382**
Omföring till fond för utvecklingskostnader	3	0	-5 575	5 575	0
Justering ingående balans till följd av ändrad skattesats		0	0	-74	-74
Transaktion med aktieägare					
- Erhållet aktieägartillskott		0	40 090	0	40 090
Årets resultat		0	0	-25 922	-25 922
Utgående balans 2021-12-31		**2 325**	**72 687**	**-34 535**	**40 476**
Ingående balans 2021-01-01		**2 325**	**38 172**	**-14 115**	**26 382**
Omföring till fond för utvecklingskostnader	3	**0**	-1 106	1 106	0
Periodens resultat		**0**	0	-6 845	-6 845
Utgående balans 2021-03-31		**2 325**	**37 067**	**-19 854**	**19 537**
Ingående balans 2022-01-01		**2 325**	**72 687**	**-34 535**	**40 476**
Förändring fond för utvecklingskostnader	3	0	920	-920	0
Periodens resultat		0	0	-13 055	-13 055
Utgående balans 2022-03-31		**2 325**	**73 607**	**-48 510**	**27 420**

Brilliant

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	NOT	Januari-Mars 2022	Januari-Mars 2021	Helår 2021
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster		-13 055	-6 845	-26 179
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		1 716	1 506	6 445
Betald inkomstskatt		-597	426	207
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital		**-11 936**	**-4 913**	**-19 526**
Förändringar i rörelsekapital				
Förändring av rörelsefordringar		6 751	2 780	-5 591
Förändring av rörelseskulder		6 094	-8 260	-13 431
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**908**	**-10 393**	**-38 550**
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4	-160	0	-1 484
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	3	-2 409	-384	-384
Finansiella anläggningstillgångar		0	0	140
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-2 569**	**-384**	**-1 729**
Finansieringsverksamheten				
Erhållet/lämnat aktieägartillskott		0	0	40 000
Upptagna lån		0	0	0
Amortering lån		0	-108	-1 613
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**0**	**-108**	**38 388**
Periodens kassaflöde		-1 661	-10 885	-1 891
Likvida medel vid periodens början		17 318	19 209	19 209
Likvida medel vid periodens slut		15 657	8 324	17 318
Likvida medel				
Följande komponenter ingår i likvida medel:				
- Kassa och bank		15 657	0	17 318
- Tillgodohavande på koncernkonto hos närstående		0	8 324	0

Brilliant

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	NOT	Jan-Mar 2022	Jan-Mar 2021	Helår 2021
Nettoomsättning	2	13 036	23 528	86 349
Aktiverat arbete för egen räkning		2 409	183	183
Övriga rörelseintäkter		24	54	60
Totala intäkter		**15 469**	**23 764**	**86 592**
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter*		-810	-3 392	-9 474
Övriga externa kostnader		-8 710	-7 864	-29 971
Personalkostnader		-18 926	-18 773	-69 638
Av- och nedskrivningar		-1 716	-1 506	-6 445
Rörelseresultat		**-14 693**	**-7 771**	**-28 937**
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande resultatposter		97	50	80
Räntekostnader och liknande resultatposter		-38	-16	-91
Resultat efter finansiella poster		**-14 635**	**-7 737**	**-28 948**
Bokslutsdispositioner		0	0	4 101
Skatt på periodens resultat		0	0	0
Periodens resultat		**-14 635**	**-7 737**	**-24 847**

*) Avser köpta tjänster

Brilliant

Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	NOT	2022-03-31	2021-03-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR				
Immateriella anläggningstillgångar	3	33 507	37 057	32 587
Materiella anläggningstillgångar	4	1 116	168	1 182
Finansiella anläggningstillgångar		2 780	2 920	2 780
Summa anläggningstillgångar		**37 402**	**40 144**	**36 549**
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar		9 866	12 528	18 201
Fordringar hos koncernföretag		4 338	848	4 741
Aktuella skattefordran		431	0	0
Övriga fordringar		23	19	2
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 428	2 775	3 514
Likvida medel		5 664	0	8 198
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar		**23 749**	**16 170**	**34 656**
SUMMA TILLGÅNGAR		61 152	56 314	71 205
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital		2 325	2 325	2 325
Reservfond		10	10	10
Fond för utvecklingsutgifter	3	33 507	37 057	32 587
Uppskrivningsfond		2 690	2 690	2 690
Bundet eget kapital		38 531	42 081	37 612
Balanserad vinst eller förlust		3 004	-15 699	28 770
Periodens resultat		-14 635	-7 737	-24 847
Fritt eget kapital		-11 631	-23 436	3 923
Summa eget kapital		**26 900**	**18 645**	**41 535**
Långfristiga skulder		0	1 505	0
Leverantörsskulder		3 731	2 273	4 650
Skuld till närstående		0	2 041	
Aktuell skatteskuld		0	510	315
Övriga skulder		2 423	4 432	4 009
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	28 097	26 907	20 697
Summa kortfristiga skulder		**34 252**	**36 164**	**29 671**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**61 152**	**56 314**	**71 205**

Brilliant

Moderbolagets förändring i eget kapital

		Bundet eget kapital				Fritt eget kapital		
Belopp i TSEK	NOT	Aktiekapital	Uppskrivningsfond	Fond för utvecklingskostnader	Reservfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Ingående balans 2021-01-01		2 325	0	38 162	10	-11 409	-5 486	23 602
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-5 486	5 486	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	-5 575	0	5 575	0	0
Uppskrivning av andelar i Brilliant Future Sverige AB		0	2 690	0	0	0	0	2 690
Transaktioner med ägare:								
- Erhållet aktieägartillskott		0	0	0	0	40 090	0	40 090
Årets resultat		0		0	0	0	-24 847	-24 847
Utgående balans 2021-12-31		2 325	2 690	32 587	10	28 770	-24 847	41 535
Ingående balans 2021-01-01		2 325	0	38 162	10	-11 409	-5 486	23 602
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-5 486	5 486	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	-1 106	0	1 106	0	0
Uppskrivning av andelar i Brilliant Future Sverige AB		0	2 690	0	0	0	0	2 690
Transaktioner med ägare:								
- Erhållet aktieägartillskott		0	0	0	0	90	0	90
Periodens resultat		0	0	0	0	0	-7 737	-7 737
Utgående balans 2021-03-31		2 325	2 690	37 057	10	-15 699	-7 737	18 645
Ingående balans 2022-01-01		2 325	2 690	32 587	10	28 770	-24 847	41 535
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-24 847	24 847	0
Förändring fond för utvecklingskostnader	3	0	0	920	0	-920	0	0
Periodens resultat		0	0	0	0	0	-14 635	-14 635
Utgående balans 2022-03-31		2 325	2 690	33 507	10	3 004	-14 635	26 900

Brilliant

Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	NOT	Jan-Mar 2022	Jan-Mar 2021	Helår 2021
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster		-14 635	-7 737	-28 948
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		1 716	1 506	6 445
Betald inkomstskatt		-315	364	169
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital		**-13 234**	**-5 867**	**-22 334**
Förändringar i rörelsekapital				
Förändring av rörelsefordringar		8 007	2 657	-4 344
Förändring av rörelseskulder		5 263	-7 249	-13 547
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**35**	**-10 459**	**-40 226**
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4	-160	0	-1 484
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	3	-2 409	-384	-384
Finansiella anläggningstillgångar		0	0	140
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-2 569**	**-384**	**-1 729**
Finansieringsverksamheten				
Erhållet/lämnat aktieägartillskott		0	0	40 000
Upptagna lån		0	0	0
Amortering lån		0	-108	-1 613
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**0**	**-108**	**38 388**
Periodens kassaflöde		-2 534	-10 951	-3 567
Likvida medel vid periodens början		8 198	11 765	11 765
Likvida medel vid periodens slut		5 664	814	8 198
Likvida medel				
Följande komponenter ingår i likvida medel				
Kassa och bank		5 664	0	8 198
Tillgodohavande på koncernkonto hos närstående		0	814	0

Brilliant

Noter

Not 1 – REDOVISNINGS- och VÄRDERINGSPRINCIPER

Brilliant Future-koncernen skapades genom Brilliant Future AB:s förvärv av Brilliant Future Sverige AB från Wise Group AB den 1 januari 2021. Från och med tidpunkten för det legala förvärvet per 1 januari 2021 är koncernens finansiella rapporter konsoliderade. Koncernen och moderbolaget tillämpar BFNAR 2012:1 (K3), Årsredovisning och koncernredovisning.

De historiska finansiella rapporterna för perioderna 2020 och tidigare är upprättade enligt en kombination av metoden för historiska finansiella rapporter och legal konsolidering enligt kapitel 19, Rörelseförvärv och goodwill i BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Utförliga redovisningsprinciper återges i dokumentet Sammanslagning Finansiell Historik 2018 - 2020 som återfinns på bolagets IR-webbplats.

.

NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING PÅ VERKSAMHETSGRENAR

	Koncern		Moderbolag	
Belopp i TSEK	**2022**	**2021**	**2022**	**2021**
	Jan-Mar	**Jan-Mar**	**Jan-Mar**	**Jan-Mar**
Brilliant Future AB	12 798	23 138	13 036	23 528
Brilliant Future Sverige AB	4 276	3 885	0	0
Summa	**17 074**	**27 023**	**13 036**	**23 528**

NOT 3 – IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Belopp i TSEK	**Koncern**		**Moderbolag**	
Koncernen	**2022**	**2021**	**2022**	**2021**
	Jan-Mar	**Jan-Mar**	**Jan-Mar**	**Jan-Mar**
Ackumulerade anskaffningsvärden				
Ingående balans 1 januari 2022	41 711	41 327	41 711	41 327
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Upparbetat värde	2 409	384	2409	384
Utgående balans 31 mars 2022	**44 120**	**41 711**	**44 120**	**41 711**
ACKUMULERADE AVSKRIVNINGAR				
Ingående balans 1 januari 2022	-9 124	-3 165	-9 124	-3 165
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Periodens avskrivningar	-1 490	-1 490	-1 490	-1 490
Utgående balans 31 mars 2022	**-10 614**	**-4 655**	**-10 614**	**-4 655**
BOKFÖRT VÄRDE 31 MARS	**33 507**	**37 057**	**33 507**	**37 057**

NOT 4 - INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

	Koncern		Moderbolag	
Belopp i TSEK	**2022**	**2021**	**2022**	**2021**
	Jan-Mar	**Jan-Mar**	**Jan-Mar**	**Jan-Mar**
Ingående anskaffningsvärden	3 590	2 106	3 590	2106
Periodens anskaffningar	160	0	160	0
Utgående anskaffningsvärden	**3 750**	**2 106**	**3 750**	**2 106**
Ingående avskrivningar	-2 408	-1 922	-2 408	-1 922
Periodens avskrivningar	-226	-16	-226	-16
Utgående ack avskrivningar	**-2 634**	**-1 938**	**-2 634**	**-1 938**
Utgående planenligt restvärde	1 116	168	1 116	168

NOT 5 - UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	Koncern		Moderbolag	
	2022	**2021**	**2022**	**2021**
Belopp i TSEK	**Jan-Mar**	**Jan-Mar**	**Jan-Mar**	**Jan-Mar**
Upplupna lönerelaterade kostnader	7 390	6 403	6 529	5 739
Upplupna konsultkostnader/utveckling	1 325	2 749	1 283	2 749
Förvaltningskostnader	85	22	44	13
Övriga upplupna kostnader	1 072	2 137	1 070	2 059
Förutbetalda intäkter	23 330	19 028	19 171	16 347
Summa	**33 202**	**30 339**	**28 097**	**26 907**

Brilliant

Nyckeltal Koncernen

	Jan-Mar		Helår
Belopp i TSEK om inget annat anges.	**2022**	**2021**	**2021**
Fakturerad försäljning	24 227	29 410	98 530
- tillväxt i fakturerad försäljning	-17,6%		1,7%
Totala intäkter	19 525	27 263	99 153
Nettoomsättning	17 074	27 023	98 882
- tillväxt i nettoomsättning	-36,8%		6,6%
EBITDA	-11 398	-5 375	-19 723
EBITDA-marginal	-66,8%	-19,8%	-19,9%
Avskrivningar	-1 716	-1 506	-6 445
Rörelseresultat EBIT	-13 114	-6 881	-26 168
EBIT-marginal	-76,8%	-25,4%	-26,4%
Periodens resultat	-13 055	-6 845	-25 922
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-1,77	-0,93	-3,51
Kassaflöde före rörelsekapitalförändring	-11 936	-4 913	-19 526
Kassaflöde från den löpande verksamheten	908	-10 393	-38 550
Eget kapital	27 420	19 537	40 476
Totala tillgångar	68 349	62 522	76 293
Soliditet	40%	31%	53%
Likvida medel vid periodens slut	15 657	8 324	17 318
Antal aktier i slutet av perioden	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Genomsnittligt antal aktier	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Eget kapital per aktie, vid periodens slut	3,71	2,64	5,48
Medelantal anställda	84	83	91

Brilliant

Definitioner

ARR – ANNUAL RECURRING REVENUE	Årligen återkommande abonnemangsintäkter (ARR) räknas ut genom att summera det kommande årsvärdet av befintliga kontrakt för abonnemangstjänster. Siffran för ”abonnemangstjänster” inkluderar alla avtal som förlängs per automatik samt avtal där kunden varit kund i minst två år på aktuell tjänst och avtalslängden är minst ett år.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar. Detta resultatmått är ej påverkat av avskrivningar på tidigare års investeringar.
EBITDA-MARGINAL	Rörelseresultat före avskrivningar i relation till nettoomsättning
EBIT	Rörelseresultat efter avskrivningar
EBIT-MARGINAL -	Rörelseresultat EBIT efter avskrivningar i relation till nettoomsättning
FAKTURERAD FÖRSÄLJNING	Avser den försäljning till kund som har fakturerats i perioden oaktat periodisering av abonnemangsintäkter som kan ligga framåt i tiden. Fakturering har normalt sett en betalningsfrist på upp till 30 dagar. Syftet med nyckeltalet är att se hur säljaktiviteten taktar och hur kassaflödet påverkas eftersom nettoomsättningen kommer med en fördröjning hänförlig till periodiseringen.
NETTOOMSÄTTNINGEN	Avser den periodiserade omsättningen av koncernens försäljning. Nettoomsättningen påverkas därmed av försäljning av abonnemang i tidigare perioder vars omsättning periodiseras. Omsättningen inkluderar ej aktivering av internt utvecklingsarbete. I en koncern där man går mot en ökad andel abonnemangsintäkter så är försäljningen högre än nettoomsättningen.
TOTALA INTÄKTER	Intäkter inkluderar den periodiserade nettoomsättningen och påverkas positivt av aktiverat eget utvecklingsarbete. Personalkostnaderna för sådant aktiverat arbete ingår även rörelsens personalkostnader.
RESULTAT PER AKTIE	Periodens resultat delat med genomsnittligt antal aktier under perioden. Nyckeltalet visar nettointjäningen per aktie och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur intjäningen i bolaget värderas.
EGET KAPITAL PER AKTIE	Redovisat eget kapital i slutet av perioden delat med antal utestående aktier i slutet av perioden. Nyckeltalet visar hur mycket eget kapital varje aktie motsvarar och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur substansen i bolaget värderas.
SOLIDITET	Redovisat justerat eget kapital delat med balansomslutning. Soliditeten visar bolagets motståndskraft mot förluster.
BALANSOMSLUTNING	Totala tillgångar i slutet av perioden enligt balansräkningen.
MEDELANTAL ANSTÄLLDA	Antal heltidsanställda under perioden utan hänsyn till frånvaro i perioden.
RÖRELSEMARGINAL	Rörelseresultat / Totala intäkter
VINSTMARGINAL	Periodens resultat / Totala intäkter