

Delårsrapport Q1

2022

DELÅRSRAPPORT Q1

JANUARI - MARS 2022

JANUARI - MARS 2022

- Nettoomsättning uppgick till 63,1 (61,5) MSEK, en ökning med 2,6% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-resultatet uppgick till 9,3 (13,9) MSEK, en minskning med -33,1% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 14,8% (22,6%).
- Resultat efter skatt uppgick till -7,9 (3,6) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,8 (0,4) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 4,4 (0,9) MSEK.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER KVARTALET

- 🌐 Styrelsen i Seamless Distributions Systems (SDS) beslutade den 18 mars 2022 att genomföra en riktad emission med stöd av bolagsstämmans bemyndigande till de större aktieägarna i SDS. Den riktade nyemissionen av 540 541 aktier till ett pris motsvarande 37 kr gav en total teckningslikvid om cirka SEK 20,0 miljoner. Teckningskursen baserades på den volymvägda snittkursen under de senaste tio handelsdagarna vid tidpunkten.
- 🌐 SDS fick under kvartalet en order värd SEK 2,7 miljoner från en av Sydostasiens största operatörsgrupper. Den strategiska tilläggsordern avser SDS produkt "Smart Campaigns and Commissions" (SCC), vilket är en del av SDS Retail Value Management (RVM) svit.

KSEK	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR	2021 JAN-DEC
Nettoomsättning	63 067	61 488	288 187
EBITDA resultat	9 323	13 926	64 312
EBITDA-marginal	14,8%	22,6%	22,3%
Justerat EBITDA resultat, justerat för förvärvskostnader	9 323	13 926	69 596
Justerad EBITDA-marginal, justerat för förvärvskostnader	14,8%	22,6%	24,1%
Rörelseresultat	-2 647	5 573	27 373
Rörelsemarginal	-4,2%	9,1%	9,5%
Rörelseresultat justerat för förvärvskostnader	-2 647	5 573	32 657
Rörelsemarginal justerat för förvärvskostnader	-4,2%	9,1%	11,3%
Periodens resultat efter skatt	-7 925	3 594	6 024
Justerat resultat för perioden efter skatt, justerat för förvärvskostnader	-7 925	3 594	11 308
Periodens kassaflöde	4 365	942	4 782
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,80	0,40	0,62

VD HAR ORDET

Intensiv start på 2022

Nettoomsättning i nivå med föregående år

Nettoomsättningen under första kvartalet landade på SEK 63 miljoner. Detta är en ökning med knappt 3% mot motsvarande kvartal föregående år, men lägre än vad vi hade hoppats på. Huvudorsaken är två stora ordrar, som av skäl utanför bolagets kontroll inte inkom som förväntat under kvartalet. Lönsamheten tyngdes därmed av de ökade personalkostnaderna i och med förvärvet av Riaktr och EBITDA blev dryga 9 miljoner, en minskning på 33% mot motsvarande kvartal 2021. Detta visar återigen att bolagets utveckling inte kan ses på kvartalsbasis utan det krävs ett längre perspektiv.

Ett kvartal med investeringar för framtiden

En mycket viktig aktivitet för bolagets utveckling var deltagandet på Mobile World Congress, MWC, i Barcelona i skiftet februari-mars. Bolagets ledning genomförde dryga 20-talet högkvalitativa kundmöten med ledningsgrupper på hög nivå hos såväl nya som presumtiva kunder. Den nydefinierade och utökade produktportföljen rönt stort intresse och ledde till en rad nya affärsdiskussioner.

Under kvartalet slutfördes arbetet med definitionen av vår nya produktportfölj för den värdekedja vi kallar Retail Value Management, RVM. Våra mobiloperatörskunder är beroende av att värdekedjan hanteras effektivt då en mycket stor del av deras intäkter sker genom deras återförsäljarnät. Med vår utökade och omdefinierade produktportfölj har vi tydliga lösningar för alla de steg, utmaningar och tillväxtpotentialer som operatören möter i RVM. Vi ser i dagsläget ingen annan leverantör med en så tydlig och bred portfölj anpassad för RVM – något som också uppmärksammades av operatörerna vi mötte på MWC.

Förvärvet av analysföretaget Riaktr våren 2021 har omgående visat sig lyckosamt, med ett positivt bidrag till resultatet 2021. Under 2022 tar vi ytterligare steg i integrationen av bolaget in i SDS. Produktportföljen från Riaktr är nu en naturlig och strategiskt viktig del i RVM, utöver dess förmåga att även fortsatt adressera egna affärsmöjligheter. Vi har under kvartalet intensifierat arbetet med cross-selling på den utökade kundbasen som kom med förvärvet och vi börjar redan se resultat av detta i nya affärsdiskussioner.

Bolaget genomförde en riktad emission på SEK 20 miljoner under kvartalet till de större ägarna. Det känns bra att samtliga tillfrågade ägare deltog och visar fortsatt förtroende för bolaget och de organiska tillväxtsatsningar emissionen syftar till att möjliggöra.

Försäljningsutvecklingen under kvartalet

En viktig affär under kvartalet var den tilläggsorder på SEK 2,7 miljoner som bolaget fick i Pakistan med en av de största internationella operatörerna i regionen. Detta är en operatörsgroup som tillkom som kund till SDS under 2021 och som i och med ordern redan visar oss ett strategiskt viktigt fortsatt förtroende. Ordern gällde vår komponent Smart Campaigns & Commissions, SCC, och kunden utökar därmed sin installation i Pakistan med ytterligare en komponent ur vår RVM-portfölj. Då operatörsguppen har ett flertal lokala operatörer i regionen – varav två är SDS-kunder sedan 2021 – ser vi ytterligare möjligheter vid en lyckad implementation.



I mars gjordes den formella och lokalt uppmärksammade avtalssigeringen med Vodafone Oman på plats i Muscat. Vodafone Oman gör en storsatsning med sin etablering i Oman och sätter stor tilltro till SDS hela RVM-portfölj. SDS har en volymbaserad affärsmodell med Vodafone Oman och resultatet under kvartalet överträffade vår prognos.

Två större och viktiga ordrar som förväntades komma under kvartalet fördröjdes på grund av kundinternas processer.

Tydlig kurs

Marknaden för våra tjänster är fortsatt stabil och vår kurs ligger fast. Med emissionstillskottet kan vi genomföra de närliggande tillväxtsatsningar vi identifierat för vår organiska tillväxt.

Stärkta av vad vi såg på MWC ser vi fortsatt intressanta möjligheter för SDS i en förväntad marknadskonsolidering bland leverantörer. Vi anser oss väl positionerade för att ta en ledande roll i denna konsolidering då vi redan tagit de nödvändiga teknologiinvesteringarna i Microservices, utökat och vässat produktportföljen samt visat förmåga till långsiktig lönsamhetstillväxt och att framgångsrikt integrera förvärvade bolag.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Mats Victorin'. The signature is fluid and cursive, written on a white background.

Mats Victorin

VD, Seamless Distribution Systems AB

EKONOMISK ÖVERSIKT

JANUARI - MARS 2022

NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen under det första kvartalet uppgick till 63 067 (61 488) KSEK, en ökning med 2,6% jämfört med samma period föregående år. Övriga rörelseintäkter uppgick till 5 317 (3 044) KSEK.

Det första kvartalets nettoomsättning låg i linje med samma kvartal föregående år, däremot är kvartalet lägre än det senaste kvartalet. SDD:s försäljning har fortsatt återhämtat sig efter nedgången under Covid-pandemin. Bolagets affärsmodell innebär att större projekt påverkar intäkter och resultat mellan kvartalen. Nedgången i nettoomsättningen, jämfört med fjärde kvartalet föregående år, förklaras även av att två förväntade ordrar inte har stängats under kvartalet. Orsaken är långa interna ledtider hos kunderna som ligger utanför Bolagets kontroll.

RÖRELSEKOSTNADER

Rörelsekostnaderna under det första kvartalet uppgick till -71 031 (-58 959) KSEK, en ökning med 20,5% jämfört med samma period förra året. Ökningen förklaras dels av att Riaktr bidrog med -5 542 KSEK utav de totala rörelsekostnaderna för det första kvartalet 2022, jämfört med första kvartalet 2021 där förvärvet ännu inte var fullbordat.

Exklusive Riaktr:s rörelsekostnader om -5 542 KSEK uppgick de totala rörelsekostnaderna för kvartalet till -65 489 (-58 959) KSEK, vilket är en ökning med 11,1% jämfört med samma period föregående år. Under första kvartalet 2021 påverkades koncernen positivt av den av den svaga kronan mot dollarn. Värdet av kronan mot dollarn har blivit starkare jämfört med samma kvartal föregående år och förklarar en del av kostnadsökningen mellan kvartalen

RÖRELSERESULTAT

EBITDA-resultatet för det första kvartalet uppgick till 9 323 (13 926) KSEK.

EBIT-resultatet för kvartalet uppgick till -2 647 (5 573) KSEK.

Finansnettot i kvartalet uppgick till -4 851 (-1 156) KSEK. Ökningen beror på att bolaget har upptagit ett obligationslån om 200 MSEK, med en rörlig ränta om 3 månaders STIBOR plus 875 baspunkter.

Resultat före skatt uppgick till -7 499 (4 057) KSEK.

Resultatet per aktie uppgick till -0,80 (0,40) SEK.

INVESTERINGAR

Under första kvartalet gjordes investeringar i produktutveckling till ett värde av 11 400 (6 788) KSEK. Avskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till -10 330 (-7 034) KSEK. Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 777 (1 179) KSEK för kvartalet. Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till -765 (-658) KSEK.

Leasing (IFRS 16)

Enligt den standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas.

En nyttjanderätt om 9 655 KSEK har bokats i koncernen med avskrivning på -876 KSEK, samt en räntekostnad på -121 KSEK för kvartalet som båda har ersatt hyreskostnaden. Den finansiella skulden uppgår per sista mars till 9 906 KSEK.

ANTAL ANSTÄLLDA

Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 146 (127), varav cirka 30 anställda tillkommit från Riaktr. Huvuddelen av de anställda är mjukvaruutvecklare. Utöver detta har SDS cirka 179 (147) konsulter huvudsakligen i Pakistan och Ghana.

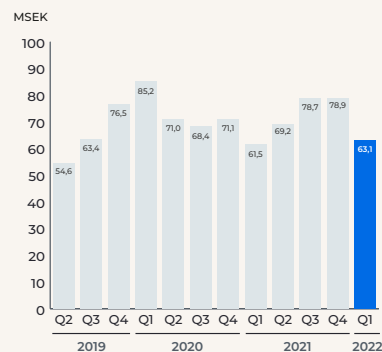
KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 21 373 (12 957) KSEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under första kvartalet till 19 863 (6 857) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till 4 365 (942) KSEK.

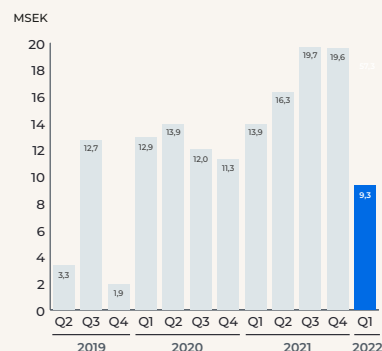
Nettoomsättning

63,1 MSEK



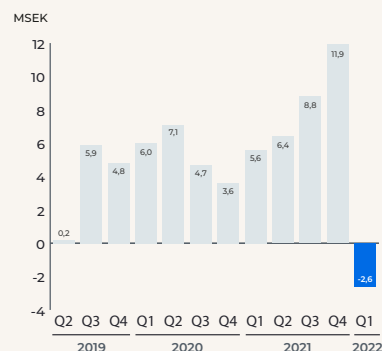
EBITDA-resultat

9,3 MSEK

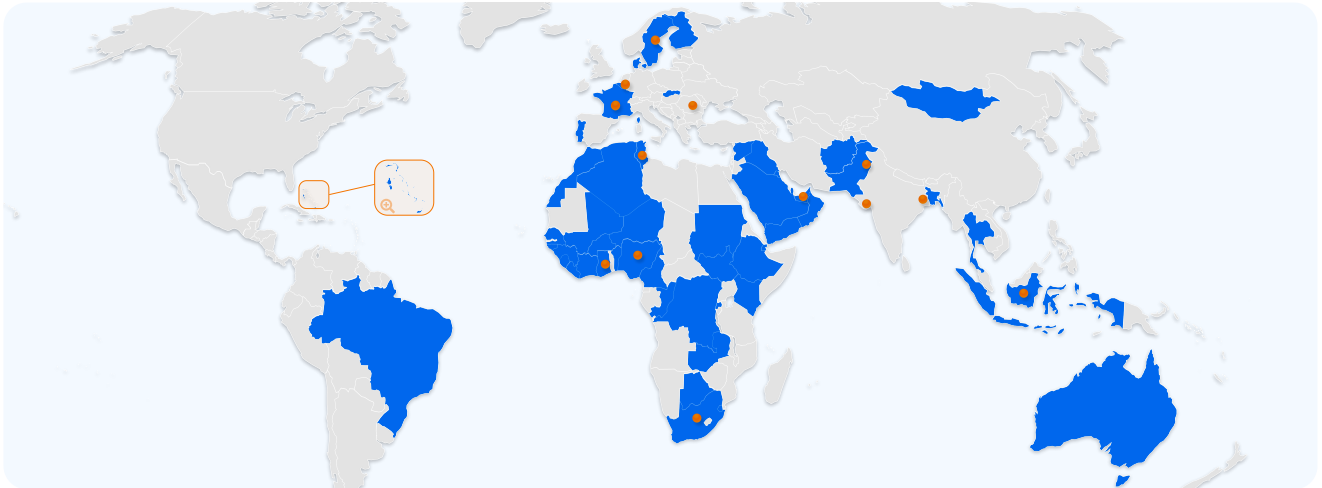


EBIT-resultat

-2,6 MSEK



MARKNADSNÄRVARO



13 kontor 72 kunder



Afrika

32 länder
39 kunder
4 kontor



Asien

14 länder
17 kunder
5 kontor



Europa

7 länder
12 kunder
4 kontor



Nordamerika

1 land
1 kund



Australien

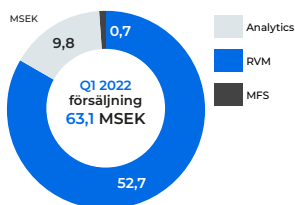
1 land
2 kunder



Sydamerika

1 land
1 kund

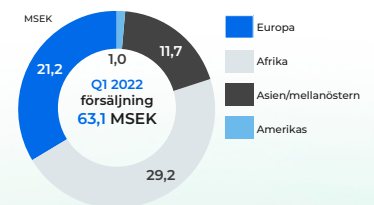
Produkterbudande



Intäkts typer



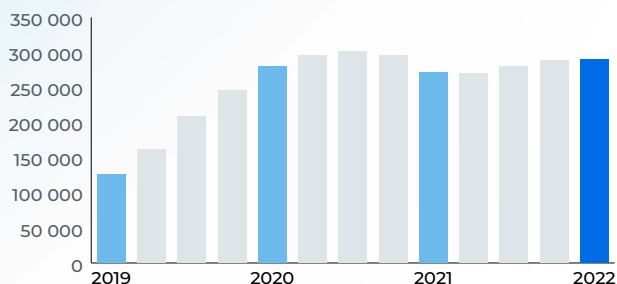
Geografisk försäljning



RULLANDE 12 MÅNADER

RULLANDE 12 MÅNADER

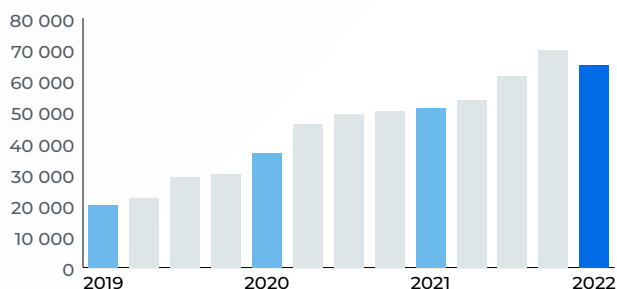
Nettoomsättning



Q1 2022

KSEK	QOQ Growth	R3Y CAGR
289 765	6.57%	31.77%

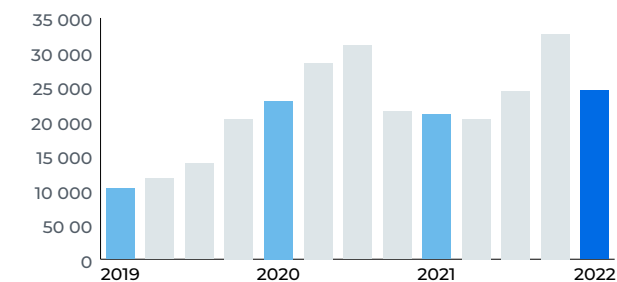
Justerad EBITDA



Q1 2022

KSEK	QOQ Growth	R3Y CAGR
64 994	27.08%	47.88%

Justerad EBIT

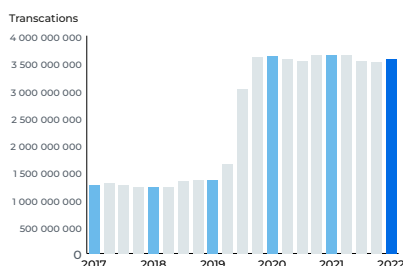


Q1 2022

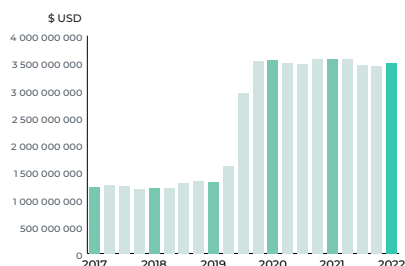
KSEK	QOQ Growth	R3Y CAGR
24 438	16.39%	33.50%

TRANSAKTIONER

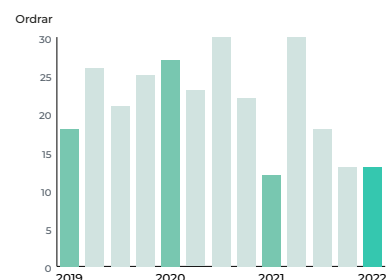
Antal transaktioner hanterade av ERS 360 per kvartal



Monetärt värde hanterat av Seamless system per kvartal

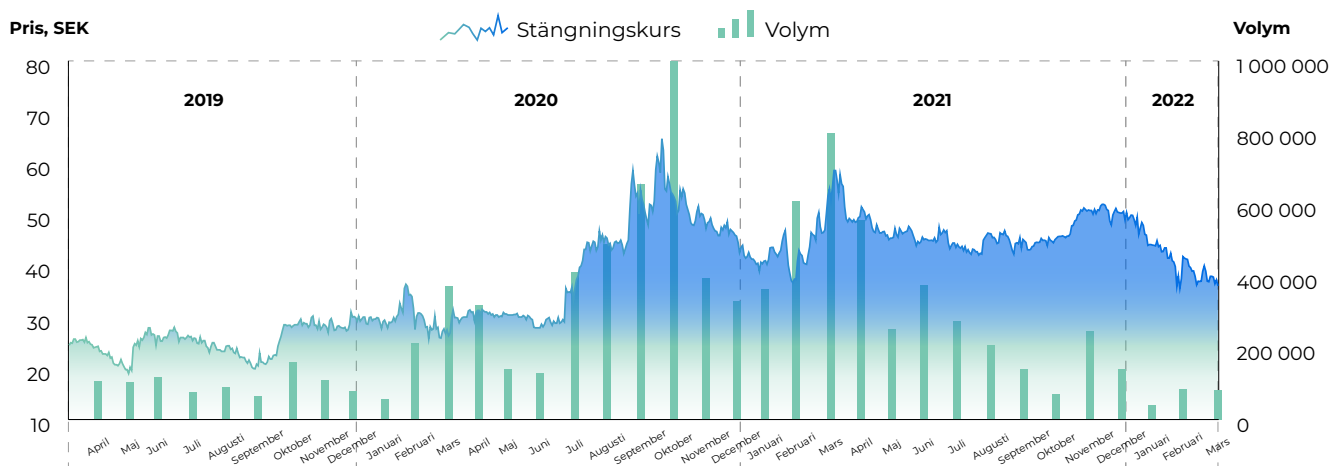


Antal vunna order per kvartal



AKTIEN

AKTIEUTVECKLING



2019
SDS förvärvade eServGlobal för snabb geografisk- och kundexpansion



2020
SDS genomförde en övertecknad aktieemission som tillförde bolaget 26,5 MSEK



2021
SDS förvärvade Riaktr för kund- och teknikexpansion

VÄRDERINGSMULTIPLAR

	P/S	P/B	EV/EBITDA	P/EBITDA
Q1 2022	1,24	2,94	9,92	5,51
Q4 2021	1,73	3,88	10,80	7,17
Q3 2021	1,59	3,59	11,20	7,26
Q2 2021	1,66	3,43	12,70	8,35
Genomsnitt	1,55	3,46	11,16	7,07

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

KSEK	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR	2021 JAN-DEC
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	63 067	61 488	288 187
Övriga rörelseintäkter	5 317	3 044	15 252
Summa rörelsens intäkter	68 384	64 532	303 439
Rörelsens kostnader			
Materialkostnader	-22 664	-25 545	-106 084
Övriga externa kostnader	-13 531	-10 463	-52 478
Personalkostnader	-18 523	-13 660	-69 328
Avskrivningar	-11 970	-8 353	-36 939
Övriga rörelsekostnader	-4 343	-939	-11 237
Summa rörelsens kostnader	-71 031	-58 959	-276 066¹
Rörelseresultat	-2 647	5 573	27 373
Finansiella poster			
Finansiella intäkter	1	1	1
Finansiella kostnader	-4 852	-1 517	-16 783
Finansiella poster netto	-4 851	-1 516	-16 782
Resultat före skatt	-7 499	4 057	10 591
Inkomstskatt	-427	-463	-4 567
Årets resultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare	-7 925	3 594	6 024
Övrigt totalresultat			
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>			
Omräkningsdifferenser	1 293	880	-3 355
Summa totalresultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare	-6 632	4 474	2 669

1) I summan för rörelsens kostnader under året ligger förvärvskostnader om 5 284 KSEK.

KONCERNENS BALANSRÄKNING

KSEK	2022-03-31	2021-03-31	2021-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	216 750	82 536	212 003
- varav IP rättigheter	11 751	14 416	12 417
- varav balanserade utvecklingskostnader	105 848	68 120	101 504
- varav Goodwill	99 151	-	98 082
Materiella anläggningstillgångar	15 122	14 838	15 898
Finansiella tillgångar	1 176	762	1 168
Lager av färdiga varor	1 649	2 037	1 692
Kundfordringar	71 479	26 967	58 575
Övriga fordringar	34 179	17 296	29 567
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	68 048	66 109	62 352
Likvida medel	21 373	12 957	16 698
Summa tillgångar	429 775	223 502	397 952
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	122 016	86 184	128 648
Övriga långfristiga skulder	205 907	55 925	202 617
Checkkredit	-	9 751	-
Leverantörsskulder	27 589	20 012	22 704
Aktuella skatteskulder	640	387	1 141
Övriga kortfristiga skulder	10 358	33 417	18 541
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	63 263	17 826	24 302
Summa eget kapital och skulder	429 775	223 502	397 952

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

KSEK	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR	2021 JAN-DEC
Vid periodens början	128 648	81 709	81 709
Periodens totalresultat	-6 632	4 474	2 669
Kvittningsemission	-	-	44 270
Aktieägartillskott	-	-	-
Vid periodens slut	122 016	86 183	128 648

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

KSEK	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR	2021 JAN-DEC
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	4 107	11 518	42 068
Förändring av rörelsekapital	15 756	-4 661	-25 518
Kassaflöde från den löpande verksamheten	19 863	6 857	16 550
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-15 186	-8 165	-160 253
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-312	2 250	148 485
Periodens kassaflöde	4 365	942	4 782
Likvida medel vid periodens början	16 698	11 775	11 776
Kursdifferens likvida medel	309	239	140
Likvida medel vid periodens slut	21 373	12 957	16 698

NYCKELTAL

KSEK	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR	2021 JAN-DEC
Avkastning på eget kapital	-6,3%	4,3%	5,7%
Resultat per aktie SEK, före och efter utspädning	-0,80	0,40	0,62
Rörelseresultat, KSEK	-2 647	5 573	27 373
Nettoomsättningstillväxt, %	2,6%	-27,8%	-2,5%
Rörelsemarginal, %	-4,2%	9,1%	9,5%
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	9 922 383	8 908 970	9 669 030
Antalet utestående aktier vid rapportperiodens utgång	9 922 383	8 908 970	9 922 383
Kassalikviditet	192%	172%	265%
Soliditet	28,4%	38,6%	32,3%
Eget kapital, KSEK	122 016	86 183	128 648
Eget kapital per aktie	12,30	9,67	13,31
Antal anställda vid periodens slut	146	127	148



MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

KSEK	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR	2021 JAN-DEC
Nettoomsättning	21 869	25 331	122 819
Övriga rörelseintäkter	5 112	3 036	13 628
Rörelsens kostnader	-36 210	-25 423	-129 911
Rörelseresultat	-9 229	2 944	6 536
Finansnetto & bokslutsdispositioner	-5 086	-1 370	-15 028
Resultat efter finansiella poster	-14 315	1 574	-8 492
Inkomstskatt	-243	-97	-759
Periodens resultat	-14 558	1 477	-9 251

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	2022-03-31	2021-03-31	2021-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar	197 212	72 258	195 493
Omsättningstillgångar	161 878	99 626	143 057
Summa tillgångar	359 090	171 884	338 550
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	84 762	65 778	99 320
Långfristiga skulder	195 740	45 375	195 254
Kortfristiga skulder	78 588	60 731	43 977
Summa eget kapital och skulder	359 090	171 884	338 550
Ställda säkerheter	22 000	22 000	22 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga

SEGMENTSRAPPORTERING

Seamless verksamhet består av två affärsområden –

Seamless Distribution Systems AB (SDS) och **Seamless Digital Distribution AB (SDD)**

Nettoomsättning

KSEK	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR	2021 JAN-DEC
SDS	42 909	38 167	195 279
SDD	20 757	23 864	95 128
Koncernintern supportavgift ¹	-599	-543	-2 220
Seamless koncern	63 067	61 488	288 187

Rörelseresultat

KSEK	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR	2021 JAN-DEC
SDS	-2 776	5 998	31 857
SDD	470	118	3 020
Koncernintern supportavgift ¹	-599	-543	-2 220
Seamless koncern	-2 647	5 573	32 657²

1) SDS fakturerar varje månad en marknadsmässig supportavgift på 21.750 USD till SDD

2) Rörelseresultat för året är utan förvärvskostnader om 5 284 KSEK

Seamless
Distribution Systems

Seamless
Digital Distribution

OM SEAMLESS DISTRIBUTION SYSTEMS (SDS)

Seamless koncernen är ett svenskt mjukvaruföretag som tillhandahåller programvara och tjänster för digital försäljning och distribution till privatpersoner genom mobiloperatörer, främst i utvecklingsländer. Bolaget erbjuder sina kunder en komplett lösning för digital distribution och hantering av elektroniska transaktioner, samt för optimering av hela leveranskedjan. Med förvärvet av Riaktr under föregående år, erbjuder nu gruppen även spetskompetens och system för optimering och analys av både distributionsnätet såväl som större capex investeringar.

Koncernen har nu kunder i fler än 60 länder världen över och når över 1100 miljoner mobilanvändare genom mer än 3 miljoner aktiva återförsäljare. Idag hanterar koncernen över 15 miljarder transaktioner årligen till ett värde överstigande 14 miljarder USD. SDS har cirka 320 medarbetare inom koncernen varav 146 heltidsanställda och 179 heltidskontrakterade konsulter. De anställda är lokaliserade i Sverige, Frankrike, Rumänien, Belgien, Ghana, Nigeria, Pakistan, Indien, Sydafrika, och Förenade Arabemiraten.

SDS aktie är noterad på Nasdaq First North Premier.

OM SEAMLESS DIGITAL DISTRIBUTION (SDD)

SDD säljer samtalstid i Norden till återförsäljare inom detaljhandeln, till exempel större kedjor och mindre fristående kiosker. SDD levererar kompletta end-to-end lösningar, som inte enbart består av den slutprodukt som levereras digitalt, utan också tekniken som medför en enkel och snabb försäljningsprocess hos återförsäljaren.

SDD:s huvuderbjudande inkluderar elektroniska produkter som exempelvis kontantkortsladdningar till mobiltelefoner och betalningslösningar för onlinebetalningar. Bolagets tjänster är skräddarsydda och anpassade till kundernas individuella behov, vilket möjliggör försäljning via olika kanaler såsom via kundens egna kassasystem alternativt via en terminal eller web-lösning som tillhandahålls av SDD. Kärnplattformen ERS360°, som används i SDS erbjudanden, används även i SDD:s erbjudanden. Plattformen hanterar årligen cirka sex miljoner transaktioner till ett värde av 500 miljoner kronor på de två marknader som SDD är aktiva på, Sverige och Danmark. SDD har två medarbetare och betjänar drygt 2 000 försäljningsställen.

NOTER

Seamless Distribution Systems AB (publ) är ett svenskt publikt bolag, (organisationsnummer 556979-4562) med säte i Stockholm, Sverige. SDS aktie är noterad på Nasdaq Stockholm, First North Premier.

NOT 1 - RISKER OCH REDOVISNINGSSPRINCIPER

RISKER OCH OSÄKERHETER

Seamless verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärs mål och finansiella mål. De risker SDS identifierat som väsentliga för verksamheten är följande: Marknadsrisker inkluderande politiska risker och beroendet av ett fåtal stora kunder. Operativa risker inkluderar ökad konkurrens, förändringar i lagar och regler, förmågan att behålla och attrahera nyckelmedarbetare, den tekniska utvecklingen, förmågan att behålla och attrahera kunder, korruption och oetiska affärsmetoder. Finansiella risker: inkluderar finansierings-, likviditets-, kredit-, ränte-, och valutarisker.

För en detaljerad beskrivning av de riskfaktorer som bedöms ha väsentlig betydelse för koncernens framtida utveckling hänvisas till årsredovisningen för 2021, sid 35-36. Ledningens bedömning är att det inte föreligger några väsentliga förändringar i den riskbedömning som gjorts i årsredovisningen för 2021.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU som presenterats i koncernens årsredovisning för 2021. Koncernens funktionella valuta är svenska kronor som även är rapporteringsvalutan. Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer. IASB har publicerat tillägg till standarder effektiva från 1 januari 2022 eller senare. Dessa tillägg har inte haft någon väsentliga påverkan på SDSs finansiella rapporter.

NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING

KSEK	SDS	
	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR
Retail Value Management (RVM)	31 908	36 872
Mobile Financial Services (MFS)	651	752
Analytics	9 751	-
SDS Total	42 310	37 624

KSEK	SDD	
	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR
Etop-up	20 255	23 188
Banksystem	480	516
Övrigt	23	160
SDD total	20 757	23 864

NOT 3 - NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISKA OMRÅDEN

KSEK	SDS	
	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR
Afrika	29 208	23 816
Mellanöstern och Asien	11 726	12 640
Övrigt	1 376	1 168
SDS total	42 310	37 624

KSEK	SDD	
	2022 JAN-MAR	2021 JAN-MAR
Sverige	18 509	21 752
Danmark	2 235	2 112
Övrigt	13	-
SDD total	20 757	23 864

NOT 4 - TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Bolaget har inga befintliga transaktioner med närstående.

NOT 5 - VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODEN

Den 1 april 2022 offentliggjordes att utfallet av den riktade nyemissionen av aktier, som offentliggjordes genom ett pressmeddelande den 18 mars 2022, har blivit fulltecknad. Bolaget tillfördes SEK 20 miljoner.

ÖVRIG INFORMATION

GRANSKNING

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

RÅDGIVARE

Bolagets Certified Adviser är FNCA Sweden AB.

Telefonnummer: 08-528 00 399

E-post: info@fnca.se

DISTRIBUTION AV INFORMATION

All information publiceras på bolagets hemsida, www.sds.seamless.se, omedelbart efter offentliggörandet.

Finansiella rapporter kan även beställas från SDS AB, Hangövägen 29, 115 41 Stockholm, eller via e-post, sds.info@seamless.se.

INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Halvårsrapport 2022 2022-07-21

Delårsrapport Q3 2022 2022-10-20

Seamless Distribution Systems delårsrapport för januari till mars har godkänts för publicering enligt styrelsebeslut den 20 april 2022. Styrelsen och verkställande direktören för Seamless Distribution Systems AB (publ) försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 20 april 2022

Martin Roos

Leif Frykman
Ordförande

Pia Hofstedt

Johan Wilsby

Morten Karlsen Sörby

Mats Victorin
Verkställande direktör

För ytterligare information, vänligen kontakta:



Mats Victorin, VD

mats.victorin@seamless.se

+46 (0) 704 790 340



Martin Schedin, CFO

martin.schedin@seamless.se

+46 (0) 704 381 442

ADRESS (HUVUDKONTOR)

Seamless Distribution Systems AB
Hangövägen 29, 115 41 Stockholm

Org.nr: 556979-4562

Telefon: +46 8 58 63 34 69

E-mail: sds.info@seamless.se

Web: www.sds.seamless.se

FINANSIELLA DEFINITIONER OCH ALTERNATIVA NYCKELTAL

Analytics	Samlingsnamn för Smart Capex och Smart Sales & Distribution.
Avkastning på eget kapital	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster.
EBITDA %	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna.
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållandet till totalt antal utestående aktier.
EV/EBITDA	Enterprise Value / Resultat före räntekostnader, skatter, nedskrivningar och avskrivningar. EV = Börsvärde + nettoskuld EBITDA = Resultat före räntekostnader, skatter, nedskrivningar och avskrivningar. Börsvärde = Aktiekurs * Antal Aktier.
Genomsnittligt antal aktier	Vägt genomsnittligt antal aktier utestående under perioden.
Justerad EBITDA marginal, justerad för förvärvskostnader	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Justerat EBITDA resultat, justerat för förvärvskostnader	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Justerat resultat efter skatt, justerat för förvärvskostnader	Resultat efter finansiella poster och skatt där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Kassalikviditet	Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar och kortfristiga fordringar i förhållande till kortfristiga skulder.
Källskatt	Lokal källskatt på försäljning av royalty, licenser och konsulttjänster tas ut i många av de länder där SDS har kunder. Källskatten varierar mellan 10–20 % beroende på land och dras av från fakturerat belopp innan kunden betalar leverantören. SDS redovisar nettoomsättningen inklusive källskatt och bokar upp källskatten som går att avräkna enligt dubbelbeskattningsavtalen som en fordran på skattemyndigheten. Den källskatt som inte går att avräkna bokas som en skattekostnad i resultaträkningen.
MFS	Förkortning för Mobile Financial Services. Avser Mikrokredit och "Mobile wallet".
Mikrokredit	Mikrokredit är en mervärdetjänst som snabbt och enkelt ger återförsäljare och konsumenter tillgång till samtalstid genom att återförsäljaren lånar samtalstid av SDS i väntan på att återförsäljarens lagersaldo ska fyllas på av teleoperatören.
Nettoomsättningstillväxt	Periodens omsättning i relation till föregående periods omsättning.
P/B	Aktiekurs/Eget kapital per aktie
P/EBITDA	Aktiekurs/EBITDA = Resultat före räntekostnader, skatter, nedskrivningar och avskrivningar.
P/S	Aktiekurs/Omsättning Per Aktie
Resultat efter skatt	Resultat efter finansiella poster och skatt.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal aktier.
RVM	Retail Value Management är en svit av lösningar hela vägen från planering och onboarding till lösningar för att säkerställa distribution, intäktsströmmar, kontinuerlig tillväxt och optimering.
Rörelsemarginal (EBIT) %	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna.
Rörelsemarginal (EBIT) %, justerat för förvärvskostnader	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före finansiella poster och skatt.
Rörelseresultat (EBIT), justerat för förvärvskostnader	Resultat före finansiella poster och skatt där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Soliditet	Eget kapital inklusive minoritet i förhållande till balansslutningen.