

## Teqnions delårsrapport

Q3: 2022-07-01 – 2022-09-30



# Delårsrapport Q3: 2022-07-01 – 2022-09-30

## Snabbrapport TEQ 2022 Q3

Det var länge sedan vi sågs men nu är den här och knackar på igen, lågkonjunkturen. Vi ser en märkbar avmattning i småhusbranschen och ett avvaktande beteende i andra industrinischer. Inom elektrifiering och försvar är det tvärtom hög aktivitet och stor efterfrågan på vad vi erbjuder. Vår bredd gör oss stryktåliga men marginalerna har pressats något. Tillväxt och sjuka leveranstider har drivit på vår lagerupbyggnad vilket försämrar kassaflödet. Det ska åtgärdas. Omsättningen är upp 31% mot jämförelseperioden varav 9% är organisk tillväxt, EBITA är ca 6% bättre och vinst per aktie ca 3% upp. Vår förvärvslista är fin och vår balansräkning är sund. Vi går vidare framåt.

- Johan Steene, VD och grundare

## Händelser under andra kvartalet

- Belle Coachworks i England förvärvas i augusti
- Reward Catering på Irland förvärvas i september
- Carina Strid rekryteras som CFO och tillträder senast i februari 2023

## Händelser efter kvartalets utgång

- Inget väsentligt

Koncernen i sammandrag, Msek	3 m			9 m			12 m	
	2022	2021	Δ%	2022	2021	Δ%	2022	2021
	Q3	Q3	Δ%	Q1-Q3	Q1-Q3	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	286,9	218,6	31,3%	936,7	621,1	50,8%	1 235,9	920,2
EBITA	27,4	26,0	5,7%	100,0	63,8	56,7%	141,8	105,6
EBITA-marginal, %	9,6	11,9	n.a	10,7	10,3	n.a.	11,5	11,5
Resultat före skatt	26,7	25,3	5,6%	97,8	61,7	58,5%	139,1	103,0
Periodens resultat	20,9	20,4	2,8%	77,6	50,6	53,5%	106,8	79,8
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,30	1,26	2,8%	4,81	3,13	53,5%	6,62	4,95
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,29	1,25	2,8%	4,77	3,11	53,5%	6,56	4,90
Kassaflöde från löpande verksamheten	6,9	15,4	-55,6%	29,7	48,8	-39,2%	100,5	119,6
Avkastning rörelsekapital, %	85,1%	60,1%	n.a.	85,1%	60,1%	n.a.	85,1%	73,4%
Avkastning på eget kapital, %	28,5%	22,2%	n.a.	28,5%	22,2%	n.a.	28,5%	26,5%
Soliditet, %	40,3%	44,5%	n.a.	40,3%	44,5%	n.a.	40,3%	42,4%

## Om Teqni

Teqni AB är en industrikoncern som förvärvar stabila nischbolag med fina kassaflöden för att utveckla och äga med evig horisont. Dotterbolagen leds decentraliserat med stöd från moderbolaget. Vi agerar i flertalet branscher med ledande produkter vilket ger oss god motståndskraft vid konjunktursvängningar samt ett gediget industriellt kunnande. För oss är det centralt att fokusera på lönsamhet och långsiktigt hållbara affärsrelationer.

Bolagets aktier TEQ handlas på Nasdaq First North Growth Market.

# Johans tankar

## Hej teqniåner!

Jag tycker ändå att finanskrisen 2008 var en tydligare motståndare än vad det nu är för något vi är på väg in i denna gång. Då sa det bom krasch och så försvann efterfrågan i industrin. Bankerna skälvde. Fort gick det. Tydligt och skrämmande. Det var något att sätta tänderna i och börja jobba mot. Nu med fortsatt god efterfrågan möter vi en såvligt snurrande dödsspiral, bestående av galopperande inflation, stigande räntor, skyhöga energipriser och pandemihaltande försörjningskedjor, som på alla sidor flankeras av en ynkligt svag kronkurs, geopolitisk osäkerhet och krig i Europa. Hur angriper man en sådan klibbig sörja. Det är som skillnaden mellan Game of Thrones där jag tydligt förevisades om vilka karaktärer som var goda och vilka som var onda, mot det nya dravlet i House of the Dragon där jag inte får några ledtrådar om vem jag ska heja på. Och för att göra förvirringen total byter de ut ensemblen efter sex avsnitt, gör ett tidshopp och låtsas som om inget hänt. Ojuste, precis som läget vi har i ekonomin. Men ett citat kan vi ta med oss från den nya serien och Lord Corlys Velaryon: "To elude a storm, you can either sail into it or around it. But you must never await its coming."

## Superkraften diversifiering

Klart att vi gjort misstag ibland men aldrig att vi bara stått still och väntat på att något ska gå över. I den stundande lågkonjunkturen kommer vissa av våra bolag behöva gå rätt in och brösta det som kastas mot oss medan andra kan väja undan de värsta svallvågorna. Några kommer stillsamt kunna glida i utkanten av stormen med väldigt lite störning på verksamheten.

Flera dotterbolag växer vidare med superfina marginaler, andra växer men med sämre lönsamhet och vissa bromsar in. Styrkan i att vara en företagsgrupp som verkar i många små industrinischer visar sig återigen. Helheten blir oerhört stryktålig, den är större än summan av delarna.

## Pris, pris och kassaflöden

Att befinna sig i stormen kan vara skrämmande men där finns också en rå tydlighet som kallar till handling. Uppgifter som måste prioriteras och utföras för att du inte ska komma ur kurs eller än värre krossas mot klipporna. Våra marginaler har eroderat något av att vi handlar en del i dollar och säljer i andra valutor, att el- och bränslepriser är rekordhöga och att vi inte fullt ut lyckats kompensera för de prishöjningar vi själva räkat ut för. Energipriserna straffar våra tillverkande enheter hårdast då de nyttjar stora maskiner och lokaler. Dock är de flesta av våra bolag småförbrukare av energi då de främst sysslar med handel och enklare förädling. Oavsett gäller nu sparsamhet och gnet. Då det under en längre tid varit svårt att trygga våra försörjningskedjor har flera bolag valt att öka sina lager för att säkra sina kundåtaganden. Vårt älskade kassaflöde blir lidande av sådana fasoner. **Det måste åtgärdas.** Vi har under sommaren fått in större leveranser som är planerade att levereras ut under hösten vilket bör börja vrida saker rätt.

## Givakt

Nu påminner vi varandra om vad som gäller. Vi håller det som vanligt enkelt och begripligt. Säkra marginalerna, jaga in fordringar och trimma lagren. De värden vi skapar ska hamna i kassan inte på hyllan.

Vi måste var inställda på att tåla en lång tid till havs i krabb sjö. Vi måste förstå allvaret. Ett tuffare ekonomiskt klimat betyder extra hårt arbete och inte bara enkla beslut. Däremot är kärva tider den bästa skolan i robust företagande. Nu gäller det att hålla i pengarna. Alla lönsamhetsregler är sannare än vanligt. I goda tider med stark efterfrågan och billigt kapital är det alltför lätt att vaggas in i ett tillstånd där det känns tillåtet att slira på principer. Det är ödesdigert. Nu kommer vi slipas skalpellvassa igen!



Om du vill byta bana och börja flippa burgare, köp en food truck av oss! [www.rewardcatering.com](http://www.rewardcatering.com)



## Muntergök

Även om jag kanske uttrycker mig som en dysterkvist här så vill jag understryka hur starka vi är! Och hur bra jag mår av att vi har förvärvat Reward Catering till gruppen. Ett härligt familjebolag som håller till i Dublin och tillverkar de finaste av food trucks. Där finns en oanad företagarganda och ett sällan skadat driv. Något att verkligen inspireras av. Här hemma noterar jag att modetrenden hos förvärvsdrivna bolag vridits om. Det är inte lika högt tryck hos företagsmäklarna längre då flera av de tidigare köparna bytt inriktning. Nu verkar fokus ligga mer på att trimma den operativa verksamheten och nuvarande bestånd. Jag vet att det går att göra bägge resorna parallellt. För det har vi alltid gjort. Så vi fortsätter som vanligt, förvärvar och utvecklar våra fina befintliga företag.

Det är otroligt mycket spännande på gång i gruppen men oron i världen gör att det är lätt att bara se utmaningarna. Jag är aldrig nöjd med det vi gör. Vi kan alltid göra det bättre. Den känslan är rimligen både en gåva och ett straff. Min lycka är att jag har ett team som vill lika mycket och kämpar lika hårt som jag. Vi vill alltid vara vårt bästa. Vi är i början av att bygga något riktigt stort. Kom gärna med på vår resa.

Stötta Irans modiga kvinnor! ❤️  
Fortsatt gäller, mer än någonsin,  
Ryssland ska ut ur Ukraina! 🇺🇦

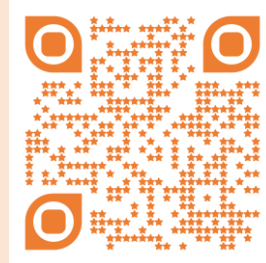
Run far, be nice!

*Johan Steene*

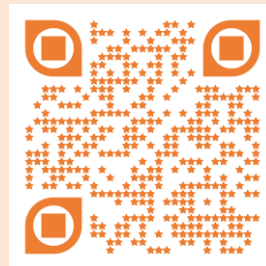
VD och grundare

Teqnion ❤️ sina bolag  
Följ med på resan!

Teqnion AB (publ) • Evenemangsgatan 31 • 169 79 Solna • [www.teqnion.se](http://www.teqnion.se)



Instagram



LinkedIn



Stå stadigt och håll fast vid vinnande koncept. Var modig. Håll det enkelt.

# Finansfilosofi och finansiella mål

Teqñion är alltid på väg. Vi utgår från människor och relationsbyggande för att sikta in oss på lönsamma affärer i avgränsade industrinischer. Uppdraget är att investera våra pengar idag så vi har ännu mera pengar imorgon. Det är ett enkelt mål som går lätt att mäta. Vi håller oss till det som är enkelt och begripligt. Vi köper fina specialiserade bolag som drivs av sunda medarbetare. Under resan försöker vi ha kul och utvecklar våra metoder och stärker våra team. Hamnar vi snett tar vi tag i problemet, ordnar till det, lär oss något och går vidare, framåt.

Vår hållbarhetsplan är att Teqñion alltid ska fortsätta växa. Hållbart för oss betyder, förutom att vi ska vara rädda om miljön och jordens ändliga resurser, att vi ska driva vinsttillväxt. Med goda vinster kan vi tryggt fatta rätt beslut och kontinuerligt stärka våra relationer med kollegor, kunder, leverantörer och aktieägare. Teqñion ska alltid skapa värde, följt av att vara bäst på att tillvarata och öka det värdet. Oavsett från vilken riktning och med vilken intensitet som de makroekonomiska vindarna blåser, går vi framåt.

Teqñion vill långt och vi är bara i början av vår resa. Det är viktigt att vi är rädda om vår kultur och att vi är trogna våra enkla arbetssätt där fina kassaflöden är det bästa vi vet. Vi jobbar mer för bolaget och för varandra än för oss själva. Vi är ett gäng med erfarenhet, pannben och vinnarinstinkt. Ett gäng som vill vara sitt bästa.

## ÖVERLEVNAD ÖVER ALLT. ALLTID.

Vi är alltid lite småberedda på att vad som helst när som helst kan gå åt skogen. Det innebär att vi aldrig tar risker med bolagets

tillgångar som koncernen inte har råd att förlora. Så även om ett högriskprojekt lockar med att ta oss till stjärnorna i warp speed så använder vi hellre konventionella gasturbiner och tar det i begriplig takt med rimlig risk.\*

Vi vill säkerställa att vi alltid kan vara med i spel, oavsett muntra eller nattsvarta tider. Rent konkret innebär det att vi aldrig kommer att sätta på oss en skuldkostym som leder till att vi tappar handlingsutrymme.

## TRYGGA INTJÄNING OCH TILLVARATA VÄRDE.

För att Teqñion och respektive dotterbolag ska ha ett tydligt existensberättigande måste vi skapa värde för våra kunder och för våra kunders kunder. Genom att älska säljarbete och alltid ha kundnyttan framför ögonen så lyckas vi med det. Kundnytta blir intäkter. Intäkterna fördelas och skapar mer värde för de många, våra bolag, anställda, leverantörer, aktieägare, samhället etc. Endast en affärsmässig symbios på detta sätt kan vara långsiktigt hållbar. Ett grovt och enkelt sätt att mäta vårt värdeskapande och därmed graden av existensberättigande är vår rörelsemarginal. Den gnuggar vi på! Vi vill aldrig växa för att växandets skull – omsättningsökning jagar vi gärna men bara om det innebär att lönsamheten följer med. Vi vänder gärna på de senaste årens snabbväxarmantra och kör: "if they come – we build".

Fokuset på lönsamhet motiverar oss också att verkligen ifrågasätta varje spenderad krona. En sparad krona är ju som bekant en tjänad krona... Snäll, snabb och snål, så kan vi vara!

## SKAPA AKTIEÄGARVÄRDE.

I läget där vi känner oss solida och tjänar pengar, vilket är ett tillstånd vi jobbar för att alltid befinna oss i – då gasar vi på för att växa vinsten per aktie, vilket är det mått som över tid tydligast driver aktiekursen.

Det betyder i praktiken att vi förvärvar ytterligare lönsamma industriella produktbolag med bra människor, låg risk i affären och goda kassaflöden. Teqñion växer. Vinsten växer. Våra kollegors ansvar och självförverkligande växer. Gruppen blir robustare, mer hållbar. Vi tänker långsiktigt och utnyttjar ränta-på-ränta-effekten genom att allokera vårt kapital till nya fina förvärv. Vi ska till helt nya höjder. Vi arbetar inte med prognoser eller tillväxtmål på årsbasis eftersom vi inte vill pressas till att behöva klämma in dåliga kortsiktiga affärer. Vi föredrar ett längre riktmärke på 5 år, då vi ska ha dubblat vinsten per aktie. Ambitionen är högre än så och vår horisont sträcker sig mycket längre. Vi är på väg men är bara i början.

Vi skrev denna sida för att försöka tydliggöra vad vi prioriterar i Teqñionbygget och hoppas att du som är likasinnad vill vara med på resan.

Johan Steene & Daniel Zhang

Låt stå!

\* För övrigt så är vårt dotterbolag WiMa Propulsion AB troligtvis bäst i norra Europa på att reparera gasturbiner.

# Vi är Teqni



GB Verkstads- & Industrivaror AB



SCANDINAVIA



MARKIS CITY SERVICE AB



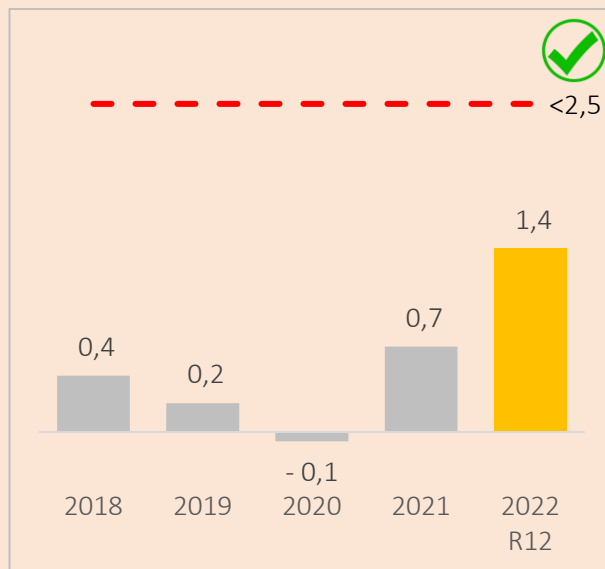


# Uppföljning av finansiella mål

## 1. STABILITET

För att aldrig riskera det vi byggt upp och säkerställa hållbar tillväxt krävs en finansiell stabilitet som grund. Detta mål ska alltid vara uppfyllt.

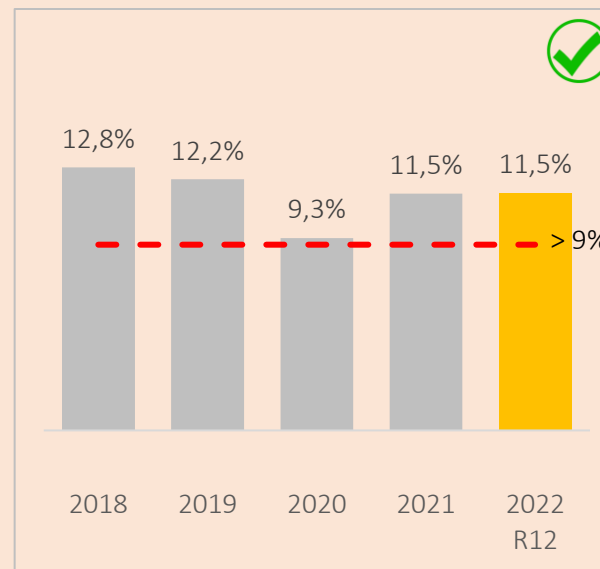
Finansiellt mål 1: Nettoskuld/EBITDA < 2,5



## 2. LÖNSAMHET

Vi jobbar alltid envetet med våra marginaler och vår lönsamhet. Fokus är på projekt och förvärv med högre lönsamhetsmarginaler än var vi är idag. Innan vi jager på för fullt framåt ser vi till att befintlig affär är hel och lönsam.

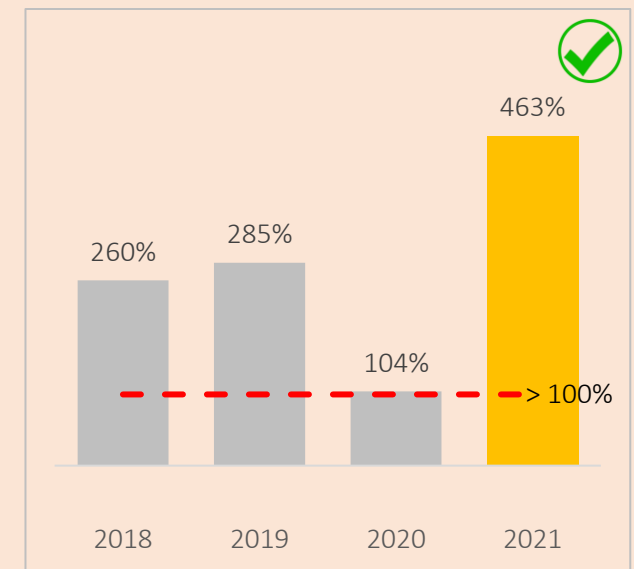
Finansiellt mål 2: EBITA-marginal > 9%



## 3. AKTIEÄGARVÄRDE

När målen 1. och 2. är uppfyllda är det full fart och fokus på att skapa aktieägarvärde genom att öka vinsten per aktie. Det sker främst genom förvärv av fina företag. Detta ger den tydligaste kopplingen till värde per aktie över tid för den långsiktiga aktieägaren.

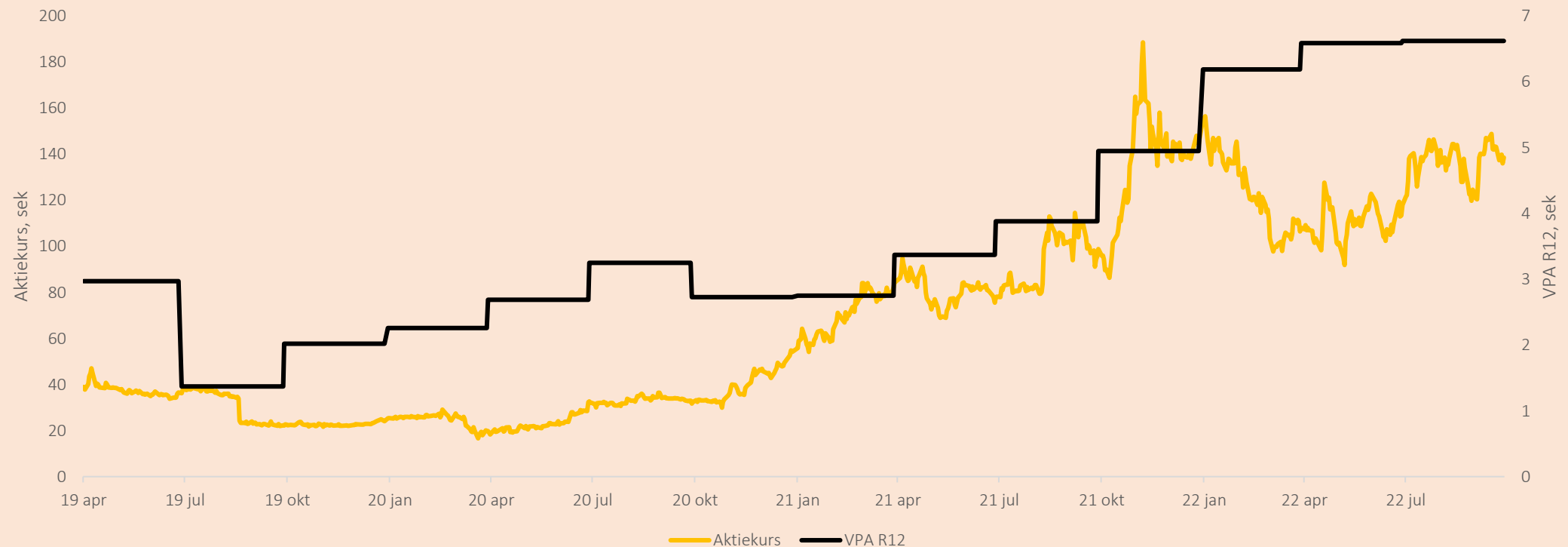
Finansiellt mål 3: > Dubbla VPA vart femte år\*



\* 100% i grafen innebär att VPA har dubblats jämfört med 5 år sedan. Grafen uppdateras endast på helårsbasis.

# Aktiekurs och vinst per aktie sedan notering

Aktiekurs (stängningskurs) och VPA i sek

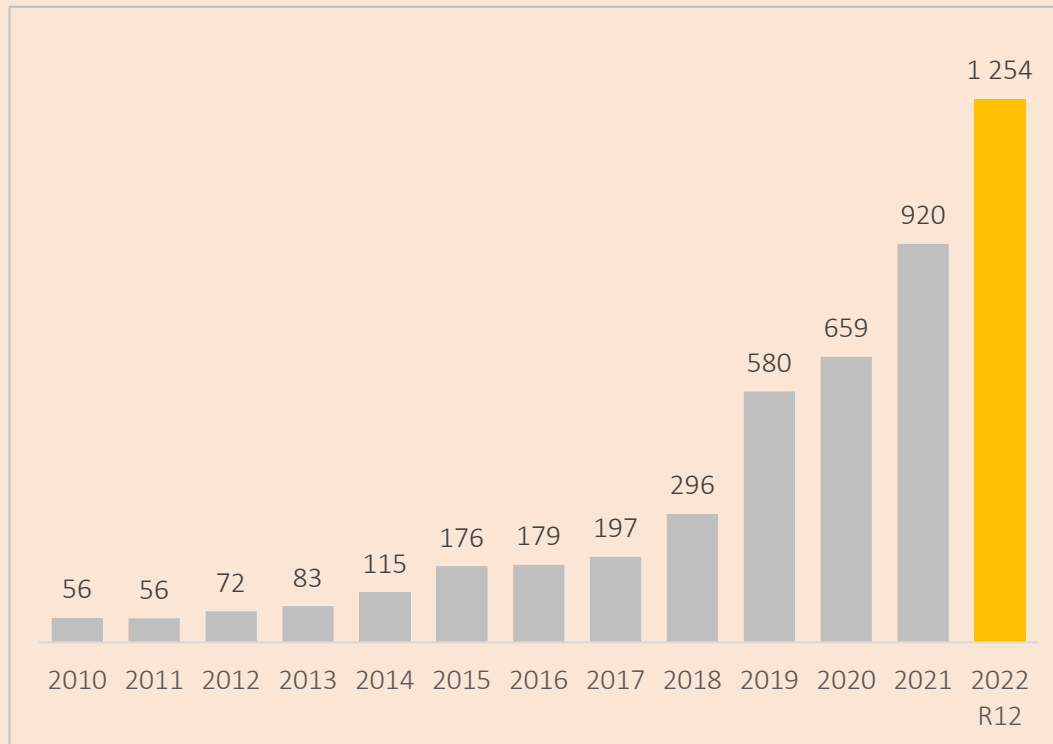


Vår övertygelse är att vår aktiekurs i det längre perspektivet kommer att följa vinsten per aktie. Det är därför vi lägger vårt krut på att långsiktigt öka vinsten per aktie. Grafen ovanför visar det historiska sambandet.

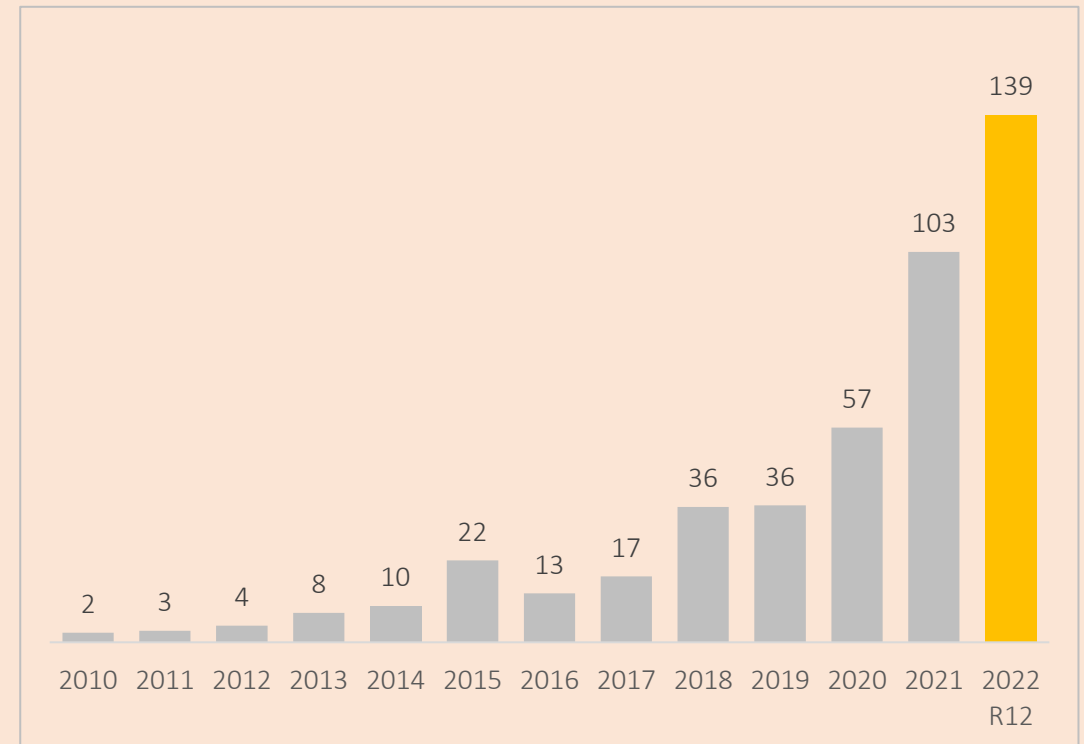


# Finansiell utveckling för koncernen (1/2)

## Nettoomsättning, Msek

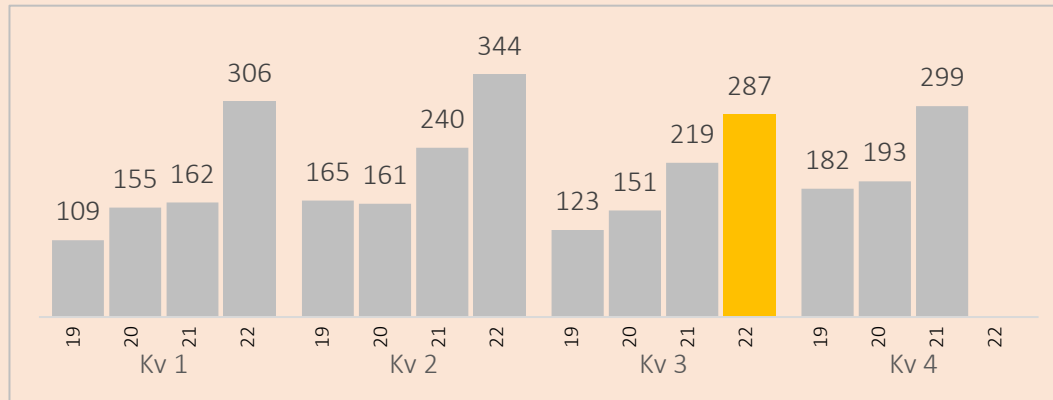


## Resultat före skatt, Msek

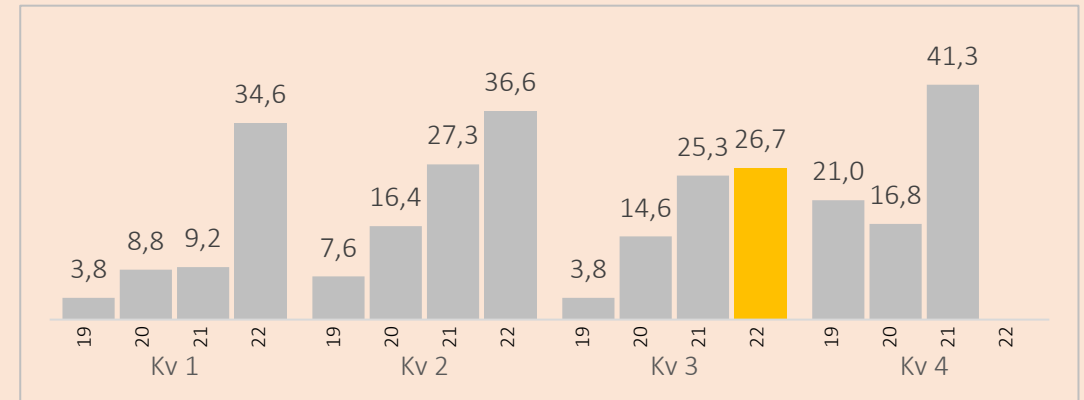


# Finansiell utveckling för koncernen (2/2)

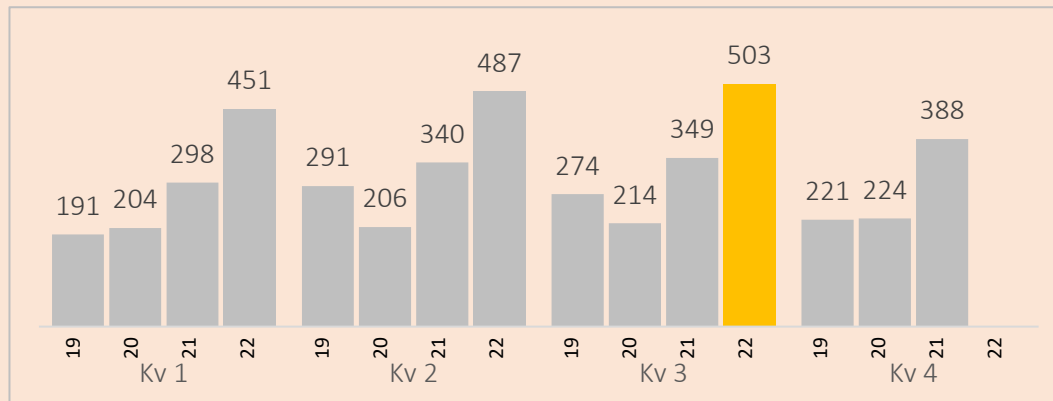
## Nettoomsättning per kvartal, Msek



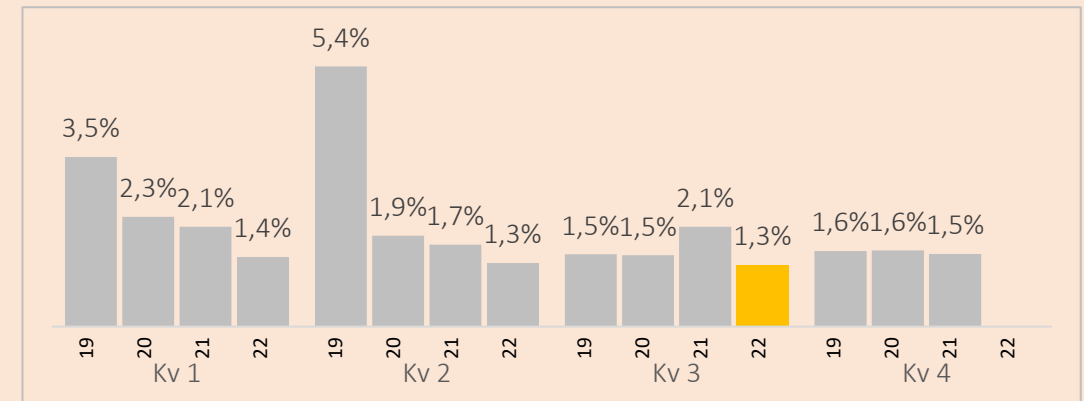
## Resultat före skatt, Msek



## Orderstock\*, Msek



## Moderbolagets kostnad som andel av total omsättning, %\*\*



\* Orderstocken kan ge en grov indikation på framtida försäljning men är ej perfekt. Längden på orderstocken varierar kraftigt för våra bolag – vissa upp mot ett par år och andra med endast spottförsäljning. Framtida bolagsmix kan även påverka detta.

\*\* 2019 Q1 OCH Q2 belastades av noteringskostnader



# Vi söker entreprenörer!

## KONTAKTANNONS

Vi älskar duktiga entreprenörer och är på ständig jakt efter fler fina bolag med drivna människor som vill vara med och bygga världens bästa företagsgrupp. Känner du någon som har ett bolag som skulle kunna vara intressant för oss, eller har du byggt ett själv, kontakta då gärna Daniel ([daniel@teqnion.se](mailto:daniel@teqnion.se) eller 0721 555 695). Är det tillräckligt intressant och vi får till ett möte så skickar vi dig en liten present!

## VAD SÖKER VI?

- Stabil vinstnivå om 5-15 Msek efter skatt.
- Bevisad lönsamhet om minst 10% vinst efter skatt (framtida prognoser och turn-arounds är ej vår kopp av te).
- God avkastning på kapital (vi vill förvärva fler fina bolag framför att binda kapital).
- Produktbolag som är ledare i en tydlig nisch som primärt inte konkurrerar med pris.
- Tydliga vallgravar mot konkurrenter – vi vill att bolagen ska kunna frodas även om decennier och i alla konjunkturcykler!
- Drivs och bemannas av duktiga individer som vill utveckla bolaget.
- Lättbegriplig och enkel affärsmodell – är det för komplicerat så går vi vidare...

# Platsbanken

Sök dig till oss och världens roligaste concernbygge. Det är både svårt och kul. Vi växer och söker konstant nya duktiga individer. Nedan ser du några av de lediga tjänster som vi vill fylla med glada kollegor. Första steget blir att du skickar ditt CV till [mona.axman@teqnion.se](mailto:mona.axman@teqnion.se) så får vi se vartåt det barkar...

**INNOGUARD** (Höör) – Labbkunnig projektförsäljare  
**Vicky Teknik** (Haninge) – Teknisk fordonstrollare  
**Inkom** (Kista) - Industrifantast med säljådra  
**TelTek** (Örebro) - Lag- och affärsbyggare

**Cellab** (Sollentuna) - Applikationsspecialist digital patologi  
**Elrond** (Huddinge) - Spänningssökande tekniksäljare  
**Elrond** (Huddinge) - Hållakollpåtorpetmänniska  
**Reward Catering** (USA) – Settler



*Utsikt från Hammarbybacken i Stockholm. Hur många Teqni-produkter ryms i blickfånget?*



*Micke Rockhammar från Elrond står stolt bredvid en UPS med 300 kVA som ska säkerställa elförsörjning till ett sjukhusystem.*

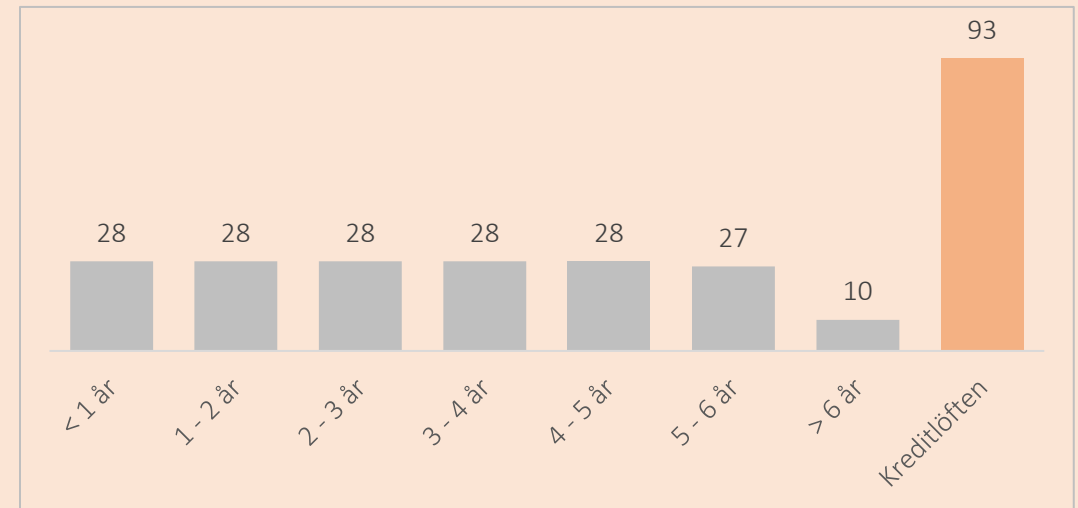


# Skuldsättning

## Likviditet och skuldsättning, Msek

Msek	2022 30 sep	2021 30 sep	2021 31 dec
Skuld till kreditinstitut	186,4	111,7	124,8
Skuld nyttjanderättstillgångar	65,6	47,5	51,9
<b>Summa räntebärande skulder</b>	<b>252,0</b>	<b>159,2</b>	<b>176,7</b>
Likvida medel	3,3	82,0	85,8
<b>Nettoskuld</b>	<b>248,7</b>	<b>77,1</b>	<b>90,9</b>
<b>Nettoskuld exkl. skuld nyttjanderättstillgångar</b>	<b>183,1</b>	<b>29,6</b>	<b>39,1</b>

## Förfalloprofil räntebärande lån och kreditlöften, Msek



Grafen ovan visar våra räntebärande lån amorteras av inom respektive tidsspann samt outnyttjade kreditlöften.

# Våra 10 senaste förvärv

Under kvartalet förvärvades Reward Catering. Vi träffar kontinuerligt nya spännande bolag (100-150 per år) men endast ett fåtal passerar alla våra screening-kriterier. Vår förvärvstakt förväntas fortsätta vara ojämn under året och mellan år – vi kommer aldrig att förvärva för förvärvandets skull. För att affär ska bli till så krävs att bolagets uppvisar hög kvalitet & har en bra kultur på plats. Samtidigt behöver vi komma överens med säljaren om en rimlig värdering.

Förvärv	Tillträde	Nettoomsättning vid förvärvstidpunkt, Msek
Reward Catering Limited	2022 september	35
Belle Coachworks Holdings Limited	2022 augusti	40
Teltek i Örebro Aktiebolag	2022 januari	40
Vicky Teknik AB	2021 november	48
UGAB Aktiebolag	2021 oktober	50
Wallmek i Kungälv AB	2021 september	47
Kema Storköksförsäljning Aktiebolag	2021 april	33
Cutting Metal Works i Valdemarsvik Aktiebolag	2021 mars	57
WiMa Propulsion AB	2020 augusti	50
Injab Kraft Teknik AB	2020 juli	55

# Övriga upplysningar

## Redovisningsprinciper

Teqni AB tillämpar IFRS. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34, RFR 1 & 2. Samma redovisningsprinciper som för koncernen tillämpas utom i de fall som anges under avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper" i ÅR 2021, sidan 55.

För en utförligare beskrivning av de redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen och moderbolaget i denna delårsrapport, se ÅR 2021, sidan 50.

Redovisningsprinciperna är oförändrade sedan senast avgiven årsredovisning.



## Risker och osäkerhetsfaktorer

Vår diversifierade och decentraliserade affärsmodell minskar den totala risken för koncernen och skapar ett mer robust bygge. Alla dotterbolag agerar i egna tydliga nischer och påverkas där av sin egen nischs säregenskaper, risker och konjunkturen. Detta gör att vi som grupp förväntas vara mindre påverkad, men inte opåverkad av den allmänna konjunkturen – både uppåt och nedåt. Vi är långsiktigt optimistiska och kortsiktigt sunt paranoida. Vi är inom hela koncernen alltid redo att vidta åtgärder om konjunkturen vänder nedåt.

Covid: Inga signifikanta direkta effekter av covid under Q3. Indirekta effekter i form av stökiga leveranskedjor, brist på arbetskraft och höjda materialpriser har blivit vardag. Våra duktiga kollegor i dotterbolagen har som helhet proaktivt parerat detta väl, vilket reflekteras i gruppens tillväxt, lönsamhet och avkastning på kapital.

Putins invasion av Ukraina: Fortsatt ingen handel med Ryssland. Kortsiktiga spilleffekter såsom höjda energipriser, oro på marknader och försvårande leveranskedjor pareras på dotterbolagsnivå. Längre spekulative effekter monitoreras och ageras på - snabbt när det behövs.

## Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående gjordes under perioden januari - sep 2022.

## Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolags revisor



**INJAB**  
KRAFT TEKNIK AB

**NYHET**

Delbara strömtransformatorer  
för nätstationsövervakning

[www.injab.se](http://www.injab.se)

# Här är Teqnions styrelse, den som pekar ut riktningen...

**Per Berggren**

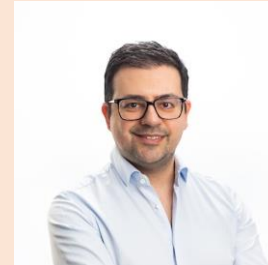
Styrelseordförande sedan 2022 samt 2009-2020  
Född 1968  
Civilekonom från SU  
Bakgrund: Medgrundare av Vixar AB  
Innehav: 5 201 036 aktier genom Vixar AB som ägs till 50% av Per

**Johan Steene**

Styrelseledamot sedan 2012  
Född 1973  
Civilingenjör i maskinteknik på KTH  
Bakgrund: Grundare samt VD sedan 2009  
Innehav: 941 776 aktier+ 19 500 optioner

**Claes Mellgren**

Styrelseledamot sedan 2022  
Född 1959  
Civilingenjör från LiTH  
Bakgrund: Grundare av AQ Group samt koncern-VD under 2010-2018  
Innehav: 0

**Mikael Vaezi**

Styrelseledamot sedan 2020  
Född 1980  
Civilekonom från LU  
Bakgrund: Investment manager på Spiltan samt tidigare på Dunross & Co Sdiptech  
Innehav: 25 502 aktier (exklusive Spiltan som äger 1 794 650 aktier)

**Erik Surén**

Styrelseledamot sedan 2006  
Född 1971  
Gymnasieexamen  
Bakgrund: Medgrundare av Teqnion och VD i dotterbolaget Inkom under 2005-2021.  
Innehav: 741 232 aktier

**Revisor**

Carl-Johan Kjellman, BDO Mälardalen AB är huvudansvarig revisor.  
Carl-Johan äger inga aktier eller optioner i Teqnion.



# ...och här är TEQ-stab, vi som stegar mot framtiden.

**Johan Steene**

VD, CEO, grundare och styrelseledamot  
Teqniån sedan 2006  
Född 1973  
Civilingenjör i maskinteknik på KTH  
Utanför Teqniön: springer långt (-22 King of The Road, TN, USA)  
Innehav: 941 776 aktier + 19 500 optioner

**Daniel Zhang**

CFO, CXO (förvärvsgeneral) och IR  
Teqniån sedan 2021  
Född 1989  
Kandidatexamen i företagsekonomi på HHS  
Tidigare på McKinsey, Bain och Textilia  
Innehav : 35 000 aktier

**Maria Johansson**

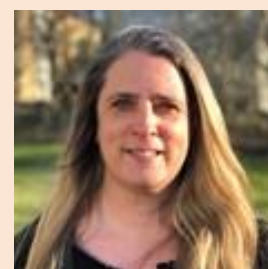
CAO (Redovisningschef)  
Teqniån sedan 2008  
Född 1976  
4-årig teknisk gymnasium  
Tidigare ekonomuppdrag på olika bolag  
Innehav : 27 679 aktier + 14 000 optioner

**Håkan Wahlberg**

CMO (Dotterbolagsordförande och VD-coach)  
Teqniån sedan 2021 (arbetat i gruppen sedan 2018)  
Född 1966  
4-årig tekniskt gymnasium  
Tidigare VD och delägare av GBK (nu del av Teqniön)  
Innehav : 0

**Mona Axman**

COO (Dotterbolagsordförande och VD-coach)  
Teqniån sedan 2018  
Född 1973  
Civilingenjör i kemiteknik på LTH  
Tidigare erfarenhet av seniora uppdrag inom Alfa Laval  
Innehav : 64 546 aktier + 3 000 optioner

**Anna-Karin Karlsson**

CSO (Dotterbolagsordförande och VD-coach)  
Teqniån sedan 2018  
Född 1973  
Kandidatexamen i maskinteknik på KTH  
Tidigare erfarenhet av seniora uppdrag inom Alfa Laval  
Innehav : 4 500 aktier + 10 000 optioner

# Koncernens resultaträkning

Belopp i Msek	3 m		9 m		12 m	
	2022 Q3	2021 Q3	2022 Q1-Q3	2021 Q1-Q3	2022 R12	2021 Helår
Nettoomsättning	286,9	218,6	936,7	621,1	1 235,9	920,2
Förändring av produkter i arbete	-0,1	-0,7	0,2	-0,4	-1,6	-2,2
Övriga rörelseintäkter	5,8	4,8	14,2	13,2	19,9	18,9
<b>Summa intäkter</b>	<b>292,6</b>	<b>222,7</b>	<b>951,0</b>	<b>633,8</b>	<b>1 254,1</b>	<b>936,9</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Råvaror och förnödenheter	-26,0	-27,4	-93,0	-73,3	-128,5	-108,7
Handelsvaror	-144,4	-99,3	-453,5	-281,7	-581,5	-409,7
Övriga externa kostnader	-17,7	-13,0	-64,5	-35,7	-82,7	-53,9
Personalkostnader	-59,8	-46,4	-201,3	-151,4	-268,6	-218,7
Av- och nedskrivningar	-14,6	-9,8	-31,4	-26,2	-40,9	-35,8
Övriga rörelsekostnader	-2,9	-1,1	-8,2	-2,3	-11,3	-5,4
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-265,4</b>	<b>-196,9</b>	<b>-851,8</b>	<b>-570,6</b>	<b>-1 113,5</b>	<b>-832,2</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>27,1</b>	<b>25,7</b>	<b>99,2</b>	<b>63,2</b>	<b>140,7</b>	<b>104,7</b>
Finansiella intäkter	1,5	0,5	3,6	1,4	5,1	2,9
Finansiella kostnader	-1,9	-1,0	-5,0	-2,9	-6,7	-4,6
<b>Summa finansiella poster</b>	<b>-0,5</b>	<b>-0,5</b>	<b>-1,4</b>	<b>-1,5</b>	<b>-1,6</b>	<b>-1,7</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>26,7</b>	<b>25,3</b>	<b>97,8</b>	<b>61,7</b>	<b>139,1</b>	<b>103,0</b>
Inkomstskatt	-5,7	-4,9	-20,2	-11,2	-32,3	-23,2
<b>Periodens resultat</b>	<b>20,9</b>	<b>20,4</b>	<b>77,6</b>	<b>50,6</b>	<b>106,8</b>	<b>79,8</b>

# Koncernens rapport över övrigt totalresultat

Belopp i Msek	3 m		9 m		12 m	
	2022 Q3	2021 Q3	2022 Q1-Q3	2021 Q1-Q3	2022 R12	2021 Helår
<b>Årets resultat</b>	20,9	20,4	77,6	50,6	106,8	79,8
Övrigt totalresultat för året:						
<i>Poster som kan komma att redovisas över resultaträkningen</i>						
Omräkningsdifferenser	1,3	0,0	1,1	0,1	1,1	0,1
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>22,2</b>	<b>20,4</b>	<b>78,7</b>	<b>50,7</b>	<b>107,9</b>	<b>79,9</b>
<b>Årets resultat hänförligt:</b>						
Moderföretagets aktieägare	20,9	20,1	77,4	50,3	106,6	79,5
Innehav utan bestämmande inflytande	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3
<b>Summa totalresultat hänförligt till:</b>						
Moderföretagets aktieägare	22,0	20,1	78,5	50,4	107,7	79,6
Innehav utan bestämmande inflytande	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3
<b>Resultat per aktie före utspädning, sek</b>	<b>1,30</b>	<b>1,26</b>	<b>4,81</b>	<b>3,13</b>	<b>6,62</b>	<b>4,95</b>
<b>Resultat per aktie efter utspädning, sek</b>	<b>1,29</b>	<b>1,25</b>	<b>4,77</b>	<b>3,11</b>	<b>6,56</b>	<b>4,90</b>
Genomsnittligt ant. aktier före utspädning, i tusental	16 130	16 130	16 130	16 130	16 130	16 130
Genomsnittligt ant. aktier efter utspädning, i tusental	16 275	16 277	16 276	16 277	16 276	16 216

# Koncernens balansräkning - tillgångar

Belopp i Msek	2022 30 sep	2021 30 sep	2021 31 dec
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Goodwill	458,6	247,5	312,4
Immateriella anläggningstillgångar	2,6	2,3	3,2
Nyttjanderättstillgångar	69,0	51,4	55,5
Byggnader och mark	9,6	9,5	9,4
Inventarier, verktyg och installationer	24,9	20,4	21,2
Andra långfristiga fordringar	0,5	0,4	0,4
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>565,2</b>	<b>331,6</b>	<b>402,1</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	235,4	133,3	165,6
Kundfordringar	192,0	133,9	127,9
Aktuella skattefordringar	4,5	2,3	2,0
Övriga fordringar	4,6	5,4	9,3
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10,6	6,2	6,3
Likvida medel	3,3	82,0	85,8
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>450,2</b>	<b>363,0</b>	<b>397,0</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>1 015,4</b>	<b>694,6</b>	<b>799,1</b>

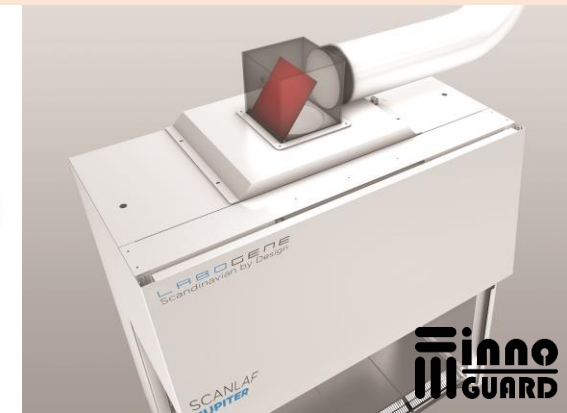


# Koncernens balansräkning – EK och skulder

Belopp i Msek	2022 30 sep	2021 30 sep	2021 31 dec
<b>EGET KAPITAL</b>			
Aktiekapital	0,8	0,8	0,8
Övrigt tillskjutet kapital	110,0	108,3	109,9
Upparbetat resultat inklusive årets resultat	296,52	198,5	226,1
<i>Eget kapital hänförligt aktieägare utan bestämmande inflytande</i>	2,0	1,7	1,8
<b>Summa eget kapital</b>	<b>409,4</b>	<b>309,4</b>	<b>338,6</b>
<b>SKULDER</b>			
<b>Långfristiga skulder</b>			
Upplåning från kreditinstitut	154,7	96,1	105,5
Skulder avseende nyttjanderättstillgångar	41,9	24,5	29,2
Uppskjutna skatteskulder	20,7	15,4	20,0
Övriga avsättningar	105,0	35,2	67,5
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>322,3</b>	<b>171,2</b>	<b>222,2</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Upplåning från kreditinstitut	31,7	15,5	19,4
Skulder avseende nyttjanderättstillgångar	23,7	23,0	22,7
Leverantörsskulder	108,9	91,1	80,5
Aktuella skatteskulder	8,9	8,5	10,5
Övriga skulder	38,0	25,0	52,1
Fakturerad men ej upparbetad intäkt	20,6	8,1	6,1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	52,0	42,7	47,0
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>283,7</b>	<b>214,0</b>	<b>238,3</b>
<b>SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL</b>	<b>1 015,4</b>	<b>694,6</b>	<b>799,1</b>

# Koncernens förändring i EK

Belopp i Msek	2022 Q1-Q3	2021 Q1-Q3	2021 Helår
<b>Ingående eget kapital</b>	<b>338,6</b>	<b>259,1</b>	<b>259,1</b>
Totalresultat för perioden	77,6	50,6	79,8
Omräkningsdifferenser	1,1	-0,3	0,1
Optionsprogram	0,1	0,4	0,4
Aktieutdelning	-8,1	0,0	0,0
Transaktioner innehav utan bestämmande inflytande	0,0	-0,3	-0,7
<b>Utgående eget kapital</b>	<b>409,4</b>	<b>309,4</b>	<b>338,6</b>
<b>Eget kapital, hänförligt till:</b>			
Moderbolagets aktieägare	407,3	308,0	336,8
Innehav utan bestämmande inflytande	2,0	1,4	1,8
<b>Totalt eget kapital</b>	<b>409,4</b>	<b>309,4</b>	<b>338,6</b>



# Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i Msek	3 m		9 m		12 m	
	2022 Q3	2021 Q3	2022 Q1-Q3	2021 Q1-Q3	2022 R12	2021 Helår
Rörelseresultat	28,3	23,1	100,3	60,6	144,2	104,5
Ej kassaflödespåverkande poster	13,0	9,9	30,8	19,2	38,2	26,7
Räntor och finansiella poster, netto	-0,2	0,3	-1,1	-0,7	-1,3	-1,0
Betald skatt	-5,3	-1,7	-24,3	-11,6	-30,5	-17,8
Förändring av rörelsekapital	-28,9	-16,1	-76,0	-18,7	-50,2	7,2
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>6,9</b>	<b>15,4</b>	<b>29,7</b>	<b>48,8</b>	<b>100,5</b>	<b>119,6</b>
Nettoinvestering i anläggningstillgångar	-13,3	-0,7	-23,4	-4,2	-25,4	-6,1
Företagsförvärv och avyttringar	-93,9	-58,9	-135,0	-88,2	-206,0	-159,2
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-107,2</b>	<b>-59,5</b>	<b>-158,3</b>	<b>-92,3</b>	<b>-231,3</b>	<b>-165,3</b>
Emission optionsprogram, netto	0,0	-0,8	0,1	-0,4	0,1	-0,4
Upplåning/amortering, netto	59,5	24,9	54,1	5,6	60,0	11,5
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>59,5</b>	<b>24,1</b>	<b>46,1</b>	<b>5,3</b>	<b>52,0</b>	<b>11,2</b>
<b>PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>-40,9</b>	<b>-20,0</b>	<b>-82,5</b>	<b>-38,3</b>	<b>-78,8</b>	<b>-34,6</b>
Likvida medel vid periodens början	44,1	102,1	85,8	120,3	82,0	120,3
Likvida medel vid periodens slut	3,3	82,0	3,3	82,0	3,3	85,8

# Koncernens nyckeltal (1/2)

	3 m		9 m		12 m	
	2022 Q3	2021 Q3	2022 Q1-Q3	2021 Q1-Q3	2022 R12	2021 Helår
<b>Resultat, Msek</b>						
Nettoomsättning	286,9	218,6	936,7	621,1	1 235,9	920,2
EBITDA	41,7	35,5	130,6	89,4	181,6	140,5
EBITA	27,4	26,0	100,0	63,8	141,8	105,6
Resultat före skatt	26,7	25,3	97,8	61,7	139,1	103,0
Periodens resultat	20,9	20,4	77,6	50,6	106,8	79,8
<b>Marginaler och avkastning, %</b>						
EBITDA-marginal	14,5%	16,2%	13,9%	14,4%	14,7%	14,5%
EBITA-marginal	9,6%	11,9%	10,7%	10,3%	11,5%	11,5%
Nettovinstmarginal	7,3%	9,3%	8,3%	8,1%	8,6%	7,3%
Avkastning rörelsekapital	85,1%	60,1%	85,1%	60,1%	85,1%	73,4%
Avkastning på sysselsatt kapital	24,6%	20,2%	24,6%	20,2%	24,6%	23,6%
Avkastning på eget kapital	28,5%	22,2%	28,5%	22,2%	28,5%	26,5%





# Koncernens nyckeltal (2/2)



	3 m		9 m		12 m	
	2022 Q3	2021 Q3	2022 Q1-Q3	2021 Q1-Q3	2022 R12	2021 Helår
<b>Finansiell ställning, kSEK</b>						
Balansomslutning	1 015,4	694,6	1 015,4	694,6	1 015,4	799,1
Eget kapital	409,4	309,4	409,4	309,4	409,4	338,6
Likvida medel	3,3	82,0	3,3	82,0	3,3	85,8
Nettoskuld	248,7	77,1	248,7	77,1	248,7	90,9
Nettoskuld/EBITDA, ggr	1,4	0,5	1,4	0,5	1,4	0,6
Nettoskuld exkl. leasingsskuld	183,1	29,6	183,1	29,6	183,1	39,1
Nettoskuld exkl. leasingsskuld/EBITDA, ggr	1,0	0,2	1,0	0,2	1,0	0,3
Sysselsatt kapital vid periodens slut	661,4	468,5	661,4	468,5	661,4	515,4
Soliditet, %	40,3%	44,5%	40,3%	44,5%	40,3%	42,4%
<b>Per aktie, SEK</b>						
Eget kapital per aktie	25,38	19,18	25,38	19,18	25,38	20,99
Resultat per aktie före utspädning	1,30	1,26	4,81	3,13	6,62	4,95
Resultat per aktie efter utspädning	1,29	1,25	4,77	3,11	6,56	4,90
<b>Antal aktier i tusental</b>						
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	16 130	16 130	16 130	16 130	16 130	16 130
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	16 275	16 277	16 276	16 277	16 277	16 296
Antal utestående aktier vid periodens utgång före utspädning	16 130	16 130	16 130	16 130	16 130	16 130
Antal utestående aktier vid periodens utgång efter utspädning	16 271	16 277	16 271	16 277	16 271	16 307
<b>Anställda</b>						
Genomsnittligt antal anställda	430	331	412	287	414	314
Antal anställda vid periodens utgång	443	328	443	328	443	328

# Moderbolagets resultaträkning och rapport över övrigt totalresultat

Belopp i Msek	3 m		9 m		12 m	
	2022 Q3	2021 Q3	2022 Q1-Q3	2021 Q1-Q3	2022 R12	2021 Helår
Nettoomsättning	6,4	5,1	18,8	14,7	24,6	20,5
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,2	0,5	0,2	0,5	0,2
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>6,4</b>	<b>5,4</b>	<b>19,3</b>	<b>14,9</b>	<b>25,1</b>	<b>20,7</b>
Övriga externa kostnader	-0,9	-1,9	-3,1	-3,2	-4,2	-4,4
Personalkostnader	-3,8	-4,0	-13,8	-12,6	-20,2	-19,0
Av- och nedskrivningar	0,0	0,0	0,0	-0,1	0,0	-0,1
Övriga rörelsekostnader	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-4,7</b>	<b>-5,8</b>	<b>-16,9</b>	<b>-16,0</b>	<b>-24,4</b>	<b>-23,5</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>1,7</b>	<b>-0,5</b>	<b>2,3</b>	<b>-1,0</b>	<b>0,6</b>	<b>-2,7</b>
Räntekostnader och liknande resultatposter	-1,0	-0,5	-2,4	-1,6	-2,9	-2,1
<b>Summa finansiella poster</b>	<b>-0,7</b>	<b>-0,5</b>	<b>-2,4</b>	<b>-1,6</b>	<b>-2,9</b>	<b>-2,1</b>
<b>Resultat före bokslutsdispositioner och skatt</b>	<b>1,0</b>	<b>-1,0</b>	<b>-0,1</b>	<b>-2,6</b>	<b>-2,3</b>	<b>-4,8</b>
Bokslutsdispositioner	0,0	0,0	0,0	0,0	-13,5	-13,5
Koncernbidrag	0,0	0,0	0,0	0,0	65,0	65,0
Skatt på periodens resultat	-0,2	-0,1	-0,2	-0,2	-9,6	-9,6
<b>Periodens resultat</b>	<b>0,9</b>	<b>-1,1</b>	<b>-0,2</b>	<b>-2,8</b>	<b>39,6</b>	<b>37,1</b>
<b>Moderbolagets rapport över övrigt totalresultat</b>						
Årets resultat	0,9	-1,1	-0,2	-2,8	39,6	37,1
Övrigt totalresultat:						
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Summa totalresultat</b>	<b>0,9</b>	<b>-1,1</b>	<b>-0,2</b>	<b>-2,8</b>	<b>39,6</b>	<b>37,1</b>

# Moderbolagets balansräkning

	2022	2021	2021
Belopp i Msek	30 sep	30 sep	31 dec
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella tillgångar	0,0	0,0	0,0
Inventarier, verktyg och installationer	0,0	0,1	0,0
Andelar i koncernföretag	647,5	372,5	475,1
Fordringar hos koncernföretag	3,6	3,6	3,6
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>651,1</b>	<b>376,2</b>	<b>478,7</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Kundfordringar	0,0	0,0	0,0
Fordringar hos koncernföretag	16,7	7,5	26,0
Övriga fordringar	0,4	0,4	0,5
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	0,2	0,1	0,3
Kassa och bank	-25,9	16,7	40,4
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>-8,5</b>	<b>24,7</b>	<b>67,2</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>642,6</b>	<b>400,9</b>	<b>546,0</b>

<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital	0,8	0,8	0,8
Optionsprogram	1,3	1,2	1,2
<b>Summa bundet eget kapital</b>	<b>2,1</b>	<b>2,0</b>	<b>2,0</b>
<b>Fritt eget kapital</b>			
Balanserat resultat	216,9	187,9	187,9
Årets resultat	-0,2	-2,8	37,1
<b>Summa fritt eget kapital</b>	<b>216,7</b>	<b>185,2</b>	<b>225,0</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL</b>	<b>218,8</b>	<b>187,2</b>	<b>227,0</b>
<b>Obeskattade reserver</b>			
Avsättning till periodiseringsfond	38,2	24,7	38,2
<b>Summa obeskattade reserver</b>	<b>38,2</b>	<b>24,7</b>	<b>38,2</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	148,3	91,6	102,5
Skulder till koncernföretag	91,8	39,5	73,5
Övriga avsättningar	102,0	33,2	64,8
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>342,1</b>	<b>164,4</b>	<b>240,8</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	30,4	15,5	18,1
Leverantörsskulder	0,6	0,1	0,2
Skulder till koncernföretag	0,0	0,0	0,1
Aktuella skatteskulder	3,7	2,1	11,2
Övriga skulder	1,9	1,6	1,6
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6,7	5,4	8,8
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>43,4</b>	<b>24,7</b>	<b>40,0</b>
<b>SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL</b>	<b>642,6</b>	<b>400,9</b>	<b>546,0</b>

# Ordlista och definitioner

Avkastning på eget kapital	Resultat efter skatt på rullande 12 månader dividerat med genomsnittligt eget kapital de fyra senaste kvartalen.
Avkastning på rörelsekapital (R/RK), %	EBITA på rullande 12 månader dividerat med genomsnittligt rörelsekapital de fyra senaste kvartalen.
Avkastning på sysselsatt kapital	EBITA på rullande 12 månader dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital de fyra senaste kvartalen.
Rörelseresultat	Resultat före skatt och finansiella intäkter och kostnader.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar.
EBITDA-marginal, %	EBITDA dividerat med nettoomsättning.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar.
EBITA-marginal, %	EBITA dividerat med nettoomsättning.
Nettovinstmarginal	Resultat efter skatt dividerat med nettoomsättningen.
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antal utestående aktier på balansdagen.
Nettoskuld	Räntebärande skulder minus likvida medel.
Nettoskuld/EBITDA	Räntebärande nettoskuld vid periodens slut dividerat med EBITDA rullande 12 månader.
Organisk tillväxt	Förändringar i nettoomsättning exklusive förvärv och avyttringar jämfört med samma period föregående år
R12	Rullande 12 månader
Rörelsekapital	Omsättningstillgångar minus kortfristiga skulder.
Soliditet	Eget kapital i procent av balansomslutningen.
Moderbolagets kostnad som andel av total omsättning	Totala rörelsekostnader för moderbolaget dividerat med koncernens nettoomsättning
Sysselsatt kapital	Eget kapital plus räntebärande skulder
Tilläggsköpeskillning	Vid förvärv betalas en köpeskillning vid tillträdet och därefter tilläggsköpeskillningar villkorade av att vissa förutbestämda resultatmål uppnås vid tidpunkter framåt. Den totala köpeskillningen inklusive potentiell tilläggsköpeskillning tas upp i balansräkningen enligt förvärvskalkylen. I de fall en tilläggsköpeskillning uteblir på grund av ej uppnådda mål intäktsförs tilläggsköpeskillningen som en övrig intäkt över resultatet enligt gällande bokföringsregler. Denna intäkt är inte kassaflödespåverkande.



## Finansiell kalender

Bokslutskommuniké 2022

13 februari 2023

### För ytterligare information kontakta

Johan Steene, VD, 073-333 57 33, [johan@teqnion.se](mailto:johan@teqnion.se)

Daniel Zhang, CFO, CXO, IR... 0721-555 695, [daniel@teqnion.se](mailto:daniel@teqnion.se)

Teqnion AB (publ) Org.nr: 556713-4183

Post- och besöksadress: Evenemangsgatan 31A, Solna

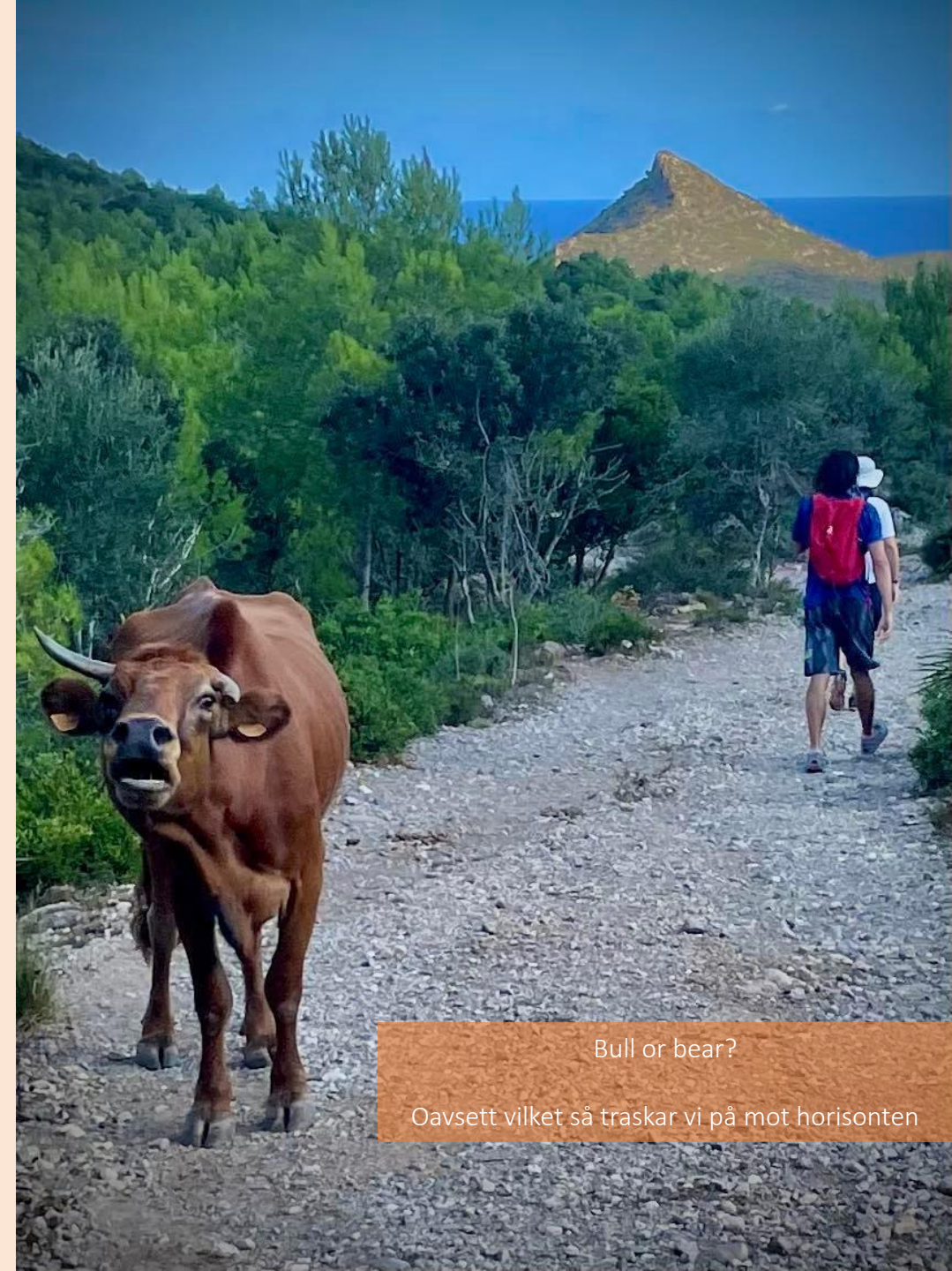
Tel: 08-655 12 00

[info@teqnion.se](mailto:info@teqnion.se)

[www.teqnion.se](http://www.teqnion.se)

Certified Adviser: Redeye AB

*Psst... På <https://www.teqnion.se/investor-relations/presentationer-och-diskussioner/> eller via QR-koden nedan kan ni lära er lite mer om Teqnion genom lite olika företagspresentationer och intervjuer i poddar och skrift...*



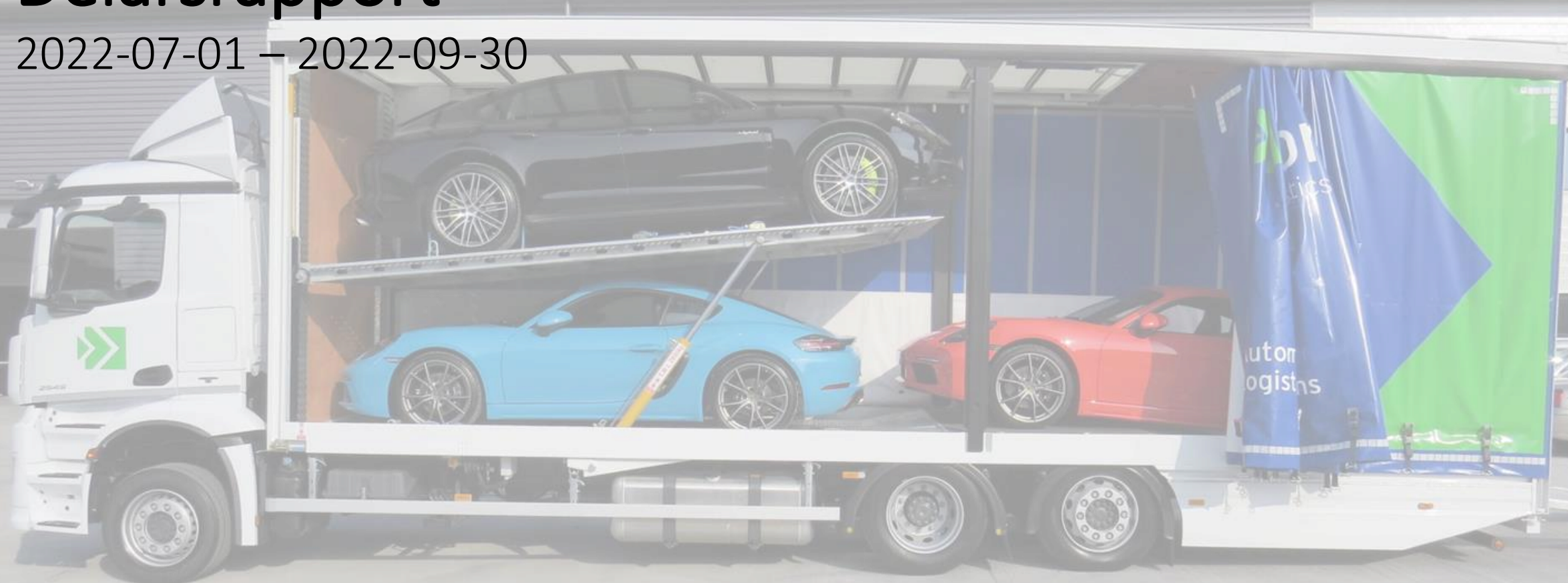
Bull or bear?

Oavsett vilket så traskar vi på mot horisonten



# Delårsrapport

2022-07-01 – 2022-09-30



## Dags att sälja bilen om du kör mindre än varannan dag!

### Spar pengar med Hyre

Att äga en vanlig bil i Stockholm kostar i genomsnitt 9 000 kr i månaden, bensin ej inräknat. Med Hyre kan du hyra bil från 495 kr/dygn\* (eller 69 kr/h) och kan därför enkelt reducera dina kostnader

### Slipp krångel

Du slipper hantera service, reparationer, däckbyten och letande efter parkeringsplats

### Bra för stadsmiljö och klimat

Sist men inte minst: Bildelning frigör plats i stan och minskar vårt totala klimatavtryck

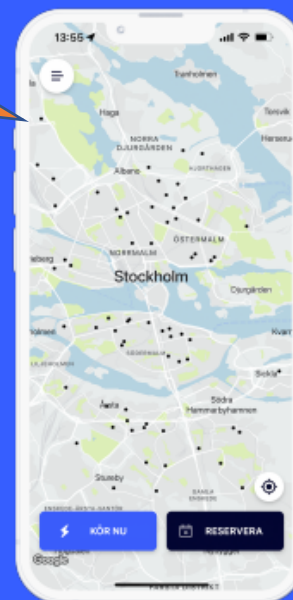
[Gå in på hyre.se för att läsa mer >](https://www.hyre.se)



# HYRE

Ladda ner. Lås upp. Kör.

Här är  
Teqnion!



Instrument	Länder	Bransch	Comp KPI	Värdering	Momentum	Utdelning	Start Filter	Industri	Instrument	Nynotering	Nyckeltal				
Terminal	Screeener	Analys	Info Rapport	P/E Senaste	P/E Snitt 3år	ROE Senaste	ROE Snitt 3år	N.skuld/Ebitda Senaste	N.skuld/Ebitda Snitt 3år	EBIT-marg Senaste	EBIT-marg Snitt 3år	Vinst/Aktie År. tillv. 1år	Vinst/Aktie År. tillv. 3år	Kursutveck. Utveck. 1år	Kursutveck. Utveck. 3år
Filtrerad 22 av 17 141															
Teqni			Q2-2022	20,6	23,6	27,4 %	22,7 %	0,8	0,5	11,9 %	10,8 %	95,1 %	48,3 %	48,8 %	504,5 %
			Q2-2022	23,0	-	26,3 %	-	0,7	-	10,3 %	-	-	-	-	-
			Q1-2023	26,3	34,7	25,5 %	24,0 %	2,2	1,9	14,4 %	13,8 %	33,9 %	18,6 %	-21,5 %	96,1 %
			Q2-2022	19,0	22,2	24,3 %	22,8 %	1,5	1,3	13,2 %	13,3 %	26,4 %	27,6 %	-21,5 %	107,9 %
			Q1-2023	30,3	41,6	24,0 %	23,2 %	2,1	2,0	10,9 %	10,1 %	48,1 %	9,7 %	-18,3 %	106,5 %
			Q2-2022	18,6	26,2	23,0 %	19,0 %	2,1	0,9	8,7 %	8,3 %	-4,2 %	79,8 %	-20,4 %	146,9 %
			Q2-2022	25,9	37,7	22,5 %	21,3 %	1,9	1,7	17,7 %	17,4 %	26,8 %	20,4 %	-34,8 %	65,1 %
			Q2-2022	26,6	36,6	21,7 %	20,4 %	1,6	1,5	13,3 %	12,7 %	23,0 %	17,0 %	-26,2 %	93,2 %
			Q2-2022	45,4	56,5	19,9 %	18,2 %	2,8	2,4	8,6 %	8,0 %	29,9 %	10,8 %	-15,3 %	89,3 %
			Q2-2022	14,7	20,4	19,4 %	18,4 %	1,6	1,2	13,5 %	13,6 %	12,5 %	12,3 %	-25,5 %	21,1 %
			Q2-2022	7,9	9,5	13,9 %	8,2 %	1,9	1,6	10,1 %	7,0 %	107,7 %	21,5 %	8,3 %	34,9 %
			Q2-2022	22,3	30,5	13,5 %	19,2 %	3,6	2,3	10,7 %	12,0 %	-21,1 %	58,2 %	-63,2 %	89,4 %
			Q2-2022	15,0	18,3	12,5 %	14,1 %	3,5	2,9	4,0 %	4,6 %	-21,0 %	-15,3 %	-40,9 %	-25,9 %
			Q2-2022	23,4	40,4	11,5 %	11,1 %	5,0	4,2	15,8 %	14,7 %	22,9 %	18,9 %	-52,0 %	264,5 %
			Q1-2023	10,9	16,0	10,0 %	10,0 %	1,8	1,7	6,8 %	6,3 %	20,3 %	22,0 %	-44,1 %	2,2 %
			Q2-2022	23,5	-46,9	9,1 %	4,4 %	3,1	3,7	6,6 %	4,0 %	1 233,7 %	5,1 %	0,2 %	55,0 %
			Q2-2022	47,5	34,7	6,5 %	4,0 %	1,6	2,1	9,8 %	8,4 %	88,1 %	128,8 %	-32,7 %	-
			Q2-2022	10,8	20,9	6,3 %	7,3 %	3,7	2,4	7,6 %	8,1 %	65,4 %	64,1 %	-81,5 %	-
			Q2-2022	18,4	11,7	1,9 %	12,7 %	-	-	-15,8 %	-25,4 %	42,5 %	-30,0 %	-58,3 %	-12,2 %
			Q2-2022	815,4	83,7	0,2 %	-2,7 %	5,5	5,9	5,8 %	5,5 %	105,7 %	26,4 %	-12,6 %	221,9 %
			Q2-2022	-173,0	-294,1	-0,4 %	-1,8 %	4,5	5,0	5,5 %	4,4 %	93,2 %	-129,9 %	-70,6 %	17,7 %
			Q2-2022	-3,4	-22,3	-21,9 %	-17,2 %	5,6	7,2	-19,9 %	-68,4 %	-259,2 %	-257,8 %	-70,3 %	428,8 %

Information från Börnsdata per 2022-10-14



Vill du se vilka "compounders" som gömmer sig bakom och leka med egna nyckeltal? Gå in på <https://borsdata.se/share/wl/gcx7f7w8r44o1gg> eller fota QR-koden nere till vänster!