



Delårsrapport Kvartal 1, 2023
Hitech & Development Wireless
Sweden Holding AB (publ)

Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 28 april 2023, kl. 08.00 CET.

Delårsrapport kvartal 1, 2023

Väsentliga händelser under kvartalet

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

- Totala intäkter uppgick till 7,3 (4,1) MSEK bestående av:
 - Nettoomsättning 6,7 (3,7) MSEK
 - Aktiverade F&U kostnader 0,0 (0,0) MSEK
 - Övriga intäkter 0,6 (0,3) MSEK
- Periodens resultat innan avskrivningar (EBITDA) uppgick till -4,4 (-6,7) MSEK
- Periodens resultat efter av- och nedskrivningar (EBIT) uppgick till -6,9 (-10,2) MSEK
- Periodens resultat efter finansiella poster uppgick till -7,5 (-10,3) MSEK
- AstraZeneca beställer GEPS för ytterligare 12 månader, ordervärde ca 500 kSEK
- Långgivarna konverterar del av lån 4,5M från finansieringspaket2
- Bolaget utnyttjar de återstående 5 MSEK i finansieringspaket2
- Avnet Embedded beställer 12 månaders support, ordervärde 0,6 MSEK
- Eriksson beställer Griffin IoT drift, order av strategisk betydelse
- Congatec väljer IoT modul från H&D Wireless, ordervärde 400 kSEK
- EuroForm AB och LIW Innovation lägger initialordrar för sammanlagt 100 kSEK

· Swegon förnyar CASAT licens, ordervärde 100 kSEK

· JC Equipment beställer utveckling för 200 kSEK

Väsentliga händelser efter perioden

· Bolaget kallar till årsstämma 2023-05-12

· No-isolations säljer mer och beställer för 130ksek

Nyckeltal koncernen <i>belopp i kSEK</i>	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2023 ytd Q1	2022 Helår
Nettoomsättning, extern	6 702	8 350	5 875	4 161	3 741	6 702	22 127
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-4 415	-4 573	-3 311	-6 181	-6 739	-4 415	-20 804
Resultat efter finansiella poster	-7 496	-6 593	-8 035	-9 683	-10 334	-7 496	-34 645
Eget kapital	33 773	36 320	43 017	44 634	49 037	33 773	36 320
Soliditet (EgKap/Tillgångar)	50%	55%	59%	64%	68%	50%	55%
Kassalikviditet [(OT-lager-PÅG)/KS]	92%	68%	99%	92%	72%	92%	68%
Resultat per aktie före utspädning	-0,03	-0,03	-0,03	-0,04	-0,05	-0,03	-0,16
Resultat per aktie efter utspädning	-0,02	-0,02	-0,02	-0,02	-0,04	-0,02	-0,09

VD har ordet

Aktuell status

Första kvartalets omsättning var den nästa högsta i bolagets historia, endast Q4-22 var högre. Under Q1 har leveranser baserat på det nya samarbetsavtalet med Avnet fortsatt samtidigt som samtliga produktområden och kunder gått framåt bra. Bolagets nettoomsättning ökade därför med 79% i Q1 (6,7Msek) jämfört med Q1-22 (3,7Msek) medan resultatet innan avskrivningar förbättrades med ca 2,3Msek (+34%) mot Q1 föregående år. Jämfört med förra kvartalet så var omsättningen 19% lägre men resultatet något bättre (+3%). I Q1 har inflationen rusat och tendenser till lågkonjunktur anats, men verkstadsindustrin har varit fortsatt stark.

Intresset ökar fortfarande snabbt för bolagets produkter och digitala lösningar. Leveranser pågår bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Swegon, Parker, Scania, Atlas Copco, Ericsson, Avnet och AstraZenca. Avnet-Silica har under kvartalet fortsatt realisera orders baserat på det ramavtal med ett uppskattat värde av 300-500MSEK över kommande 5 år som tecknades i juni.

Under Q4-2021 så bolagiserades produktlinjerna, där en uppdelning gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk Produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt. Samarbetet med Avnet berör framför allt de IoT-hårdvarufokuserade samt IoT konsulttjänsteinriktade produktlinjerna.

Erbjudandet

H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Utvecklingen sker i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Genom ökat intresse för vårt IoT koncept, har strategin förändrats. Vi marknadsför vår kombinerade hårdvara och mjukvara (IoT), utöver vårt SaaS-tjänsteerbjudande, (Software as a Service) där ett flertal POC nu startat. Även vår SaaS-tjänst Casat™ (ett MES-system) har gått framåt genom att den nya moderna versionen 4.0 har blivit installerad och godkänd i full produktion och till ett högre avtalsvärde. Vi ser att två nya segment, förutom verkstadsindustrin, är intressanta - läkemedelsindustrin för GEPS samt Smart City för Griffin.

Projekt och konceptdemos

Griffin IoT med IoT device Box827 är nu i fältprover på en mängd ställen i Sverige på allt från fläktar i vetelager till Traverser i stålverk med fokus på Industri men nu även SmartCity-applikationer. EU-projektet Admaiora med Griffin IoT är nu inne på sista året. Fältprover med Ericsson av IoT-PoC med Box835 i operatörsnät rullar vidare. Projektleveranser av GEPS med installation pågår just nu till ny POC hos Volvo Cars mellan flera fabriker samt till AstraZenca. Ett flertal implementations- och leveransprojekt har genomförts eller pågår av Casat4.0 till bla Volvo Penta och Parker-Hannifin.

Piloter i löpande produktion

Projektet med GEPS inom AstraZeneca är nu i pilotfas i rullande produktion. Pilot-projektet hos Scania är avslutat med GEPS i Södertälje och status är att vi är godkända av Smart Factory för att kunna starta fler projekt och avvaktar beslut om nya projekt. Piloten vi drivit sedan 2018 i Skövde är som redovisat godkänd med rekommendation att gå vidare till kommersiell drift. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts och detta läge gäller nu på flera ställen. Även ett flertal Casat och Griffin-piloter pågår i rullande produktion hos kunder.

Kundavtal och finansiering

Avnet-Silica har beställt support för 0,6 MSEK och AstraZenca har beställt ytterligare 12 månaders drift för 0,5MSEK i Q1. Congatech, som är marknadsledande på Industridatorer har valt HDW och beställt första produktionsvolym för 0,4MSEK samt ett flertal mindre orders från nya och existerande kunder. Långivarna har konverterat 4,5M av 10M under Q1 av det lån på 10M som tecknades i augusti och bolaget har utnyttjat ytterligare 5M av lånelöftet.

Realisering av visionen

Säljcykeln är lång för den marknad vi gått in i. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än någonsin tidigare och genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för kunder både i Europa och hela världen. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom digitaliseringstjänster baserat på RTLS (realtidslokaliseringssystem), IoT/IT och AI (Machine Learning) inom Industry4.0 och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt. Att omsättningen för kvartalet var den näst högsta och resultatet, innan avskrivning, fortsätter förbättras visar att visionen håller på att besannas.

Kista 28 april 2023

Pär Bergsten, VD och grundare

Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

Vision	Mission
<i>H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

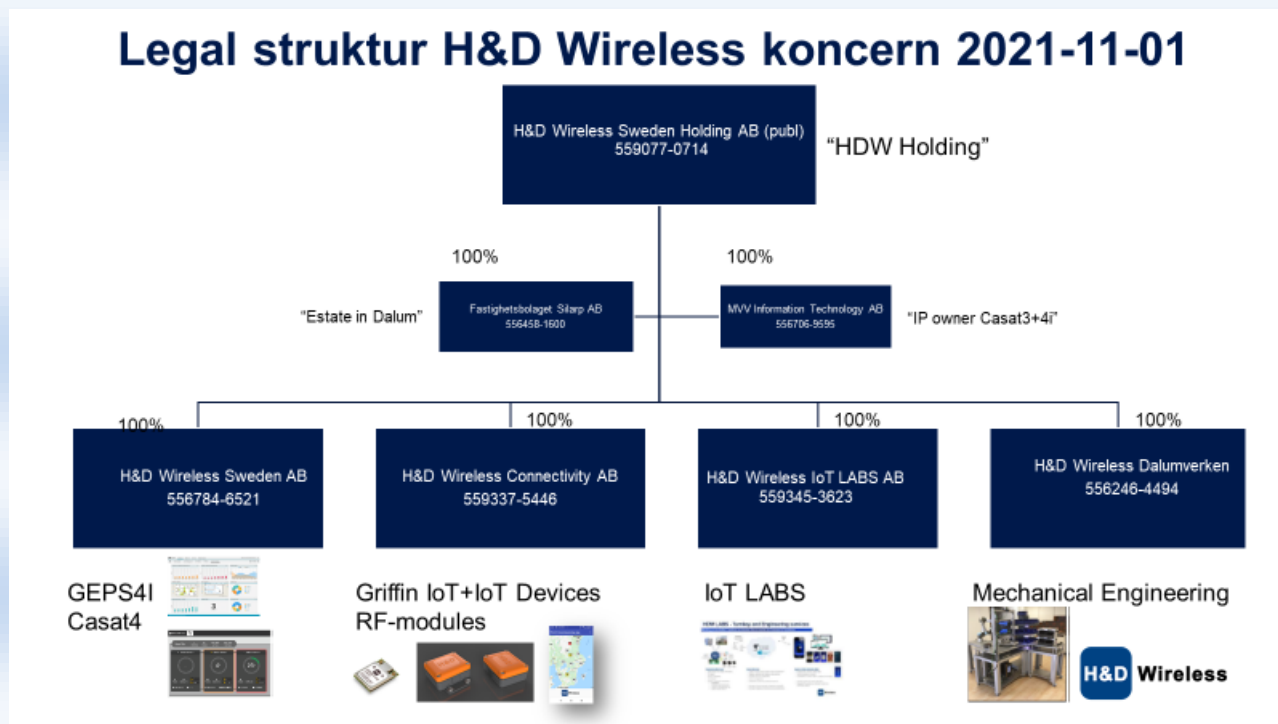
H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning och IoT/Wireless. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 100 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

GEPS. Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS®**), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

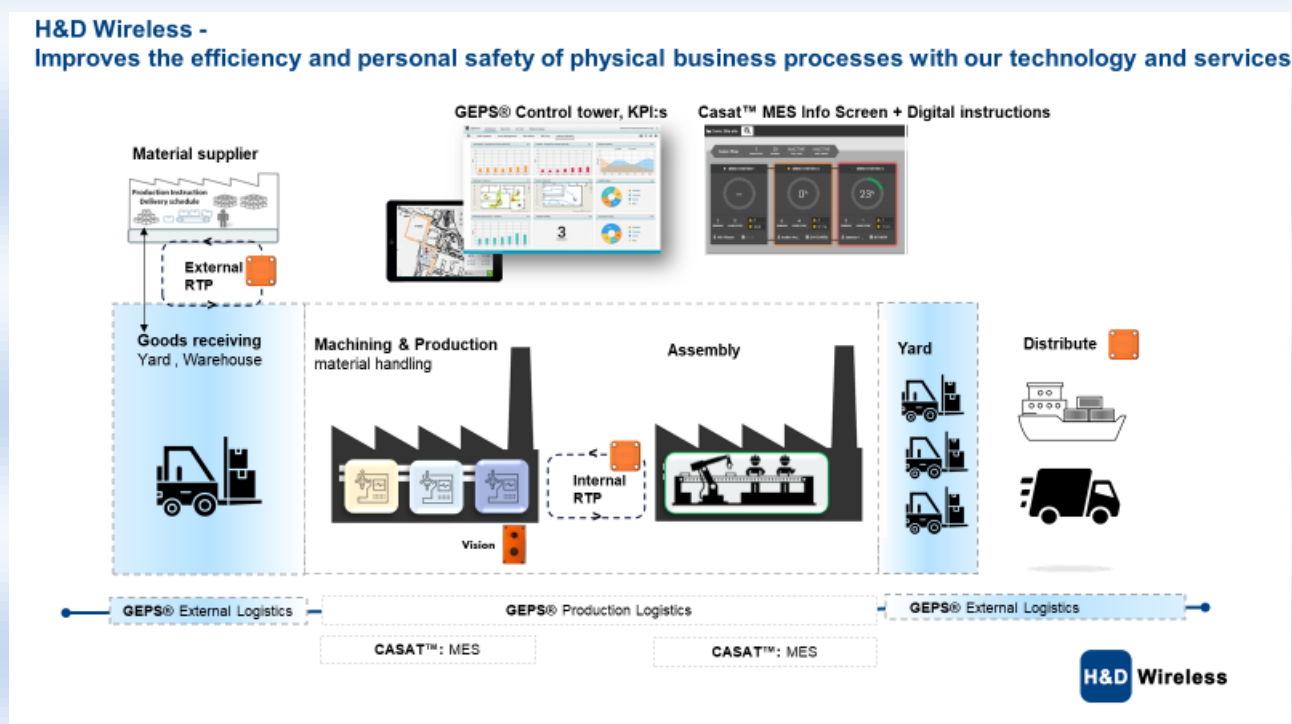
Casat har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

Koncernen har 4 dotterbolag där verksamheten drivs mot olika segment men marknadsförs H&D Wireless.

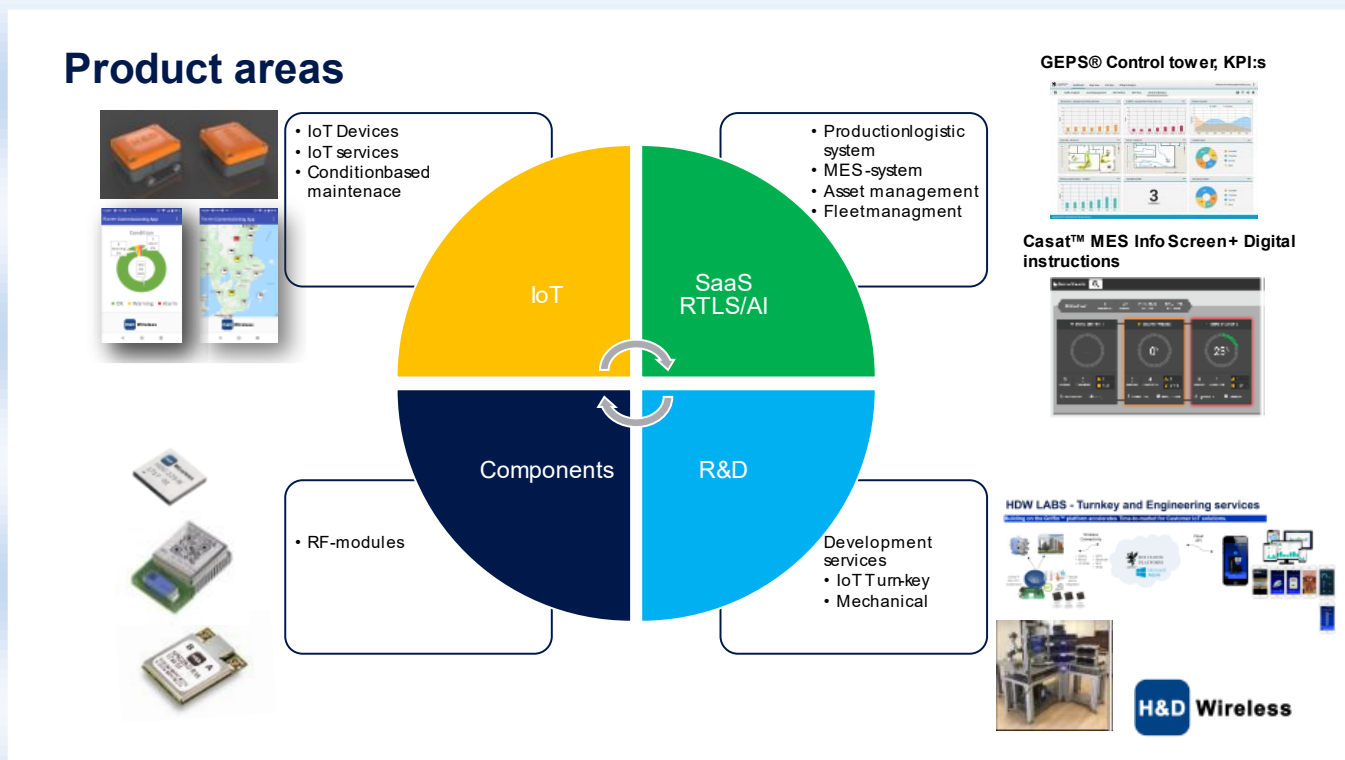


H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

Fokussegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casast™ ett MES -system:



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnskap som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).



Produktlinjer

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management, Production Logistics* samt *Safety*.

GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper inte bara att standardisera och förbättra kundens process till en effektiv kedja men också hela IT-kartan och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen. Casat erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

Connectivity, Moduler + IoT

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrollningen i hela världen, **LTE-M/NB**. Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson. Griffin IoT har två huvudfokus, dels behovsbaserat underhåll (**Condition Based Maintenance**) av motorbaserade maskiner och dels spårning av saker (Trackers) både människor och gods inom **Supply Chain**. Ytterligare en framtida marknad för Griffin IoT är **Remote Healthcare** som utvärderas genom att bolaget blivit utvalt att delta i ett EU-projekt (55MSEK i budget) för att förbättra vården av artros i knä, se Admaiora projektet. <https://www.admaiora-project.com/>.

Genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för RF-modul- och IoT-kunder både i Europa och hela världen och en marknadsplan är under utarbetande för lansering och utbildning av Avnets säljpersonal under hösten 2022 och våren 2023.

HDW IoT LABS

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar mållaffärsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken",

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning. Bolaget erhöll 2022 en genombrottsorder för just Cobotstationer där Parker – Hannifin beställt en komplett nyckelfärdig tillverkningslina med tre stationer, varav en Cobot samt att Casat används som MES-system.

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att också sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt. I kvartal fyra påbörjar bolaget en bolagisering av produktlinjerna i dotterbolag. Detta kommer tydligare fokusera investeringar och resurser för identifierade områden som också blir enklare att följa upp. Det underlättar också finansiering av olika typer av verksamhet från olika investerare beroende på om den är hårdvarudriven eller delvis eller inte alls, typ SaaS. Det innebär också att H&D Wireless Sweden Holding AB får en mer aktiv roll som koncernbolag med fokus på investering, uppköp och försäljning av verksamheter inom IoT.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus.

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena Griffin, GEPS och Casat till kommersiell drift.



**SMART POSITIONERING
REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN**

Finansiell översikt

2022 uppvisade ökad aktivitet i spåren av de lyfta pandemirestriktionerna. Ett samarbetsavtal tecknat med en internationell koncern gav ytterligare orderingång med tillhörande omsättning. Den högre aktivitetsnivån har bibehållits under första kvartalet 2023. Redovisade siffror för Q4 samt helår 2022 kan avvika från tidigare redovisade som resultat av justeringar i samband med revision 2022.

Kvartal 1, 2023

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell översikt (belopp i MSEK)				
Omsättning o resultat under perioden	aktuellt kvartal	föregående år	förändring	
Omsättning	7,3	4,1	3,2	
Kostnader	14,2	14,3	-0,1	
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-4,4	-6,7	2,3	
Rörelseresultat (EBIT)	-6,9	-10,2	3,4	
Resultat från finansnetto	-0,6	-0,1	-0,5	

Omsättningen nådde all-time high under Q4 2022. Den höga takten bibehölls under årets första kvartal. Kostnaderna i stort oförändrade trots en turbulent omvärld med hög inflation och kostnadstryck. Resultat från finansnetto minskade, främst beroende på ökade räntekostnader för externa lån.

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell översikt (belopp i MSEK)				
Finansiell ställning vid periodens slut	aktuellt kvartal	föregående år	förändring	
Likvida medel	8,1	3,3	4,8	
Eget kapital	33,8	49,0	-15,3	
Soliditet	50%	68%	-0,2	
Totalt kassaflöde	3,4	2,0	1,4	
Kassaflöde löpande verksamhet	-6,8	-7,9	1,0	
Kassaflöde investeringsverksamhet	-0,1	0,0	-0,1	
Kassaflöde finansieringsverksamhet	10,3	9,9	0,5	

Under perioden erhöles likvid från nyemissioner efter emissionskostnader om 4,9 MSEK

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Connectivity AB, H&D Wireless IoT Labs, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB, Fastighets AB Silarp, H&D Wireless SL (pvt) Ltd samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Kostnader hänförliga till dotterbolagen fördelas till aktuellt dotterbolag och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Moderbolaget redovisar för perioden en omsättning om 1,0 (1,0) MSEK samt ett rörelseresultat om -1,3 (-0,9) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 103,1 (93,4) MSEK med en soliditet om 89% (98%).

Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll den 30 juni 2020 utan att någon teckningsoption löstes in.

Teckningsoption (TO2, ISIN-kod SE0012453645, kortnamn HDW-TO-2-B)

Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2019 förföll den 30 juni 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

Teckningsoption (TO3 B, ISIN-kod SE0014855086, kortnamn HDW-TO-3-B)

Optionsprogrammet som upprättades som del av

företrädesemissionen 2020 förföll den 15 oktober 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

Aktierelaterat incitamentsprogram

Löpande incitamentsprogram om maximalt 13 918 052 b-aktier att utnyttjas under perioden 2025-05-26 – 2025-06-06

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

Tvister

Den tidigare omnämnda tvisten med en fd. aktieägare i dotterföretaget MVV Holding har lösts i godo. Den gemensamma lösningen hade en slutgiltig kostnad för bolaget på ca 900ksek i Q2 2022 och kommer inte innebära någon ytterligare negativ påverkan på koncernens finansiella ställning.

Inlösen av minoritetsaktierna i MVV Holding har slutförts med godkännande av skiljenämnd.

Bolaget har överklagat Tillväxtverkets beslut om återkrav av stöd för korttidsarbete under perioden

2020 till Förvaltningsrätten. Belopp 2,2M. Bolaget gör bedömningen att det var berättigat till stöd just med anledning av konsekvenserna av pandemin.

Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Kista, 2023-04-28

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2023 ytd Q1	2022 Helår
Rörelsens intäkter							
Nettoomsättning, extern	6 702	8 350	5 875	4 161	3 741	6 702	22 127
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	622	265	394	262	340	622	1 261
Summa intäkter	7 324	8 615	6 269	4 423	4 081	7 324	23 388
Rörelsens kostnader							
Övriga externa kostnader	-5 622	-7 170	-4 604	-4 786	-4 777	-5 622	-21 337
Personalkostnader	-6 117	-6 018	-4 976	-5 818	-6 043	-6 117	-22 855
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-4 415	-4 573	-3 311	-6 181	-6 739	-4 415	-20 804
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-2 130	-1 188	-3 501	-3 232	-3 290	-2 130	-11 211
Övriga rörelsekostnader	-325	-513	-378	-176	-199	-325	-1 266
Rörelseresultat (EBIT)	-6 870	-6 274	-7 190	-9 589	-10 228	-6 870	-33 281
Resultat från finansiella poster	0	0	0	0	0	0	0
Ränteintäkter, externa	19	5	0	0	0	19	5
Räntekostnader, externa	-645	-324	-845	-94	-106	-645	-1 369
Resultat efter finansiella poster	-7 496	-6 593	-8 035	-9 683	-10 334	-7 496	-34 645
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	0	0	0
Skatt på årets resultat	0	-80	0	0	-14	0	-94
Periodens resultat (RR)	-7 496	-6 673	-8 035	-9 683	-10 348	-7 496	-34 739
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	-7 496	-6 673	-8 035	-9 683	-10 348	-7 496	-34 739
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0	0	0	0	0

Koncernens balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2023 ytd Q1	2022 Helår
Immateriella Anläggningstillgångar							
Balanserade utvecklingskostnader	42 902	44 830	45 872	49 240	52 327	42 902	44 830
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	431	446	450	454	458	431	446
Goodwill	3 406	3 516	3 626	3 736	3 846	3 406	3 516
Materiella Anläggningstillgångar							
Byggnader och mark	2 985	3 064	3 095	3 127	3 159	2 985	3 064
Inventarier	75	0	0	0	0	75	0
Övriga finansiella tillgångar	592	592	552	552	552	592	592
Summa Anläggningstillgångar	50 391	52 448	53 595	57 109	60 342	50 391	52 448
Omsättningstillgångar							
Varulager	1 577	1 642	1 613	1 474	1 428	1 577	1 642
Kundfordringar	3 635	4 578	3 386	2 254	2 757	3 635	4 578
Övriga fordringar	1 433	1 235	1 430	5 221	3 204	1 433	1 235
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 833	1 339	2 672	1 917	1 186	1 833	1 339
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	8 478	8 794	9 101	10 866	8 575	8 478	8 794
Kassa och Bank	8 089	4 673	10 384	1 643	3 308	8 089	4 673
Summa Omsättningstillgångar	16 567	13 467	19 485	12 509	11 883	16 567	13 467
Summa Tillgångar	66 958	65 915	73 080	69 618	72 225	66 958	65 915
Eget Kapital							
Aktiekapital	14 705	13 689	13 688	12 687	11 598	14 705	13 689
Fritt Eget Kapital							
Övrigt tillskjutet kapital	197 123	193 190	193 214	187 797	183 606	197 123	193 190
Annat eget kapital exklusive årets resultat	-170 559	-135 820	-135 819	-135 819	-135 819	-170 559	-135 820
Årets Resultat	-7 496	-34 739	-28 066	-20 031	-10 348	-7 496	-34 739
Summa Eget Kapital	33 773	36 320	43 017	44 634	49 037	33 773	36 320
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	33 773	36 320	43 017	44 634	49 037	33 773	36 320
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0	0	0	0	0
Avsättningar	446	446	471	471	471	446	446
Långfristiga skulder							
Skulder till kreditinstitut (LS)	3 448	2 105	2 480	2 540	2 638	3 448	2 105
Övriga långfristiga skulder	11 250	7 227	7 484	8 388	3 549	11 250	7 227
Kortfristiga skulder							
Skulder till kreditinstitut (KS)	135	1 954	1 968	1 782	1 311	135	1 954
Leverantörsskulder	1 546	2 238	1 547	1 565	2 043	1 546	2 238
Övriga skulder	11 211	10 407	10 120	5 221	7 763	11 211	10 407
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 149	5 218	5 993	5 017	5 413	5 149	5 218
Summa Kortsiktiga skulder	18 041	19 817	19 628	13 585	16 530	18 041	19 817
Summa Eget Kapital och Skulder	66 958	65 915	73 080	69 618	72 225	66 958	65 915

Koncernens förändring eget kapital belopp i kSEK	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	Summa eget kapital
Utgående balans 2020-12-31	5 083	163 324	-109 196	0	59 211
Periodens resultat			-26 624		-26 624
Omklassificeringar					0
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl pågående)	3 616	14 216			17 833
Förändringar i koncernens sammansättning					0
Utgående balans 2021-12-31	8 699	177 540	-135 820	0	50 420
Periodens resultat			-34 739		-34 739
Omklassificeringar					0
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl emissionskostnader)	4 990	15 527			20 517
Nyemission (pågående)		125			125
Utgående balans 2022-12-31	13 689	193 190	-170 559	0	36 320
Periodens resultat			-7 496		-7 496
Omklassificeringar					
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl emissionskostnader)	1 017	3 933			4 949
Nyemission (pågående)					0
Utgående balans 2023-12-31	14 705	197 123	-178 055	0	33 773

Koncernens kassaflöde <i>belopp i kSEK</i>	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2023 ytd Q1	2022 Helår
Den löpande verksamheten							
Resultat efter finansiella poster	-7 496	-6 593	-8 035	-9 683	-10 334	-7 496	-34 645
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>	2 132	1 151	3 516	3 219	3 290	2 132	11 176
<i>Betald inkomstskatt</i>	0	14	0	0	-14	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	-5 364	-5 428	-4 519	-6 464	-7 058	-5 364	-23 469
Förändring av varulager	65	-29	-139	-46	-124	65	-338
Förändringar av rörelsefordringar	251	336	1 904	389	-5 933	251	-3 304
Förändringar av rörelseskulder	-1 776	189	7 825	-8 377	5 243	-1 776	4 880
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 824	-4 932	5 071	-14 498	-7 872	-6 824	-22 231
Förvärv/avyttring av materiella anläggningstillgångar	-75	0	0	0	0	-75	0
Förvärv/avyttring av finansiella tillgångar	0	-125	0	0	0	0	-125
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-75	-125	0	0	0	-75	-125
Nyemission	4 961	1	6 583	5 501	11 598	4 961	23 683
Emissionskostnader	-12	-22	-167	-220	-2 634	-12	-3 043
Upptagna lån	5 577	-572	-2 686	8 635	0	5 577	5 377
Amortering av låneskulder	-211	-61	-60	-1 083	888	-211	-316
Aktieägartillskott Lämnade (-) / Erhållna (+)	0	0	0	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	10 315	-654	3 670	12 833	9 852	10 315	25 701
Periodens kassaflöde	3 416	-5 711	8 741	-1 665	1 980	3 416	3 345
Likvida medel vid periodens början	4 673	10 384	1 643	3 308	1 328	4 673	1 328
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	8 089	4 673	10 384	1 643	3 308	8 089	4 673

Koncernens resultat per aktie <i>belopp i kSEK</i>	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2023 ytd Q1	2022 Helår
Före utspädning							
<i>Antal aktier (tusental)</i>	294 105	273 772	257 704	238 489	231 968	294 105	273 772
<i>Vägt genomsnitt antal aktier</i>	283 939	265 738	248 097	235 228	202 972	283 939	223 874
<i>Nettoresultat</i>	-7 496	-6 673	-8 035	-9 683	-10 348	-7 496	-34 739
Resultat per aktie före utspädning	-0,03	-0,03	-0,03	-0,04	-0,05	-0,03	-0,16
Efter utspädningseffekt							
<i>Tecknade ej registrerade aktier</i>	0	0	16 068	12 764	0	0	0
<i>Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier</i>	89 923	169 695	169 695	212 547	89 923	89 923	169 695
<i>Teckningsoptioner med utspädningseffekt motsvarande antal aktier *</i>	0	0	13 918	0	0	0	0
<i>Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning</i>	373 862	435 433	447 778	460 539	292 895	373 862	393 569
<i>Nettoresultat</i>	-7 496	-6 673	-8 035	-9 683	-10 348	-7 496	-34 739
Resultat per aktie efter utspädning*	-0,02	-0,02	-0,02	-0,02	-0,04	-0,02	-0,09

* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning

Moderbolagets finansiella ställning

Moderns resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2023 Helår	2022 Helår
Rörelsens intäkter							
Nettoomsättning, extern	968	939	728	867	997	968	3 531
Övriga rörelseintäkter	6	0	0	0	5	6	5
Summa intäkter	974	939	728	867	1 002	974	3 536
Rörelsens kostnader							
Övriga externa kostnader	-492	335	-542	-1 418	-731	-492	-2 356
Personalkostnader	-1 231	-1 199	-1 121	-1 276	-1 172	-1 231	-4 768
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-749	75	-935	-1 827	-901	-749	-3 588
Rörelseresultat (EBIT)	-749	75	-935	-1 827	-901	-749	-3 588
Ränteintäkter, externa	2	0	0	0	0	2	0
Räntekostnader, externa	-512	-197	-750	-2	-26	-512	-975
Resultat efter finansiella poster	-1 259	-122	-1 685	-1 829	-927	-1 259	-4 563
Bokslutsdispositioner	0	-2 002	0	0	0	0	-2 002
Periodens resultat (RR)	-1 259	-2 124	-1 685	-1 829	-927	-1 259	-6 565
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-1 259</i>	<i>-2 124</i>	<i>-1 685</i>	<i>-1 829</i>	<i>-927</i>	<i>-1 259</i>	<i>-6 565</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

Moderns balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2023 Helår	2022 Helår
Immateriella Anläggningstillgångar							
Andelar i koncernföretag	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644
Summa Anläggningstillgångar	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644
Omsättningstillgångar							
Aktuella skattefordringar	27	0	0	0	0	27	0
Fordringar hos koncernföretag	35 367	32 383	25 511	19 294	14 816	35 367	32 383
Övriga fordringar	6	0	0	3 876	442	6	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	242	185	145	143	120	242	185
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	35 642	32 568	25 656	23 313	15 378	35 642	32 568
Kassa och Bank	1 598	283	6 549	826	1 544	1 598	283
Summa Omsättningstillgångar	37 240	32 851	32 205	24 139	16 922	37 240	32 851
Summa Tillgångar	115 884	111 495	110 849	102 783	95 566	115 884	111 495
Eget Kapital							
Aktiekapital	14 705	13 689	13 688	11 924	11 598	14 705	13 689
Fritt Eget Kapital							
Övrigt tillskjutet kapital	255 517	251 585	251 607	246 955	242 126	255 517	251 585
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-165 864	-159 299	-159 299	-159 299	-159 424	-165 864	-159 299
Årets Resultat	-1 259	-6 565	-4 441	-2 756	-927	-1 259	-6 565
Summa Eget Kapital	103 099	99 410	101 555	96 824	93 373	103 099	99 410
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>103 099</i>	<i>99 410</i>	<i>101 555</i>	<i>96 824</i>	<i>93 373</i>	<i>103 099</i>	<i>99 410</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Långfristiga skulder							
Skulder till kreditinstitut (LS)	0	0	714	783	0	0	0
Övriga långfristiga skulder	1 335	875				1 335	875
Kortfristiga skulder							
Leverantörsskulder	144	262	303	476	386	144	262
Skulder till koncernföretag	2 945	3 265	765	1 575	0	2 945	3 265
Övriga skulder	7 553	6 983	6 861	2 318	1 035	7 553	6 983
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	808	700	651	807	772	808	700
Summa Kortsiktiga skulder	11 450	11 210	8 580	5 176	2 193	11 450	11 210
Summa Eget Kapital och Skulder	115 884	111 495	110 849	102 783	95 566	115 884	111 495

Övrig information

KALENDER

. Årsstämma HDW Holding 09:00	2023-05-12
. Delårsrapport 2023.Q2	2023-08-25
. Delårsrapport 2023.Q3	2023-10-27
. Bokslutskommuniké 2023	2024-02-23
. Årsredovisning 2023	2024-04-26
. Delårsrapport 2024.Q1	2024-05-03
. Årsstämma HDW Holding 09:00	2024-05-17

ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

investors@hd-wireless.com

Wireless

H&D Wireless

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60
www.hd-wireless.com**