



DELÅRSRAPPORT Q1 | 2023



Value through People & Tech

Xavi Solutions hjälper onoterade it-bolag att växa. Med en kombination av konsulternas samlade erfarenhet och ett brett erbjudande inom IT skapar Xavi Solutions värde för såväl slutkunden som investeraren. Vår aktie Xavi B är noterad på NORDIC SME.

3	DELÅRSRAPPORT JAN-MARS 2023
4	VD HAR ORDET
6	VERKSAMHETEN
9	FINANSIELL INFORMATION
13	XAVI - KONCERN
19	XAVI - MODERBOLAG
21	NOTER

DELÅRSRAPPORT

Januari – Mars 2023

Fördubblat EBIT-resultat under första kvartalet; förbättring från +0,6 mkr till +1,2 mkr.

Januari – Mars 2022

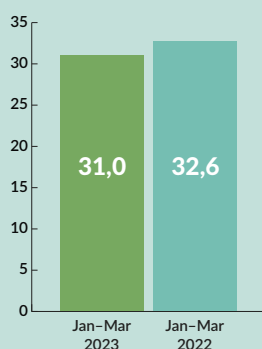
- Nettoomsättningen uppgick till 31,0 (32,6) mkr
- EBITA-resultatet uppgick till 1,2 (1,1) mkr
- Rörelseresultatet uppgick till 1,2 (1,1) mkr
- Resultat efter skatt uppgick till 1,2 (0,6) mkr
- Resultat per aktie uppgick till 0,01 (0,02) kr

Koncernen i korthet

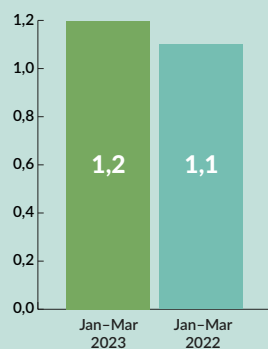
	Jan-Mars 2023	Jan-Mars 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning, tkr	30 978	32 596	116 552
EBITDA, tkr	1 826	2 082	2 326
Rörelseresultat, tkr	1 221	1 139	-951
EBITA, tkr	1 221	1 139	-29 858
Resultat efter skatt, tkr	1 158	583	-32 143
Resultat per aktie före och efter utspädning, kr	0,01	0,02	-0,40
Tillväxt*, %	-5,0	-0,5	-1,7
EBITDA marginal*, %	5,9	6,3	2,0
Rörelsemarginal*, %	3,9	3,5	-0,8
EBITA marginal*, %	3,9	3,5	-25,3
Soliditet*, %	62,2	27,4	58,1
Nettokassa/nettoskuld*, tkr	16 456	-32 455	19 646
Disponibla likvida medel*, tkr	21 677	12 045	24 081
Balansomslutning, tkr	76 098	94 143	83 181
Eget kapital, tkr	47 301	25 842	48 342
Eget kapital per aktie, kr	0,38	0,81	0,39

* Definitioner av dessa nyckeltal finns på sidan 18.

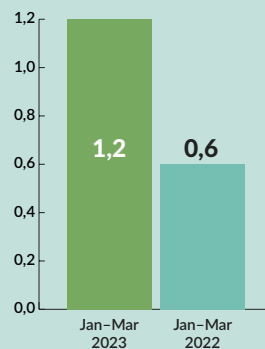
Nettoomsättning



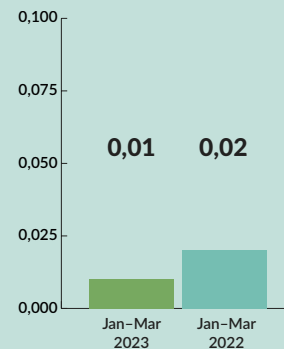
EBITA



Resultat efter skatt



Resultat per aktie





Xavi Solutions tre mål framåt;

1 Xavi Solutions ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi kompletterat med mindre förvärv samt vara vinst och utdelningsmaximerande.

2 Xavi Solutions ska nå en nettoomsättning om cirka 154 mkr i slutet av 2025.

3 Xavi Solutions ska nå ett EBITA om cirka 11 mkr, motsvarande cirka 7 procent av omsättningen, i slutet av 2025.

VD har ordet

Xavi Solutions dubblar vinsten och ökar rörelseresultatet med 7,2% i Q1 trots lågkonjunktur och viss marknadsavmattning. Xavi Solutions står i det närmaste skuldfritt, med stärkt rörelsefinansiering och är redo för tillväxt. Förvärvsaktiviteter i fokus där minoritetsandel i Tavana förvärvats och flertalet aktiva bolagsdialoger etablerats under perioden. Nytt huvudkontor etablerat i Stockholm där samtliga affärsenheter har samlokaliserats. Frontwalker förbättrar affärstrukturen och får utmärkelsen som #14 på listan över Sveriges Bästa Arbetsplatser inom medelstora organisationer.

Dubblerad vinst i Q1, stärkta nyckeltal och nya finansiella mål

Efter hårt arbete under 2022 inklusive genomförda emissioner är Xavi Solutions nu etablerat på en ny finansiell nivå. Under Q1 genereras en vinst om +1,2 mkr vilket är en dubbling jämfört med motsvarande period 2022. Optimering och transformation ger effekt där vårt rörelseresultat förbättrats med +7,2%, tack vare vårt förbättringsarbete, ökad effektivitet och sänkta räntekostnader. Optimering och effektivisering behöver fortgå för att nå våra mål och öka lönsamheten, men vi har nu fått upp farten med en lättare ryggsäck. Soliditeten har stärkts under perioden från 58,1% till 62,2%.

Nya finansiella mål har per den 17 januari 2023 kommunicerats, där vi i slutet av 2025 räknar med att nå en nettoomsättning om 154 mkr och ett EBITA-resultat om +11 mkr (ca 7%).

Vi arbetar oförtrutet vidare långsiktigt med såväl investeringar i verksamheten som framtida förvärv, vilket framöver kommer ge möjlighet till utdelning i enlighet med vår utdelningspolicy.

Marknadsfokus, avmattning på marknaden och hög konkurrens

Vårt fokus på vissa utvalda branscher och kunder däri ger positiv effekt. Våra topp 5 branscher utgör 81% av vår totala omsättning med offentlig sektor (25%), ehälsa/lifescience/medtech (18%) och retail (14%) i topp för helåret 2022. Bank/finans/försäkring/affärsdata växer till 12%. Under perioden har flera avtal och uppdrag landats med bland andra Tullverket, Axfood, Svenska Spel, Göteborgs Stad, Stockholms Stad, UMC, DIGG, IF, Synsam och Anticimex. Marknaden mattas dock av givet lågkonjunkturen och konkurrensen ökar vilket märks av i samtliga verksamhetssegment, med störst påverkan i segment Serve där omsättningen minskat med 18%. Segment Solve ökar omsättningen med +14% och resultatet med +10% under perioden. Marknaden är volatil där en förändring hos en kund också påverkar positivt för det bolag som bäst matchar kundens behov.

Great Place to Work certifiering, Sveriges bästa arbetsplats 2023 och fusion

Den förändringsresa koncernen genomgår kan också visualiseras genom den Great Place To Work certifiering dotterbolaget Frontwalker på nytt fått med kraftig förbättring inom samtliga områden med ett Trust Index på hela 92% jämfört med 78% 2021. I mars 2023 erhöles den högsta certifieringsnivån Sveriges Bästa Arbetsplats 2023 där bolaget rankades som nummer 14 inom medelstora organisationer med mellan 50-249 medarbetare – något vi är mäktigt stolta över!

Frontwalkerkoncernen har under perioden påbörjat fusion genom absorption av lokala dotterbolag i syfte att förenkla och förbättra affärsstrukturen med färre juridiska enheter och ett mer samlat erbjudande. Fusionen förväntas slutföras under sommaren.

Nytt huvudkontor och samlokalisering i Stockholm

Under det senaste halvåret har upphandling pågått där ett 50-tal lokalobjekt sonderats och utvärderats. I slutet av mars flyttade Xavi Solutions in i ett nytt huvudkontor på Strandbergsgatan, Kungsholmen, där sedan samtliga affärsenheter i Stockholm samlokaliseras med möjlighet till synergieffekter, kulturbygge och sänkta lokalkostnader. Goda expansionsmöjligheter för den egna verksamheten såväl som för framtida bolagsförvärv.

Starkt digitaliseringserbjudande mot ett stort, underliggande behov trots lågkonjunktur

Xavi Solutions hjälper onoterade it-bolag att växa, med hjälp av vår erfarenhet och vår noterade aktie på Nordic SME. Xavi Solutions är genom sin portfölj av bolag och varumärken en nischad IT-/techkoncern som erbjuder expertis kring digitalisering, arkitektur, systemutveckling, infrastruktur, förvaltning och support. Den viktigaste tillgången vi har är våra medarbetare – med kompetenta, passionerade och långsiktiga konsulter och tekniska lösningar ger vi våra kunder bästa möjliga värde och leverans. Vi tar ofta funktionella helhetsåtaganden och levererar gärna i agila utvecklingsteam. Kunder ser oss ofta som strategisk partner genom vår starka verksamhetskompetens kombinerat med djup kunskap om dagens och morgondagens digitala teknologi där kundens behov möts av konkreta lösningar.

Givet digitaliseringen i samhället, teknologiutvecklingen, det ackumulerade utvecklingsbehovet efter pandemin, moderniseringsbehov av äldre system samt ökade cybersäkerhetshot är vårt erbjudande helt rätt i tiden. Vi är ödmjuka inför den tid och affärsmiljö vi agerar i, men vet att vi löser affärskritiska problem för såväl mindre som större kunder och gör världen lite bättre varje dag. Digitaliseringen bör för Sverige, rätt hanterat, innebära en snabbare väg ur den lågkonjunktur som stundar.

2023 har startat – ett spännande år med nya möjligheter för såväl aktieägare, kunder, medarbetare som partners. Välkommen med!

Stockholm, maj 2023

Nicklas Raask

VD / Koncernchef Xavi Solutionnode AB (publ)

Verksamheten

Marknaden

Xavi Solutions har en bred kundbas med kunder inom såväl den privata som den offentliga sektorn. Efterfrågan på tjänster har varit god under en längre period. Behovet för större bolag och organisationer att ta in specialistkompetens för kortare eller längre uppdrag bedöms fortsatt vara stort då den snabba teknikutvecklingen och förändringstakten ofta kräver extern kompetens. Den totala IT-marknaden i Sverige beräknades uppgå till 172 miljarder SEK 2022. Tillväxten drivs i huvudsak av digitalisering, molntjänster, men även en fortsatt stor outsourcingmarknad som dessutom håller sig relativt stabil. Verksamhetsfinansierad IT ökar då digitaliseringen ger verksamheten konkurrensfördelar.

Under det senaste året har vi sett en fortsatt ökning i våra kunders behov genom flertal förfrågningar och affärsdiskussioner kring initiativ och projekt där flera kunder önskar en närmare partner på den digitala resan. Dock har 2022 och inledningen på 2023 fortsatt inneburit en viss avmattning pga det geopolitiska klimatet med pågående krig i Ukraina, finansmarknader i gungning och kunder som påverkas av stigande el- och energipriser. Underliggande behov är stora, men ovan gör att delar av marknaden i vissa fall naturligt avvaktar.

Bristen på IT/techexperter, bland annat inom systemutveckling skapar en stark efterfrågan på marknaden och i en tveakande marknad är i många fall konsulter att föredra framför permanent anställning. Vi behöver bli fler och samtliga enheter i koncernen rekryterar löpande med god attraktionskraft. Vi bygger värde för våra kunder genom att förena domänkompetens och erfarenhet med digital teknologi.

Xavi Solutions är en värdeadderande IT-koncern som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga genom innovation, digital transformation, agila helhetsåtaganden kring utveckling och förvaltning av affärskritiska IT-system, resurs- och kompetensförstärkning inom systemutvecklings-

processens alla faser samt funktionsåtaganden inom IT-support.

Verksamheten drivs genom de tre segmenten Solve, Serve och Ventures.

SEGMENT SOLVE

Frontwalker Group

Frontwalker Group fortsätter att transformeras och vi ser en ökad efterfrågan inom ledningstjänster, systemutveckling, förvaltning och support. Vi välkomnar flera nya kunder som efterfrågar helhetslösningar inkl utveckling, förvaltning samt drift i moderna molnmiljöer. Frontwalkers strategi är att skapa digitala lösningar som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga. Vi arbetar nära våra kunder, ofta som strategisk partner, och hjälper företag och organisationer att utveckla sina verksamheter samt att lyckas i den digitala förflyttningen. Tillsammans med kunden utvecklar vi skräddarsydda system och lösningar som gör kunderna mer konkurrenskraftiga. Detta gör vi genom expertkonsulter inom ledning och systemutvecklingsprocessens samtliga roller, genom agila utvecklingsteam samt genom att ta helhetsansvar för system över hela livscykeln med utveckling, förvaltning, drift och support i moderna DevOps upplägg.

Frontwalker arbetar branschoberoende, men har ett särskilt fokus på offentlig sektor, e-hälsa, retail, IT/tech, bank/finans/försäkring/-affärsinformation. Därmed ges tydliga vertikaler där tung kompetens och erfarenhet inom modern IT-utveckling och digital teknologi appliceras i specifika branscher/domäner. Vi hjälper kunder att välja rätt teknologi och att dra full nytta av moderna molntjänster. Frontwalker har expertkompetens att nyttja en molntjänsts specifika egenskaper fullt ut av applikationslogiken med resultat att prestanda och säkerhet höjs och kostnad sänks radikalt. Våra kunder visar intresse för att modernisera sina applikationer för att fortsatt kunna ligga i teknologins framkant och här har vi möjlighet att ta ett helt ansvar för en portfölj av applikationer med god synergi som följd.

Solve

den konsultativa affären kring innovation, strategi, ledning, digital transformation, specialister inom systemutveckling, projekt och agila team samt funktions-/helhets-åtaganden kring systemets hela livscykel.

Serve

outsourcing, bemanning och resursförsörjning inom IT, primärt inom infrastruktur, servicedesk/support samt utveckling.

Ventures

investeringar i intressebolag och startup/scaleup bolag under utveckling och i behov av ekosystem av partners kring implementation och utveckling.

Frontwalker innehar sedan 2021 den globala certifieringen Great Place To Work™ vilket är ett signum för företag som skapat en av medarbetarna erkänt riktigt bra arbetsplats och som arbetar aktivt med förbättrings- och förändringsarbete. Detta ger oss visibilitet, erkännande och god draghjälp inom såväl rekrytering – konsulter vet att det är en bra arbetsplats de tar anställning i, såväl som i kunddialoger – kunder vet att konsulter arbetar i en god miljö och är väl omhändertagna. Great Place To Work™ ger en utmärkt grund för ett aktivt, datadrivet förbättringsarbete med utgångspunkt i medarbetarens upplevda situation. Under 2022 höjde bolaget sitt Trust Index från 78% till 92% med ökning inom samtliga områden. Planen sedan starten av förändringen har varit inställt på att framgent er hålla den högsta certifieringsnivån, Sveriges Bästa Arbetsplatser™ (SBA) som utgörs av de högst rankade bolagen i Sverige inom sin organisationsstorlek. I mars 2023 erhöll bolaget denna nivå ett år före ursprunglig plan och rankades nummer 14 inom kategorin medelstora organisationer 50-249 medarbetare.

SEGMENT SERVE

Tavana IT

Tavana arbetar med hög ambitionsnivå och tar sig an spännande utmaningar tillsammans med de bästa människorna. Bolaget är ett växande IT-konsultföretag som stolt hjälper kunder inom infrastruktur, support och utveckling. En stark och passionerad företagskultur präglar allt som sker i syfte att skapa de bästa tjänsterna och driva utvecklingen framåt.

Tavana har två affärsområden; Infra respektive Tech. Inom Tavana Infra finns kompetens och erfarenhet av att agera extern IT-avdelning åt företag i behov. Våra konsulter tar hand om kundens IT vad gäller drift, support och servicedesk från egna lokaler eller på plats hos kunden. Leverans sker ofta i team och säkerställer kompetens över tid. Inom Tavana Tech erbjuds primärt systemutvecklare med fokus på modern tech stack och ett agilt arbetssätt.

Bland våra kunder finns några av Europas ledande aktörer inom optikbranschen, en större butikskedja för kläder, Sveriges största företag inom hemstädning, en av världens globala betalningstjänster, stora leverantörer av streamingtjänster för film och musik samt bolag inom energilagring, bland andra. Stort

fokus har lagts på att vidareutveckla kundrelationer med både befintliga och nya kunder inom olika branscher och regioner, och under året har kundkretsen utökats inom såväl privat som offentlig sektor.

Verksamheten i Tavana IT utvecklas väl med en stark position i Storstockholmsregionen, hög kvalitet, trots en något tuffare start i Q1, och högt leveranstempo i den fortsatta tillväxtresan framåt.

SEGMENT VENTURES

Inom Xavi Ventures återfinns för närvarande två investeringar;

Designtech Solutions AB

Erbjuder mjukvaruprodukter för dokument- och projekt-hantering. Utveckling sker i Sverige respektive Indien där ett utvecklingscenter etablerats. Xavi Solutions äger 34,83% via det helägda dotterbolaget Designnode AB.

Giggernaut AB

Utvecklar en marknadsplats för gigekonomin med fokus på IT/tech. Mjukvaran kan med fördel användas som logikmotor i större systemlandskap samt i andra vertikaler än IT/tech. Flertal diskussioner finns aktiva med möjliga intressenter kring Giggernauts teknik. Xavi Solutions äger 14,7% av bolaget.

Väsentliga händelser under rapportperioden

Den 3 april flyttade Xavi Solutions huvudkontor och samtlig Stockholmsbaserad verksamhet till gemensamma kontorslokaler på Strandbergsgatan 61, Kungsholmen.

Den 24 mars pressmeddelade Xavi Solutions att dotterbolaget Frontwalker blivit utsett av Great Place to Work® till en av Sveriges Bästa Arbetsplatser 2023 och rankas som nummer 14 inom medelstora organisationer.

Den 14 februari beslutade den extra bolagsstämman att godkänna förvärvet av 100 aktier i dotterbolaget Tavana IT.

Den 20 januari skickades kallelse ut till extra bolagsstämma i Xavi Solutionnode AB den 14 februari 2023 kring beslut att godkänna förvärv av 100 aktier i Tavana IT AB från Bibandeloon AB.

Den 18 januari ingick Xavi Solutionnode AB avtal med Bibandeloon AB om förvärv av 100 aktier i dotterbolaget Tavana IT AB. Köpeskillingen uppgick till 2,2 mkr, varav 1,1 mkr skulle regleras genom kontant betalning och resterande del genom säljrevers. Transaktionen var villkorad godkännande vid extra bolagsstämma pga närståenderegler. VD för Tavana IT AB, Babak Sahraee, utsågs samtidigt till ny försäljningschef för Xavi Solutions.

Den 17 januari pressmeddelade styrelsen, efter översyn av nedskrivningsbehov, att beslut tagits att göra en nedskrivning av goodwill om 28,9 mkr, vilket belastade resultatet i fjärde kvartalet

2022. I tillägg skrevs även värden inom segmentet Ventures ned. Med anledning av de under 2022 genomförda nyemissionerna, inklusive kvittning och amortering av den tidigare skulden till Empir Group AB, antog styrelsen även nya finansiella mål och ny utdelningspolicy enligt följande:

- Xavi Solutionnode ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi kompletterat med mindre förvärv.
- Xavi Solutionnode ska vara vinst- och utdelningsmaximerande.
- Xavi Solutionnode ska nå en nettoomsättning om cirka 154 mkr i slutet av 2025.
- Xavi Solutionnode ska nå ett EBITA om cirka 11 mkr, motsvarande cirka 7 procent av omsättningen, i slutet av 2025.

Bolagets nya finansiella mål är lägre än de tidigare kommunicerade målen och framflyttade 12 månader, från slutet av 2024 till slutet av 2025.

Utdelningen ska uppgå till minst 20 procent av resultatet efter skatt och reflektera styrelsens uppfattning om den förväntade marknadsutvecklingen samt bolagets strategi för tillväxt, dock ska hänsyn tas till bolagets kapitalbehov för att driva och utveckla verksamheten.

För mer information om händelserna se www.xavisolutions.se

Finansiell information

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under perioden uppgick till 30 978 (32 596) tkr, vilket innebär en omsättningsminskning med 5%. Detta beror på att segmentet Serve har haft en tuffare start på året där vi sett en viss avmattning på kundsidan hos både befintliga och tillkommande kunder, främst påverkat av osäkerheten i konjunkturen. Segmentet Solve har haft en tillväxt om 1% jämfört med föregående år trots osäkert marknadsläge.

Periodens rörelseresultat uppgick till 1 221 (1 139) tkr. Resultat inom segmentet Solve har förbättrats med ca 10% jämfört med samma period föregående år. Detta visar att optimeringsarbetet har gett resultat, men det finns fortsatt potential till ytterligare förbättring. Trots en omsättningsminskning visar segmentet Serve ett positivt rörelseresultat, dock något sämre än föregående år. Under perioden har en sammanflyttning av koncernen tre Stockholmsbaserade bolag skett till gemensam adress, vilket inneburit strukturkostnader av engångskaraktär om ca 250 tkr. Moderbolaget har fortsatt att ta kostnader med syfte att utveckla det publika bolaget Xavi Solutions för att möjliggöra framtida tillväxt, arbetet startade under senare delen av 2021 och pågår fortsatt, men i mindre takt.

Finansnetto uppgick under perioden till -61 (-555) tkr. Ränteutgifterna har minskat jämfört med samma period föregående år pga den kraftigt minskade skuldsättningen till Empir Group. Ränteintäkt 25 (36) tkr avser ränta på fordran mot T9 Consulting AB, som uppstod i samband med försäljningen av Xavitech Micropumps 2021.

Periodens resultat uppgick till 1 158 (583) tkr. Av periodens resultat är 1 163 (522) tkr hänförligt till moderbolagets aktieägare. Det innebär en resultatförbättring jämfört med samma period föregående år med 641 tkr.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till -283 (-1 481) tkr.

Anledningen till det bättre kassaflödet från den löpande verksamheten jämfört med samma period föregående år är att betald bolagsskatt varit lägre, räntekostnaderna minskat stort p.g.a. minskad skuldsättningen samt en mer positiv utveckling av rörelsekapitalet om 789 tkr.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under perioden till -1 188 (-98) tkr. Förvärv av minoriteten i Tavana IT uppgick till 2 200 tkr, varav 1 100 tkr skedde genom en kontant betalning, resterande del genom säljrevers som löper t.o.m. februari 2026.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under perioden till -933 (33) tkr. Amortering av lån till SEB har skett enligt avtal med 314 (-) tkr samtidigt har användandet av checkkrediter varit oförändrad under perioden (986) tkr. Amortering av leasingkulld har skett med -619 (-953) tkr

Det totala kassaflödet uppgick under perioden till -2 404 (-1 546) tkr. Den sista mars uppgick nettofordran/skulld till 16 456 (-32 455) tkr. Vid periodens utgång uppgick likvida medel till 18 177 (4 358) tkr. Därutöver fanns outnyttjade kreditlimiter uppgående till 3 500 (7 687) tkr. Totalt uppgick därmed koncernens disponibla likvida medel till 21 677 (12 045) tkr.

Medarbetare

Xavi Solutions har sysselsatt 118 (128) personer i medeltal under perioden varav 106 (119) personer varit anställda. Utöver de anställda anlitate koncernen 12 (9) underkonsulter i genomsnitt under perioden. Vid periodens slut uppgick antalet sysselsatta till 122 (141).

Antal aktier och eget kapital

Det totala antalet aktier uppgår till 1 375 000 aktier av serie A och 123 488 081 aktier av serie B, totalt 124 863 081 aktier. Eget kapital uppgår totalt till 47 301 (25 842) tkr, varav - (3 202) är hänförligt till moderbolagets aktieägare. Xavi Solutions har för närvarande inga utestående teckningsoptionsprogram.

Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar under perioden uppgick till 88 (98) tkr.

Värdet på nyttjanderättstillgångarna (mestadels hyreskontrakt för våra kontor) enligt IFRS16 uppgick vid periodens slut till 2 300 (2 874) tkr, varav det största värdet var i hyreskontrakt för byggnader. Vid årets ingång uppgick tillgångarna till 2 900 (3 121) tkr.

Förvärv av dotterföretag uppgår under perioden med -1 100 (-) tkr och avser förvärv av minoriteten i Tavana IT.

Moderbolaget

Verksamheten i moderbolaget omfattar finansiering och ägande av dotterföretagen inom segmenten. Verksamheten i moderbolaget omfattar koncernledning, ekonomi och IR/PR samt finansieringsfrågor. Riskerna för moderbolaget utgörs i allt väsentligt av den operativa verksamhet som bedrivs i dotterbolagen. Moderbolagets övriga intäkter uppgick under perioden till 2 338 (2 444) tkr. Intäkterna avser ekonomi- samt management fee tjänster till alla dotterbolag i koncernen.

Rörelseresultatet uppgick till -788 (-543) tkr. Rörelseresultatet exklusive management fee uppgick till -1 823 (-2 013) tkr. Resurser tillförs moderbolaget för att möjliggöra framtida tillväxt, men investeringstakten har minskat något jämfört med föregående period.

Resultat efter finansiella poster uppgick till -770 (-4 300) tkr. Föregående år skedde en nedskrivning av aktierna i dotterbolaget Racasse AB med 3 236 tkr, då bolagets verksamhet flyttades till systerföretaget Frontwalker Stockholm AB. Räntekostnaderna har minskat jämfört med samma period föregående år. Det långfristiga lånet mot Empir Group är fullt återbetalat via föregående års genomförda emissioner.

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 10 134 (93) tkr. Därutöver finns outnyttjad kreditlimit uppgående till 700 (700) tkr. Totalt uppgick därmed moderbolagets disponibla likvida medel till 10 834 (793) tkr. Antalet anställda i moderbolaget uppgick vid periodens slut till 6 (5) personer.

Närstående transaktioner

Empir Group AB äger ca 23% av Xavi Solutionnode AB. Under första kvartalet har Xavi Solutions fått ersättning för ekonomitjänster- samt lokalhyra motsvarande 113 tkr.

Risker och utsikter i verksamheten

Xavi Solutions koncernen och moderbolaget Xavi Solutionnode AB är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom marknadsrisk, kreditrisk, likviditetsrisk och affärsrisk. Xavi Solutions affärsrisk omfattar bland annat prisnivå och åtaganden gentemot kund, förändrade kundkrav, minskad efterfrågan på konsulttjänster, kundkoncentration, förändrat beteende från konkurrenter samt ränterisker. För att fortsätta växa är koncernen beroende av att kunna utveckla, behålla samt rekrytera kvalificerade medarbetare och samtidigt upprätthålla en personalkostnadsnivå som är rimlig med hänsyn till priset mot kund. Det har tidigare, och fortsatt, varit stor

konkurrens om kvalificerade medarbetare.

I Xavi Solutions årsredovisning för år 2022, sidan 43-44 under not 3 beskrivs koncernens och moderbolagets risker och riskhantering utförligare. Situationen i Ukraina fortsätter att påverka tillsammans med högre räntor och inflation ger det en negativ effekt på marknaden. Utöver detta bedöms inte några väsentliga risker ha tillkommit utöver de som beskrivs i årsredovisningen.

Utsikter

När vi blickar framåt är vår bedömning fortsatt att IT-marknaden på sikt kommer att återgå till det normalstillstånd som rått i många år, det vill säga att IT-efterfrågan är större än utbudet. Kortsiktigt sker dock en avmattning av marknaden tillväxt givet geopolitiska störningar pga kriget i Europa, instabilitet på finansmarknaderna och ett högre kostnadsläge givet högt inflationstryck vilket påverkar kunders möjlighet och vilja till investering. Enligt Radar Eco förväntas IT-budgetarna i Sverige växa med blygsamma +0,7% under 2023 för att sedan växa med +4,3% under 2024. Verksamhetsfinansierad IT förväntas dock växa med +7,6% 2023 för att sedan växa vidare med +5,4% 2024. Det är i sig ett tecken på hur viktigt IT är för all verksamhet och således en helt naturlig komponent med prioriterad finansiering som följd givet det stora behovet av digitalisering, automatisering och cybersäkerhet.

Teknologin utvecklas i snabb takt och speciellt AI-teknik ser ut att nu på allvar introduceras brett där större effektivitetshöjningar erbjuds. Kunder behöver än mer rådfråga nischpartners som Xavi Solutions i frågor hur dagens och morgondagens teknik skall appliceras för maximal verksamhetsnytta.

Ännu återstår mycket att göra i den digitaliseringsprocess som pågår inom alla slags verksamheter och som driver efterfrågan av IT-tjänster. Bristen på tillgänglig IT-kompetens är ett strukturellt problem som ännu inte har fått sin lösning. Det finns i marknaden ett stort uppdämt post-pandemiskt behov av digitalisering och automatisering. I kombination med teknisk skuld kring den legacy IT som växer hos många kunder och organisationer ger detta goda förutsättningar för stora behov framåt vilket vi avser bistå i som helhetsleverantör – från råd i tidig fas via experter och specialister till utveckling och långsiktig förvaltning och support av digitala lösningar inkl modernisering av legacy. Digitalisering är en möjliggörare för Sverige som förkortar vägen ur lågkonjunkturen vilket förutsätter en stark agenda vilket bl a Tech Sverige tydliggjort i rapporten "En techagenda

för Sverige" (2022) innehållande 37 policyförslag inom 10 olika verksamhetsområden. Vi behöver som bransch gå samman för att öka inflödet av kompetens, utbilda och tydligt samarbeta givet det underliggande behovet.

IT-konsultbranschen i Sverige präglas av ett fåtal större leverantörer och ett stort antal mindre nischspelare. Branschen genomgår för närvarande en tydlig konsolidering där vi som etablerat något större nischbolag med noterad aktie och välfungerande struktur attraherar mindre, onoterade bolag som därigenom ökar sin växtkraft och skalbarhet.

Den omställning till distansarbete som skett i samhället bedömer vi kan leda till att många kunder redan vid upphandlingstillfället öppnar upp för möjligheten till leverans på distans. Konsekvensen blir att de geografiska avgränsningarna på marknaden delvis luckras upp, vilket skulle innebära nya affärsmöjligheter, men även ökad konkurrens. På en sådan marknad kommer det att bli än viktigare att utveckla och kommunicera sin unikhet, både vad gäller teknisk expertis och branschfarenhet. För Xavi Solutions innebär det en möjlighet att dra fördel av det faktum att vi är en grupp bestående av djupt samverkande affärsenheter, genom att tydligare än idag lyfta fram den expertis och inriktning distansarbetstrenden ökar våra möjligheter att sälja in vår modell för helhetsåtaganden kring systemutveckling och systemförvaltning med leverans från kontor, hemkontor samt från våra nearshorepartners. Xavi Solutions har sedan tidigare en tydligt uttalad ambition att öka andelen inhouse-åtaganden, och vi räknar med att den ökade acceptansen för distansarbete underlättar den förflyttningen. Xavi Solutions påbörjar därmed

internationalisering av verksamheten för att på allvar kunna interagera med såväl internationella kunder som partners på en global marknad.

Ett speciellt fokus tror vi krävs kring det ökande cybersäkerhetshotet som digitaliseringen av samhälle och näringsliv medför i kombination med ett allvarligt säkerhetspolitiskt läge genom kriget i Ukraina och pågående Natoansökningsprocess. Här söker kunder såväl stora som mindre efter strategiska, erfarna partners med tung teknik- och domänkunskap som aktivt och snabbt kan bistå med expertis och hållbara lösningar på den digitala resan.

Xavi Solutionnodes finansiella mål lyder;

- Xavi Solutionnode ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi kompletterat med mindre förvärv.
- Xavi Solutionnode ska vara vinst- och utdelningsmaximerande.
- Xavi Solutionnode ska nå en nettoomsättning om cirka 154 mkr i slutet av 2025.
- Xavi Solutionnode ska nå ett EBITA om cirka 11 mkr, motsvarande cirka 7 procent av omsättningen, i slutet av 2025.

Årsstämma

Årsstämman kommer att hållas onsdag den 24 maj 2023. Årsredovisningen för 2022 är, sedan den 27 april, tillgänglig på hemsidan [xavisolutions.se](https://www.xavisolutions.se) samt i bolagets lokaler; Strandbergsgatan 61, 112 51 Stockholm.

Finansiell kalender

Delårsrapport Januari-Mars 2023	2023-05-11
Årsstämma	2023-05-24
Delårsrapport April-Juni 2023	2023-08-17
Delårsrapport Juli-September 2023	2023-11-09
Bokslutskommuniké 2023	2024-02-08

För ytterligare information kontakta:

Nicklas Raask, VD / Koncernchef
0766-210 111
nicklas.raask@xavisolutions.se

Granskning

Denna rapport har inte varit föremål för revisorns granskning.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 11 maj 2023

Marcus Pettersson

Ordförande

Margareta Strandbacke

Ledamot

Anders Hibell

Ledamot

Robert Carlén

Ledamot

Pär Råghall

Ledamot

Nicklas Raask

VD / Koncernchef

Denna information är sådan information som Xavi Solutionnode AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 11 maj 2023 kl. 08.30 CET.

Koncern

Koncernens resultaträkning

TKR	Jan-Mars 2023	Jan-Mars 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	30 978	32 596	116 552
Övriga rörelseintäkter	229	398	1 447
Summa rörelsens intäkter	31 207	32 994	117 999
Köpta varor och tjänster	-7 223	-6 575	-22 368
Övriga externa kostnader	-2 656	-3 086	-11 981
Personalkostnader	-19 502	-21 090	-80 167
Av- och nedskrivningar	-605	-943	-32 184
Andel i intresseföretags resultat	-	-160	-1 157
Summa	-29 986	-31 855	-147 857
Rörelseresultat	1 221	1 139	-29 858
Resultat från finansiella poster			
Resultat från övriga värdepapper	-	-	-1 000
Ränteintäkter och liknande resultatposter	25	36	114
Räntekostnader och liknande resultatposter	-86	-591	-1 257
Summa resultat från finansiella resultatposter	-61	-555	-2 143
Resultat före skatt	1 160	585	-32 001
Skatt	-	-	-131
Uppskjuten skatt	-2	-3	-11
Periodens resultat	1 158	583	-32 143
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	1 163	522	-30 645
Innehav utan bestämmande inflytande	-5	60	-1 498
Resultat per aktie, räknat på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare före och efter utspädning, kr	0,01	0,02	-0,40
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning, tusental	124 863	31 905	76 997
Antal aktier vid periodens slut, tusental	124 863	31 905	124 863

Koncernens rapport över totalresultatet

TKR	Jan-Mars 2023	Jan-Mars 2022	Jan-Dec 2022
Periodens resultat	1 158	583	-32 143
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa totalresultat för året	1 158	583	-32 143

Årets totalresultat hänförligt till:

TKR	Jan-Mars 2023	Jan-Mars 2022	Jan-Dec 2022
Moderbolagets ägare	1 163	522	-30 645
Innehav utan bestämmande inflytande	-5	60	-1 498

Koncernens rapport över finansiell ställning

TILLGÅNGAR

TKR	31 Mars 2023	31 Mars 2022	31 Dec 2022
Anläggningstillgångar			
Goodwill	29 979	58 886	29 979
Nyttjanderättstillgångar	2 300	2 874	2 900
Materiella anläggningstillgångar	167	222	85
Andelar i intresseföretag	-	997	-
Andra långfristiga värdepapper	-	1 000	-
Uppskjuten skattefordran	6	16	7
Andra långfristiga fordringar	1 800	1 898	1 800
Summa anläggningstillgångar	34 251	65 893	34 771
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	18 951	19 901	20 944
Övriga fordringar	490	558	704
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 230	3 433	6 181
Summa kortfristiga fordringar	23 670	23 892	27 829
Likvida medel	18 177	4 358	20 581
Summa omsättningstillgångar	41 847	28 250	48 410
SUMMA TILLGÅNGAR	76 098	94 143	83 181

Koncernens rapport över finansiell ställning

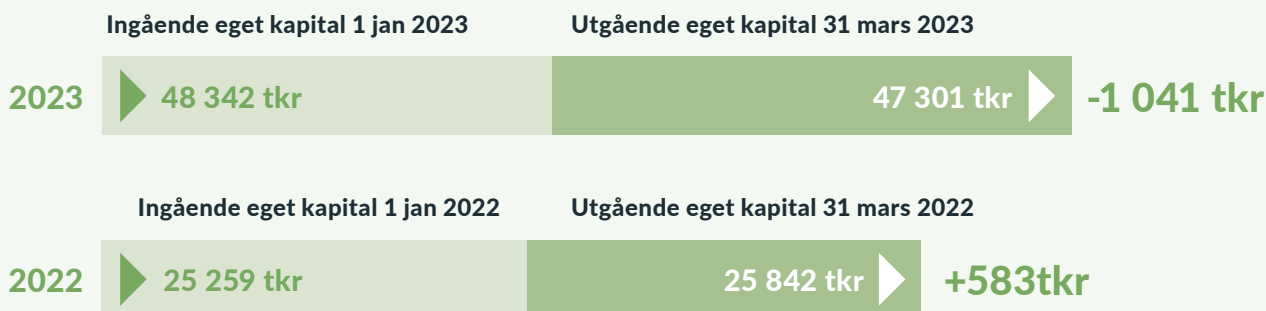
EGET KAPITAL OCH SKULDER

TKR	31 Mars 2023	31 Mars 2022	31 Dec 2022
EGET KAPITAL			
Aktiekapital (kvotvärde 0,3 (0,3) kr) (Antal aktier 124 863 081 (31 904 758)) varav (1 375 000 (500 000)) A-aktier (123 488 081 (31 404 758)) B-aktier	37 459	9 571	37 459
Övrigt tillskjutet kapital	92 088	58 724	92 088
Balanserat resultat	-83 410	-46 177	-52 204
Periodens resultat	1 163	522	-30 645
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	47 301	22 639	46 699
Innehav utan bestämmande inflytande	-	3 202	1 644
Summa eget kapital	47 301	25 842	48 342
SKULDER			
Skulder till kreditinstitut	1 363	-	1 677
Långfristiga leasingskulder	1 067	387	1 308
Avsättningar för skatter	226	226	226
Övriga långfristiga skulder	733	37 000	-
Summa långfristiga skulder	3 389	37 613	3 211
Skulder till kreditinstitut	1 258	-	1 258
Checkräkningskredit	-	1 813	-
Kortfristiga leasingskulder	1 145	1 893	1 215
Förskott från kunder	231	2 316	940
Leverantörsskulder	4 724	4 858	8 119
Skatteskulder	103	216	426
Övriga skulder	7 334	8 373	7 705
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	10 615	11 219	11 965
Summa kortfristiga skulder	25 409	30 688	31 628
Summa skulder	28 798	68 301	34 839
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	76 098	94 143	83 181

Förändring av eget kapital i sammandrag

TKR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital, 1 januari 2022	22 117	3 142	25 259
Nyemission	61 252	-	61 252
Emissionskostnader	-6 026	-	-6 026
Periodens totalresultat	-30 645	-1 498	-32 143
Utgående eget kapital, 31 december 2022	46 699	1 644	48 342
Ingående eget kapital, 1 januari 2023	46 699	1 644	48 342
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-561	-1 639	-2 200
Periodens totalresultat	1 163	-5	1 158
Utgående eget kapital, 31 mars 2023	47 301	-	47 301
Ingående eget kapital, 1 januari 2022	22 117	3 142	25 259
Periodens totalresultat	522	60	583
Utgående eget kapital, 31 mars 2022	22 639	3 202	25 842

Eget kapital 1 januari till 31 mars



Koncernens rapport över kassaflöden

TKR	Jan-Mars 2023	Jan-Mars 2022	Jan-Dec 2022
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster	1 221	1 139	-29 858
Avskrivningar/Nedskrivningar på materiella/immateriella tillgångar	605	943	32 184
Övriga ej likviditetspåverkande poster	-	160	1 153
Erhållen ränta och utdelning	25	61	139
Erlagd ränta	-73	-571	-830
Betald inkomstskatt	-323	-688	-609
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 455	1 046	2 179
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av kundfordringar	1 993	2 226	1 183
Förändring av kortfristiga fordringar	2 461	685	-1 848
Förändring av leverantörsskulder	-3 395	-4 548	-1 287
Förändring av kortfristiga skulder	-2 797	-891	-2 188
Summa förändring av rörelsekapitalet	-1 738	-2 527	-4 140
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-283	-1 481	-1 961
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterföretag	-1 100	-	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-88	-98	-98
Försäljning av materiella/immateriella anläggningstillgångar	-	-	115
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 188	-98	17
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	-	-	30 709
Emissionskostnader	-	-	-6 026
Upptagna lån	-	-	6 000
Amortering av leasingskuld	-619	-953	-3 355
Amortering av lån	-314	-	-9 879
Förändring av checkräkningskredit	-	986	-827
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-933	33	16 622
Periodens kassaflöde	-2 404	-1 546	14 678
Likvida medel vid periodens början	20 581	5 903	5 903
Likvida medel vid periodens slut	18 177	4 358	20 581
Outnyttjade checkkrediter	3 500	7 687	3 500
Summa disponibla likvida medel	21 677	12 045	24 081

Nyckeltal

KONCERN TKR	Jan-Mars 2023	Jan-Mars 2022	Jan-Dec 2022
Per aktie			
Resultat per aktie	0,01	0,02	-0,40
Eget kapital per aktie	0,38	0,81	0,39
Anställda			
Anställda, medeltal (st)	106	119	115
Underkonsulter, medeltal (st)	12	9	10
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), medeltal (st)	118	128	125
Anställda, periodens slut	107	122	114
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), periodens slut (st)	122	141	129
Alternativa nyckeltal som inte är definierade enligt IFRS*			
Tillväxt (%)	-5,0%	-0,5%	-1,7%
Rörelsemarginal (%)	3,9%	3,5%	-25,3%
EBITDA marginal (%)	5,9%	6,3%	2,0%
EBITA marginal (%)	3,9%	3,5%	-0,8%
Soliditet (%)	62,2%	27,4%	58,1%
Nettokassa/nettoskuld (tkr)	16 456	-32 455	19 646
Disponibla likvida medel (tkr)	21 677	12 045	24 081

*Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Tillväxt. Tillväxt är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma om koncernens tillväxtstrategi uppfylls. Nettoomsättningen för respektive period genom nettoomsättningen för respektive period föregående år i %.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Rörelsemarginal. Rörelsemarginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet EBITDA marginal. EBITDA marginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet plus avskrivningar och nedskrivningar i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet EBITA marginal. EBITA marginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet plus nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Soliditet. Soliditet är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Eget kapital i förhållande till summa tillgångar.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Nettokassa/nettoskuld. Nettokassa/nettoskuld är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel med avdrag för koncernens räntebärande skulder. Koncernens leasingskuld ingår inte i underlaget.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Disponibla likvida medel. Disponibla likvida medel är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel inklusive koncernens outnyttjade kreditlimiter.

Moderbolag

Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

TKR	Jan-Mars 2023	Jan-Mars 2022	Jan-Dec 2022
Övriga rörelseintäkter	2 338	2 444	9 149
Omsättning	2 338	2 444	9 149
Rörelsens kostnader	-3 126	-2 987	-11 550
Rörelseresultat (EBIT)	-788	-543	-2 401
Nedskrivning av aktier i dotterföretag	-	-3 236	-60 733
Utdelning från dotterföretag	-	-	24 720
Resultat från övriga värdepapper	-	-	-1 000
Resultat från ränteintäkter/kostnader	18	-521	-834
Resultat efter finansiella poster (EBT)	-770	-4 300	-40 247
Erhållna koncernbidrag	-	-	2 090
Resultat efter bokslutsdispositioner	-770	-4 300	-38 157
Skatt	-	-	-
Periodens resultat	-770	-4 300	-38 157

Moderbolagets rapport över totalresultatet

TKR	Jan-Mars 2023	Jan-Mars 2022	Jan-Dec 2022
Periodens resultat	-770	-4 300	-38 157
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa totalresultat för året	-770	-4 300	-38 157

Moderbolagets balansräkning

TILLGÅNGAR

TKR	31 Mars 2023	31 Mars 2022	31 Dec 2022
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Materiella anläggningstillgångar	63	-	-
Andelar i koncernföretag	44 120	99 366	41 920
Andra långfristiga värdepapper	-	1 000	-
Andra långfristiga fordringar	1 800	1 800	1 800
Summa anläggningstillgångar	45 983	102 166	43 720
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Fordringar hos koncernföretag	1 450	7	800
Övriga fordringar	412	269	269
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	800	691	702
Summa kortfristiga fordringar	2 661	967	1 771
Kassa och bank	10 134	93	13 529
Summa omsättningstillgångar	12 795	1 060	15 300
SUMMA TILLGÅNGAR	58 778	103 226	59 020
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital (kvotvärde 0,3 (0,3) kr) (Antal aktier 124 863 081 (31 904 758)) varav (1 375 000 (500 000)) A-aktier (123 488 081 (31 404 758)) B-aktier	37 458	9 571	37 458
Summa bundet eget kapital	37 458	9 571	37 458
Överkursfond	27 339	-	27 339
Balanserat resultat	-18 432	19 726	19 725
Periodens resultat	-770	-4 300	-38 157
Summa fritt eget kapital	8 137	15 426	8 908
Summa eget kapital	45 596	24 997	46 366
SKULDER			
Övriga långfristiga skulder	733	37 000	-
Summa långfristiga skulder	733	37 000	-
Leverantörsskulder	415	638	740
Skulder till koncernföretag	9 710	38 947	9 761
Skatteskulder	47	14	46
Övriga kortfristiga skulder	772	411	548
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 505	1 218	1 559
Summa kortfristiga skulder	12 448	41 229	12 654
Summa skulder	13 181	78 229	12 654
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	58 778	103 226	59 020

Noter

NOT 1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Xavi Solutions tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av EU. Delårsrapporten har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering och för moderbolaget i enlighet med årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2, Redovisning för juridisk person. Samma redovisningsprinciper har tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Alla belopp i denna rapport är angivna i tusentals svenska kronor (tkr) om inget annat anges. Avrundningsdifferenser kan förekomma.

Goodwill

Goodwill redovisas i balansräkningen som en immateriell anläggnings-tillgång till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Goodwill har allokaterats till kassagenererande enheter och prövas årligen för eventuella nedskrivningsbehov. Prövning av nedskrivningsbehov sker dock oftare om det finns indikationer på att en värdeminskning kan ha

inträffat under året. Prövningen av nedskrivningsbehovet per 2022-12-31 visade på nedskrivningsbehov om 28,9 mkr, hänförligt till segmentet Solve (Frontwalker Group, 13,9 mkr) och segmentet Serve (Tavana IT AB, 15 mkr). Nedskrivningen innebar att bolagets goodwill minskar från 58,9 till 30,0 mkr. I Xavi Solutions årsredovisning för år 2022 beskrivs processen för värdering av goodwill utförligare.

Uppskjuten skattefordran

Uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdrag redovisas som tillgång i den utsträckning det är sannolikt att underskottsavdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Den 31 december 2022 uppgick koncernens ansamlade underskottsavdrag till cirka 42 mkr. I balansräkningen per 2023-03-31 är uppskjuten skattefordran redovisad till 0 (0) tkr.

NOT 2. VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT

Inga väsentliga händelser har skett efter rapportperiodens slut.

NOT 3. FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI – KONCERN

Redovisade värden av finansiella tillgångar och finansiella skulder anses utgöra rimliga approximationer av posternas verkliga värden. Detta eftersom det enligt företagsledningens bedömning inte har skett någon förändring av marknadsräntor eller kreditmarginaler som skulle ha en väsentlig påverkan på det verkliga värdet av koncernens räntebärande skulder.

För kundfordringar samt övriga kortfristiga fordringar och skulder anses vidare verkligt värde överensstämma med redovisat värde på grund av den korta löptiden för dessa poster.

NOT 4. SEGMENTRAPPORTERING

Segmenten redovisas nedan:

Xavi Solutions delas in i tre (fyra) segment vilka är:

Solve som består av Xavikoncernens konsultverksamhet.

Serve som består av Xavikoncernens support och driftverksamhet.

Ventures som består av Xavikoncernens innehav i start-ups, intressebolag och liknande.

TKR	Solve	Serve	Ventures	Totalt	Koncern- gemensam	Interna mellan- havanden	Totalt
JANUARI – MARS 2023							
Nettoomsättning	22 416	8 562	-	30 978	-	-	30 978
<i>varav intern omsättning</i>	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	2 531	511	-	3 042	-1 821	-	1 221
Finansiella poster	-63	-14	-	-77	16	-	-61
Resultat efter finansiella poster	2 468	497	-	2 965	-1 805	-	1 160
JANUARI – MARS 2022							
Nettoomsättning	22 097	10 499	-	32 596	-	-	32 596
<i>varav intern omsättning</i>	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	2 296	1 015	-160	3 151	-2 012	-	1 139
Finansiella poster	-26	-7	-	-33	-522	-	-555
Resultat efter finansiella poster	2 270	1 008	-160	3 118	-2 534	-	585
JANUARI – DECEMBER 2022							
Nettoomsättning	74 619	41 933	-	116 552	-	-	116 552
<i>varav intern omsättning</i>	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-10 634	-11 042	-1 165	-22 841	-7 016	-	-29 858
Finansiella poster	-231	-72	-	-302	-1 841	-	-2 143
Resultat efter finansiella poster	-10 865	-11 114	-1 165	-23 144	-8 857	-	-32 001

Segmenten redovisas rensat från management fee från moderbolag till dotterbolag.

NOT 5. SKULDER TILL KREDITINSTITUT

TKR	KONCERNEN			MODERBOLAGET		
	31 mars 2023	31 mars 2022	31 Dec 2022	31 Mars 2023	31 mars 2022	31 Dec 2022
Långfristiga skulder till kreditinstitut	1 363	-	1 677	-	-	-
Övriga långfristiga räntebärande skulder	733	37 000	-	733	37 000	-
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	1 258	1 813	1 258	-	-	-
Övriga kortfristiga räntebärande skulder	367	-	-	367	-	-
Ställda säkerheter för checkkredit 3 800 tkr (9 800 tkr)	3 800	10 550	3 800	1 000	1 000	1 000
<i>Varav:</i> Företagsinteckningar	3 800	10 550	3 800	1 000	1 000	1 000
Ställda säkerheter för lån 6 000 tkr (-)	6 000	-	6 000	-	-	-
<i>Varav:</i> Företagsinteckningar	6 000	-	6 000	-	-	-
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga	8 800	inga	8 800



Information om bolaget

Pressmeddelanden, delårsrapporter och årsredovisningar samt övrig information om koncernen finns på xavisolutions.se

Xavi Solutionnode AB (publ) | org. nr. 556675-2837 | xavisolutions.se

08-60 10 100

info@xavisolutions.se

Strandbergsgatan 61, 112 51 Stockholm

© 2023 XAVI SOLUTIONNODE AB

