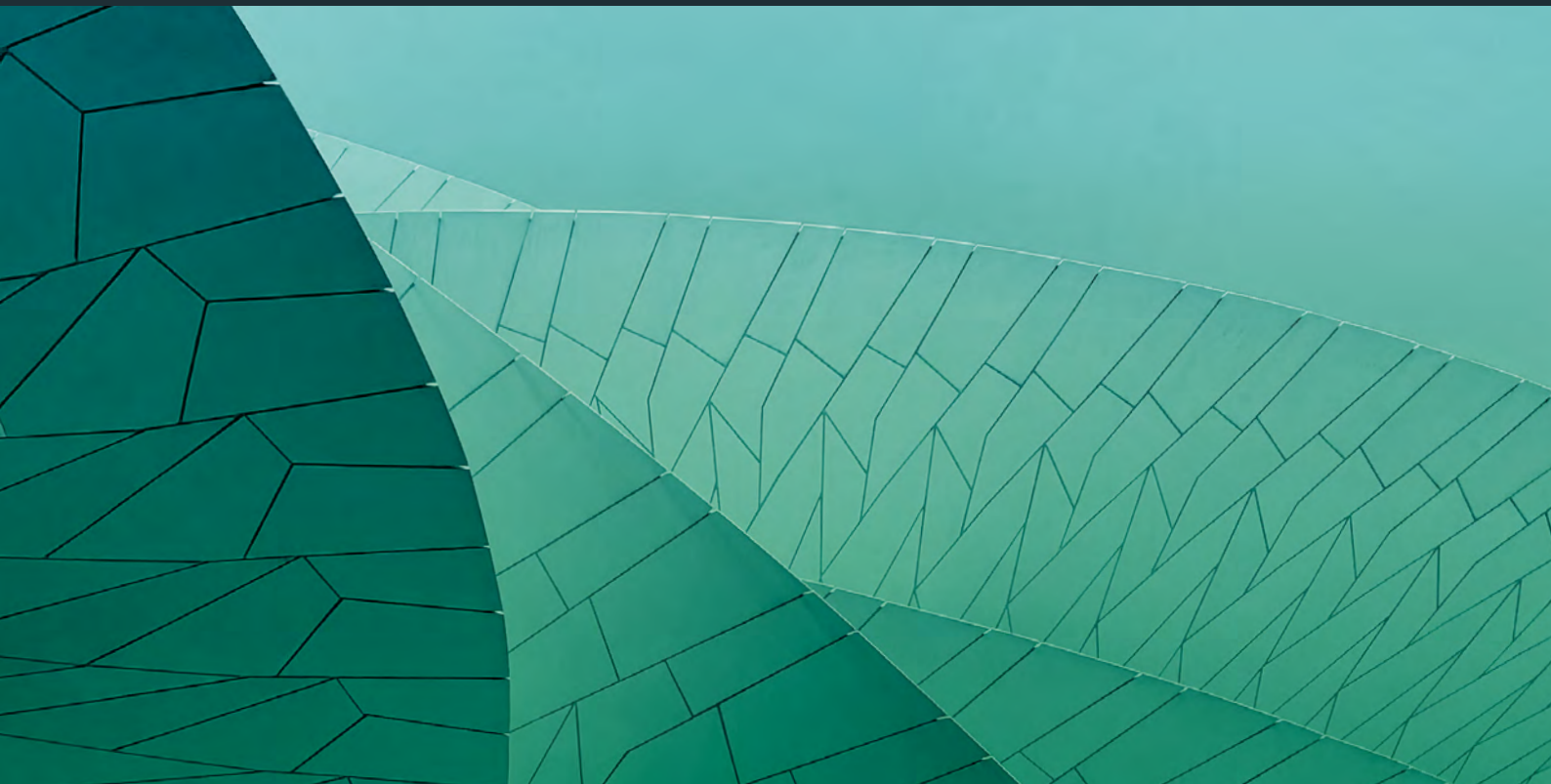




DELÅRSRAPPORT Q2 | 2024



Value through People & Tech

Xavi Solutions hjälper onoterade it-bolag att växa. Med en kombination av konsulternas samlade erfarenhet och ett brett erbjudande inom IT skapar Xavi Solutions värde för såväl slutkunden som investeraren. Vår aktie Xavi B är noterad på NORDIC SME.

- 3 DELÅRSRAPPORT JAN-JUNI 2024**
- 4 VD HAR ORDET**
- 5 VERKSAMHETEN**
- 7 FINANSIELL INFORMATION**
- 11 XAVI - KONCERN**
- 17 XAVI - MODERBOLAG**
- 19 NOTER**

DELÅRSRAPPORT

Januari – Juni 2024

Omstrukturering av koncernen samt konjunkurläget har präglat även andra kvartalet.

April – Juni 2024

- EBITA-resultatet uppgick till -2,4 (-3,9) mkr
- Rörelseresultatet uppgick till -2,4 (-3,9) mkr
- Resultat efter skatt uppgick till -2,3 (-4,0) mkr
- Resultat per aktie uppgick till -0,02 (-0,03) kr
- Nettoomsättningen uppgick till 13,0 (25,1) mkr

Januari – Juni 2024

- EBITA-resultatet uppgick till -16,0 (-2,7) mkr
- Engångsposter pga avveckling dotterföretag: -11,9 mkr
- Rörelseresultatet uppgick till -16,0 (-2,7) mkr
- Resultat efter skatt uppgick till -15,9 (-2,8) mkr
- Resultat per aktie uppgick till -0,13 (-0,02) kr
- Nettoomsättningen uppgick till 31,2 (56,1) mkr

Koncernen i korthet

	April-Juni 2024	April-Juni 2023	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning, tkr	12 958	25 131	31 214	56 109	98 080
EBITDA, tkr	-2 132	-3 177	-15 410	-1 351	-5 647
Rörelseresultat, tkr	-2 402	-3 877	-15 980	-2 656	-8 476
EBITA, tkr	-2 402	-3 877	-15 980	-2 656	-8 476
Resultat efter skatt, tkr	-2 325	-3 999	-15 948	-2 841	-8 682
Resultat per aktie före och efter utspädning, kr	-0,02	-0,03	-0,13	-0,02	-0,07
Tillväxt*, %	-48,4	-13,2	-44,4	-8,8	-15,8
EBITDA marginal*, %	-16,2	-12,5	-48,6	-2,4	-5,7
Rörelsemarginal*, %	-18,3	-15,2	-50,5	-4,7	-8,5
EBITA marginal*, %	-18,3	-15,2	-50,5	-4,7	-8,5
Soliditet*, %	-	-	59,3	56,6	57,7
Nettokassa/nettoskuld*, tkr	-	-	7 407	17 276	10 579
Disponibla likvida medel*, tkr	-	-	9 282	22 433	15 123
Balansomslutning, tkr	-	-	36 253	76 493	64 932
Eget kapital, tkr	-	-	21 513	43 302	37 461
Eget kapital per aktie, kr	-	-	0,17	0,35	0,30

* Definitioner av dessa nyckeltal finns på sidan 16.



VD har ordet

Mitt arbete med att renodla Xavi Solutions är nu fullbordat och en ny ledning är redo att ta vid. Det andra kvartalet har inriktats på att starta upp de kraftfulla framåtriktade försäljningsinsatser som nu krävs. När vår förändringsresa, som startades under andra halvåret 2023, nu går in i sin slutfas blir fokus tillväxt och nya uppdrag. Vår struktur är anpassad till vår kärnverksamhet genom den sista pusselbiten, försäljningen av dotterbolaget Tavana IT, som inte längre passade in i vår strategi. Nu ser vi fram emot en höst med ny ledning och styrelse samt nya partnersamarbeten. Vi står väl rustade inför vår kommande tillväxtresa och därmed även en positiv resultatutveckling.



På extrastämman i mars beslutades att avyttra innehavet i affärsområdet Serve, dvs dotterbolaget Tavana IT. Bolaget har haft stor negativ påverkan på resultatet för koncernen som helhet. Med fokus på det återstående affärsområdet, Solve där Frontwalker ingår, räknar vi med att nå en positiv resultatutveckling under senhösten.

Marknaden har varit och är fortsatt svår vilket har påverkat vårt resultat negativt. Långa beslutsprocesser och hård konkurrens på varje uppdrag med prissänkningar som följd, gör att vi inte kan prestera det resultat vi önskar. I och med vår nuvarande storlek är vi sårbara och påverkas direkt av en nedgång i marknaden.

Trots nedgången har vi lyckats utöka vår affär med långa projektåtaganden, där vi vidareutvecklar kundernas komplexa systemlösningar, något vi kommer att fortsätta med framöver. Vi har flera projekt som jag räknar med kommer starta upp i början av hösten, vilket torde påverka vårt resultat positivt. Jag tror dock, att det kommer ta ytterligare ett kvartal innan marknaden på allvar återhämtar sig. Även om vi nu har flera affärer som startar under hösten, kommer vi att behöva en snabb tillväxt och en marknad som är redo att investera i digitaliseringsprojekt, innan det får full effekt på vår utvecklingsresa.

Vi kommer tillsammans med vår största ägare, Mysafety Group AB, att påbörja omfattande utvecklingsprojekt för att tillsammans realisera Mysafetys nya digitala strategi. Vi tror att

detta kommer att innebära betydande synergier och positiva resultat framåt för bägge parter.

Sammantaget, ser vi förväntansfullt och med stor tillförsikt på framtiden. Med ny välskräddad kostym, en renodlad marknadsanpassad verksamhet och en permanent koncernchef på plats står vi väl rustade att växa inom flera spännande områden. Vi tror även att marknadsläget successivt kommer att förbättras under hösten till följd av att inflationen nu stabiliseras och räntetrycket minskar.

Styrelsen har beslutat att föreslå, på en kommande extra bolagstämma, att Xavi Solutionnode AB byter namn till Frontwalker AB, för att ytterligare markera omstöpningen av koncernen. Kallelse till extra bolagsstämma kommer att offentliggöras genom ett separat pressmeddelande.

Den positiva viljan och drivet som genomsyrar vår verksamhet har en stor betydelse för vår framtida tillväxt. Våra långsiktiga finansiella mål kvarstår oförändrade, men kan komma att uppdateras i takt med effekterna av vårt omstruktureringsarbete får genomslag.

Margareta Strandbacke

t.f. VD / Koncernchef Xavi Solutionnode AB (publ)
Stockholm, aug 2024

Verksamheten

MARKNAD OCH KUNDER

Xavi Solutions är en värdeadderande IT-koncern som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga genom innovation, digital transformation, helhetsåtaganden kring utveckling och förvaltning av affärskritiska IT-system, resurs- och kompetensförstärkning inom systemutvecklingsprocessens alla faser. Verksamheten har drivits genom de tre segmenten Solve, Serve och Ventures. Efter försäljningen av dotterföretaget Tavana IT samt intressebolaget Designtech Solutions är fokus framåt att växa inom kärnsegmentet Solve under varumärket Frontwalker.

SEGMENT SOLVE

Frontwalker Group

Frontwalkers strategi är att skapa digitala lösningar som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga. Vi arbetar nära våra kunder, ofta som strategisk partner, och hjälper företag och organisationer att utveckla sina verksamheter samt att lyckas i den digitala förflyttningen. Tillsammans med kunden utvecklar vi skräddarsydda system och lösningar som gör kunderna mer konkurrenskraftiga. Detta gör vi genom expertkonsulter inom systemutvecklingsprocessens samtliga roller, genom agila utvecklingsteam samt genom att ta helhetsansvar för system över hela livscykeln med utveckling, förvaltning, drift och support i moderna DevOps upplägg.

Frontwalker arbetar branschberoende, men har ett särskilt fokus på offentlig sektor, e-hälsa och affärsinformation.

Under 2023 såg vi en omsättningsminskning om ca 5%, vilket tyder på att vi har en bra och sund affär i grunden och att segmentet föregående år inte var kraftigt påverkat av konjunkturläget. Första halvåret i år ser vi dock en kraftigare inbromsning till följd av hög konkurrens, prispress på marknaden samt längre säljprocesser. Vi fokuserar dock fortsatt på att bibehålla och utveckla våra verksamheter.

SEGMENT SERVE

Tavana IT

Inom Tavanas kärnaffär Infra återfinns

kompetens och erfarenhet av att agera extern IT-avdelning åt företag i behov.

Under 2023 har vi sett en omsättningsminskning om ca 30%. Flertalet kunder genomförde omfattande omorganiseringar och förändringar i sina köpmönster. Det påverkar oss negativt när kunder insourcar delar av sin IT-verksamhet där vi tidigare varit leverantör.

Den nedåtgående utvecklingen har fortsatt under perioden vilket är en stor anledning till det negativa koncernresultatet. Under 2024 togs beslutet att avyttra Tavana IT för att renodla verksamheten och därigenom bli en tydligare partner i kundernas digitaliseringsresa.

Designtech Solutions AB

Erbjuder mjukvaruprodukter för dokument- och projekthantering. Under andra kvartalet såldes innehavet i Designtech Solutions AB till Woodsafe Research & Development AB. Detta var ytterligare ett steg i renodlingen av koncernens verksamheter. Xavi Solutions ägde tidigare 34,83% via det helägda dotterbolaget Designnode AB.

Giggernaut AB

Utvecklar en marknadsplats för gigekonomin med fokus på IT/tech. Mjukvaran kan med fördel användas som logikmotor i större systemlandskap samt i andra vertikaler än IT/tech. Xavi Solutions äger 14,7% av bolaget.

Solve

den konsultativa affären kring innovation, strategi, ledning, digital transformation, specialister inom systemutveckling, projekt och agila team samt funktions-/helhets-åtaganden kring systemets hela livscykel.



Ventures

investeringar i intressebolag och startup/scaleup bolag under utveckling och i behov av ekosystem av partners kring implementation och utveckling.



Väsentliga händelser under rapportperioden

Den 29 maj beslutade årsstämman att antalet styrelseledamöter ska vara fem ordinarie styrelseledamöter utan styrelsesuppleanter. Omval skedde av Marcus Pettersson och Paul Rehn som styrelseledamöter samt nyval av Thomas Krishan, Niclas Lindeberg och Margareta Strandbacke. Marcus Pettersson omvaldes till styrelsens ordförande samt den auktoriserade revisorn Johan Fransson till revisor.

Den 29 april utsåg styrelsen i Xavi Solutionnode Anette Billing till ny VD och koncernchef. Hon efterträder Margareta Strandbacke och tillträdet sker den 15 augusti 2024. Margareta är kvar som tf. VD och koncernchef fram till dess. Anette Billing har lång och gedigen erfarenhet från ledande positioner inom IT-konsultbranschen och kommer närmast från en tjänst som koncernchef på B3 Consulting Group, ett IT- och Management konsultbolag med ett 25-tal dotterbolag som tillsammans omsätter drygt 1 mdsek. Dessförinnan har hon haft ledande positioner med fokus på lönsam tillväxt på bl a Cybercom, Fujitsu Sverige, Atea och WM-data. På Cybercom

var Anette sitechef för Stockholmsverksamheten som omsatte 500 msek och genomförde en omfattande lönsamhetstransformation, där marginalen efter åtgärder låg närmare 15 procent.

Den 3 april fattade en extra bolagsstämma beslut om att godkänna överlåtelse av samtliga aktier i Tavana IT AB till Bibandeloon AB enligt avtalet som ingicks den 13 mars. Köpeskillingen uppgick till 3000 tkr och betalning skedde dels genom kvittning mot fordran om 1 100 tkr samt dels genom en säljrevers på 1900 tkr. Säljreversen löper till 2024-10-31 med en ränta om 10%. Anledningen till försäljningen är att fortsätta den renodling och omstrukturering av koncernen som startade 2023 för att framåt fokusera mer på att växa inom Xavi Solutions kärnaffär.

För mer information om händelserna se
www.xavisolutions.se

Finansiell information

Januari – Juni 2024

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under perioden uppgick till 31 214 (56 109) tkr varav 12 958 (25 131) tkr under andra kvartalet. Detta innebär en omsättningsminskning med ca 45%. Störst minskning har skett i segmentet Serve både pga den negativa trend som både präglade detta och föregående år men även att Tavana IT såldes i slutet av mars.

Föregående år levererade Solve, trots lågkonjunktur, ett positivt resultat. Stabila kundrelationer samt våra förvaltningsåtaganden var starkt bidragande till att omsättningsminskningen 2023 endast uppgick till ca 5%. Den kraftigare inbromsning vi såg under första kvartalet i år till följd av hög konkurrens, prispress på marknaden samt längre säljprocesser har även påverkat andra kvartalet. Det störst omsättningstappet kommer från minskad försäljning inom underkonsultsverksamheten.

Periodens rörelseresultat uppgick till -15 980 (-2 656) tkr varav -2 402 (-3 877) tkr för det andra kvartalet. Den omstrukturering som skett av verksamheten genom försäljningen av Tavana IT har haft störst påverkan på resultatet under perioden. Resultat i koncernen från försäljningen av dotterbolaget uppgår till -11 920 tkr. I tillägg har Serves verksamhet, exklusive rearesultat, gått med förlust. Segmentet Solve har korrigerat för strukturkostnader, ett resultat uppgående till ca -200 tkr, dvs nära breakeven. I periodens resultat ingår strukturkostnader uppgående till ca 800 tkr varav 300 tkr i det andra kvartalet. Moderbolagets kostnader ha minskat till följd av föregående års genomförda besparingsprogram.

Finansnetto uppgick under perioden till 30 (-186) tkr varav 76 (-125) tkr under andra kvartalet. Ränteutgifterna har minskat jämfört med föregående år pga att skulden till SEB minskat. Lånet är slutamorterat i april 2025. Ränteintäkterna 80 (50) tkr avser dels ränta på fordran mot T9 Consulting AB, som uppstod i samband med försäljningen av Xavitech Micropumps 2021, men även ränta på fordran mot Bibandelon AB som uppstod i samband med försäljningen av Tavana IT.

Periodens resultat uppgick till -15 948 (-2 841) tkr varav -2 325 (-3 999) under andra kvartalet. Av periodens resultat är -15 948 (-2 836) tkr hänförligt till moderbolagets aktieägare varav -2 325 (-3 999) tkr under senaste kvartalet.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till -5 656 (1 465) tkr, varav -1 717 (1 748) tkr under andra kvartalet. Främst en effekt av den negativa utvecklingen av

rörelseresultatet samt den negativa tillväxten i verksamheten. I tillägg har förra årets strukturkostnader till följd av omstruktureringar likviditetsmässigt påverkat årets kassaflöde. Förändringen av rörelsekapitalet uppgår till -1 856 (3 208) tkr, varav 817 (4 946) tkr under senaste kvartalet. I samband med försäljningen av Tavana IT reglerades en kortfristig koncernintern skuld uppgående till 1 260 tkr.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under perioden till 1 965 (-1 401) tkr, varav 1 965 (-213) tkr under andra kvartalet. Reglering av köpeskillingen för Tavana IT skedde delvis genom en kvittning av fordran om 1 100 tkr, som uppstod vid förvärvet av minoriteten i Tavana IT i februari föregående år. Resterande del av köpeskillingen reglerades genom en säljrevers om 1 900 tkr, vilket har betalats till fullo under juni månad i år.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under perioden till -1 151 (-1 381) tkr, varav -312 (-448) tkr under andra kvartalet. Amortering av kvarvarande lån till SEB har skett under perioden enligt avtal med -819 (-629) tkr. Vid försäljning av Tavana IT slutbetalades dotterbolagets del av det totala lånet till SEB. Amortering av leasingskulld har skett med -622 (-1 333) tkr. Minskningen beror på flytt skett till nytt kontor vid årsskiftet. Detta innebär en stor kostnadsminskning vad gäller koncernens hyror.

Det totala kassaflödet uppgick under perioden till -4 841 (-1 317) tkr varav 482 (1 087) tkr under det senaste kvartalet. Den sista juni uppgick nettofordran till 7 407 (17 276) tkr. Vid periodens utgång uppgick likvida medel till 6 782 (19 264) tkr. Därutöver fanns outnyttjade kreditlimiter uppgående till 2 500 (3 169) tkr. Totalt uppgick därmed koncernens disponibla likvida medel till 9 282 (22 433) tkr.

Medarbetare

Xavi Solutions har sysselsatt 64 (114) personer i medeltal under perioden varav 59 (104) personer varit anställda. I det andra kvartalet har koncernen sysselsatt 47 (111) personer varav 42 (102) varit anställda. Utöver de anställda anlidade koncernen 6 (11) underkonsulter i genomsnitt under perioden och 5 (9) under andra kvartalet. Vid periodens slut uppgick antalet sysselsatta till 51 (114). Minskningen beror främst på försäljningen av Tavana IT.

Antal aktier och Eget kapital

Det totala antalet aktier uppgår till 1 375 000 aktier av serie A och 123 488 081 aktier av serie B, totalt 124 863 081 aktier.



Eget kapital uppgår totalt till 21 513 (43 302) tkr, varav 21 513 (43 302) tkr är hänförligt till moderbolagets aktieägare. Xavi Solutions har för närvarande inga utestående teckningsoptionsprogram.

Den 19 januari 2024 beslutade en extra bolagsstämma att minska aktiekapitalet med 32 464 401,06 kr, från 37 458 924,3 kr till 4 994 523,24 kr för avsättning till fritt eget kapital. Minskningen sker utan indragning av aktier varvid kvotvärdet ändras från 0,3 kr till 0,04 kr. Den 3 april 2024 gav Bolagsverket tillstånd till minskningen av aktiekapitalet.

Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar under perioden uppgick till - (301) tkr, - (213) tkr under andra kvartalet. Föregående års investeringar avsåg i huvudsak förbättringsarbete på annans fastighet.

Värdet på nyttjanderättstillgångarna enligt IFRS16 uppgick vid periodens slut till 1 742 (5 908) tkr, varav det största värdet var i hyreskontrakt för byggnader. Vid årets ingång uppgick tillgångarna till 2 414 (2 900) tkr. Minskningen beror på flytten av verksamheterna i Stockholm till ett centralt beläget kontorshotell med kortare avtalstid.

Sålda dotterföretag uppgick under perioden till 3 000 tkr (-) tkr och avser försäljningen av Tavana IT. Förvärv av dotterföretag uppgick till - (1 100) tkr. Föregående års investering avser förvärv av minoriteten i samma bolag. Under april i år såldes intressebolaget Designtech; 65 (-) tkr.

Immateriella anläggningstillgångar

Koncernen hade vid årets ingång en goodwill på 29 979 tkr från förvärvet av Frontwalker Group, Tavana IT samt Racasse. I och med försäljning av Tavana IT minskade koncernens goodwill med 14 610 tkr från 29 979 tkr till 15 369 tkr.

Moderbolaget

Verksamheten i moderbolaget omfattar finansiering och ägande av dotterföretagen inom segmenten. Verksamheten omfattar koncernledning, ekonomi och IR/PR samt finansieringsfrågor. Riskerna för moderbolaget utgörs i allt väsentligt av den operativa verksamhet som bedrivs i dotterbolagen. Moderbolagets övriga intäkter uppgick under perioden till 3 204 (5 084) tkr. Intäkterna avser främst ekonomi- samt management fee tjänster till alla dotterbolag i koncernen. Intäkterna har minskat till följd av försäljningen av Tavana IT.

Rörelseresultatet uppgick till -1 456 (-1 827) tkr. Rörelseresul-

tatet exklusive management fee uppgick till -2 716 (-3 897) tkr. Moderbolagets kostnader har minskat till följd av anpassning av nivån på våra administrativa kostnader.

Resultat efter finansiella poster uppgick till - 17 487 (-1 799) tkr. Försäljning av Tavana IT genererade ett negativt resultat om 16 096 tkr i moderbolaget under första kvartalet.

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 3 727 (8 714) tkr. Därutöver finns outnyttjad kreditlimit uppgående till 700 (700) tkr. Totalt uppgick därmed moderbolagets disponibla likvida medel till 4 427 (9 414) tkr. Antalet anställda i moderbolaget uppgick vid periodens slut till 4 (6) personer.

Närstående transaktioner

MySaftey Group AB äger ca 29% av Xavi Solutionnode AB. Under perioden har Xavi Solutions fått ersättning för ekonomitjänster motsvarande 146 tkr under perioden, varav 79 tkr under andra kvartalet.

Margareta Strandbacke har fakturerat från eget bolag för tjänsten som tf VD motsvarande 900 tkr under hela perioden.

Risker och osäkerheter i verksamheten

Xavi Solutions koncernen och moderbolaget Xavi Solutionnode AB är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom marknadsrisk, kreditrisk, likviditetsrisk och affärsrisk. Xavi Solutions affärsrisk omfattar bland annat prisnivå och åtaganden gentemot kund, förändrade kundkrav, minskad efterfrågan på konsulttjänster, kundkoncentration, förändrat beteende från konkurrenter samt ränterisker. För att fortsätta växa är koncernen beroende av att kunna utveckla, behålla samt rekrytera kvalificerade medarbetare och samtidigt upprätthålla en personalkostnadsnivå som är rimlig med hänsyn till priset mot kund. Det har tidigare, och fortsatt, varit stor konkurrens om kvalificerade medarbetare.

I Xavi Solutions årsredovisning för år 2023, sidan 31 kunder not 3 beskrivs koncernens och moderbolagets risker och riskhantering utförligare. Situationen i omvärlden med tex krig fortsätter att påverka tillsammans med högre räntor och inflation ger det en negativ effekt på marknaden. Utöver detta bedöms inte några väsentliga risker ha tillkommit utöver de som beskrivs i årsredovisningen.

Utsikter

Trots marknadsavmattningen, den negativa resultatutvecklingen och ökad konkurrens ser vi flera positiva signaler och vår bedömning är fortsatt att IT-marknaden kommer att återgå till det



normaltillstånd där efterfrågan på IT utveckling och kompetens är större än utbudet. Kunders möjlighet och vilja till investering har självklart påverkats på kort sikt men rimligtvis kommer det att på längre sikt återgå till det vi kallar normaltillstånd.

Ännu återstår mycket att göra i den digitaliseringsprocess som pågår inom alla slags verksamheter och som driver efterfrågan av IT-tjänster. Bristen på tillgänglig IT-kompetens är ett strukturellt problem som ännu inte har fått sin lösning. Det finns i marknaden ett stort uppdämt behov av digitalisering och automatisering. Detta i kombination med teknisk skuld kring den legacyIT som växer hos många kunder och organisationer ger detta goda förutsättningar för stora behov framåt. Här kan vi bistå som helhetsleverantör, från råd i tidig fas via experter och specialister, till utveckling och långsiktig förvaltning och support av digitala lösningar inkl modernisering av legacy.

Den omställning till distansarbete som skett i samhället leder till att många kunder redan vid upphandlingstillfället öppnar upp för möjligheten till leverans på distans. Vi ser redan nu positiva effekter i och med att vi är etablerade på flera orter i landet. Det ger oss en god leveranskapacitet då de geografiska avgränsningarna på marknaden har luckrats upp. Xavi Solutions har sedan tidigare en tydligt uttalad ambition att öka andelen inhouseåtaganden i kombination med specialister i våra kunders projekt.

Vi har under 2023 genomfört ett omfattande sparprogram och skapat ett helt nytt, effektivt och strömlinjeformat Xavi Solutions. Nu står vi inför ett nytt kapitel för koncernen med ny permanent koncernchef vilket ger oss goda förutsättningar att

skapa lönsam tillväxt med nya affärer och satsningsområden. Vi kommer, exempelvis, tillsammans med vår största ägare, Mysafety Group AB, att påbörja omfattande utvecklingsprojekt för att tillsammans realisera Mysafetys nya digitala strategi. Vi tror att detta kommer att innebära betydande synergier och positiva resultat framåt för bägge parter.

Xavi Solutions tre mål framåt;

- 1** Xavi Solutions ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi kompletterad med mindre förvärv samt vara vinst och utdelningsmaximerande.
- 2** Xavi Solutions ska nå en nettoomsättning om cirka 154 mkr i slutet av 2025.
- 3** Xavi Solutions ska nå ett EBITA om cirka 11 mkr, motsvarande cirka 7 procent av omsättningen, i slutet av 2025.

Finansiell kalender

Delårsrapport Juli-September 2024

Bokslutskommuniké 2024

Delårsrapport Januari-Mars 2025

Delårsrapport April-Juni 2025

2024-11-07

2025-02-13

Kommer under maj 2025

Kommer under augusti 2025

För ytterligare information kontakta:

Margareta Strandbacke, tf VD / Koncernchef

072-522 22 75

margareta.strandbacke@xavisolutions.se

Granskning

Denna rapport har inte varit föremål för revisorns granskning.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 15 augusti 2024

Marcus Pettersson

Ordförande

Paul Rehn

Ledamot

Niclas Lindeberg

Ledamot

Thomas Krishan

Ledamot

Margareta Strandbacke

tf VD / Koncernchef

Denna information är sådan information som Xavi Solutionnode AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 15 augusti 2024 kl. 08.30 CET.

Koncern

Koncernens resultaträkning

TKR	April-Juni 2024	April-Juni 2023	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning	12 958	25 131	31 214	56 109	98 080
Övriga rörelseintäkter	198	387	420	616	1 227
Summa rörelsens intäkter	13 157	25 518	31 635	56 725	99 307
Köpta varor och tjänster	-2 715	-4 935	-5 095	-12 158	-18 411
Övriga externa kostnader	-1 979	-2 885	-3 952	-5 541	-11 036
Personalkostnader	-10 595	-20 875	-26 078	-40 377	-75 259
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-270	-700	-570	-1 305	-2 829
Övriga rörelsekostnader	-	-	-11 920	-	-248
Summa rörelsens kostnader	-15 559	-29 395	-47 615	-59 381	-107 783
Rörelseresultat	-2 402	-3 877	-15 980	-2 656	-8 476
Resultat från finansiella poster					
Resultat från andelar i intresseföretag	65	-	65	-	-
Ränteintäkter och liknande resultatposter	58	25	80	50	94
Räntekostnader och liknande resultatposter	-47	-150	-115	-236	-470
Summa resultat från finansiella resultatposter	76	-125	30	-186	-376
Resultat före skatt	-2 326	-4 003	-15 950	-2 843	-8 852
Skatt	-	-	-	-	-67
Uppskjuten skatt	1	4	2	2	237
Periodens resultat	-2 325	-3 999	-15 948	-2 841	-8 682
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-2 325	-3 999	-15 948	-2 836	-8 677
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-5	-5
Resultat per aktie, räknat på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare före och efter utspädning, kr	-0,02	-0,03	-0,13	-0,02	-0,07
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning, tusental	124 863	124 863	124 863	124 863	124 863
Antal aktier vid periodens slut, tusental	124 863	124 863	124 863	124 863	124 863

Koncernens rapport över totalresultatet

TKR	April-Juni 2024	April-Juni 2023	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023	Jan-Dec 2023
Periodens resultat	-2 325	-3 999	-15 948	-2 841	-8 682
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för året	-2 325	-3 999	-15 948	-2 841	-8 682

Årets totalresultat hänförligt till:

TKR	April-Juni 2024	April-Juni 2023	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023	Jan-Dec 2023
Moderbolagets ägare	-2 325	-3 999	-15 948	-2 836	-8 677
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-5	-5

Koncernens rapport över finansiell ställning

TILLGÅNGAR

TKR	30 Juni 2024	30 Juni 2023	31 Dec 2023
Anläggningstillgångar			
Goodwill	15 369	29 979	29 979
Nyttjanderättstillgångar	1 742	5 908	2 414
Materiella anläggningstillgångar	48	364	68
Uppskjuten skattefordran	9	8	16
Andra långfristiga fordringar	1 300	1 550	1 550
Summa anläggningstillgångar	18 469	37 809	34 027
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	9 603	16 963	15 689
Övriga fordringar	345	422	438
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 054	2 036	3 155
Summa kortfristiga fordringar	11 002	19 420	19 282
Likvida medel	6 782	19 264	11 623
Summa omsättningstillgångar	17 784	36 684	30 905
SUMMA TILLGÅNGAR	36 253	76 493	64 932

Koncernens rapport över finansiell ställning

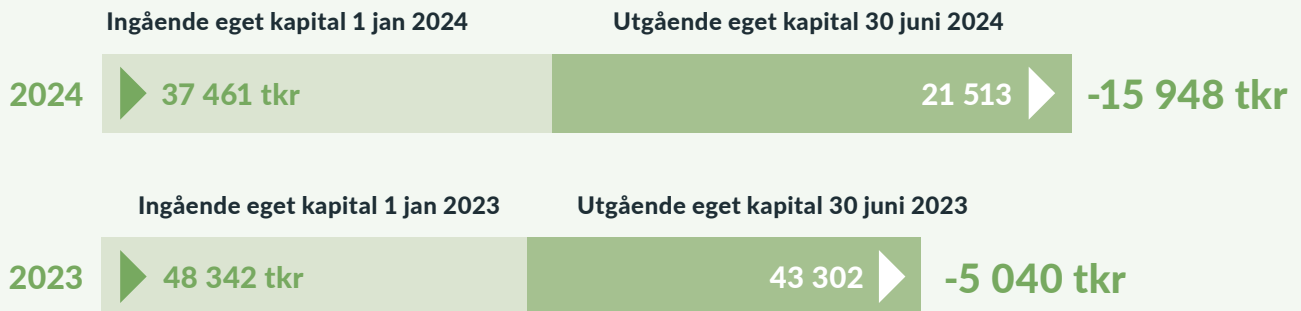
EGET KAPITAL OCH SKULDER

TKR	30 Juni 2024	30 Juni 2023	31 Dec 2023
EGET KAPITAL			
Aktiekapital (kvotvärde 0,04 (0,3) kr) (Antal aktier 124 863 081 (124 863 081)) varav (1 375 000 (1 375 000)) A-aktier (123 488 081 (123 488 081)) B-aktier	4 995	37 459	37 459
Övrigt tillskjutet kapital	124 552	92 088	92 088
Balanserat resultat	-92 086	-83 410	-83 410
Periodens resultat	-15 948	-2 836	-8 677
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	21 513	43 302	37 461
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-
Summa eget kapital	21 513	43 302	37 461
SKULDER			
Skulder till kreditinstitut	-	1 049	436
Långfristiga leasingkulder	674	2 790	1 100
Avsättningar för skatter	-	226	-
Övriga långfristiga skulder	-	733	733
Summa långfristiga skulder	674	4 798	2 269
Skulder till kreditinstitut	875	1 258	1 258
Kortfristiga leasingkulder	986	2 878	1 219
Förskott från kunder	211	202	93
Leverantörsskulder	3 291	4 236	4 468
Skatteskulder	145	158	284
Övriga skulder	3 627	8 239	6 336
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 930	11 094	11 545
Summa kortfristiga skulder	14 066	28 394	25 202
Summa skulder	14 740	33 192	27 471
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	36 253	76 493	64 932

Förändring av eget kapital i sammandrag

TKR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital, 1 januari 2023	46 699	1 644	48 342
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-561	-1 639	-2 200
Periodens totalresultat	-8 677	-5	-8 682
Utgående eget kapital, 31 december 2023	37 461	-	37 461
Ingående eget kapital, 1 januari 2024	37 461	-	37 461
Periodens totalresultat	-15 948	-	-15 948
Utgående eget kapital, 30 juni 2024	21 513	-	21 513
Ingående eget kapital, 1 januari 2023	46 699	1 644	48 342
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-561	-1 639	-2 200
Periodens totalresultat	-2 836	-5	-2 841
Utgående eget kapital, 30 juni 2023	43 302	-	43 302

Eget kapital 1 januari till 30 juni



Koncernens rapport över kassaflöden

TKR	April-Juni 2024	April-Juni 2023	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023	Jan-Dec 2023
Den löpande verksamheten					
Resultat före finansiella poster	-2 402	-3 877	-15 980	-2 656	-8 476
Avskrivningar/Nedskrivningar på materiella/immateriella tillgångar	270	700	570	1 305	2 829
Övriga ej likviditetspåverkande poster	-	-	11 920	-	248
Erhållen ränta och utdelning	22	25	44	50	94
Erlagd ränta	-29	-100	-76	-173	-290
Betald inkomstskatt	152	55	-277	-268	-208
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 987	-3 197	-3 799	-1 742	-5 804
Förändring av rörelsekapital					
Förändring av kundfordringar	968	1 988	1 452	3 981	5 256
Förändring av kortfristiga fordringar	356	2 090	1 950	4 551	3 520
Förändring av leverantörsskulder	-156	-488	-912	-3 883	-3 651
Förändring av kortfristiga skulder	-351	1 356	-4 345	-1 441	-3 003
Summa förändring av rörelsekapitalet	817	4 946	-1 856	3 208	2 121
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 171	1 748	-5 656	1 456	-3 682
Investeringsverksamheten					
Förvärv av dotterföretag	-	-	-	-1 100	-1 100
Sålda dotterföretag	1 900	-	1 900	-	-
Sålda intressebolag	65	-	65	-	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-	-213	-	-301	-301
Kassaflöde från investeringsverksamheten	1 965	-213	1 965	-1 401	-1 393
Finansieringsverksamheten					
Långfristig fordran	250	250	250	250	250
Amortering av leasingkuld	-279	-714	-622	-1 333	-2 890
Amortering av lån	-283	-315	-819	-629	-1 242
Förändring av checkräkningskredit	-	331	41	331	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-312	-448	-1 151	-1 381	-3 882
Periodens kassaflöde	482	1 087	-4 841	-1 317	-8 957
Likvida medel vid periodens början	6 301	18 177	11 623	20 580	20 581
Likvida medel vid periodens slut	6 782	19 264	6 782	19 264	11 623
Outnyttjade checkkrediter	2 500	3 169	2 500	3 169	3 500
Summa disponibla likvida medel	9 282	22 433	9 282	22 433	15 123

Nyckeltal

KONCERN TKR	April-Juni 2024	April-Juni 2023	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023	Jan-Dec 2023
Per aktie					
Resultat per aktie	-0,02	-0,03	-0,13	-0,02	-0,07
Eget kapital per aktie	-	-	0,17	0,35	0,30
Anställda					
Anställda, medeltal (st)	42	102	59	104	97
Underkonsulter, medeltal (st)	5	9	6	11	9
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), medeltal (st)	47	111	64	114	105
Anställda, periodens slut	44	102	44	102	86
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), periodens slut (st)	51	114	51	114	96
Alternativa nyckeltal som inte är definierade enligt IFRS*					
Tillväxt (%)	-48,4%	-13,2%	-44,4%	-8,8%	-15,8%
Rörelsemarginal (%)	-18,3%	-15,2%	-50,5%	-4,7%	-8,5%
EBITDA marginal (%)	-16,2%	-12,5%	-48,6%	-2,4%	-5,7%
EBITA marginal (%)	-18,3%	-15,2%	-50,5%	-4,7%	-8,5%
Soliditet (%)	-	-	59,3%	56,6%	57,7%
Nettokassa/nettoskuld (tkr)	-	-	7 407	17 276	10 579
Disponibla likvida medel (tkr)	-	-	9 282	22 433	15 123

* Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Tillväxt. Tillväxt är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma om koncernens tillväxtstrategi uppfylls. Nettoomsättningen för respektive period genom nettoomsättningen för respektive period föregående år i %.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Rörelsemarginal. Rörelsemarginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet EBITDA marginal. EBITDA marginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet plus avskrivningar och nedskrivningar i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet EBITA marginal. EBITA marginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet plus nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Soliditet. Soliditet är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Eget kapital i förhållande till summa tillgångar.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Nettokassa/nettoskuld. Nettokassa/nettoskuld är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel samt räntebärande fordringar med avdrag för koncernens räntebärande skulder. Koncernens leasingskuld ingår inte i underlaget.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Disponibla likvida medel. Disponibla likvida medel är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel inklusive koncernens outnyttjade kreditlimiter.

Moderbolag

Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

TKR	April-Juni 2024	April-Juni 2023	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023	Jan-Dec 2023
Övriga rörelseintäkter	1 386	2 746	3 204	5 084	9 112
Omsättning	1 386	2 746	3 204	5 084	9 112
Rörelsens kostnader	-2 430	-3 785	-4 660	-6 911	-16 228
Avskrivningar och nedskrivningar	-	-	-	-	-37
Rörelseresultat (EBIT)	-1 044	-1 039	-1 456	-1 827	-7 153
Resultat från andelar i koncernföretag	-	-	-16 096	-	-
Resultat från ränteintäkter/kostnader	57	11	65	29	46
Resultat efter finansiella poster (EBT)	-987	-1 029	-17 487	-1 799	-7 107
Erhållna koncernbidrag	-	-	-	-	665
Resultat efter bokslutsdispositioner	-987	-1 029	-17 487	-1 799	-6 442
Skatt	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-987	-1 029	-17 487	-1 799	-6 442

Moderbolagets rapport över totalresultatet

TKR	April-Juni 2024	April-Juni 2023	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023	Jan-Dec 2023
Periodens resultat	-987	-1 029	-17 487	-1 799	-6 442
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för året	-987	-1 029	-17 487	-1 799	-6 442

Moderbolagets balansräkning

TILLGÅNGAR

TKR	30 Juni 2024	30 Juni 2023	31 Dec 2023
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Materiella anläggningstillgångar	-	267	-
Andelar i koncernföretag	26 644	45 120	45 740
Andra långfristiga fordringar	1 300	1 550	1 550
Summa anläggningstillgångar	27 944	46 937	47 290
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Kundfordringar	18	-	-
Fordringar hos koncernföretag	-	961	-
Övriga fordringar	318	312	312
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	505	755	654
Summa kortfristiga fordringar	841	2 028	965
Kassa och bank	3 272	8 714	6 299
Summa omsättningstillgångar	4 568	10 742	7 264
SUMMA TILLGÅNGAR	32 512	57 679	54 554
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital (kvotvärde 0,04 (0,3) kr) (Antal aktier 124 863 081 (124 863 081)) varav (1 375 000 (1 375 000)) A-aktier (123 488 081 (123 488 081)) B-aktier	4 994	37 458	37 458
Summa bundet eget kapital	4 994	37 458	37 458
Balanserat resultat	34 930	8 908	8 908
Periodens resultat	-17 487	7 109	-6 442
Summa fritt eget kapital	17 443	7 109	2 466
Summa eget kapital	22 437	44 568	39 924
SKULDER			
Övriga långfristiga skulder	-	733	733
Summa långfristiga skulder	-	733	733
Leverantörsskulder	609	383	944
Skulder till koncernföretag	8 065	9 705	8 711
Skatteskulder	35	49	55
Övriga kortfristiga skulder	246	1 221	786
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 119	1 020	3 402
Summa kortfristiga skulder	10 074	12 378	13 897
Summa skulder	10 074	13 111	14 630
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	35 512	57 679	54 554

Noter

NOT 1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Xavi Solutions tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av EU. Delårsrapporten har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, *Delårsrapportering* och för moderbolaget i enlighet med årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2, *Redovisning för juridisk person*. Samma redovisningsprinciper har tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Alla belopp i denna rapport är angivna i tusentals svenska kronor (tkr) om inget annat anges. Avrundningsdifferenser kan förekomma.

Goodwill

Goodwill redovisas i balansräkningen som en immateriell anläggningstillgång till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Goodwill har allokaterats till kassagenererande enheter och prövas årligen för eventuella nedskrivningsbehov. Prövning av nedskrivnings-

behov sker dock oftare om det finns indikationer på att en värdeminskning kan ha inträffat under året. Prövningen av nedskrivningsbehovet per 2023-12-31 visade på inga nedskrivningsbehov. I och med försäljningen av Tavana IT minskade goodwill med 14,6 mkr från 30 mkr till 15,4 mkr. I Xavi Solutions årsredovisning för år 2023 beskrivs processen för värdering av goodwill utförligare.

Uppskjuten skattefordran

Uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdrag redovisas som tillgång i den utsträckning det är sannolikt att underskottsavdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Den 31 december 2023 uppgick koncernens ansamlade underskottsavdrag till cirka 49,7 mkr. I balansräkningen per 2024-06-30 är uppskjuten skattefordran redovisad till 0 (0) tkr.

NOT 2. VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT

Inga väsentliga händelser har skett efter rapportperiodens slut.

NOT 3. FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI – KONCERN

Redovisade värden av finansiella tillgångar och finansiella skulder anses utgöra rimliga approximationer av posternas verkliga värden. Detta eftersom det enligt företagsledningens bedömning inte har skett någon förändring av marknadsräntor eller kreditmarginaler som skulle ha en väsentlig påverkan på det verkliga värdet av koncernens räntebärande

skulder. För kundfordringar samt övriga kortfristiga fordringar och skulder anses vidare verkligt värde överensstämma med redovisat värde på grund av den korta löptiden för dessa poster.

NOT 4. SEGMENTRAPPORTERING**Segmenten redovisas nedan:**

Xavi Solutions delas in i tre segment vilka är:

Solve som består av Xavikoncernens konsultverksamhet.

Serve som består av Xavikoncernens support och driftverksamhet.

Ventures som består av Xavikoncernens innehav i start-ups, intressebolag och liknande.

TKR	Solve	Serve	Ventures	Totalt	Koncern- gemensam	Interna mellanha- vanden	Totalt
JANUARI - JUNI 2024							
Nettoomsättning	26 247	5 152	-	31 399	-	-184	31 214
<i>varav intern omsättning</i>	184	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-851	-12 447	-	-13 298	-2 683	-	-15 980
Finansiella poster	-89	-11	65	-35	64	-	30
Resultat efter finansiella poster	-940	-12 458	65	-13 333	-2 619	-	-15 950
JANUARI - JUNI 2023							
Nettoomsättning	39 653	16 456	-	56 109	-	-	56 109
<i>varav intern omsättning</i>	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	1 351	-130	-	1 221	-3 877	-	-2 656
Finansiella poster	-149	-30	-	-179	-7	-	-186
Resultat efter finansiella poster	1 202	-160	-	1 042	-3 885	-	-2 843
APRIL - JUNI 2024							
Nettoomsättning	12 958	-	-	12 958	-	-	12 958
<i>varav intern omsättning</i>	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-820	-	-	-820	-1 583	-	-2 402
Finansiella poster	-47	-	65	18	57	-	76
Resultat efter finansiella poster	-866	-	65	-801	-1 525	-	-2 326
APRIL - JUNI 2023							
Nettoomsättning	17 237	7 894	-	25 131	-	-	25 131
<i>varav intern omsättning</i>	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-1 180	-641	-	-1 821	-2 056	-	-3 877
Finansiella poster	-86	-16	-	-102	-23	-	-125
Resultat efter finansiella poster	-1 266	-657	-	-1 923	-2 079	-	-4 003
JANUARI - DECEMBER 2023							
Nettoomsättning	70 497	27 720	-	98 218	-	-138	90 080
<i>varav intern omsättning</i>	138	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	3 024	-1 530	-	1 495	-9 971	-	-8 476
Finansiella poster	-268	-52	-	-320	-56	-	-376
Resultat efter finansiella poster	2 756	-1 582	-	1 175	-10 027	-	-8 852

Segmenten redovisas rensat från management fee från moderbolag till dotterbolag.

I segmentets Serves resultat för första kvartalet ingår resultatet från försäljningen av Tavana IT AB.

NOT 5. SKULDER TILL KREDITINSTITUT

	Koncernen			Moderbolaget		
	30 Juni 2024	30 Juni 2023	31 Dec 2023	30 Juni 2024	30 Juni 2023	31 Dec 2023
Långfristiga skulder till kreditinstitut	-	1 049	436	-	-	-
Övriga långfristiga räntebärande skulder	-	733	733	-	733	733
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	875	1 589	1 258	-	-	-
Övriga kortfristiga räntebärande skulder	-	367	367	-	367	367
Ställda säkerheter för checkkredit 2 800 tkr (3 800 tkr)	2 800	3 800	3 800	1 000	1 000	1 000
Varav: Företagsinteckningar	2 800	3 800	3 800	1 000	1 000	1 000
Ställda säkerheter för lån 4 700 tkr (6 000 tkr)	4 700	6 000	6 200	-	-	-
Varav: Företagsinteckningar	4 700	6 000	6 200	-	-	-
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga	6 500	8 800	8 800

NOT 6. RESULTAT FRÅN ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Koncernen			Moderbolaget		
	30 Juni 2024	30 Juni 2023	31 Dec 2023	30 Juni 2024	30 Juni 2023	31 Dec 2023
Resultat vid försäljning av andelar i dotterföretag	-11 920	-	-	-16 096	-	-
Summa	-11 920	-	-	-16 096	-	-

Den 13 mars 2024 ingick Xavi Solutions ett avtal med Bibandeloon AB om avyttring av samtliga aktier i Tavana IT AB. Köpeskillingen uppgick till 3 000 tkr och betalning skedde genom kvittning mot fordran om 1 100 tkr samt en säljrevers pm 1900 tkr. Säljreversen löper till 2024-10-31 med en ränta enligt en årlig räntesats om 10%. Transaktionen var villkorad godkännande vid extra bolagsstämma i Xavi Solutions, som hölls den 3 april. Stämman beslöt att godkänna transaktionen med Bibandeloon och samma datum slutfördes transaktionen.

Information om bolaget

Pressmeddelanden, delårsrapporter och årsredovisningar samt övrig information om koncernen finns på xavisolutions.se

Xavi Solutionnode AB (publ) | org. nr. 556675-2837 | xavisolutions.se

08-60 10 100

info@xavisolutions.se

C/o The Works Sverige AB, Klarabergsgatan 60, 111 21 Stockholm

© 2024 XAVI SOLUTIONNODE AB

