



Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 1 november 2018, kl. 08.00 CET.

Delårsrapport kvartal 3 2018

Väsentliga händelser under tredje kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 0,9 MSEK (f.g Kv2 0,4 MSEK/f. g år Kv3 0,3 MSEK).
- Erhåller tilläggsorder på SPB228 WIFI/BT-modulen till ett värde av 450 KSEK från norska företaget No-Isolation till sin AV1©, en telefonbaserad robot för svårt sjuka patienter, samt Komp©, som är en kommunikationsutrustning för pensionärer och deras familjer.
- Blir medlemmar i branschorganisationen Odette Sweden, för att bidra till standardiseringen av Industri 4.0-lösningar inom fordonsindustrin.
- Utser Johan P Schlyter som adjungerad till styrelsen. Styrelsens avsikt är att föreslå att Johan väljs in som ordinarie ledamot vid årsstämman 2019.
- Genomförde tidigare kommunicerade emission, där befintliga aktieägare hade företräde, vilken tecknades till 80 procent och tillförde bolaget likvida medel om totalt 29,8 MSEK före emissionskostnader. Därmed tillfördes H&D Wireless kapital för att kunna genomföra en kraftfull expansion och ta tillvara på det stora intresset för bolagets lösningar.
- Periodens resultat -7,5 MSEK (f. g Kv2 -8,2 MSEK/f. g år Kv3 -7,8 MSEK) vilket motsvarar ett resultat per aktie om -0,43 kr (f.g Kv2 -0,46 kr/f. g år Kv3 -0,56 kr).

Väsentliga händelser efter kvartalets slut

- Scania beställer ytterligare en installation av GEPS-systemet för inomhuspositionering på Scania konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje. Ordern innebär att H&D Wireless kan demonstrera fler av tjänsterna inom sitt koncept där man följer flöden och arbetsprocesser direkt i Smart Factory Lab-anläggningen.
- Bolaget erhåller volymorder för generation 2 av trådlösa moduler, SPB228 WiFi/BT, till ett marknadsvärde om ca 500 KSEK. Detta är kund nummer två att gå till volymproduktion och kommer att användas av vår kund inom Mobility assistance i Europa. De distribueras av Macnica som är vår distributör inom affärsenheten Connectivity.

Nyckeltal

Nyckeltal Koncernen, tkr	Kvartal 3 - 2018	Kvartal 2 - 2018	Kvartal 1 - 2018	Kvartal 3 - 2017
Nettoomsättning, extern	874	396	2 571	301
Resultat efter finansiella poster	-7 512	-8 152	-7 525	-7 830
Eget kapital	45 129	28 976	36 948	29 882
Soliditet	67%	63%	82%	82%

VD har ordet

H&D Wireless är mycket bra positionerat att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller det snabba intaget av digitalisering hos tillverkande företag. De stora bolagen söker leverantörer som klarar av att stödja omställningen mot en ökad digitaliserad produktionsprocess i syfte att göra effektivisera och minska kapitalbindning. H&D Wireless har ett mycket attraktivt erbjudande efter att vi har lanserat produkter och tjänster som optimerar affärsprocesser och produktionsflöden som spar stora summor åt våra kunder. Både våra RF-moduler som för den sociala roboten från No-isolation och vår GEPS-tjänst vilken löser kopplingen mellan de fysiska flödena och affärssystemen inom Industrin är väldigt attraktiva. Vi blir kontaktade varje vecka av nya kunder som hört om oss, inte bara från Europa, utan även från USA och Kina vad gäller förslag på samarbeten. Vår marknadssatsning att delta på industrimässor har också varit mycket givande speciellt för GEPS där vi vid varje mässa knutit kontakter på ledningsnivå hos flera svenska industriföretag som klart ser behovet och möjligheterna med GEPS för industrin för att följa sina fysiska processer digitalt.

Projekt och konceptdemos

Som kommunicerats så har vi ett flertal konceptprojekt igång med Scania inom ramen för deras Smart factory som planeras installeras under november. Även ett tiotal projektdiskussioner pågår med andra svenska industribolag. Inom byggsegmentet är vi engagerade i projektdiskussioner med ett par bolag och har blivit utvalda av ett stort byggföretag till ett samarbete inom IoT för att sätta en branschstandard inom byggsektorn. Därutöver har vi ett antal IoT projekt, som vi kommit varierande långt med. Inom modulaffären har vi nu totalt 28 stycken kundprojekt inom modulsidan.

Piloter i löpande produktion

Utvecklingsfasen för den pilot som vi genomför med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i löpande produktion börjar bli klar och själva testperioden beräknas starta i november och utvärderas i slutet på Q1-2019. Detta är vår hittills största och mest kompletta pilot och innefattar både fordon, pallar samt materialföljning, dvs vår tjänst Production

Logistics inom GEPS for Industry.

Efter många konceptdemos och en lång lista över alla ställen där GEPS kan tillföra värde inom olika delar av Scania så är även beslut tagit om en pilot i löpande produktion och projektet kommer att startas i Q1-2019.

Kundavtal

Vår första kommersiella tjänst, som varit i drift i 1 år nu hos Exploria, har fått mycket uppmärksamhet och nu senast av Bianca Ingrassio som jobbade där en hel dag och då också använde GEPS armbanden och Appen för att hålla ordning på barnen. Detta filmades och kommer att sändas i Wahlgrens värld under våren vilket är bra marketing för oss och vår kund. Vi arbetar som tidigare nämnts med ett antal prospekts, många med långa säljcykler. I något fall finns det förutsättningar till första kommersiella avtal inom rimlig närtid. Annars är det som så att ju större potentiella affärer – desto längre säljcykler. Ambitionen är även att arbeta sig in för att successivt utöka befintlig affär med såväl fler enheter som fler installationer och nya tjänsteerbjudanden. Inom modulverksamheten har vi nu två kunder i volymproduktion genom den order som kom genom vår nya distributör Macnica i oktober.

Finansiering

En emission genomfördes under kvartalet som tillförde bolaget likvida medel om totalt 29,8 MSEK. Samtidigt deltar vi i tre EU-ansökningar där vi fått positivt besked för två mindre av dom. Samtliga innebär både samarbeten med kunder och delfinansiering. Ett annat samarbete är Odette där vi får möjlighet att jobba med branschorganisationen för fordonsindustrin för att införa GEPS.

Realisering av visionen

Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem och AI (Machine learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt vilket redan är i full gång nationellt där vi har en stark position hos två av de största verkstadsbolagen i Sverige.

Kista 1 november 2018

Pär Bergsten

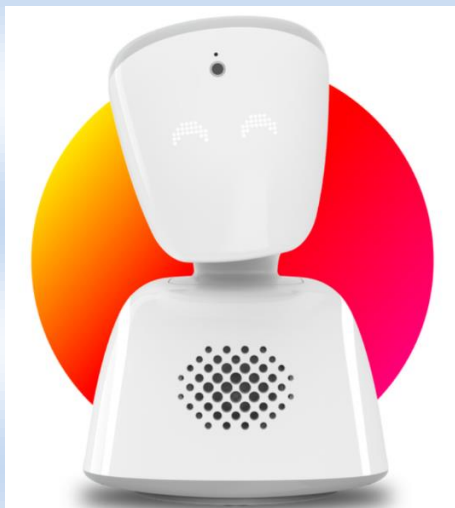
VD och grundare



Väsentliga händelser

...under tredje kvartalet

Erhåller tilläggsorder på SPB228 WIFI/BT-modulen till ett värde av 450 KSEK från norska företaget No-Isolation till sin AV1©, en telefonbaserad robot för svårt sjuka patienter, samt Komp©, som är en kommunikationsutrustning för pensionärer och deras familjer.



AV1/2©, från No Isolations är en telebaserad robot som skapats för att hjälpa barn och unga vuxna med långtidssjukdom att delta i deras vardag, samt Komp©, en lättanvänd kommunikationsenhet utvecklad för äldre personer och deras anhöriga. Komp är både en applikation och en fysisk enhet där nätverk (familjer/vänner) kan dela foton, meddelanden och videosamtal

Blir medlemmar i branschorganisationen Odette Sweden, för att bidra till standardiseringen av Industri 4.0-lösningar inom fordonsindustrin.



Införandet av Odette-framtagna standarder medför redan i dag optimering av transporter, minskat kapital bundet i material och mindre produktionsstopp och införandet av Odette standards i GEPS skulle ge fordonsindustrin möjlighet för realtidsspårning av material under hela transportsträckan – dvs. inte endast från leverantör till ankomst i fabrik utan hela vägen till montering.

Utser Johan P Schlyter som adjungerad till styrelsen. Styrelsens avsikt är att föreslå att Johan väljs in som ordinarie ledamot vid årsstämman 2019.



Johan P Schlyter har lång erfarenhet från ledande positioner inom verkstadsindustrin. Under 2015–2017 arbetade han i ledningen för fordonstillverkaren MAN, med globalt ansvar för koncernens eget återförsäljar- och servicenät. Under 2012–2015 var Johan VD och koncernchef för maskintillverkaren Ålö. Johan var tidigare verksam inom Scania under 26 år, bland annat som Senior Vice President för Latinamerika, Asien, Södra Afrika och Australien samt VD för Scantias bolag i Tyskland och Österrike

Genomförde tidigare kommunicerade emission, där befintliga aktieägare hade företräde, vilken tecknades till 80 procent och tillförde bolaget likvida medel om totalt 29,8 MSEK före emissionskostnader.



Den nu genomförda företrädesmissionen omfattar 7 011 705 B-aktier till en teckningskurs om 4,25 kronor per aktie, vilket innebär en ökning av aktiekapitalet med högst 350 585 kronor.

Efter tredje kvartalet.



Scania beställer ytterligare en installation av GEPS-systemet för inomhuspositionering på Scantias konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje. Ordern innebär att H&D Wireless kan demonstrera fler av tjänsterna inom sitt koncept där man följer flöden och arbetsprocesser direkt i Smart Factory Lab-anläggningen



H&D Wireless, Sveriges ledande leverantör av IoT-moduler samt IoT och RTLS Cloudplattformar, erhåller första volymordern från Macnica på SPB228 WiFi/BT-modul till ett marknadsvärde om ca 500 KSEK. H&D Wireless har genom sitt affärsområde Connectivity ett samarbetsavtal med Macnica för distribution av HDW-trådlösa moduler till den europeiska IoT-marknaden och dessa kommer att användas inom Mobility assistance.

Verksamhet

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), tillika moderföretag i den nya koncernen, bildades den 1 september 2016 och bedrev ingen verksamhet innan förvärvet av H&D Wireless Sweden den 28 juni 2017. Moderföretaget bestod endast av likvida medel vid förvärvstidpunkten. Koncernens första kvartal var således 1 juli till den 30 september 2017 vilket redovisas i den bolagsbeskrivning som publicerades på bolagets hemsida den 20 december 2017. Detta i samband med noteringen av bolagets aktieserie-B på Nasdaq First North i Stockholm. FNCA är bolagets Certifierade Rådgivare ("CA").

H&D Wireless utvecklar och säljer moduler, lösningar och tjänster som möjliggör uppkoppling, positionering och övervakning av utrustning, verktyg, inventarier och människor. Tekniken gör det möjligt att analysera, automatisera och effektivisera flöden och processer inom en rad områden. Verksamheten baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna "Griffin IoT Cloud Service" samt "Griffin Enterprise Positioning System" (GEPS).

Vision

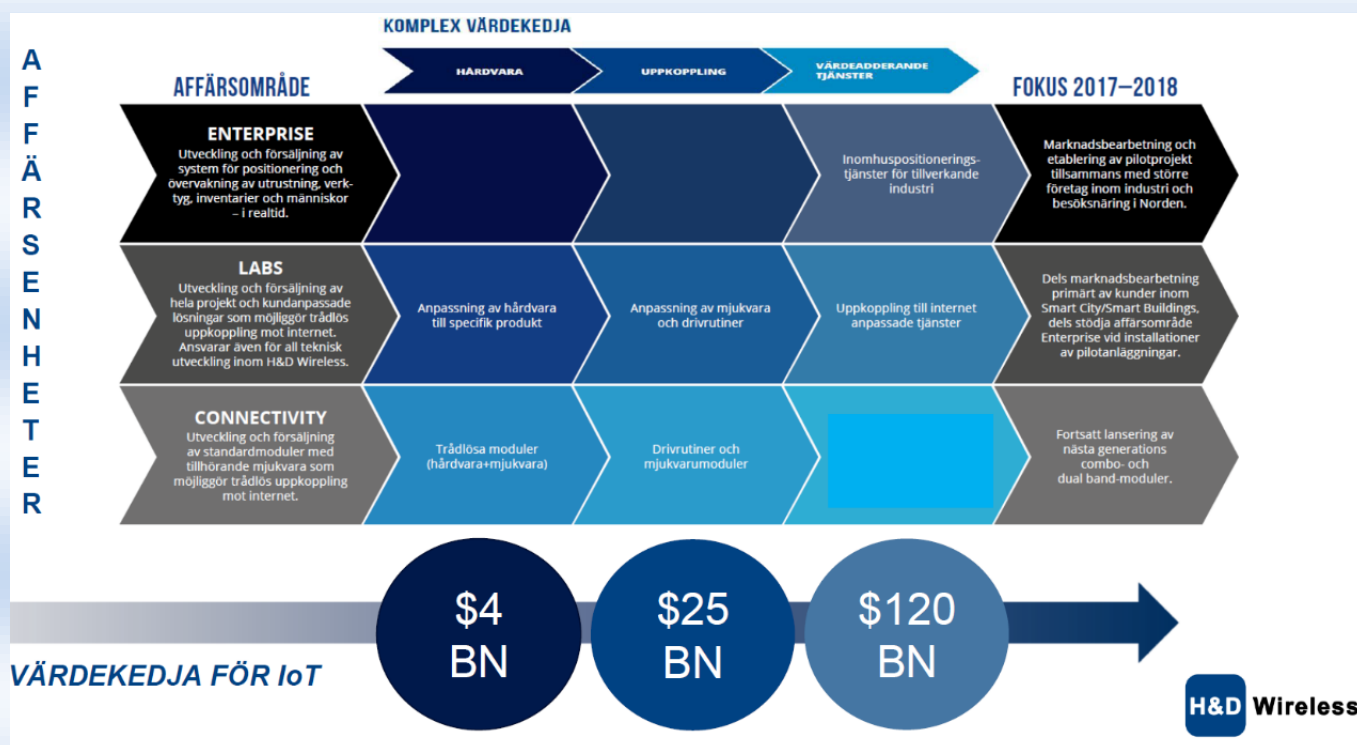
H&D Wireless ska bli marknadsledande i Norden inom realtidslokaliseringssystem (RTLS) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.

Mission

Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen GEPS™ leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften.

Tre Affärsområden

Den operativa verksamheten bedrivs sedan 2016 inom de tre affärsområdena Enterprise, Labs och Connectivity. Verksamheterna inom de två förstnämnda befinner sig fortfarande i uppstartsfas. Grundläggande system, lösningar och koncept är färdigutvecklade och fokus ligger för närvarande på marknadsbearbetning och etablering av pilotprojekt tillsammans med kunder eller partners. Inom affärsområde Connectivity har en ny generation av standardiserade moduler utvecklats och försäljning av dessa har påbörjats.



Gemensamt för affärsområdena inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnskap som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten. Målet är att vidareutveckla och växa affären, från ett tidigare starkt fokus på volymbaserad försäljning av hårdvara och moduler primärt utvecklade för konsumentinriktade produkter för det smarta hemmet – till att istället fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel.

Fokus på positioneringstjänster

H&D Wireless ska fokusera på smarta positioneringstjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid.

Pilotprojekt tillsammans med partner och kunder

Ett viktigt led i strategin framåt är att etablera pilotprojekt tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden.

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att starta pilotprojekt inom affärsenhet Enterprise.



SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

Finansiell översikt

Omvänt förvärv

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Transaktionen är ett så kallat omvänt förvärv. Utgångspunkten är att H&D Wireless Sweden AB är förvärvaren då dess ägare får det bestämmande inflytandet över koncernen. Koncernbalansen upprättas som om H&D Wireless Sweden AB förvärvat H&D Wireless Sweden Holding AB per månadsskiftet juni/juli 2017 då denna är den redovisningsmässiga förvärvaren. H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) är det legala moderföretaget och redovisas som detta i finansiella rapporter.

Juli – september - Kvartal 3

Omsättning och resultat (jämfört med f.g. kvartal)

Koncernens intäkter ökade med 0,5 MSEK jämfört med kvartal 2 2018 samt 0,6 MSEK jämfört med kvartal 3 2017. Ökningen är hänförlig till affärsområde Connectivity där lansering och produktion av de nya modulerna pågår för leverans och fakturering under andra halvåret 2018. Intäkter från RTLS-system inom affärsområde Enterprise ökade under kvartalet men är fortsatt begränsade till pilotprojekt i sin karaktär. Rörelsens kostnader minskade med 1,0 MSEK jämfört med kvartal 1 2018 samt 0,2 MSEK jämfört med kvartal 3 2018, i huvudsak på grund av lägre personal- och övriga externa kostnader. Rörelseresultatet blev 0,6 MSEK bättre än kvartal 2 2018, 0,3 MSEK bättre än kvartal 3 2017 av dessa anledningar.

Finansiell ställning (jämfört med f.g. kvartal)

Likvida medel i koncernen uppgick till 25,9 MSEK (11,8 kvartal 2 2018 samt 11,0 kvartal 3 2017). Vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 45,1 MSEK (28,8) i koncernen vilket ger en soliditet om 67 % (63%). Under kvartalet gjordes investeringar som påverkat kassaflödet med 2,7 MSEK, främst aktiverad utveckling där 0,5 MSEK investerades i den nya modulen SPB228 (Connectivity) och 2,2 MSEK i GEPS tjänster för positionering (Enterprise). Moderföretaget redovisar ett eget kapital vid periodens slut om 142,5 MSEK (119,1) vilket ger en soliditet om 89,8 % (91,7 %).

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolaget Hitech & Development Wireless Sweden AB samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretaget för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Aktien

Aktien (HDW B) i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North med ISIN-kod SE0009889405.

Teckningsoptioner

Vid vissa av emissionerna under 2016 har också teckningsoptioner emitterats då aktier och teckningsoptioner emitterats som en "unit". Sammantaget har drygt 7 miljoner teckningsoptioner emitterats som vid full teckning skulle inbringa cirka 47 mkr genom teckning av 3 656 025 aktier, två teckningsoptioner för varje aktie, senast 31 maj 2019, motsvarande knappt 17 procents utspädning. Lösenkursen är

omräknat efter senaste nyemission 12,82 kronor per aktie.

Incitamentsprogram

Med stöd av mandat från Bolagsstämman den 1 november 2016, beslutade styrelsen den 22 juni 2017 om emission av 800 000 teckningsoptioner (TO 2) till Dotterbolaget vilka omräknats enligt gällande optionsvillkor till 902 852 med anledning av senaste nyemission. Optionerna registrerades hos Bolagsverket den 14 juli 2017. Dotterbolaget ska efter teckning överlåta teckningsoptionerna till anställda i Bolagets koncern, Bolagets styrelseledamöter samt i övrigt personer som anses nyttiga att knyta till Bolaget till en marknadsmässig premie. Innehavare ska äga rätt att, för varje optionsrätt, från och med registrering hos Bolagsverket till och med den 30 juni 2020, teckna en ny B aktie i Bolaget till en teckningskurs omräknat efter senaste nyemission om 15,49 SEK per aktie. De 826 073 B aktier som därmed utges utgör cirka 4 procent av aktiekapitalet

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH STYRELSENS FÖRSÄKRAN

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Kista den 1 november 2018

*Pär Bergsten, VD och
styrelseledamot*

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Koncernens resultaträkning

Tkr	Kvartal 3 2018	Kvartal 2 2018	Kvartal 3 2017	Jan- Sep – 2018	Jan- Jun – 2018	Jan- Jun* – 2017
Rörelsens intäkter						
Nettoomsättning, extern	874	396	302	3 841	2 967	1 461
Aktiverat arbete för egen räkning	2 741	3 601	-	9 117	6 376	2 700
Övriga rörelseintäkter	42	305	-	627	585	144
Summa intäkter	3 657	4 302	302	13 585	9 928	4 305
Rörelsens kostnader						
Övriga externa kostnader	-4 617	-4 677	-2 431	-14 520	-9 903	-6 570
Personalkostnader	-5 763	-7 494	-5 404	-21 005	-15 242	-9 318
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-73	-69	-41	-207	-134	-179
Övriga rörelsekostnader	-90	-214	-218	-414	-324	-8
Rörelseresultat	-6 886	-8 152	-7 792	-22 561	-15 675	-11 770
Resultat från finansiella poster						
Ränteintäkter, externa	-	-	-	-	-	-
Räntekostnader, externa	-626	-	-38	-626	-2	-125
Resultat efter finansiella poster	-7 512	-8 152	-7 830	-23 187	-15 677	-11 895
Årets resultat (RR)	-7 512	-8 152	-7 830	-23 187	-15 677	-11 895

*) Koncernen bildas 1 juli 2017 och dessa siffror omfattar endast dotterföretaget H&D Wireless Sweden AB.

Koncernens balansräkning

Tkr	2018-09-30	2018-06-30	2017- 12-31	2017- 09-30
Immateriella Anläggningstillgångar				
Balanserade utvecklingskostnader	33 016	30 270	23 894	21 640
Koncessioner, patent, licenser samt liknande rättigheter	193	204	227	
Materiella Anläggningstillgångar				
Inventarier	520	543	546	533
Summa Anläggningstillgångar	33 729	31 017	24 667	22 173
Omsättningstillgångar				
Varulager	517	889	684	1 196
Kundfordringar	948	554	263	389
Aktuella skattefordringar	-	-	-	172
Övriga fordringar*	5 644	886	1 930	928
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	488	886	1 023	586
Kassa och Bank*	25 942	11 750	27 226	10 992
Summa Omsättningstillgångar	33 539	14 965	31 126	14 263
Summa Tillgångar	67 268	45 982	55 793	36 436
Eget Kapital				
Aktiekapital	1 230	879	879	700
Övrigt tillskjutet kapital	83 579	60 085	60 100	37 012
Balanserad vinst eller förlust	-16 491	-16 491	-	-
Årets Resultat	-23 189	-15 677	-16 491	-7 830
Summa Eget Kapital	45 129	28 796	44 488	29 882
Avsättningar	309	309	-	-
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	-	-	504	511
Förskott från kunder	-	-	-	29
Leverantörsskulder	3 215	1 884	6 908	1 797
Övriga skulder	16 638	11 271	1 280	1 256
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 977	3 722	2 613	2 961
Summa Kortfristiga skulder	21 830	16 877	11 305	6 554
Summa Eget Kapital och Skulder	67 268	45 982	55 793	36 436

*) Ej inbetald del av emissionen redovisas som övrig fordran

Förändring eget kapital för koncernen

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari	879	60 100	-16 491	44 488
Pågående emission	351	29 449		29 800
Emissionskostnader		-2 713	-3 257	- 5 970
Periodens resultat			-23 189	-23 189
Utgående balans 30 juni	1 230	86 836	-42 937	45 129

Koncernens kassaflöde

Tkr	Kvartal 3–2018	Kvartal 2–2018	Kvartal 3–2017	Jan-Sep -2018	Jan-Jun – 2018	Jan-Jun* - 2017
Den löpande verksamheten						
Resultat efter finansiella poster	-7 512	-8 152	-7 830	-23 189	-15 677	-11 895
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	-3 190	378	-220	-2 747	443	187
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-10 702	-7 774	-8 050	-25 936	-15 234	-11 708
Förändringar av rörelsefordringar	-4 658	2 054	-128	-2 140	2 618	1 169
Förändringar av rörelseskulder	5 220	-1 145	56	-537	-5 757	-11 454
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-10 140	-6 865	-8 122	-28 613	-18 473	-21 993
Investeringsverksamheten						
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	- 2 746	- 3 601		-9 122	-6 376	- 2 700
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-24	-52	-187	-132	-108	-139
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 770	-3 653	-187	-9 254	-6 484	-2 839
Finansieringsverksamheten						
Nyemission /erhållna aktieägartillskott*	29 800	-	-	29 800	-	25 000*-
Emissionskostnader	-2 698		-1 050	-2 713	-15	-
Låneskulder, netto		10 000		9 496	9 496	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	27 102	10 000	-1 050	36 583	9 481	25 000
Periodens kassaflöde	14 192	-518	-9 359	-1 284	-15 476	168
Likvida medel vid periodens början	11 750	12 268	20 351	27 226	27 226	2 032
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	25 942	11 750	10 992	25 942	11 750	2 200

*) Koncernen bildas 1 juli 2017 och dessa siffror omfattar endast dotterföretaget H&D Wireless Sweden AB.

Resultat per aktie

	Sep. 30. 2018	Jun. 30. 2018	3 månader vid periodens slut		Sep. 30. 2017	9 månader vid periodens slut	6 månader vid periodens slut
			Mar. 31. 2018	Dec. 31. 2017		Sep. 30. 2018	Jun. 30. 2018
Före utspädning							
Antal aktier	17 577 494	17 577 494	17 577 494	15 212 191	14 004 232	17 577 494	17 577 494
Vägt genomsnitt antal aktier	17 577 494	17 577 494	16 394 843	14 608 212	14 004 232	17 577 494	17 577 494
Nettoreultat	- 7 512 000 kr	- 8 152 000 kr	- 7 525 000 kr	- 8 661 000 kr	- 7 830 000 kr	- 23 189 000 kr	- 15 677 000 kr
Genomsnittligt antal utestående aktier	17 577 494	17 577 494	16 394 843	14 608 212	14 004 232	17 577 494	17 577 494
Resultat per aktie före utspädning	- 0,43 kr	- 0,46 kr	- 0,46 kr	- 0,59 kr	- 0,56 kr	- 1,32 kr	- 0,89 kr
Efter utspädningseffekt							
Tecknade ej registrerade aktier	7 001 219	-	-	2 365 303	-	7 001 219	-
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	-	-	-	-	-	-	-
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier	4 482 098	4 429 755	4 429 755	4 429 755	4 429 755	4 482 098	4 429 755
Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning	25 560 202	22 007 249	22 007 249	20 220 618	18 433 987	25 560 202	22 007 249
Nettoreultat	- 7 512 000 kr	- 8 152 000 kr	- 7 525 000 kr	- 8 661 000 kr	- 7 830 000 kr	- 23 189 000 kr	- 15 677 000 kr
Genomsnittligt antal aktier	25 560 202	22 007 249	22 007 249	20 220 618	18 433 987	25 560 202	22 007 249
Resultat per aktie efter utspädning	- 0,29 kr	- 0,37 kr	- 0,34 kr	- 0,43 kr	- 0,42 kr	- 0,91 kr	- 0,71 kr

Moderbolagets finansiella ställning

Resultaträkning

Tkr	Kvartal 3 - 2018	Kvartal 2 - 2018	Kvartal 3 - 2017	Jan-Sep - 2018	Jan-Jun - 2018	Jul-Dec - 2017
Intäkter	500	100		700	200	100
Övriga externa kostnader	-304	-95	-73	-592	-288	-700
Rörelseresultat	196	5	-73	108	-88	-600
Räntekostnader och liknande poster	-625			-625		
Resultat efter finansiella poster	-429	5	-73	-517	-88	-600
Periodens resultat (RR)	-429	5	-73	-517	-88	-600

Balansräkning

Tkr	2018-09-30	2018-06-30	2017-12-31	2017-09-30
Materiella Anläggningstillgångar				
Andelar i koncernföretag	127 701	119 101	98 101	97 958
Summa Anläggningstillgångar	127 701	119 101	98 101	97 958
Omsättningstillgångar				
Fordringar hos koncernföretag			-	-
Övriga fordringar	5 069	1	1 370	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	44	44	143	-
Kassa och Bank	25 844	10 303	26 204	50
Summa Omsättningstillgångar	30 957	10 348	27 717	50
Summa Tillgångar	158 658	129 449	125 818	98 008
Eget Kapital				
Aktiekapital	879	879	761	700
Pågående nyemission	350		118	-
Överkursfond	141 771	118 276	118 891	122 451
Årets Resultat	-517	-88	-600	-73
Summa Eget Kapital	142 483	119 067	119 170	96 995
Kortfristiga skulder				
Skulder till koncernföretag	209	328	3 169	43
Leverantörsskulder	549		3 340	-
Övriga skulder	15 412	10 050	73	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	4	66	970
Summa kortfristiga skulder	16 175	10 382	6 648	1 013
Summa Eget Kapital och Skulder	158 658	129 449	125 818	98 008

Övrig information

KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 4 2018 28 februari 2019
- Bokslutskommuniké 2018 28 februari 2019
- Delårsrapport Kvartal 1 2019 25 april 2019
- Ordinarie årsmöte 2019 25 april 2019

ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef
Per-Olov Östberg, CFO
+46 8 551 184 60

investors@hd-wireless.com

Wireless

**H&D
Wireless**

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184
60**

www.hd-wireless.com