

Fokus på guld med stark prospekteringspotential



Mahvie Minerals

24 juni, 2025

Mahvie Minerals AB ("Mahvie Minerals" eller "Bolaget") är ett nordiskt prospekterings- och gruvutvecklingsbolag med inriktning på bas-, ädel- och specialmetaller. Mahvie Minerals har genomfört ett strategiskt skifte mot guld, till följd av preliminärt positiva borrrisultat i Haveriprojektet samt en gynnsam marknadsutveckling med långsiktigt högt guldpris. Genom ett koncentrerat fokus på Haveri, en etablerad operativ modell och en tydlig värdeskapande målsättning, inkluderande uppdaterad mineraltillgångsbedömning, tekniska förstudier och tillståndprocesser, står Mahvie Minerals väl positionerat för att skapa aktieägarvärde framgent. Givet en Pre Money-värdering om 13,1 MSEK utgör Mahvie Minerals en attraktiv investeringsmöjlighet i ett relativt tidigt skede, med god risk/reward och potential till betydande uppvärdering vid teknisk progression.

Om Bolaget

Mahvie Minerals är ett nordiskt prospekterings- och gruvutvecklingsbolag med inriktning på bas-, ädel- och specialmetaller, med särskilt fokus på guld. Bolaget inledde sin verksamhet år 2022 och har som mål att utveckla hållbara och ekonomiskt attraktiva gruvprojekt i geologiskt intressanta områden i Norden. Mahvie Minerals har byggt upp en projektportfölj i Finland och Norge, med ett idag primärt fokus på Haveriprojektet, beläget i Tammerfors guldbälte i södra Finland. Projektet omfattar en tidigare producerande gruva och Mahvie Minerals innehar giltiga undersöknings-tillstånd för området och har erhållit tillstånd att genomföra ytterligare borringar. Utvecklingsarbetet omfattar geologisk modellering, omanalys av historiska borrkärnor samt planering för fortsatt prospektering. Projektets geografiska läge med närhet till existerande infrastruktur utgör en integrerad del av Bolagets utvecklingsstrategi. Utöver Haveri driver Bolaget även projektet i Mofjell (Mo i Rana-projektet) i centrala Norge, vilket är en polymetallisk förekomst med zink- och kopparmineraliseringar.

Projektportfölj

Projekt Haveri

- Förförvädes år 2022
- Tidigare producerande gruva
- 391 diamanthorhål och 54 000 bormeter investerat
- God närliggande infrastruktur och *Brownfield*-möjlighet

Projekt Mofjell

- God infrastruktur och *Brownfield*-möjlighet
- Stor mängd prospekteringsmål
- Mineralisering av zink och koppar
- Kustnära läge med gynnsam infrastruktur
- Avser partnerskap eller avyttring

Strategiska mål för Bolagets projektportfölj

- Ekonomiskt utvinningsbar mineralreserv
- Ansöka och erhålla nödvändiga tillstånd
- Långsiktig finansiering av verksamheten
- Användning av bästa möjliga teknik



Projektet omfattar 38 undersökningstillstånd och baseras på tidigare insamlad geologisk data samt en modern mineraltillgångsbedömning.

Strategiska utsikter

Mahvie Minerals affärsmodell bygger på att stegvis utveckla ekonomiskt hållbara gruvtillgångar i Norden genom prospektering, tekniska studier och tillståndsarbete. Bolaget fokuserar på projekt med kort tid till produktion, relativt lågt investeringsbehov och möjlighet till värdeökning genom uppnådd projektmognad. Strategin är att etablera Haveri som en operativ guldruva och därefter, eller parallellt komplettera portföljen med fler guldprojekt i attraktiva värderingslägen. I takt med ett fortsatt starkt guldpris och ökad global efterfrågan på strategiska metaller bedöms förutsättningarna för värdeskapande som goda, där Mahvie Minerals positionerar sig för selektiv tillväxt och långsiktig lönsamhet.



Strategisk kompetens från gruvsektorn

Bolagets ledning och styrelse har stor erfarenhet från prospektering, gruvutveckling och kapitalmarknad. Genom tidigare nyckelpositioner inom internationella gruvbolag kombineras teknisk expertis med kommersiell erfarenhet, vilket ger förtroende för Bolaget i en kapitalintensiv och reglerad sektor. Bolagets kompetens, i kombination med kapitalmarknadskunnande, minskar genomföranderisken och ökar trovärdigheten i Bolagets strategi.



Högre guldpris – ökad hävstång

Ett långsiktigt högt guldpris förbättrar förutsättningarna och avkastningsprofilen för projektering av guld-tillgångar. I takt med ökad geopolitisk osäkerhet anses guld som en strategisk tillgång, vilket har skapat en hävstång för bolag med exponering mot utvecklingsbara fyndigheter. I stabila jurisdiktioner som södra Finland, med god infrastruktur och låg politisk risk, förstärks projektens attraktionskraft ytterligare.



Stark prospekteringspotential

Haveri är ett *brownfield*-projekt med historisk produktion och geologiskt dataunderlag. Detta ger Bolaget möjlighet att effektivt påvisa nya tillgångar till lägre kapitalinsats och med kortare väg till potentiella milstolpar och produktion. Den befintliga eller närliggande infrastrukturen i kombination med en stor mängd borrrdata och med nya resultat reducerar både geologisk och finansiell osäkerhet, vilket skapar en attraktiv risk/reward i ett tidigt skede.

Fokus på Haveriprojektet stärker potentialen

Haveriprojektet i Finland anskaffades år 2022 från Bluelake Minerals och är en tidigare producerande gruva. Genom en omkartering av vissa borrhärdar, innebärande en ny tolkning av gruvans geologi genom ny och modern teknik, resulterade detta i en ny prospekteringsidé med målet att identifiera högre guldhalter och förbättrad lönsamhet. Prospekterings- och utvecklingsidén syftar till en mindre men mer högvärdig resurs, vilket innefattar underjordsbrytning, vilket också innebär mindre miljö- och närmiljöpåverkan, samt mer tids- och kostnadseffektiva tillståndsprövningar. Haveriprojektet kräver därmed begränsade investeringar och kortare ledtider till produktion, vilket minskar både risk och miljöpåverkan, samt möjliggör att befintligt infrastruktur kan utnyttjas, vilket sammantaget matchar Mahvie Minerals finansiella och operativa kapacitet samt ökar projektets lönsamhet.

Mahvie Minerals har efter en lyckad borrhärdskampanj under år 2025 i Haveri beslutat att fullt ut fokusera Bolagets strategi mot utveckling av guldtilgångar. Borrhärdprogrammet omfattade totalt 1 150 meter och de preliminära resultaten bedöms ligga i linje med Bolagets interna modellering och prospekteringsstrategi. Borrhärdkampanjen avslutades i början av juni månad år 2025. Arbetet har genomförts med goda relationer till närboende och andra intressenter som företrädare för kommunala myndigheter. I kombination med en preliminär bedömning om högre guldhalter markerar detta en viktig milstolpe i Bolagets utveckling. De analysresultaten förväntas i närtid och kommer att kommuniceras successivt när de erhålls under sommaren. Givet goda resultat stärks utsikterna för att inleda nästa fas i värdekedjan, där kommande milstolpar utgörs av en uppdaterad mineraltilgångsbedömning, efterföljande förstudie enligt internationella standarder samt de relevanta tillstånd som behövs för återstart av gruvdriften, vilka sänker riskprofilen och utgör potentiella värde drivare.

Strategiskt skifte i linje med strukturella marknadstrender

Med bakgrund till de positiva resultaten i pågående arbete i Haveriprojektet, marknadsförutsättning samt i syfte att skapa aktieägarvärde, beslutade Bolaget under juni månad om ett strategiskt skifte mot ett primärt fokus på guld.

Den strategiska omläggningen är därmed ett resultat av både operativ framgång och externa drivkrafter, som ett strukturellt högre guldpris. Guldpriset har uppvisat en långsiktigt positiv trend, vilket bland annat har drivits av ökande efterfrågan från såväl centralbanker såsom industriella aktörer, då guld i allt högre grad beaktats som en strategisk tillgång, i synnerhet vid geopolitisk oro och inflationistiska tider. Guldpriset handlas per den 23 juni till 3 370 USD/oz, vilket innebär att guldpriset har stigit cirka 29 % YTD och cirka 92 % under de senaste fem åren.

Bolaget har beslutat att fokusera på guldprojektet Haveri. Bolagets andra projekt, basmetallprojektet Mofjell utvärderas för partnerskap eller eventuell avyttring, vilket innebär att Mahvie Minerals kan frigöra kapital och operationell kapacitet samt kan stärka strategisk flexibilitet. Sammantaget innebär ett strukturellt högre guldpris ökad potential och värde, samtidigt som Bolaget kliver in i en ny fas med en tydlig prospekteringsstrategi och fokus på guld, där projekt såsom Haveri har hög potential och värde realisering.

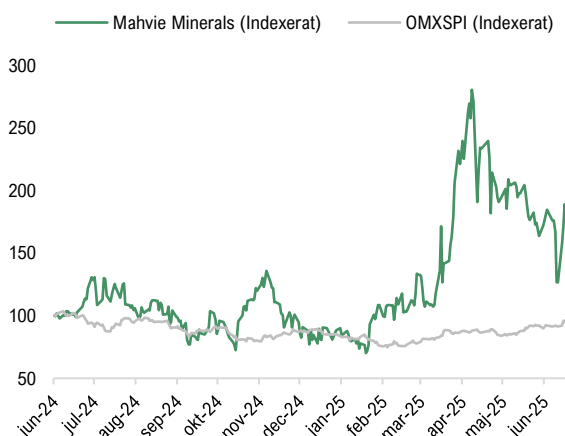
Erfaren ledning och styrelse ingjuter förtroende

Mahvie Minerals leds av en erfaren ledning och styrelse med kompletterande bakgrund inom prospektering, gruvutveckling, geologi, kapitalmarknad och bolagsstyrning. Bolagets VD, Per Storm, är Bergsingenjör och teknisk doktor från KTH och har över 20 års erfarenhet från gruv- och energisektorn. Styrelsen består av profiler med finansiell och industriell kompetens, med kompletterande specialkompetenser och erfarenheter för att framgångsrikt navigera Bolaget i en kapitalintensiv och reglerad sektor. Bolagets VD, i kombination med en aktiv styrelse med bred kompetens möjliggör en kapitleffektiv projektmodell, där fasta kostnader kan hållas låga och kapital allokeras direkt till värdeskapande prospektering och tillståndsprövningar. Sammantaget ingjuter Mahvie Minerals ledning och styrelse förtroende genom tydlig styrning och kapitalallokering med fokus på att skapa projektvärde.

Nyckeldata per 2025-06-24¹

Senaste betalt (SEK)	0,31
Teckningskurs (SEK)	0,22
Antal aktier före emissionen (st.)	59 602 226
Pre Money-värdering (MSEK)	13,1
Emissionslikvid brutto (MSEK)	15,0
Post Money-värdering (MSEK)	28,1
Lista	Nordic SME
VD	Per Storm

Aktiekursens utveckling (12 månader)



¹Baserat på emissionsvillkor i företrädesemissionen, exkl. TO 2 som kan tillföra Mahvie Minerals maximalt 11,9 MSEK under år 2026.

Marknadsanalys

Guld har i tusentals år fungerat som ett värdebevarande tillgångsslag, och dess relevans har successivt stärkts i takt med ökad global osäkerhet, växande statsskulder och pressade realräntor. Begränsat utbud och frånvaro av motpartsrisk har bidragit till att guld över tid etablerats som ett stabilt inslag i investeringsportföljer. Utvecklingen har medfört en strukturell uppvärdering av guldtillgångar, vilket skapat ett mer fördelaktigt affärsklimat för prospekterings- och utvecklingsbolag. För aktörer såsom Mahvie Minerals innebär detta en förbättrad lönsamhetspotential, där den finansiella hävstången drivs av ett vidgat gap mellan guldprisets utveckling och den mer begränsade kostnadsökningen på produktionssidan. Detta skapar förutsättningar för attraktiva marginaler även i tillgångar med lägre genomsnittshalter.

Strukturella megatrender driver efterfrågan

Fysiskt guld används huvudsakligen i smyckestillverkning, vilket utgör ca 50 % av den globala efterfrågan. Investeringar står för ca 40 %, främst i form av ETF:er, guldackor och mynt, medan återstående 10 % används inom industriella tillämpningar.¹ Efterfrågan drivs i hög grad av en växande medelklass, särskilt i Kina och Indien, två marknader där guld har en stark kulturell förankring och ofta ges som gåva vid högtider och traditionella ceremonier.

Kina konsumerar årligen ca 900 ton guld men producerar endast en tredjedel av detta. Indien konsumerar närmare 750 ton per år, men den inhemska produktionen uppgår till blott ca 15 ton.² Båda länderna är därmed betydande nettoimportörer, vilket skapar ett kontinuerligt och strukturellt efterfrågetryck, även i perioder av prisvolatilitet.

Därtill har centralbankernas beteende förändrats markant, från att under 1990- och 2000-talet ha varit nettosäljare är de idag återkommande köpare på marknaden. År 2022 uppgick de globala centralbankernas nettoinköp till över 1 100 ton, den högsta nivån på flera decennier, med Kina, Ryssland och Turkiet som särskilt framträdande aktörer.¹ För många tillväxtländer betraktas guld som ett verktyg för att minska beroendet av dollarn och som skydd mot finansiell och geopolitisk risk, vilket ytterligare har stärkt dess roll i det globala finansiella systemet.

Stram utbudssida skapar strukturellt underskott

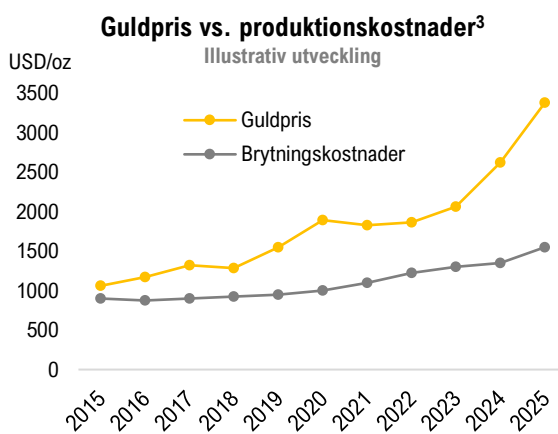
Trots en viss produktionsökning under 2010-talet har den globala guldproduktionen planat ut sedan år 2017, och uppgår idag till omkring 3 000 ton per år.¹ Det mest iögonfallande är dock den kraftiga nedgången i nya guldfyndigheter.

Mellan åren 2001-2010 rapporterades över 120 nya fynd globalt, men under det följande decenniet sjönk siffran till endast 36. I nuläget upptäcks i genomsnitt endast 1–2 nya fyndigheter per år.¹ Gruvindustrin har därmed inte lyckats ersätta förbrukade reserver i tillräcklig takt, vilket skapar ett växande strukturellt underskott. I detta sammanhang ökar det relativa värdet av projekt i tidigare utvecklingsfas med geologisk substans och regionala kostnadsfördelar, en position där Mahvie Minerals bedöms vara väl exponerat.

Prisuppgång driver omvärdering av tillgångar

Guldpriset har uppvisat en långsiktigt positiv trend, med tydliga volatilitetssvängningar i samband med perioder av makroekonomisk oro. Sedan dollarn inte längre var konvertibel i guld år 1971 har priset ökat från ca 35 USD/oz till ca 3 400 USD/oz, bl.a. drivet av inflation, negativ realränta och svagare förtroende för valutasystemet. Parallellt har en ökande värderingsdifferens etablerats mellan det fysiska guldpriset och börsnoterade guldproducenter, vilket indikerar ett potentiellt värderingsutrymme i sektorns multiplar vid en framtida konvergens.

Det nuvarande prisläget har i grunden förändrat den ekonomiska kalkylen för guldprojekt. Förekomster som tidigare bedömdes som marginella har blivit avsevärt mer attraktiva i dagens marknadsmiljö. Även om brytningskostnaderna har ökat under det senaste decenniet, har guldpriset stigit i en betydligt högre takt. Det har lett till ett vidgat gap mellan intäktsnivå och produktionskostnad, d.v.s. en förbättrad produktionsmarginal. Haveriprojektet är ett tydligt exempel på hur mindre projekt idag kan ha en betydande lönsamhetspotential.



³Produktionskostnaderna är baserade på uppskattade nivåer och avser illustrera den övergripande kostnadsutvecklingen inom sektorn samt åskådliggöra differensen mellan guldpriset och produktionskostnader över tid.

Sammanfattningsvis har guldmarknaden utvecklats i en riktning som strukturellt gynnar prospekterings- och utvecklingsbolag. Långsiktigt stigande efterfrågan, driven av en växande medelklass i Asien samt ett skifte i centralbankernas agerande, i kombination med ett stagnerande utbud med begränsad tillväxt i nya fyndigheter, har skapat ett ihållande fundamentalt underskott. Tillsammans med ett högre och mer stabilt guldpris, samt en förbättrad produktionsmarginal till följd av att kostnaderna inte ökat i samma takt, innebär detta att tidigare marginella tillgångar idag kan uppvisa god lönsamhetspotential. I denna kontext framstår Mahvie Minerals, med god prospekteringspotential i Haveri-projektet, som väl positionerat att dra nytta av den rådande marknadsdynamiken.

¹Mahvie Minerals informationsmemorandum 2025

²Enligt en sammanställning av data från The gold bullion company och World Gold Council

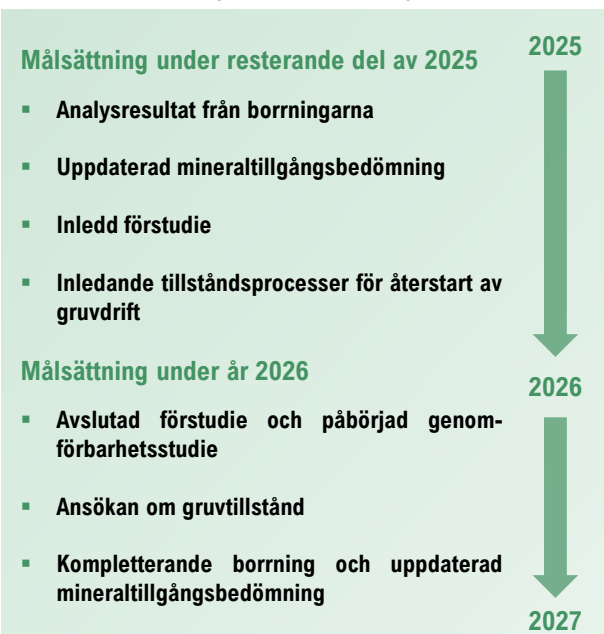
Business Case

Mahvie Minerals har genom ett strategiskt skifte fokuserat verksamheten mot guldförekomster genom Bolagets projekt i Haveri. Bolagets produktportfölj utgörs av projekt- en i Haveri och Mofjell, där fokuseringen på guld grundar sig i de positiva resultaten i det pågående arbetet, samt marknadsutvecklingen med ett strukturellt högt guldpris, vilket stärker potentiell lönsamhet vid en påbörjad gruvdrift. Samtidigt ska det tilläggas att Bolaget befinner sig mitt i projekteringsarbetet och Bolaget har antagit en tydlig prospekteringsstrategi för Haveri och besitter en operationell modell för att kostnads- och tidseffektivt driva utveckling mot gruvdrift.

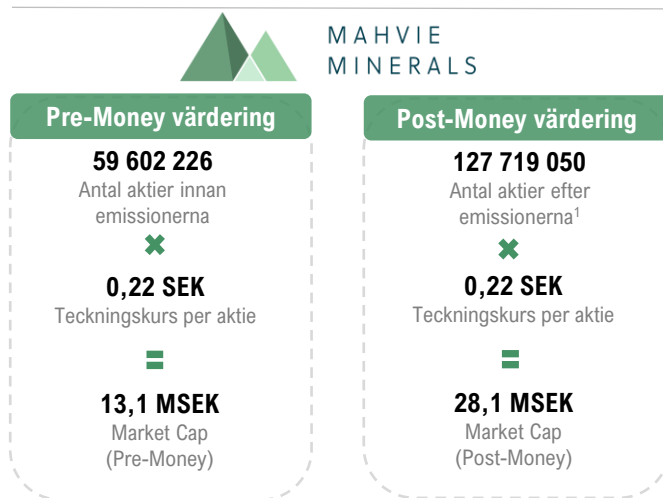
Vid värdering av gruvbolag med högre mognadsgrad, som gruvbolag i ett senare skede av gruvutvecklingsprocessen eller i drift, tillämpas ofta en mer prognosdriven modell än bolag i ett tidigare skede, där en vedertagen metodik är en diskonterad kassaflödesmodell (DCF), genom att prognostisera projektets framtida kassaflöden över dess livslängd nuvärdesberäknas. Givet att Mahvie Minerals befinner sig i ett tidigt skede och ännu inte uppdaterat sin mineraltillgång enligt de senaste studier eller har genomfört någon förstudie eller genomförbarhetsstudie (PFS/FS, *prefeasibility* eller *feasibility studie*) har Bolaget en hög riskprofil, men som likväl medför en hög avkastningspotential. Detta innebär att samtliga milstolpar utgör tydliga värde drivare där Mahvie Minerals teoretiskt sett ska uppvärderas vid teknisk progression, där värde drivande milstolpar utgörs av borrarresultat, mineraltillgångsbedömning, inledd förstudie (PFS), regulatoriska tillstånd samt finansiering. Teknisk progression avser den stegvisa utvecklingen från prospekteringsidé till potentiell produktion. Varje uppnådd milstolpe reducerar projektets riskprofil, höjer projektets mognadsgrad och förbättrar transparensen för den framtida ekonomiska potentialen.

Värdeskapande milstolpar framgent

Mahvie Minerals övergripande målsättning år 2025-2026.



Bolaget kommer att planera för underjordsbrytning vilket förväntas vara enklare att få tillstånd för samt minskar miljöbelastningen. Positiva preliminära resultat tillsammans med en stark marknadsutveckling för guldpriset förbättrar därmed utsikterna för möjlig gruvdrift. Marknadsläget för guld är fortsatt starkt, och givet marknadsförutsättningarna, med bland annat geopolitisk oro, som driver ökad efterfrågan på stabila tillgångar, skapas fördelaktiga förutsättningar för Bolagets inriktning. I kombination med det tekniska underlag Bolaget hittills tagit fram och en tydlig strategi etableras en solid position med förutsättningar för långsiktig potential och värdeskapande. Sammantaget har Mahvie Minerals genom positiva preliminära resultat och ett högt guldpris, samt i syfte att skapa aktieägarvärde, valt att fokusera på guld och besitter därmed en stark position med tydliga värde drivare. Detta, i kombination med en stark operationell modell, samt Mahvie Minerals Pre Money-värdering om 13,1 MSEK, utgör en attraktiv investeringsmöjlighet med god Risk/Reward.



Värde drivande optioner i Mahvie Minerals

Mahvie Minerals har, som följd av det strategiska skifte med fokusering på guld, valt att även utvärdera kompletterande guldprojekt till projektportföljen, vilket ökar både tillväxtpotentialen och riskspridningen. Basmetallsprojektet i Mofjell besitter fortsatt stor potential och utgör trots strategiskiftet mot guld en fortsatt viktig tillgång för Bolaget. Projektet i Mofjell bedöms vara för omfattande för att utvecklas av Mahvie Minerals, givet nuvarande operationella och finansiella kapacitet, och medför endast begränsade synergier med Bolagets guldverksamhet, vilket föranledde att Bolaget utvärderar strategiskt partnerskap eller avyttring. Partnerskap och/eller avyttring innebär därmed att Bolaget kan frigöra kapital och operationell kapacitet, vilket stärker strategisk flexibilitet och ökar förutsättningarna att realisera värde inom guldsegmentet. Sammantaget, och baserat på Bolagets Pre Money-värdering om 13,1 MSEK, utgör eventuellt kompletterande guldprojekt och/eller partnerskap eller avyttring i Mofjell ytterligare värde drivare och betraktas som betydande optioner i Mahvie Minerals som investering i företrädesemissionen.

Bakgrund, motiv och villkor till företrädesemission

Mahvie Minerals företrädesemission

Den 11 juni meddelade Mahvie Minerals att Bolaget har beslutat att genomföra en företrädesemission av units om ca 15 MSEK före emissionskostnader. Emissionen omfattar maximalt 8 514 603 units, bestående av cirka 68 miljoner aktier och 34 miljoner teckningsoptioner av serie TO 2. En befintlig aktie i Bolaget berättigar till en uniträtt. Sju uniträtter ger innehavaren rätt att teckna en unit, varav en unit består av åtta aktier och fyra teckningsoptioner av serie TO 2. Baserat på en fullt tecknad företrädesemission tillförs Mahvie Minerals en bruttolikvid om 15 MSEK och, givet emissionskostnader om cirka 2,2 MSEK (varav 1,1 MSEK avser garantiersättning), uppgår nettolikviden till 12,7 MSEK. Teckningsperioden inleddes den 24 juni 2025 och löper till och med den 8 juli år 2025. Teckningskursen uppgår till 0,22 kr per aktie, vilket motsvarar en Pre Money-värdering om cirka 13,1 MSEK.

Aktieägare som väljer att inte delta i företrädesemissionen får sin ägarandel utspädd med cirka 53,3 % vid full teckning i emissionen baserat på det totala antalet aktier i Bolaget efter företrädesemissionen. Aktieägare har dock möjlighet att ekonomiskt kompensera, givet utspädnings-effekten, genom att sälja erhållna teckningsrätter.

80 % säkerställd emission

Företrädesemissionen är säkerställd till 80 % genom tecknings- och garantiförbindelser. Teckningsåtaganden har utgivits av styrelseledamöter, befintliga aktieägare samt externa investerare, vilka har ingått teckningsåtaganden om totalt cirka 3,2 MSEK, motsvarande cirka 21 % av företrädesemissionen. Därutöver har Bolaget erhållit garantiåtaganden uppgående till totalt 8,8 MSEK, motsvarande cirka 59 % av företrädesemissionen.

Bakgrund och syfte med kapitalanskaffningen

Mahvie Minerals befinner sig i en intensiv fas av utvecklingen av Haveriprojektet i Finland. Borrprogrammet har genomförts med goda preliminära resultat, vilka ligger i linje med Bolagets förväntningar.

Företrädesemissionen är avsedd att tillföra Bolaget resurser för att fokusera på Haveriprojektet. Detta uppnås genom att nå Bolagets övergripande målsättningar under år 2025 och 2026, vilka bland annat utgörs av att genomföra en mineral-tillgångsbedömning, inleda en förstudie med preliminär brytningsplan och inleda tillståndprocesser för återstart av gruv-drift. För att Mahvie Minerals upprätthåller tempot samt sammantaget och effektivt driver projektet vidare mot kommersiell realisering genomför Bolaget företrädes-emissionen, som initialt vid full teckning tillför Bolaget cirka 15 MSEK före emissionskostnader och, genom TO 2, ytterligare cirka 11,9 MSEK före emissionskostnader.

Nettolikviden från företrädesemissionen och vidhängande teckningsoptioner av serie TO 2 avses att disponeras för följande användningsområden:

- **25-35 %:** Stärka Bolagets finansiella uthållighet – med kapacitet att nå centrala värdedrivande milstolpar
- **20 %:** Säkerställa allt underlag för en uppdaterad mineraltillgångsbedömning enligt internationell standard
- **20 %:** Inleda förstudiearbete – en milstolpe som konkretiserar hur gruvbrytningen kan ske och lägger grunden för framtida värde
- **20 %:** Påbörja miljörelaterade förberedelser och tillståndprocesser
- **5-15 %:** Genomföra omfattande analys- och anrikningsstudier – viktiga steg för att verifiera projektets lönsamhet och tekniska genomförbarhet

TO 2

Vidhängande teckningsoption till emissionen av serie TO 2 berättigar till teckning av en nyemitterad aktie i Mahvie Minerals och kan nyttjas under perioden från och med den 18 mars år 2026 till och med den 1 april år 2026. Baserat på en fulltecknad emission och högsta teckningskurs i TO 2 tillförs Mahvie Minerals maximalt 11,9 MSEK före emissionskostnader. Teckningskursen baseras på en rabatt om 70 % av aktiens VWAP under en period om tio (10) handelsdagar, vilken avslutas före den andra handelsdagen före lösenperioden.

Mahvie Minerals tillförs vid full teckning ca 15 MSEK före emissionskostnader.

Överblick av emissionsvillkor i företrädesemissionen¹



¹Illustrationen baseras på företrädesemissionen och exkluderar TO 2 som kan öka antalet aktier ytterligare och tillföra Mahvie Minerals upp till 11,9 MSEK före emissionskostnader.

Disclaimer

Dessa analyser, dokument eller annan information härrörande AG Equity Research AB (vidare AG) är framställt i informationssyfte, för allmän spridning, och är inte avsett att vara rådgivande. Informationen i analyserna är baserade på källor och uppgifter samt utlåtanden från personer som AG bedömer vara tillförlitliga. AG kan dock aldrig garantera riktigheten i informationen. Alla estimat i analyserna är subjektiva bedömningar, vilka alltid innehåller viss osäkerhet och bör användas varsamt. AG kan därmed aldrig garantera att prognoser och/eller estimat uppfylls. Detta innebär att investeringsbeslut baserat på information från AG eller personer med koppling till AG, alltid fattas självständigt av investeraren. Dessa analyser, dokument och information härrörande AG är avsett att vara ett av flera redskap vid investeringsbeslut. Investerare uppmanas att komplettera med ytterligare material och information samt konsultera en finansiell rådgivare inför alla investeringsbeslut. AG fransäger sig allt ansvar för eventuell förlust eller skada av vad slag det må vara som grundar sig på användandet av material härrörande AG. Läsare kan anta att Analyst Group har mottagit ersättning för att framställa denna analysartikel.

AG Equity Research AB

Riddargatan 12B
114 35 Stockholm

Telefon: 08-410 112 15
E-post: info@analystgroup.se
Hemsida: www.analystgroup.se

Org.nr: 556999-0939

Analyst Group är ett växande analyshus med fokus på små- och microcap-bolag i Sverige. Sedan vår start år 2014 har vi utvecklat en djupgående kunskap och erfarenhet av att analysera och erbjuda aktieanalyser, samtidigt som vi hjälper företag att förbättra sina investerarrelationer för ökad förståelse och transparens. Som länk mellan investerare och företag ger vi stöd i investeringsbeslut, kapitalallokering och kommunikationsvägar.