



**Delårsrapport Kvartal 1, 2022**  
Hitech & Development Wireless  
Sweden Holding AB (publ)

*Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 29 april 2022, kl. 08.00 CET.*

# Delårsrapport kvartal 1, 2022

## Väsentliga händelser under kvartalet

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

- Totala intäkter uppgick till 4,1 (3,0) MSEK bestående av:
  - Nettoomsättning 3,7 (2,2) MSEK
  - Aktiverade F&U kostnader 0,0 (0,7) MSEK
  - Övriga intäkter 0,3 (0,2) MSEK
- Periodens resultat innan avskrivningar (EBITDA) uppgick till -6,7 (-7,9) MSEK
- Periodens resultat efter finansiella poster uppgick till -10,3 (-9,2) MSEK
- Företrädesemission genomförs till 11,6 MSEK innan emissionskostnader
- Avnet Europe beställer IoT-modul SPB432, ordervärde 1,2 MSEK
- Volvo Cars lägger inledande order på kommersiell drift av GEPS, ordervärde 500 kSEK
- Avnet Embedded beställer 12 mån support, ordervärde 500 kSEK
- Scania förlänger pilotprojekt, ordervärde 250 kSEK
- Avnet Europe beställer IoT-modul SPB432, ordervärde 400 kSEK
- JC Equipment beställer utveckling, ordervärde 200 kSEK

- Avnet Silica beställer IoT moduler, ordervärde 200 kSEK
- Haglunds Industri beställer utveckling, ordervärde 150 kSEK
- Swegon förnyar licens på CASAT, ordervärde 100 kSEK
- Avnet Europe beställer IoT-modul SPB432, ordervärde 0,5 MSEK
- JC Equipment beställer utveckling, ordervärde 150 kSEK
- Volvo utökar inom CASAT, ordervärde 150 kSEK
- Parker Hannifin utökar CASAT licens, ordervärde 100 kSEK

## Väsentliga händelser efter perioden

- Avnet Europe beställer IoT moduler, ordervärde 400 kSEK
- Atlas Copco beställer utveckling, ordervärde 0,5 MSEK
- Avnet beställer IoT moduler, ordervärde 750 kSEK, för ny kund inom Healthcare

Nyckeltal koncernen belopp i kSEK	2022 Kvartal 1	2021 Kvartal 4	2021 Kvartal 3	2021 Kvartal 2	2021 Kvartal 1	2022 Helår	2021 Helår
Nettoomsättning, extern	3 741	3 937	3 800	3 394	2 219	3 741	13 350
<b>Resultat innan avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>-6 739</b>	<b>-5 119</b>	<b>-3 544</b>	<b>-6 239</b>	<b>-7 948</b>	<b>-6 739</b>	<b>-22 850</b>
Resultat efter finansiella poster	-10 334	-6 334	-4 614	-6 496	-9 203	-10 334	-26 647
Eget kapital	49 037	50 420	57 322	54 903	52 885	49 037	50 420
Soliditet (EgKap/Tillgångar)	68%	72%	75%	69%	70%	68%	72%
Kassalikviditet [(OT-lager-PÅG)/KS]	78%	51%	79%	71%	63%	78%	51%
Resultat per aktie före utspädning	-0,05	-0,04	-0,03	-0,05	-0,09	-0,05	-0,19
Resultat per aktie efter utspädning	-0,04	-0,01	-0,01	-0,02	-0,03	-0,05	-0,07

# VD har ordet

## Aktuell status

Under Q1 har orderingsgången fortsatt att öka bra och vi passerade 10Msek i orderstock för första gången sedan 2016. Även Q1 har varit klart påverkat av Covid-19 samt kriget i Ukraina och dess konsekvenser som högre kostnader för komponenter och energi. Bolaget hade i stort oförändrad nettoomsättning i Q1 (3,7Msek) jämfört med Q4 (3,9Msek) medan resultatet innan avskrivningar försämrades ca 1,6Msek pga högre kostnader på komponenter och energi. Bolaget har därför varit tvungna att följa med i denna externa kostnadsökning och har börjat höja priserna som en följd av detta. Det kommer att börja slå igenom under Q2 för nya beställningar. Jämfört med Q1 2021 så var omsättningen 68% högre samt resultatet innan avskrivning blev 15% bättre. Trots att det konkreta arbetet med projekt och investeringsbeslut försenats av Covid-19 och nu Kriget, så har intresset ökat kraftigt för bolagets produkter och digitala lösningar. Leveranser pågår bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Swegon, Parker, Scania, Ericsson och Avnet. I början på 2022 erhöles ett flertal väsentliga händelser som vi betecknar som genombrott. Ett exempel är att Volvo Cars, VCC, godkände och beställde som första industrikund 3 års drift av GEPS.

Eftersom vi investerat kraftigt de senaste åren i olika applikationer för olika marknader så har bolaget beslutat att bolagisera produktlinjerna vilket genomförts under Q4. En uppdelning har gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk Produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt vilket kan komma att ske under 2022.

## Erbjudandet

H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Utvecklingen sker i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Genom ökat intresse för vårt IoT koncept, har strategin förändrats. Vi marknadsför vår kombinerade hårdvara och mjukvara (IoT), utöver vårt SaaS-tjänsteerbjudande, (Software as a Service) där ett flertal POC nu startat. Även vår SaaS-tjänst Casat™ (ett MES-system) har gått framåt genom att den nya moderna versionen 4.0 har blivit installerad och godkänd i full produktion och till ett högre avtalsvärde.

## Projekt och konceptdemos

Griffin IoT med IoT device Box827 är nu i fältprover på en

mängd ställen i Sverige på allt från fläktar i vetelager till lyftkranar i stålverk. EU projektet Admaiora med Griffin IoT är nu inne på sista året och passerade en viktig milstolpe genom en lyckad presentation i Italien för EUs kontrollant. Tillsammans med Ericsson genomför vi en IoT-PoC med Box835 till Ericssons kunder på flera platser i världen. Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. KTH har en installation av GEPS som en del i vårt forskningssamarbete med Scania i EU-projektet C-PALS. Ett flertal implementations- och leveransprojekt har genomförts eller pågår av Casat4.0 till bla Borås Högskola och Parker-Hannifin samt GEPS till Scania och 3 bolag till. En förstudie har genomförts till ett Läkemedelsproducerande bolag med stor potential för GEPS.

## Piloter i löpande produktion

Pilot-projektet hos Scania som är i live produktion med GEPS i Södertälje fortgår efter beställt förlängning och är utvidgat med GEPS Edge AI Vision teknik. Piloten vi drivit sedan 2018 i Skövde är som redovisat godkänd med rekommendation att gå vidare till kommersiell drift. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts och detta läge gäller nu på flera ställen. Även ett flertal Casat och Griffin-piloter pågår.

## Kundavtal och finansiering

Avnet har beställt moduler för ytterligare 4MSEK. Volvo Cars och ett bolag inom Healthcare har tillkommit som kunder i kommersiell fas och vi är i slutförhandling med ett flertal kunder för mångåriga avtal med värden på flertal MSEK. Bolaget signerade i december 2021 ett MoU med ett multinationellt företag med mål att signera ett större samarbetsavtal rörande Bolagets produkter i Q1. Detta pågår ännu och beräknas bli klart under Q2. Värdet av samarbetsavtalet som diskuteras uppskattas till cirka 20 miljoner SEK i närtid samt potentiellt 200 miljoner SEK över en tre-fem årsperiod. En emission genomfördes i januari 2022 på ca 12MSEK som tecknades till 170%.

## Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare och genom det samarbete som just nu förhandlas kommer bolaget kunna få en kanal för kunder både i Europa och hela världen. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på RTLS (realtidslokaliseringssystem), IoT/IT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt.

*Kista 26 april 2022*

*Pär Bergsten, VD och grundare*

# Verksamhet

**Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.**

Vision	Mission
<i>H&amp;D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

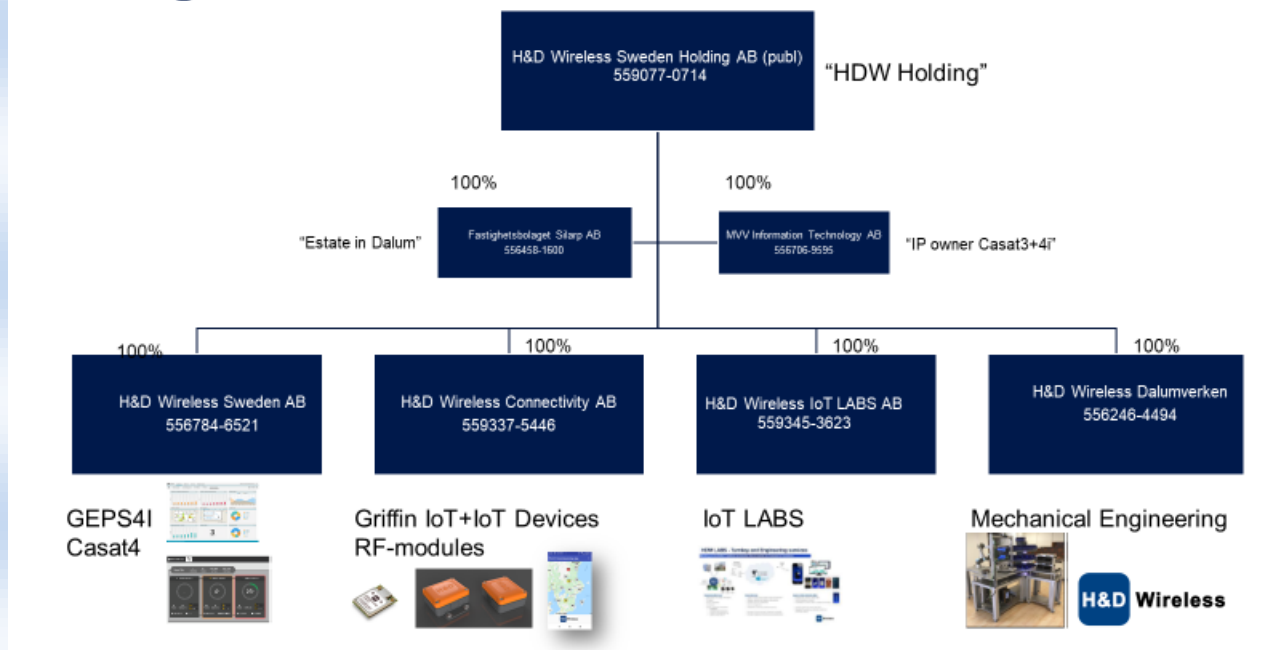
**GEPS.** Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS**®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

**Casat** har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

Koncernen har 4 dotterbolag där verksamheten drivs mot olika segment men marknadsförs H&D Wireless.

## Legal struktur H&D Wireless koncern 2021-11-01

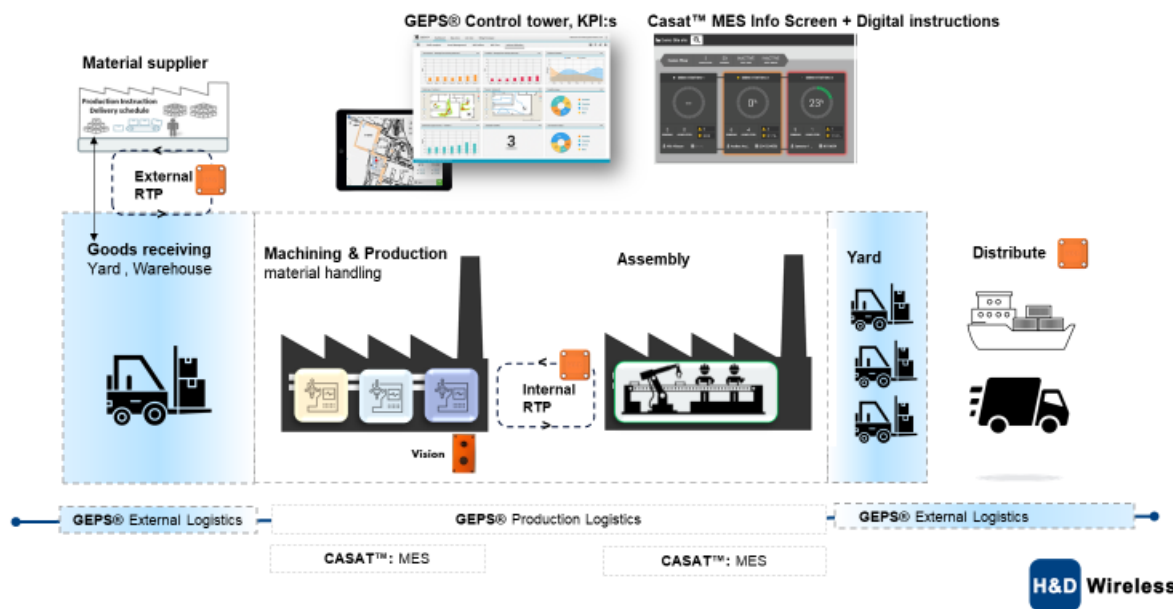


H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

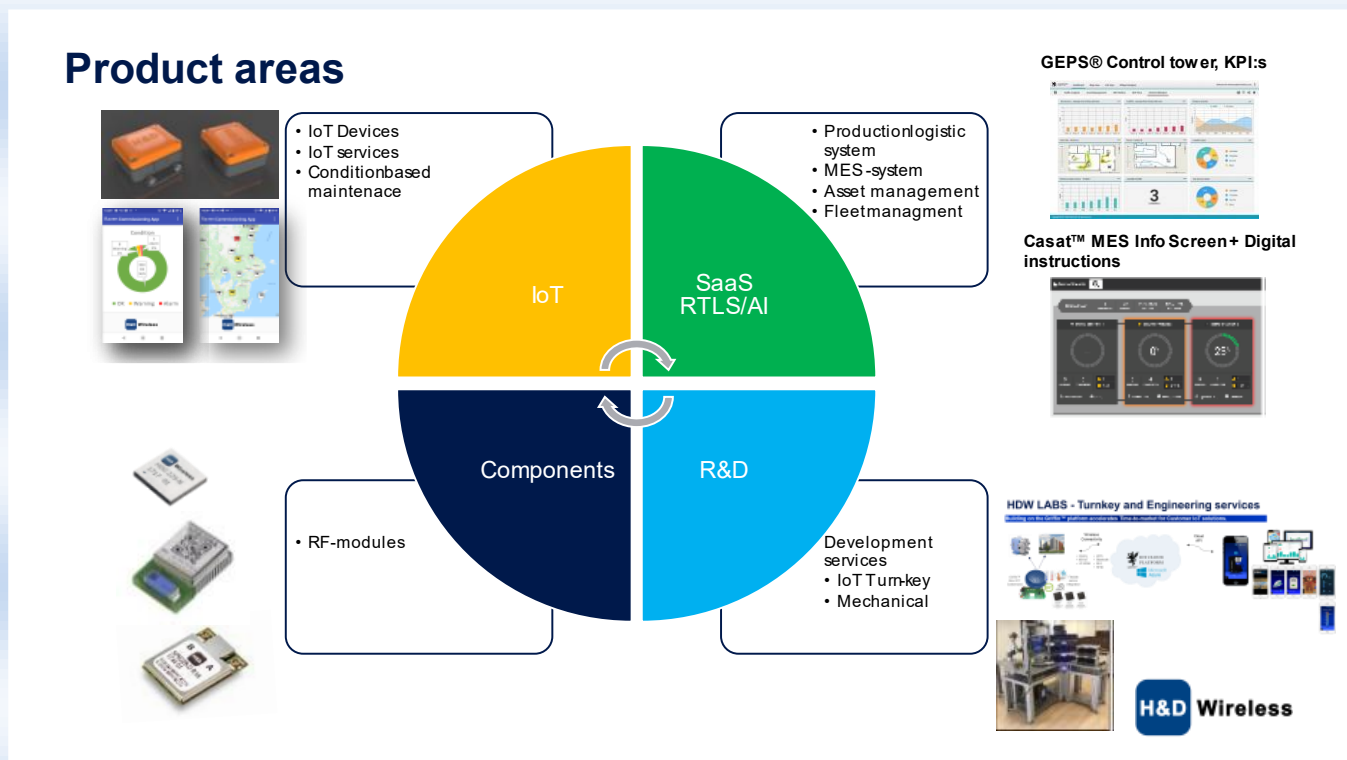
Fokusegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casat™ ett MES -system:

### H&D Wireless -

Improves the efficiency and personal safety of physical business processes with our technology and services



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnande som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).



## Produktlinjer

**Griffin Enterprise Positioning Services** – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

### GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management, Production Logistics* samt *Safety*.

### GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

### Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper dig inte bara att standardisera och förbättra din process till en effektiv kedja men också hela din IT-karta och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen. Casat erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

### **Connectivity, Moduler + IoT**

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrollningen i hela världen, **LTE-M/NB**. Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson. Griffin IoT har två huvudfokus, dels behovsbaserat underhåll (Condition Based Maintenance) av motorbaserade maskiner och dels spårning av saker (Trackers) både människor och gods inom **Supply Chain**.

### **HDW IoT LABS**

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar mållaffärsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

### **H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken",**

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning.

## Övergripande mål och strategi

### Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att också sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt. I kvartal fyra påbörjar bolaget en bolagisering av produktlinjerna i dotterbolag. Detta kommer tydligare fokusera investeringar och resurser för identifierade områden som också blir enklare att följa upp. Det underlättar också finansiering av olika typer av verksamhet från olika investerare beroende på om den är hårdvarudriven eller delvis eller inte alls, typ SaaS. Det innebär också att H&D Wireless Sweden Holding AB får en mer aktiv roll som koncernbolag med fokus på investering, uppköp och försäljning av verksamheter inom IoT.

### Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

### Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

### Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus.

### Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

### Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena Griffin, GEPS och Casat till kommersiell drift.



**SMART POSITIONERING  
REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN**



# Finansiell översikt

Perioden 2020-2021 var ovanlig, och de följdverkningar restriktionerna i samband med Covid-19 förde med sig drabbade koncernens bolag på bred front. Tecken på begynnande återhämtning syntes under andra halvan av 2021 och trenden har fortsatt under första kvartalet 2022.

## Kvartal 1, 2022

*Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.*

### Omsättning och resultat under perioden

Koncernens omsättning uppgick till 4,1 (3,0) MSEK, en ökning om 1,0M. Främsta orsaken är att med Covid-19 restriktionerna i backspeglarna upplever koncernen ökande affärsaktiviteter.

Koncernens kostnader uppgick till 14,3 (12,0) MSEK, en ökning om 2,3M beroende huvudsakligen på ökade avskrivningar på aktiverade FoU kostnader (2,5 MSEK) samtidigt som aktivering upphört.

Rörelseresultatet uppgick till -10,2 (-8,9) MSEK, en försämring om 1,3M.

Resultat från finansnetto -0,1 (-0,3) MSEK, en ökning om 0,2M.

### Finansiell ställning vid periodens slut

Likvida medel i koncernen uppgick till 3,3 (7,2) MSEK.

Det egna kapitalet uppgick till 49,0 (52,9) MSEK med en soliditet om 68% (70%).

Det totala kassaflödet uppgick till 2,0 (-5,0) MSEK fördelat på:

- Kassaflöde från löpande verksamhet -7,9 (-7,2) MSEK
- Kassaflöde från investeringsverksamheten 0,0 (-0,6) MSEK
- Kassaflöde från finansieringsverksamheten 9,9 (2,8) MSEK

Under perioden erhöles likvid från nyemissioner (efter emissionskostnader) om 9,0 MSEK

## Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Connectivity AB, H&D Wireless IoT Labs, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB och Fastighets AB Silarp, samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Kostnader hänförliga till dotterbolagen fördelas till aktuellt dotterbolag och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Moderbolaget redovisar för första kvartalet 2022 en omsättning om 1,0 (0,5) MSEK samt ett resultat på -0,9 (-5,4) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 93,4 (187,9) MSEK med en soliditet om 98% (97%).

## Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll den 30 juni 2020 utan att någon

teckningsoption löstes in.

### Teckningsoption (TO2, ISIN-kod SE0012453645, kortnamn HDW-TO-2-B)

Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2019 förföll den 30 juni 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

### Teckningsoption (TO3 B, ISIN-kod SE0014855086, kortnamn HDW-TO-3-B)

Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2020 förföll den 15 oktober 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

## **Tvister**

Den tidigare omnämnda tvisten med en fd. aktieägare i dotterföretaget MVV Holding har lösts i godo. Den gemensamma lösningen innebär inte någon större negativ påverkan på koncernens finansiella ställning.

Inlösen av minoritetsaktierna i MVV Holding har slutförts med godkännande av skiljenämnd.

Bolaget har överklagat Tillväxtverkets beslut om återkrav av stöd för korttidsarbete under perioden 2020 till Förvaltningsrätten. Belopp 2,2M. Bolaget gör bedömningen att det var berättigat till stöd just med anledning av konsekvenserna från Pandemin.

## **Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran**

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i

årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

*Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.*

Kista, 2022-04-29

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

## Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2022 Kvartal 1	2021 Kvartal 1	2022 Ytd	2021 Helår
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning, extern	3 741	2 219	3 741	13 350
Aktiverat arbete för egen räkning	0	654	0	2 413
Övriga rörelseintäkter	340	168	340	895
<b>Summa intäkter</b>	<b>4 081</b>	<b>3 041</b>	<b>4 081</b>	<b>16 658</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Övriga externa kostnader	-4 777	-4 580	-4 777	-15 837
Personalkostnader	-6 043	-6 409	-6 043	-23 671
<b>Resultat innan avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>-6 739</b>	<b>-7 948</b>	<b>-6 739</b>	<b>-22 850</b>
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-3 290	-959	-3 290	-3 821
Övriga rörelsekostnader	-199	-18	-199	-240
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-10 228</b>	<b>-8 925</b>	<b>-10 228</b>	<b>-26 911</b>
Resultat från finansiella poster	0	0	0	726
Räntekostnader, externa	-106	-278	-106	-462
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-10 334</b>	<b>-9 203</b>	<b>-10 334</b>	<b>-26 647</b>
Skatt på årets resultat	-14	0	-14	23
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>-10 348</b>	<b>-9 203</b>	<b>-10 348</b>	<b>-26 624</b>
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-10 348</i>	<i>-9 203</i>	<i>-10 348</i>	<i>-26 624</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

Koncernens balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2022 Kvartal 1	2021 Kvartal 1	2022 Ytd	2021 Helår
<b>Immateriella Anläggningstillgångar</b>				
Balanserade utvecklingskostnader	52 327	55 280	52 327	55 269
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	458	554	458	462
Goodwill	3 846	4 286	3 846	3 956
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>				
Byggnader och mark	3 159	4 041	3 159	3 379
Inventarier	0	20	0	0
Övriga finansiella tillgångar	552	560	552	552
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>60 342</b>	<b>64 741</b>	<b>60 342</b>	<b>63 618</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
Varulager	1 428	1 045	1 428	1 304
Kundfordringar	2 757	1 172	2 757	1 752
Aktuella skattefordringar	364	0	364	0
Övriga fordringar	2 840	688	2 840	717
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 186	1 085	1 186	1 378
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>8 575</b>	<b>3 990</b>	<b>8 575</b>	<b>5 151</b>
Kassa och Bank	3 308	7 237	3 308	1 328
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>11 883</b>	<b>11 227</b>	<b>11 883</b>	<b>6 479</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>72 225</b>	<b>75 968</b>	<b>72 225</b>	<b>70 097</b>
<b>Eget Kapital</b>				
Aktiekapital	11 598	5 365	11 598	8 699
<b>Fritt Eget Kapital</b>				
Övrigt tillskjutet kapital	183 606	165 919	183 606	177 540
Annat eget kapital exklusive årets resultat	-135 819	-109 196	-135 819	-109 195
Årets Resultat	-10 348	-9 203	-10 348	-26 624
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>49 037</b>	<b>52 885</b>	<b>49 037</b>	<b>50 420</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>49 037</i>	<i>52 885</i>	<i>49 037</i>	<i>50 420</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<b>Avsättningar</b>	471	495	471	471
<b>Långfristiga skulder</b>				
Skulder till kreditinstitut (LS)	3 949	4 680	3 949	3 914
Övriga långfristiga skulder	3 549	0	3 549	2 695
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Leverantörsskulder	2 043	2 312	2 043	1 396
Övriga skulder	7 763	7 044	7 763	6 034
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 413	8 552	5 413	5 167
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>15 219</b>	<b>17 908</b>	<b>15 219</b>	<b>12 597</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>72 225</b>	<b>75 968</b>	<b>72 225</b>	<b>70 097</b>

Koncernens förändring eget kapital <i>belopp i kSEK</i>	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	Summa eget kapital
<b>Utgående balans 2020-12-31</b>	<b>5 083</b>	<b>163 324</b>	<b>-109 195</b>	<b>0</b>	<b>59 212</b>
Periodens resultat			-26 624		-26 624
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl pågående)	3 615	14 216			17 832
<b>Utgående balans 2021-12-31</b>	<b>8 699</b>	<b>177 540</b>	<b>-135 819</b>	<b>0</b>	<b>50 420</b>
Periodens resultat			-10 348		-10 348
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl pågående)	2 900	6 065			8 964
<b>Utgående balans 2022-03-31</b>	<b>11 598</b>	<b>183 606</b>	<b>-146 167</b>	<b>0</b>	<b>49 037</b>

Koncernens kassaflöde <i>belopp i kSEK</i>	2022 Kvartal 1	2021 Kvartal 1	2022 Ytd	2021 Helår
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat efter finansiella poster	-10 334	-9 203	-10 334	-26 647
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>	3 290	959	3 290	3 873
<i>Betald inkomstskatt</i>	-14	0	-14	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>-7 058</b>	<b>-8 244</b>	<b>-7 058</b>	<b>-22 774</b>
Förändring av varulager	-124	37	-124	-221
Förändringar av rörelsefordringar	-5 933	-1 224	-5 933	20
Förändringar av rörelseskulder	5 243	2 269	5 243	-6 304
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-7 872</b>	<b>-7 162</b>	<b>-7 872</b>	<b>-29 279</b>
Förvärv av dotterföretag	0	0	0	-50
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	-654	0	-2 413
Förvärv/avyttring av materiella anläggningstillgångar	0	22	0	33
Förvärv/avyttring av finansiella tillgångar	0	0	0	8
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>0</b>	<b>-632</b>	<b>0</b>	<b>-2 422</b>
Nyemission	11 598	3 000	11 598	23 000
Emissionskostnader	-2 634	-123	-2 634	-5 169
Upptagna lån	0	0	0	3 196
Amortering av låneskulder	888	-98	888	-250
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>9 852</b>	<b>2 779</b>	<b>9 852</b>	<b>20 777</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>1 980</b>	<b>-5 015</b>	<b>1 980</b>	<b>-10 924</b>
Likvida medel vid periodens början	1 328	12 252	1 328	12 252
<b>Likvida medel vid periodens slut (Kassa)</b>	<b>3 308</b>	<b>7 237</b>	<b>3 308</b>	<b>1 328</b>

Koncernens resultat per aktie <i>belopp i kSEK</i>	2022 Kvartal 1	2021 Kvartal 1	2022 Ytd	2021 Helår
<b>Före utspädning</b>				
<i>Antal aktier (tusental)</i>	231 968	107 309	107 309	173 976
<i>Vägt genomsnitt antal aktier</i>	202 972	104 489	140 642	137 822
<i>Nettoresultat</i>	-10 348	-9 203	-10 348	-26 624
<b>Resultat per aktie före utspädning</b>	<b>-0,05</b>	<b>-0,09</b>	<b>-0,07</b>	<b>-0,19</b>
<b>Efter utspädningseffekt</b>				
<i>Tecknade ej registrerade aktier</i>	0	0	0	0
<i>Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier</i>	89 923	132 291	132 291	255 224
<i>Teckningsoptioner med utspädningseffekt motsvarande antal aktier *</i>	0	41 705	0	0
<i>Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning</i>	292 895	278 485	272 933	393 047
<i>Nettoresultat</i>	-10 348	-9 203	-10 348	-26 624
<b>Resultat per aktie efter utspädning*</b>	<b>-0,04</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,04</b>	<b>-0,07</b>

\* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning

## Moderbolagets finansiella ställning

<b>Moderns resultaträkning</b> <i>Belopp i kSEK</i>	<b>2022</b> <b>Kvartal 1</b>	<b>2021</b> <b>Kvartal 1</b>	<b>2022</b> <b>Ytd</b>	<b>2021</b> <b>Helår</b>
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning, extern	997	500	997	2 726
Övriga rörelseintäkter	5	0	5	0
<b>Summa intäkter</b>	<b>1 002</b>	<b>500</b>	<b>1 002</b>	<b>2 726</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Övriga externa kostnader	-731	-1 451	-731	-2 371
Personalkostnader	-1 172	0	-1 172	-1 441
<b>Resultat innan avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>-901</b>	<b>-951</b>	<b>-901</b>	<b>-1 086</b>
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-901</b>	<b>-951</b>	<b>-901</b>	<b>-1 086</b>
Resultat från finansiella poster	0	0	0	-119 275
Räntekostnader, externa	-26	-87	-26	-87
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-927</b>	<b>-1 038</b>	<b>-927</b>	<b>-120 448</b>
Bokslutsdispositioner	0	-4 385	0	-2 500
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>-927</b>	<b>-5 423</b>	<b>-927</b>	<b>-122 948</b>
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-927</i>	<i>-5 423</i>	<i>-927</i>	<i>-122 948</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

--	--	--	--	--

<b>Moderns balansräkning</b> <i>Belopp i kSEK</i>	<b>2022</b> <b>Kvartal 1</b>	<b>2021</b> <b>Kvartal 1</b>	<b>2022</b> <b>Helår</b>	<b>2021</b> <b>Helår</b>
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>				
Andelar i koncernföretag	78 644	186 602	78 644	78 644
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>78 644</b>	<b>186 602</b>	<b>78 644</b>	<b>78 644</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
Fordringar hos koncernföretag	14 816	1 778	14 816	8 266
Övriga fordringar	442	283	442	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	120	58	120	87
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>15 378</b>	<b>2 119</b>	<b>15 378</b>	<b>8 353</b>
Kassa och Bank	1 544	5 326	1 544	317
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>16 922</b>	<b>7 445</b>	<b>16 922</b>	<b>8 670</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>95 566</b>	<b>194 047</b>	<b>95 566</b>	<b>87 314</b>
<b>Eget Kapital</b>				
Aktiekapital	11 598	5 365	11 598	8 699
<b>Fritt Eget Kapital</b>				
Övrigt tillskjutet kapital	242 126	224 439	242 126	236 060
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-159 424	-36 476	-159 424	-36 476
Årets Resultat	-927	-5 423	-927	-122 948
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>93 373</b>	<b>187 905</b>	<b>93 373</b>	<b>85 335</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>93 373</i>	<i>187 905</i>	<i>93 373</i>	<i>85 335</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Leverantörsskulder	386	883	386	339
Skulder till koncernföretag	0	3 128	0	0
Övriga skulder	1 035	0	1 035	488
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	772	2 131	772	1 152
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>2 193</b>	<b>6 142</b>	<b>2 193</b>	<b>1 979</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>95 566</b>	<b>194 047</b>	<b>95 566</b>	<b>87 314</b>

## Övrig information



## KALENDER

- |                                 |                  |
|---------------------------------|------------------|
| · Årsredovisning 2021           | 06 maj 2022      |
| · Ordinarie årsmöte             | 13 maj 2022      |
| · Delårsrapport Kvartal 2, 2022 | 26 augusti 2022  |
| · Delårsrapport Kvartal 3, 2022 | 28 oktober 2022  |
| · Delårsrapport Kvartal 4, 2022 | 24 februari 2023 |
| · Bokslutskommuniké 2022        | 24 februari 2023 |
| · Delårsrapport Kvartal 1, 2023 | 28 april 2023    |
| · Årsredovisning 2022           | 05 maj 2023      |
| · Ordinarie årsmöte             | 12 maj 2023      |

## ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)  
Färögatan 33  
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

*Pär Bergsten, VD och koncernchef*

*+46 8 551 184 60*

*investors@hd-wireless.com*

Wireless

## **H&D Wireless**

**Adress:  
Kista Science Tower,  
Färögatan 33,  
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60  
[www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)**