



Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Org. nr 559077-0714

Årsredovisning och koncernredovisning

för räkenskapsåret 2022-01-01 - 2022-12-31



SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

Innehållsförteckning:	Sida
Förvaltningsberättelse	1
Resultaträkning - koncern	9
Balansräkning - koncern	10
Kassaflödesanalys - koncern	12
Resultaträkning - moderföretag	13
Balansräkning - moderföretag	14
Kassaflödesanalys - moderföretag	16
Noter	17
Underskrifter	34

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), org.nr. 559077-0714, med säte i Stockholm får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2022-01-01 - 2022-12-31.

VD har ordet

Aktuell status

2022 var året då koncernen gjorde ett genombrott på flera nivåer och framförallt ett trendbrott i försäljning och leverans. I juni 2022 ingicks ett nytt samarbetsavtal med Avnet, vars resultat började märkas redan finansiellt under kvartal 3 och 4, samtidigt som samtliga produktområden och kunder gått framåt bra. Koncernens nettoomsättning ökade med 57% i Q4 (9,2Msek) jämfört med Q3 (5,9Msek) medan resultatet innan avskrivningar förbättrades med ca 2,9Msek (+29%) mot Q4 föregående år. Den ackumulerade omsättning 2022 blev 66% högre än omsättningen för hela 2021. 2022 har varit påverkat av kriget i Ukraina och dess konsekvenser som högre kostnader för komponenter och energi. Intresset ökar fortfarande snabbt för koncernens produkter och digitala lösningar. Leveranser har skett bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Swegon, Parker, Scania, Atlas Copco, Ericsson, Avnet och AstraZenca. Avnet-Silica har under kvartalet fortsatt realisera orders baserat på det ramavtal med ett uppskattat värde av 300-500MSEK över kommande 5 år som tecknades i juni. Den totala orderstocken 2022 ökade 107% mot 2021. Omsättningen för helåret är den högsta sedan koncernen listades. Under Q4-2021 så bolagiserades produktlinjerna, där en uppdelning gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk Produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt. Samarbetet med Avnet berör framför allt de IoT- hårdvarufokuserade samt IoT konsulttjänsteinriktade produktlinjerna.

Erbjudandet

H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Utvecklingen sker i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18-36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Genom ökat intresse för vårt IoT koncept, har strategin förändrats. Vi marknadsför vår kombinerade hårdvara och mjukvara (IoT), utöver vårt SaaS-tjänstererbjudande, (Software as a Service) där ett flertal POC nu startat. Även vår SaaS-tjänst Casat™ (ett MES-system) har gått framåt genom att den nya moderna versionen 4.0 har blivit installerad och godkänd i full produktion. Vi ser att två nya segment, förutom Industri, är intressanta dvs läkemedelsindustri för GEPS samt Smart City för Griffin.

Projekt och konceptdemos

Griffin IoT med IoT device Box827 är nu i fältprover på en mängd ställen i Sverige, samt även EU genom Avnet-samarbetet, på allt från fläktar i vetelager till Traverser i stålverk med fokus på Industri men nu även SmartCity-applikationer.

EU-projektet Admaiora med Griffin IoT är nu inne på sista året. Fältprover med Ericsson av IoT-PoC med Box835 i operatörsnät rullar vidare. Projektleveranser av GEPS med installation pågår just nu till ny POC hos Volvo Cars samt en fullt kommersiell installation till AstraZenca. Ett flertal implementations- och leveransprojekt har genomförts eller pågår av Casat4.0 till bla Borås Högskola och Parker- Hannifin. Leverans pågår också av komplett tillverkningslina till Parker-Hannifin i Borås., där vi för första gången får leverera och installera en kollaborativ robot (Cobot) som en del av linan.

Piloter i löpande produktion

Pilot-projektet med GEPS hos Scania är avslutat i Södertälje och status är att vi är godkända av Smart Factory för att kunna starta fler projekt och avvaktar nu beslut om nya projekt. Piloten vi drivit sedan 2018 i Skövde är som redovisat godkänd med rekommendation att gå vidare till kommersiell drift. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts och detta läge gäller nu på flera ställen. Även ett flertal Casat och Griffin-piloter pågår i rullande produktion hos kunder.

Kundavtal och finansiering

Avtal tecknades under året med både Volvo Cars och AstraZeneca om flerårig kommersiell drift av GEPS-for-Industry. Detta betraktas av koncernen som väsentliga genombrottsorders för GEPS som efter 5-års samutveckling och testning hos bland annat Volvo och Scania nu erhållit kommersiell status och fleråriga avtal med Volvo Cars och AstraZeneca. Vidare så har Atlas Copco ingått ett 10 årigt ramavtal med koncernen om volymleveranser och support av en radiomodul med uppskattat värde av 25-30Msek samt beställt för 3,5MSEK redan under 2022. Samtliga existerande kunder på casat har förnyat licensen inför 2023. Parker har beställt för 2,6MSEK, Volvo AB för 1,8M samt Avnet-Silica har beställt för 16,2MSEK under 2022 samt ett flertal mindre orders från nya och existerande kunder. Långivarna har konverterat 4M av 10M under Q4, samt ytterligare 4,5M efter kvartalets utgång av det lån på 15M som tecknades i augusti och koncernen har utnyttjat de sista 5M på nyåret 2023.

Realisering av visionen

Säljcykeln är lång för den marknad vi gått in i. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än någonsin tidigare och genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för kunder både i Europa och hela världen. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom digitaliseringstjänster baserat på RTLS (realtidslokaliseringssystem), IoT/IT och AI (Machine Learning) inom Industry4.0 och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt. Att omsättningen är den högsta och resultatet, innan avskrivning, det bästa sedan koncernen listades 2017 visar att visionen håller på att besannas.

Kista 21 april 2023

Pär Bergsten

VD och grundare

Allmänt om verksamheten

Koncern

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderföretag i koncernen.

Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet finansierades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras sedan kvartal 2 2019.

Som en följd av pandemin tvingades två av de förvärvade MVV bolagen (MVV Holding AB (publ) och MVV International AB) i konkurs vid halvårsskiftet 2020.

Under kvartal 4 2021 bildades 2 nya bolag, H&D Wireless Connectivity AB samt H&D Wireless IoT Labs AB för att renodla verksamheten och bättre kunna tillgodose kundernas behov.

Koncernen består idag av 8 rörelsedrivande bolag:

- Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), 559077-0714 (koncernmoder)
- Hitech & Development Wireless Sweden AB, 556784-6521 (helägt dotterbolag)
- H&D Wireless Connectivity AB, 559337-5446 (helägt dotterbolag)
- H&D Wireless IoT Labs AB, 559345-3623 (helägt dotterbolag)
- MVV Information Technology AB, 556706-9595 (helägt dotterbolag)
- H & D Wireless Dalumverken AB, 556246-4494 (helägt dotterbolag)
- Fastighets Aktiebolaget Silarp, 556458-1600 (helägt dotterbolag)
- H&D Wireless SL (Pvt) Ltd, 00225828 (helägt dotterbolag)

H&D Wireless koncernen är en svensk Internet of Things moln-och plattformers systemleverantör. Dess Griffin IoT Cloud-plattform är en end-to-end-lösning som innehåller trådlösa moduler i världsklass, molntjänster med analyser och artificiell intelligens som visualiseras via smartphone-applikationer för smarta hem och företag. Sedan 2016 erbjuder koncernen Griffin Enterprise Positioning System (GEPS™) som en molntjänst för inomhus positionering av fysiska objekt som digitalt kan omvandla affärsprocesser för ökad flexibilitet, bättre effektivitet och ökad lönsamhet. Verksamheten inleddes 2009 och har idag levererat över 1 000 000 trådlösa produkter för IoT och M2M-lösningar över hela världen samt omsatt drygt 200 MSEK. Sedan 2016 har koncernen fokuserat på tjänster för positionering, vilket möjliggjort investeringar i forskning och utveckling av lösningar för digitalisering av industrin, vanligen kallat Industri 4.0 och Smart Factory.

Via de forna MVV bolagen levereras kvalificerade produkter och tjänster inom effektiva industrialiseringsprocesser, främst till kunder inom fordonsindustrin.

Moderföretag

Moderbolaget i koncernen bedriver verksamhet som främst syftar till att förvalta och utveckla koncernens affärer, både genom kapitalanskaffning samt administrativt stöd i affärsprocessen. Bolaget förvaltar även noteringen av aktien på Nasdaq First North handelsplats.

Moderbolaget finansierar dotterföretagen genom ovillkorade aktieägartillskott, vilka redovisas som aktier i dotterföretag. Alternativt sker finansiering via koncernbidrag, vilka redovisas som bokslutsdispositioner.

Under året genomfördes en serie nyemissioner som totalt inbringade ca 20,6 MSEK netto.

Kostnader hänförliga till dotterbolagen vidarefaktureras. Moderföretagets kostnad är att anses som en normal förvaltningskostnad för denna typ av bolag.

Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

Koncern

Belopp KSEK	2022-01-01-	2021-01-01-	2020-01-01-	2019-01-01-	2018-01-01-
	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Nettoomsättning	22 127	13 350	15 951	20 273	4 949
Resultat efter finansiella poster	-34 645	-26 647	-23 093	-39 483	-30 222
Balansomslutning	65 915	70 097	82 270	92 378	47 125
Medelantalet anställda	32	27	30	50	30
Soliditet	55%	72%	72%	68%	86%

Jämfört med 2021 ökade koncernens nettoomsättning med 8,8M, främst som en följd av avtalet med Avnet i kombination med den ökade aktivitet som följer av att pandemirestriktionerna hävts. Resultat innan avskrivningar (EBITDA) ökade med 2M samtidigt som rörelseresultatet (EBIT) minskade med 6,4M; främst som en följd av ökade avskrivningar på aktiverade FoU kostnader samtidigt som aktivering upphört.

Moderföretag

Belopp KSEK	2022-01-01-	2021-01-01-	2020-01-01-	2019-01-01-	2018-01-01-
	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Rörelsens intäkter	3 531	2 726	1 950	2 541	1 000
Resultat efter finansiella poster	-4 563	-122 948	-15 544	-1 150	-361
Balansomslutning	111 495	87 429	198 981	206 249	145 213
Antal anställda	3	1	-	-	-
Soliditet	90%	98%	96%	99%	99%

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Året påverkades av efterdyningar från pandemirestriktionerna samt krigsutbrottet i Ukraina med signifikanta logistikutmaningar hos samtliga leverantörer. Nedan följer årets största händelser i rubrikform, mer detaljer finns på koncernens hemsida www.hd-wireless.com.

- 2022-01 Företrädesemission genomförs till 11,6 MSEK före emissionskostnader
- 2022-04 Incitamentsprogram för anställda samt nyckelpersoner upprättat
- 2022-06 Finansieringspaket1 bestående av lån (2M), lånelöfte (2M), riktad emission (1,5M) samt teckningsoption (1,5M) tillför bolaget totalt ca 7 MSEK innan kostnader
- 2022-06 Långgivare konverterar lån 2M samt utnyttjar optionen 1,7M från finansieringspaket1
- 2022-08 Långgivare konverterar resterande lån 2M från finansieringspaket1
- 2022-08 Finansieringspaket2 bestående av lån (10M) samt lånelöfte (5M) tillför bolaget ca 15 MSEK innan kostnader
- 2022-09 Långgivarna konverterar del av lån 4M från finanspaket2
- Avnet Europe beställer moduler för sammanlagt 20,9M SEK
- Avnet Embedded beställer utveckling och support för sammanlagt 6,1M SEK
- Atlas Copco beställer utveckling och moduler för sammanlagt 3,5M SEK
- Parker Hannifin beställer CASAT samt tillverkningsutrustning för sammanlagt 2,6M SEK
- Volvo AB beställer CASAT samt utvecklingsarbete för sammanlagt 1,9M SEK
- Astra Zeneca beställer GEPS för sammanlagt 1,1M SEK

- Volvo Cars beställer GEPS för sammanlagt 0,7M SEK
- Swegon beställer CASAT för sammanlagt 400k SEK
- JC Equipment beställer utveckling för sammanlagt 350k SEK
- Scania förlänger pilotprojekt för sammanlagt 250k SEK

Viktiga förhållanden

Koncernens strategi och affärsplan kan komma att inkludera ytterligare kapitalanskaffning i syfte att utveckla verksamheten. Marknaden är stor och komplex varför tidpunkten när dessa investeringar kan komma att påverka koncernens omsättning materiellt är svår att förutspå.

Förväntad framtida utveckling

Koncern

Koncernens teknik möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera, analysera och visualisera sina affärsprocesser samt följa viktiga tillgångar och produkter i realtid. Verksamheten har fram till dagens datum fortgått enligt de långsiktiga planer som styrelse och ledning arbetar utifrån. Pandemin har snart helt släppt sitt grepp om tillvaron och koncernen ser framtiden an med tillförsikt. Vi ser ökande förfrågningar om såväl kundanpassade lösningar som service- och analystjänster i linje med fokusförändringen från hårdvara över till mjukvara och tjänster. Samtidigt upplever vi en ökning i förfrågningar kring hårdvara, varför detta område ånyo ser ut att kunna bli intressant.

Med GEPS™ for Industry stärker koncernen sin position på den snabbväxande marknaden för tjänster för inomhuspositionering i realtid bland företag som arbetar med varor, försörjningskedjor och människor (sk Smart Factory och IoT). Affärer inleds ofta med pilotprojekt för att kunden skall kunna verifiera sina förväntade framgångsfaktorer. Koncernen räknar med att offerera och avtala ett antal av dessa pilotprojekt, i övertygelsen att huvuddelen av kundernas förväntade framgångsfaktorer kommer att verifieras och att dessa kunder sedan kommer att implementera lösningar för inomhuspositionering i realtid. Koncernen följer fortsatt den förändringsplan som beslutades år 2015.

Moderföretag

En av moderföretagets viktigaste uppgifter är kapitalanskaffning. Styrelsen bedömer att det befintliga rörelsekapitalet efter annonserade aktiviteter är tillräckligt för att bedriva verksamheten enligt gällande affärsplan.

GEPS™ är nu kommersialiserat inom produktionslogistik hos både tyngre industri, typ Volvo, och läkemedelstillverkning och förväntas fortsätta att implementeras hos kunder under kommande år. Tjänster baserade på tekniken förväntas generera intäkter från, och med, kommersiella implementeringar. Beroende på hur marknaden tar emot dessa tjänster förväntas försäljningsvolymerna som ger förutsättningar för lönsamhet. När lönsamhet kan uppnås är främst avhängigt försäljningsvolym, bolagets kostnadsbas samt investeringar.

Flera av koncernens kunder tvingades under pandemin att stänga sina fabriker och permittera anställda. Detta drabbade vår verksamhet hårt. Pandemin påverkade även kapitalmarknaden, vilket fick en negativ påverkan på bolagets möjlighet att skaffa kapital.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncern

Konjunktorens utveckling

Efterfrågan på koncernens produkter påverkas av det allmänna konjunkturläget på de marknader där man är verksam. Påverkande faktorer är exempelvis räntor, valutakurser, skatter, aktiemarknadens utveckling, tillgång till krediter, arbetslöshetsnivå och allmänna affärsförhållanden. Ett mindre gynnsamt konjunkturläge kan medföra förändrade förutsättningar för nyinvesteringar och underhåll bland koncernens kunder, och kan således påverka efterfrågan på koncernens produkter negativt vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. I tillägg kan förändringar i råvarupriser påverka aktivitetsnivån och leda till att investeringar senareläggs, eller att befintliga beställningar försenas eller avbryts. Koncernens planerade tillväxt fokuseras framför allt på större svenska och nordiska bolag med inriktning på industriell produktion. En konjunkturedgång i de marknader där dessa bolag är verksamma skulle sannolikt påverka investeringsviljan och därmed begränsa koncernens tillväxtpotential.

Under pandemin tvingades flera av koncernens kunder att kraftigt begränsa sina aktiviteter samt i vissa fall även stänga fabriker och permittera anställda. Detta medförde stor påverkan på koncernens verksamhet då vi nekades tillgång till redan installerade system eller kunde leverera och installera nya. Effekterna balanserades i viss mån av stödinsatser från stat och myndigheter men har medfört väsentlig påverkan och risk för hela koncernen.

Konkurrens och prispress

Koncernens verksamhet bedrivs i en konkurrensutsatt bransch. Aktörer på marknaden konkurrerar genom bland annat pris, innovationer, design, kvalitet, teknologi och marknadspenetration. Koncernen möter ett stort antal konkurrenter och upplever en ökande prispress, vilket för vissa produktgrupper delvis har lett till minskade marginaler. Det finns en risk att ökad konkurrens kan medföra att efterfrågan på koncernens produkter minskar, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Koncernen kan även tvingas genomföra kostnadskrävande omstruktureringar av verksamheten för att i framtiden behålla en marknadsposition och lönsamhet.

Tekniska risker

Koncernens bolag är verksamma på marknaden för data och telekommunikation via trådlös överföring. Teknikutveckling för inomhuspositionering kan vara förknippat med ett större mått av osäkerhet då marknaden är ny. Koncernen erbjuder bland annat försäljning med pilotprojekt, vilka ska leverera och visualisera kundvärde baserat på komplexa tekniska lösningar bestående av många komponenter. Om några av dessa komponenter inte fungerar inom avsatt projekttid kan det innebära risker för nästa steg i försäljningsprocessen. Det finns även en risk att nya tekniker utvecklas och introduceras som, beroende på dess framgång och koncernens förmåga att vidareutveckla produkter och system, skulle kunna medföra att koncernens position försämras och att koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas negativt.

Produktansvar och försäkring

Skulle koncernens produkter orsaka eller vara inblandade i person- eller sakskada föreligger en risk för att skadestånd eller andra krav, inklusive krav grundade på produktansvar, riktas mot koncernen. Sådana krav kan medföra att koncernen tvingas begränsa framtida försäljning eller förändra sina produkter. Det föreligger även en risk för att kunder riktar skadeståndsanspråk mot koncernen för det fall koncernens produkter medför eller orsakar skada i kundernas verksamhet. Dylika krav skulle kunna ha en betydande negativ påverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat. Det kan hända att krav som framställs överstiger av koncernen försäkrade belopp och att koncernens försäkringar därför inte ger ett fullgott skydd. Sådana krav kan också medföra att koncernen i framtiden inte kan erhålla eller upprätthålla ett fullgott försäkringsskydd. Eventuella förluster som inte täcks av försäkringsskyddet skulle kunna ha en väsentlig negativ påverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Försäljning

Koncernens produkter genomgår regelbundet generationsskiften. Dessa kan ta längre tid än beräknat, vilket kan innebära att framtida försäljning minskar. Det går inte att med säkerhet fastslå att de framtida produkter och tjänster som koncernen kommer erbjuda marknaden får det positiva mottagande som förespeglas. Priset för, eller kvantiteten av, framtida sålda produkter eller tjänster kan

bli längre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan bli längre än vad koncernen idag bedömer, vilket skulle kunna ha en väsentlig negativ påverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Patent och immaterialrättsliga frågor

I dagsläget har koncernen endast ett patent. I framtiden kan ytterligare patent komma att erhållas och koncernens konkurrenskraft kan då bli beroende av förmågan att upprätthålla och försvara dessa. Det finns ingen garanti för att patentansökningar resulterar i godkända patent, att godkända patent kan upprätthållas eller att patenten ger ett tillräckligt omfattande skydd för att ha kommersiell betydelse. Även om koncernen erhåller tillfredsställande patentskydd kan kostnaderna för att upprätthålla detta skydd vara betydande, liksom kostnaderna för att försvara patenten vid eventuellt intrång från tredje part. Värdet av koncernens tillgångar är till viss del beroende av förmågan att erhålla och försvara immateriella rättigheter och varumärkesskydd kan omfatta komplicerade rättsliga frågor. Det finns ingen garanti för att koncernens immaterialrättsliga tillgångar har tillräckligt upphovsrättsligt skydd. En tänkbar konsekvens av detta är att koncernens konkurrenskraft försämras, med reducerade eller uteblivna intäkter som följd.

Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

Koncernen saknar alltså tillräckliga kostnadstäckande intäkter. Vidare är det inte säkert att koncernen lyckas generera substansiella och återkommande intäkter, varför det inte heller är säkert att koncernen kommer uppnå positivt resultat i framtiden. Det kan inte garanteras att koncernen kommer kunna generera tillräckliga medel för att finansiera den fortsatta verksamheten. Det kan inte heller garanteras att koncernen kommer kunna erhålla nödvändig finansiering eller att sådan finansiering kan erhållas på, för befintliga aktieägare, fördelaktiga villkor. Ett misslyckande med att erhålla ytterligare finansiering vid rätt tidpunkt kan medföra att koncernen måste skjuta upp, dra ner på, eller avsluta verksamheter.

Kunder och samarbetsavtal

Koncernens försäljning sker dels i egen regi, dels genom distributörer. Dessa partners är viktiga för koncernens framtida utveckling då de täcker marknader som annars är svåra för koncernen att bearbeta. Det finns en risk att de företag med vilka koncernen samarbetar eller kommer att samarbeta med inte kommer kunna uppfylla sina åtaganden. Vidare finns en risk att koncernens storlek och finansiella ställning kan påverka möjligheterna att ingå avtal med ytterligare strategiska parter. Flertalet av de överenskommelser som koncernen har med större samarbetspartners är formlösa och bygger på muntliga överenskommelser. Det finns risk att existerande samarbeten sägs upp eller förklaras ogiltiga, eller att det inte kommer att förekomma förändringar i ingångna samarbeten. Om så sker kan detta ha en negativ inverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Finansieringsrisk och likviditetsrisk

Koncernen genomgår en transformering från att historiskt varit ett bolag verksamt som leverantör av hårdvarukomponenter och moduler, prissatta per styck, till att erbjuda tjänster (i första hand inomhuspositioneringstjänster) och mjukvara, prissatta som licens och abonnemang. Finansieringsrisk avser risken att denna transformering försvåras eller blir kostsam och att koncernen därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Likviditetsrisk avser risken att inte kunna fullgöra betalningsåtaganden då de förfaller.

Moderföretag

Framtida emissioner

Bolaget kan i framtiden komma att anskaffa ytterligare kapital genom utgivande av aktierelaterade värdepapper såsom aktier, teckningsoptioner, konvertibla skuldebrev eller andra typer av värdepapper.

Förändring av eget kapital

Koncern

	<i>Aktiekapital</i>	<i>Övrigt tillskjutet kapital</i>	<i>Annat eget kapital inkl Årets resultat</i>	<i>Innehav utan bestämmande</i>	<i>Totalt</i>
Ingående balans 2022-01-01	8 699	177 540	-135 820		50 420
Årets resultat			-34 740		-34 740
Premier teckningsoptioner		125			125
Nyemission	4 990	15 525			20 515
Eget kapital 2022-12-31	13 689	193 190	-170 560	-	36 320

Moderföretag

	<i>Aktiekapital</i>	<i>Överkursfond</i>	<i>Balanserat resultat inkl Årets Resultat</i>	<i>Totalt Eget kapital</i>
Ingående balans 2022-01-01	8 699	236 060	-159 424	85 335
Årets resultat			-6 565	-6 565
Premier teckningsoptioner			125	125
Nyemission	4 990	15 525		20 515
Eget kapital 2022-12-31	13 689	251 585	-165 864	99 410

Förslag till disposition beträffande bolagets vinst eller förlust

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att fritt eget kapital, kronor 85 720 708 kr, disponeras enligt följande:

	<i>Belopp i SEK</i>
Balanseras i ny räkning	85 720 708
Summa	85 720 708

Vad beträffar koncernens och moderföretagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med tillhörande noter.

Resultaträkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2022-01-01- 2022-12-31</i>	<i>2021-01-01- 2021-12-31</i>
Rörelsens intäkter	26		
Nettoomsättning	3	22 127	13 350
Aktiverat arbete för egen räkning	10	-	2 413
Övriga rörelseintäkter		1 261	895
		<u>23 388</u>	<u>16 658</u>
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		-7 987	-3 307
Övriga externa kostnader	4,6,26	-13 350	-12 530
Personalkostnader	5,26	-22 855	-23 671
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-11 211	-3 821
Övriga rörelsekostnader		-1 266	-240
Rörelseresultat		<u>-33 281</u>	<u>-26 911</u>
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag		-	725
Resultat från värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar		-	1
Ränteintäkter och liknande resultatposter		5	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-1 369	-462
Resultat efter finansiella poster		<u>-34 645</u>	<u>-26 647</u>
Resultat före skatt		<u>-34 645</u>	<u>-26 647</u>
Skatt på årets resultat	9	-94	23
Årets resultat		<u>-34 739</u>	<u>-26 624</u>
Hänförligt till Moderföretagets aktieägare		-34 739	-26 624

Balansräkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2022-12-31</i>	<i>2021-12-31</i>
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	10	44 830	55 269
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	11	446	462
Goodwill	12	3 516	3 956
		<u>48 792</u>	<u>59 687</u>
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	13	3 064	3 379
		<u>3 064</u>	<u>3 379</u>
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran		-	85
Andra långfristiga fordringar	17	592	467
		<u>592</u>	<u>552</u>
Summa anläggningstillgångar		<u>52 448</u>	<u>63 618</u>
Omsättningstillgångar			
Varulager m m			
Råvaror och förnödenheter		1 481	1 200
Förskott till leverantörer		161	104
		<u>1 642</u>	<u>1 304</u>
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		4 578	1 752
Övriga fordringar		1 235	717
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	1 339	1 379
		<u>7 152</u>	<u>3 848</u>
Kassa och bank		<u>4 673</u>	<u>1 328</u>
Summa omsättningstillgångar		<u>13 467</u>	<u>6 480</u>
SUMMA TILLGÅNGAR		<u>65 915</u>	<u>70 098</u>

Balansräkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2022-12-31</i>	<i>2021-12-31</i>
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Aktiekapital	20	13 689	8 699
Övrigt tillskjutet kapital		193 190	177 540
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-170 559	-135 819
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		36 320	50 420
Summa eget kapital		36 320	50 420
<i>Avsättningar</i>			
Uppskjuten skatteskuld		446	471
		446	471
<i>Långfristiga skulder</i>			
Övriga skulder till kreditinstitut		2 105	1 575
Övriga långfristiga skulder	21	7 227	2 695
		9 332	4 270
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	22	1 954	2 339
Förskott från kunder		625	-
Leverantörsskulder		2 238	1 396
Skatteskulder		-	396
Övriga kortfristiga skulder		10 407	5 639
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	4 593	5 167
		19 817	14 937
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		65 915	70 098

Kassaflödesanalys - koncern

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2022-01-01- 2022-12-31</i>	<i>2021-01-01- 2021-12-31</i>
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-34 645	-26 647
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		11 176	3 924
		<u>-23 469</u>	<u>-22 723</u>
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-23 469	-22 723
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager		-338	-221
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-3 304	20
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		4 880	-6 304
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-22 231	-29 228
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterföretag		-	-50
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-	-2 423
Förvärv av finansiella tillgångar		-125	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-125	-2 473
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		23 683	23 000
Emissionskostnader		-3 043	-5 169
Upptagna lån		5 377	3 196
Amortering av låneskulder		-316	-250
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		25 701	20 777
Årets kassaflöde		3 345	-10 924
Likvida medel vid årets början		1 328	12 252
Likvida medel vid årets slut		4 673	1 328

Resultaträkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2022-01-01- 2022-12-31</i>	<i>2021-01-01- 2021-12-31</i>
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	26 3	3 531	2 726
Övriga rörelseintäkter		5	-
		3 536	2 726
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		-	-
Övriga externa kostnader	4,6	-2 356	-2 371
Personalkostnader	5	-4 768	-1 441
Rörelseresultat		-3 588	-1 086
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag		-	-119 275
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-975	-87
Resultat efter finansiella poster		-4 563	-120 448
Bokslutsdispositioner, Koncernbidrag	8	-2 002	-2 500
Resultat före skatt		-6 565	-122 948
Årets resultat		-6 565	-122 948

Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2022-12-31</i>	<i>2021-12-31</i>
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	15	78 644	78 644
		78 644	78 644
Summa anläggningstillgångar		78 644	78 644
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Fordringar hos koncernföretag		32 383	8 381
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	185	87
		32 568	8 468
Kassa och bank		283	317
Summa omsättningstillgångar		32 851	8 785
SUMMA TILLGÅNGAR		111 495	87 429

Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2022-12-31</i>	<i>2021-12-31</i>
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	20	13 689	8 699
		13 689	8 699
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	19	251 585	236 060
Balanserad vinst eller förlust		-159 299	-36 476
Årets resultat	19	-6 565	-122 948
		85 721	76 636
Summa eget kapital		99 410	85 335
<i>Långfristiga skulder</i>			
Övriga skulder till kreditinstitut	22	-	-
Övriga långfristiga skulder	21	875	-
		875	-
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder		262	339
Skulder till koncernföretag		3 265	115
Aktuell skatteskuld		141	-
Övriga kortfristiga skulder		6 842	488
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	700	1 152
		11 210	2 094
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		111 495	87 429

Kassaflödesanalys - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2022-01-01- 2022-12-31</i>	<i>2021-01-01- 2021-12-31</i>
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-4 562	-120 448
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m			120 000
		<u>-4 562</u>	<u>-448</u>
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-4 562	-448
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-24 100	-9 216
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		9 116	-3 935
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-19 546	-13 599
Aktieägartillskott			-12 042
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-	-12 042
Finansieringsverksamheten			
Nyemission, inklusive inbetalt aktiekapital		23 683	23 000
Emissionskostnader		-3 043	-5 169
Upptagna lån		875	
Mottagna koncernbidrag		1 672	-
Lämnade koncernbidrag		-3 675	-2 500
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		19 512	15 331
Årets kassaflöde		-34	-10 310
Likvida medel vid årets början		317	10 627
Likvida medel vid årets slut		283	317

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Belopp i KSEK om inget annat anges.

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Poster i utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället. Valutakursdifferenser som uppkommer vid reglering eller omräkning av monetära poster redovisas i resultaträkningen det räkenskapsår de uppkommer.

Varulager

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffningsvärdet beräknas enligt först in- först ut- principen. I anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och de indirekta kostnader som utgör mer än en oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen. Vid värdering har hänsyn tagits till normalt kapacitetsutnyttjande.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

I de fall pensionsförpliktelserna är uteslutande beroende av värdet på en ägd tillgång redovisas pensionsförpliktelsen som en avsättning motsvarande tillgångens redovisade värde.

Klassificering

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som antingen avgiftsbestämda eller förmånsbestämda.

Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

Ersättningar vid uppsägning

Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

a) avsluta en anställds eller en grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller

b) lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång.

Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock inte för temporära skillnader som härrör från första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skattemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen och har inte nuvärdesberäknats.

Uppskjutna skatteskulder som uppstått vid rena substansförvärv nuvärdeberäknas om värdet på den uppskjutna skatteskulden är en väsentlig del av affärssuppgörelsen och det finns ett dokumenterat samband mellan köpeskillingen och köparens värdering av den uppskjutna skatteskulden. Ett rent substansförvärv är ett förvärv av andelar i företag där huvudsakliga identifierbara tillgångar är byggnader och mark samt där köpeskillingen så gott som uteslutande avser tillgången med avdrag för fastighetslån och uppskjuten skatt.

Uppskjutna skatteskulder eller uppskjutna skattefordringar för temporära skillnader som hänför sig till investering i dotterföretag, filialer, intresseföretag eller gemensamt styrda företag redovisas inte om tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna kan styras och det inte är uppenbart att den temporära skillnaden kommer att återföras inom en överskådlig framtid.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

I koncernbalansräkningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatt och eget kapital.

Intäkter

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

Försäljning av varor

Vid försäljning av varor redovisas en intäkt när följande kriterier är uppfyllda:

- De ekonomiska fördelarna som är förknippade med transaktionen sannolikt kommer att tillfalla företaget,
- Inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt,
- Företaget har överfört de väsentliga riskerna och fördelarna som är förknippade med varornas ägande till köparen,
- Företaget har inte längre ett sådant engagemang i den löpande förvaltningen som vanligtvis förknippas med ägande och utövar inte heller någon reell kontroll över de sålda varorna, samt

- De utgifter som har uppkommit eller förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Tjänsteuppdrag och entreprenadavtal - löpande räkning

Inkomst från uppdrag på löpande räkning redovisas som intäkt i takt med att arbete utförs och material levereras eller förbrukas.

Tjänsteuppdrag och entreprenadavtal - fast pris

Uppdragsinkomster och uppdragsutgifter för uppdrag till fast pris redovisas som intäkt och kostnad med utgångspunkt från färdigställandegraden på balansdagen. Färdigställandegraden beräknas som utfört arbete.

Immateriella tillgångar

Utgifter för forskning och utveckling

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.

- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.

- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner).

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

	<i>Koncern</i> år	<i>Moder- företag</i> år
Följande avskrivningstider tillämpas:		
<i>Internt utvecklad immateriella tillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	5-10	5-10
<i>Förvärvade immateriella tillgångar</i>		
Koncessioner	5-10	5-10
Patent	5-10	5-10
Licenser	5-10	5-10
Varumärken	5-10	5-10
Dataprogram	5-10	5-10
Goodwill	5-10	5-10
Byggnad fördelat på komponenter nedan:		
-Stomme och grund	70	70
-Stomkomplettering, innervägg, fasad, fönster, värme, sanitet	50	50
-yttertak och el	40	40
-köksinredning	30	30
-ventilation	25	25
-inre ytskick, vitvaror, styr- och övervakning	15	15

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Följande avskrivningstider tillämpas:

	<i>Koncern</i> år	<i>Moder- företag</i> år
Materiella anläggningstillgångar:		
-Inventarier, verktyg och installationer	5	5

Skillnaden mellan ovan nämnda avskrivningar och skattemässigt gjorda avskrivningar redovisas i de enskilda företagen som ackumulerade överavskrivningar, vilka ingår i obeskattade reserver.

Nedskrivningar - materiella och immateriella anläggningstillgångar samt andelar i koncernföretag

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Om det inte går att beräkna en enskild tillgångs återvinningsvärde beräknas återvinningsvärdet för hela den kassagenererande enhet som tillgången hör till.

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller uttrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

Leasing - leasetagare

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Leasing - leasegivare

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är finansiellt.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive första förhöjd hyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som intäkt linjärt över leasingperioden.

Koncernredovisning

Dotterföretag

Koncernuppgifter

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), tillika moderföretag i den nya koncernen, bildades den 1 september 2016 och bedrev ingen verksamhet innan förvärvet av H&D Wireless Sweden den 28 juni 2017. Moderföretaget bestod endast av likvida medel vid förvärvstidpunkten. Koncernens första kvartal var således 1 juli till den 30 september 2017 vilket redovisas i den bolagsbeskrivning som publicerades på bolagets hemsida den 20 december 2017. Detta i samband med noteringen av moderbolagets aktieserie-B på Nasdaq First North i Stockholm

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av rösttalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagens intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Goodwill

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

Negativ goodwill

Negativ goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag understiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Avser uppkommen negativ goodwill framtida kostnader eller framtida förluster, redovisas negativ goodwill som en avsättning i balansräkningen och upplöses i takt med att kostnaderna (förlusterna) uppstår. Uppkommer negativ goodwill istället på grund av andra orsaker redovisas negativ goodwill som en avsättning i balansräkningen till den del den inte överstiger verkligt värde på förvärvade identifierbara icke-monetära tillgångar. Den del som överstiger detta värde intäktsförs omedelbart. Den del av negativ goodwill som inte överstiger verkligt värde på förvärvade identifierbara icke-monetära tillgångar intäktsförs på ett systematiskt sätt över en period som beräknas som kvarvarande vägd genomsnittlig nyttjandeperiod för de förvärvade identifierbara tillgångarna som är avskrivningsbara.

Redovisningsprinciper i moderföretaget

Redovisningsprinciperna i moderföretaget överensstämmer med de ovan angivna redovisningsprinciperna i koncernredovisningen.

Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Aktier i dotterföretag och immateriella tillgångar värderas till det lägsta av anskaffningsvärde eller uppskattat värde efter nedskrivningsprövning.

Not 3 Nettoomsättning per rörelsegren och geografisk marknad

	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Koncern		
<i>Nettoomsättning per rörelsegren</i>		
H&D Wireless Sweden	3 696	5 154
H&D Wireless Connectivity	10 390	3 310
H&D Wireless IoT Labs	4 401	1 303
Övrigt	3 640	3 583
	<u>22 127</u>	<u>13 350</u>

Not 4 Arvode och kostnadsersättning till revisorer

	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Koncern		
<i>Frejs revisorer AB</i>		
Revisionsuppdrag	436	544
Andra uppdrag	54	45
	<u>490</u>	<u>589</u>
Moderföretag		
<i>Frejs revisorer AB</i>		
Revisionsuppdrag	143	81
Andra uppdrag	17	23
Summa	<u>160</u>	<u>104</u>

Kommentar

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagens revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Kostnadsersättningen för revision av moderföretaget ingår i det som fakturerats dotterföretaget och redovisas i beloppet för koncernen.

Not 5 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Medelantalet anställda

	2022-01-01- 2022-12-31	Varav män	2021-01-01- 2021-12-31	Varav män
Moderföretag				
Sverige	3	2	1	1
Totalt moderföretaget	3	2	1	1
Dotterföretag				
Sverige	21	19	26	21
Utanför sverige	8	7	-	-
Totalt dotterföretag	29	26	26	21
Koncernen totalt	32	28	27	22

Redovisning av könsfördelning bland ledande befattningshavare

	2022-01-01- 2022-12-31	2021-12-31
	Andel kvinnor i %	Andel kvinnor i %
Moderföretag		
Styrelsen	0%	0%
Övriga ledande befattningshavare	0%	0%
Koncern		
Styrelsen	0%	0%
Övriga ledande befattningshavare	0%	0%

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Moderföretag		
Löner och andra ersättningar	2 833	1 186
Sociala kostnader	1 747	353
(varav pensionskostnader)	624	-
Koncern		
Löner och andra ersättningar 1)	16 191	16 936
Sociala kostnader	6 517	6 512
(varav pensionskostnader) 2)	2 331	2 391

- 1) Av koncernens lönekostnader avser 2 735 ksek (2 189 ksek) företagens VD och styrelse.
2) Av koncernens pensionskostnader avser 615 ksek (402 ksek) företagens VD och styrelse.

Med verkställande direktören för koncernen har avtal träffats om avgångsvederlag uppgående till 12 månadslöner. Både företaget och den anställde kan påkalla utbetalning enligt avtalet.

Not 6 Operationell leasing

Leasingavtal där företaget är leasetagare

	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Koncern		
<i>Tillgångar som innehåses via operationella leasingavtal</i>		
Variabla avgifter	1 682	1 326
Totala leasingkostnader	1 682	1 326
Avtalade framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara kontrakt förfaller till betalning:		
Inom ett år	1 682	1 326
Mellan ett och fem år	3 364	2 652
	5 046	3 978

Leasingavtal där företaget är leasegivare

	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Koncern		
<i>Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal:</i>		
Inom ett år	2 400	-
Mellan ett och fem år	2 200	-
	4 600	-

Koncernens leasingintäkter uppgick under 2022 till 2,4M (1,8M fg år)

Not 7 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Koncern		
Räntekostnader, övriga	1 369	462
	1 369	462
Moderföretag		
Räntekostnader, övriga	975	87
	975	87

Moderföretaget har under innevarande räkenskapsperiod avtalat om ett kortsiktigt räntebärande lån för att klara likviditeten i dotterföretagets pågående pilotprojekt. Lånet är tillfullo återbetalat inklusive hänförlig ränta.

Not 8 Bokslutsdispositioner

	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Lämnat koncernbidrag	-3 674	-2 500
Erhållet koncernbidrag	1 672	-
Summa	-2 002	-2 500

Not 9 Skatt på årets resultat

	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Koncern		
Skatt på grund av ändrat beskattning från fg år	-35	-
Uppskjuten skatt	-59	-23
	<u>-94</u>	<u>-23</u>

Not 10 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	2022-12-31	2021-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	68 053	65 640
-Internt utvecklade tillgångar	-	2 413
	<u>68 053</u>	<u>68 053</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-12 784	-10 409
-Avyttringar och utrangeringar	-	49
-Årets avskrivning	-10 439	-2 424
	<u>-23 223</u>	<u>-12 784</u>
Redovisat värde vid årets slut	44 830	55 269

Not 11 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter

	2022-12-31	2021-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	724	909
-Nyanskaffningar	-	11
-Avyttringar och utrangeringar	-	-196
-Omklassificeringar	-42	-
Vid årets slut	<u>682</u>	<u>724</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-262	-340
-Avyttringar och utrangeringar	-	136
-Omklassificeringar	42	-
-Årets avskrivning	-16	-58
Vid årets slut	<u>-236</u>	<u>-262</u>
Redovisat värde vid årets slut	446	462

Not 12 Goodwill

	2022-12-31	2021-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	4 512	4 512
Vid årets slut	<u>4 512</u>	<u>4 512</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>		
-Vid årets början	-556	-116
-Årets avskrivning	-440	-440
Vid årets slut	<u>-996</u>	<u>-556</u>
Redovisat värde vid årets slut	3 516	3 956

Not 13 Byggnader och mark

	2022-12-31	2021-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	4 346	4 346
Vid årets slut	4 346	4 346
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>		
-Vid årets början	-2 983	-2 212
-Årets avskrivning	-203	-771
Vid årets slut	-3 186	-2 983
<i>Akkumulerade uppskrivningar:</i>		
-Vid årets början	2 016	2 128
-Årets avskrivning på uppskrivet belopp	-112	-112
Vid årets slut	1 904	2 016
Redovisat värde vid årets slut	3 064	3 379

Not 14 Inventarier, verktyg och installationer

	2022-12-31	2021-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	-	3 581
-Avyttringar och utrangeringar	-	-3 581
Vid årets slut	-	-
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-	-3 531
-Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	-	3 547
-Årets avskrivning	-	-16
Vid årets slut	-	-
Redovisat värde vid årets slut	-	-

Not 15 Andelar i koncernföretag

	2022-12-31	2021-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	198 644	186 602
-Förvärv / aktieägartillskott / investeringar i koncernföretag	-	12 042
-Vid årets slut	198 644	198 644
-Vid årets början	-120 000	-
-Årets nedskrivningar	-	-120 000
Redovisat värde vid årets slut	78 644	78 644

Spec. av moderföretagets innehav av andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

<i>Dotterföretag / Org nr / Säte</i>	<i>i %</i>	<i>Redovisat värde</i>
Hitech & Development Wireless Sweden AB, 556784-6521, Kista	100%	60 713
Hitech&Development Wireless Connectivity AB, 559337-5446, Kista	100%	11 267
Fastighets AB Silarp, 556458-1600, Dalum	100%	2 700
MVV Information Technology AB, 556706-9595, Vara	100%	2 392
Hitech&Development Wireless Dalumverken AB , 556246-4494, Dalum	100%	797
Hitech&Development Wireless IoT Labs AB, 559345-3623, Kista	100%	775
		78 644

Not 16 Andra långfristiga värdepappersinnehav

	2022-12-31	2021-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	-	8
-Avgående tillgångar	-	-8
-Vid årets slut	-	-
Redovisat värde vid årets slut	-	-

Not 17 Andra långfristiga fordringar

	2022-12-31	2021-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	467	467
-Tillkommande fordringar	125	-
-Vid årets slut	592	467
Redovisat värde vid årets slut	592	467

Not 18 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2022-12-31	2021-12-31
Koncern		
Hyror	369	115
Försäkringspremier	315	259
Upplupna intäkter	390	-
Övriga poster	265	1 005
	1 339	1 379
Moderföretag		
Försäkringspremier	167	83
Övriga poster	18	4
	185	87

Not 19 Disposition av vinst eller förlust

Styrelsen och VD föreslår att fritt eget kapital, 85 720 708 kronor, disponeras enligt följande:

Balanseras i ny räkning	85 721
Summa	85 721

Not 20 Antal aktier och kvotvärde

	2022-12-31	2021-12-31
A-aktier		
antal aktier	10 400 000	7 800 000
kvotvärde	0,05 kr	0,05 kr
B-aktier		
antal aktier	263 372 386	166 175 648
kvotvärde	0,05 kr	0,05 kr

Not 21 Långfristiga skulder

	2022-12-31	2021-12-31
Koncern		
Skulder som förfaller senare än ett till fem år från balansdagen:		
Övriga skulder till kreditinstitut	825	975
	825	975

Not 22 Checkräkningskredit

	2022-12-31	2021-12-31
Koncernen		
Beviljad kreditlimit	2 000	2 000
Outnyttjad del	-268	-821
Utnyttjat kreditbelopp	1 732	1 179

Not 23 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2022-12-31	2021-12-31
Koncernen		
Semesterlöner, inklusive sociala avgifter	2 120	2 473
Andra upplupna löner, inklusive sociala avgifter	338	-
Upplupna räntekostnader	459	-
Förutbetalda intäkter	783	1 548
Övriga poster / Upplupna kostnader	893	1 146
	4 593	5 167
Moderföretaget		
Semesterlöner, inklusive sociala avgifter	456	425
Upplupna räntekostnader	18	-
Övriga poster	226	727
	700	1 152

Not 24 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter

	2022-12-31	2021-12-31
<i>Koncernen</i>		
Fastighetsinteckningar	2 700	2 700
Företagsinteckningar	4 730	6 230
	7 430	8 930

Moderföretaget

Bolaget har inga ställda säkerheter

Eventalförpliktelser

Koncernen

Inga förutom moderföretagets borgensförbindelser.

Moderföretaget

Bolaget har ingått en borgensförbindelse om 700 ksek för den skuld som MVV IT har till kreditgivare.

Bolaget har också lämnat en kapitaltäckningsgaranti för H&D Wireless Dalumverken AB.

Not 25 Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Balansomslutning:

Totala tillgångar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före skatter.

Antal anställda

Medelantal anställda under räkenskapsåret

Soliditet: (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Not 26 Transaktioner med närstående

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), org. nummer 559077-0714, med säte i Kista, är moderbolag i koncernen. Samtliga bolag står under bestämmande inflytande från moderföretaget samt dess ägare. Det har under året inte förekommit några transaktioner med ledande befattningshavare eller nyckelpersoner utöver lön och andra ersättningar (se not 5).

Inköp och försäljning moderbolaget:

Av moderbolagets totala inköp och försäljning mätt i kronor avser 0% (0%) av inköpen och 100% (100%) av försäljningen transaktioner med dotterbolag.

Not 27 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Viktiga händelser efter periodens slut följer nedan i rubrikform, mer detaljer finns på koncernens hemsida www.hd-wireless.com

- 2023-01 AstraZeneca beställer GEPS för ytterligare 12 månader, ordervärde ca 500 kSEK
- 2023-01 Långivarna konverterar del av lån 4,5M från finansieringspaket2
- 2023-01 Bolaget utnyttjar de återstående 5 MSEK i finansieringspaket2
- 2023-02 Avnet Embedded beställer 12 månaders support, ordervärde 0,6 MSEK
- 2023-03 Eriksson beställer Griffin IoT drift, order av strategisk betydelse
- 2023-03 Congatec väljer IoT modul från H&D Wireless, ordervärde 400 kSEK

Underskrifter

Kista, det datum som framgår av vår elektroniska underskrift

Christer Färegård
Styrelseordförande

Pär Bergsten
Verkställande direktör

Per Melin
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats det datum som framgår av min elektroniska underskrift

Frejs revisorer AB

Ulf Johansson
Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning samt moderföretagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på ordinarie årsstämma.

PENNEO

Signaturerna i detta dokument är juridiskt bindande. Dokumentet är signerat genom Penneo™ för säker digital signering. Tecknarnas identitet har lagrats, och visas nedan.

"Med min signatur bekräftar jag innehållet och alla datum i detta dokumentet."

CHRISTER FÄREGÅRD

Styrelseledamot

Serienummer: 19600630xxxx

IP: 176.10.xxx.xxx

2023-04-20 16:57:47 UTC



CHRISTER FÄREGÅRD

Ordförande

Serienummer: 19600630xxxx

IP: 176.10.xxx.xxx

2023-04-20 16:57:47 UTC



PÄR BERGSTEN

Styrelseledamot

Serienummer: 19621108xxxx

IP: 213.200.xxx.xxx

2023-04-20 17:03:51 UTC



PÄR BERGSTEN

Verkställande direktör

Serienummer: 19621108xxxx

IP: 213.200.xxx.xxx

2023-04-20 17:03:51 UTC



Per Gunnar Melin

Styrelseledamot

Serienummer: 19600618xxxx

IP: 213.64.xxx.xxx

2023-04-20 19:05:23 UTC



ULF GREGER JOHANSSON LÄNGVIK

Revisor

Serienummer: 19640906xxxx

IP: 95.193.xxx.xxx

2023-04-20 19:41:51 UTC



Penneo dokumentnyckel: OJB88-OJ84B-M5A7L-JPEK2-IFNPF-E6J3D

Detta dokument är digitalt signerat genom Penneo.com. Den digitala signeringsdatan i dokumentet är säkrad och validerad genom det datogenererade hashvärdet hos det originella dokumentet. Dokumentet är låst och tidsstämplat med ett certifikat från en betrodd tredje part. All kryptografisk information är innesluten i denna PDF, för framtida validering om så krävs.

Hur man verifierar originaliteten hos dokumentet

Detta dokument är skyddat genom ett Adobe CDS certifikat. När du öppnar

dokumentet i Adobe Reader bör du se att dokumentet är certifierat med **Penneo e-signature service** <penneo@penneo.com> Detta garanterar att dokumentets innehåll inte har ändrats.

Du kan verifiera den kryptografiska informationen i dokumentet genom att använda Penneos validator, som finns på <https://penneo.com/validator>