Delårsrapport Kvartal 4, 2022

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 31 januari 2023, kl. 08.00 CET.

Delårsrapport kvartal 4, 2022

Väsentliga händelser under kvartalet

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

- Totala intäkter uppgick till 9,5 (5,0) MSEK
  bestående av:
  Nettoomsättning 9,2 (3,9) MSEK
  Aktiverade F&U kostnader 0,0 (0,7) MSEK
  Övriga intäkter 0,3 (0,4) MSEK
- Periodens resultat innan avskrivningar (EBITDA) uppgick till -3,7 (-5,1) MSEK
- Periodens resultat efter av- och nedskrivningar (EBIT) uppgick till -11,2 (-6,3) MSEK
- Periodens resultat efter finansiella poster uppgick till -11,5 (-6,3) MSEK
- Parker Hannifin gör tilläggsbeställning till semiautomatiserad monteringslinje, ordervärde ca 200 kSEK.
- Avnet Europe beställer IoT-projekt, ordervärde ca 1,3 MSEK
- Atlas Copco beställer mer utvecklingsarbete, ordervärde ca 200 kSEK
- Swegon förnyar CASAT licens, ordervärde ca 100 kSEK
- No-Isolation beställer SPB228, ordervärde ca 150 kSEK
- BorgWarner förnyar CASAT licens, ordervärde ca 100 kSEK
- Parker Hannifin beställer ny semiautomatiserad monteringslinje, ordervärde ca 0,8 MSEK
- Volvo Cars beställer pilotstudie för GEPS, ordervärde understiger 100 kSEK
- Volvo AB beställer utvecklingsarbete, ordervärde ca 400 kSEK
- Parker Hannifin förnyar CASAT licens, ordervärde ca 600 kSEK
- Volvo AB beställer CASAT licens, ordervärde ca 1,1 MSEK

Väsentliga händelser efter perioden

- AstraZeneca beställer GEPS för ytterligare 12 månader, ordervärde ca 500 kSEK
- Investerare konverterar lån på 4,5 MSEK till aktier
- Bolaget utnyttjar de återstående 5MSEK från låneavtalet tecknat i september 2022.

Nyckeltal koncernen *belopp i kSEK*	**2022 Q4**	**2022 Q3**	**2022 Q2**	**2022 Q1**	**2022 Helår**	**2021 Helår**
Nettoomsättning, extern	9 222	5 875	4 161	3 741	22 999	13 350
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	**-3 692**	**-3 311**	**-6 181**	**-6 739**	**-19 923**	**-22 850**
Resultat efter finansiella poster	-11 540	-8 035	-9 683	-10 334	-39 592	-26 647
Eget kapital	31 454	43 017	44 634	49 037	31 454	50 420
Soliditet (EgKap/Tillgångar)	51%	59%	64%	68%	51%	72%
Kassalikviditet [(OT-lager-PÅG)/KS]	69%	99%	92%	72%	69%	43%
Resultat per aktie före utspädning	-0,04	-0,03	-0,04	-0,05	-0,18	-0,19
Resultat per aktie efter utspädning	-0,03	-0,02	-0,02	-0,04	-0,10	-0,12

VD har ordet

Aktuell status

Under Q4 har resultatet av det nya samarbetsavtalet med Avnet börjat märkas samtidigt som samtliga produktområden och kunder gått framåt bra. Bolagets nettoomsättning ökade därför med 57% i Q4 (9,2Msek) jämfört med Q3 (5,9Msek) medan resultatet innan avskrivningar förbättrades med ca 2,9Msek (+29%) mot Q4 föregående år. Den ackumulerade omsättning 2022 blev 72% högre än omsättning för hela 2021. Även Q4 har varit påverkat av kriget i Ukraina och dess konsekvenser som högre kostnader för komponenter och energi. Intresset ökar fortfarande snabbt för bolagets produkter och digitala lösningar. Leveranser pågår bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Swegon, Parker, Scania, Atlas Copco, Ericsson, Avnet och AstraZenca. Avnet-Silica har under kvartalet fortsatt realisera orders baserat på det ramavtal med ett uppskattat värde av 300-500MSEK över kommande 5 år som tecknades i juni. Den totala orderstocken 2022 ökade 107% mot 2021. Omsättningen för både kvartalet och helåret är den högsta sedan bolaget listades.

Under Q4-2021 så bolagiserades produktlinjerna, där en uppdelning gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk Produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt. Samarbetet med Avnet berör framför allt de IoT-hårdvarufokuserade samt IoT konsulttjänsteinriktade produktlinjerna.

Erbjudandet

H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Utvecklingen sker i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Genom ökat intresse för vårt IoT koncept, har strategin förändrats. Vi marknadsför vår kombinerade hårdvara och mjukvara (IoT), utöver vårt SaaS-tjänsteerbjudande, (Software as a Service) där ett flertal POC nu startat. Även vår SaaS-tjänst Casat™ (ett MES-system) har gått framåt genom att den nya moderna versionen 4.0 har blivit installerad och godkänd i full produktion. Vi ser att två nya segment, förutom Industri, är intressanta dvs läkemedelsindustry för GEPS samt Smart City för Griffin.

Projekt och konceptdemos

Griffin IoT med IoT device Box827 är nu i fältprover på en mängd ställen i Sverige på allt från fläktar i vetelager till Traverser i stålverk med fokus på Industri men nu även SmartCity-applikationer. EU-projektet Admaiora med Griffin IoT är nu inne på sista året. Fältprover med Ericsson av IoT-PoC med Box835 i operatörsnät rullar vidare. Projektleveranser av GEPS med installation pågår just nu till ny POC hos Volvo Cars samt till AstraZenca. Ett flertal implementations- och leveransprojekt har genomförts eller pågår av Casat4.0 till bla Borås Högskola och Parker-Hannifin. Leverans pågår också av komplett tillverkningslina till Parker-Hannifin i Borås.

Piloter i löpande produktion

Pilot-projektet med GEPS hos Scania är avslutat i Södertälje och status är att vi är godkända av Smart Factory för att kunna starta fler projekt och avvaktar nu beslut om nya projekt. Piloten vi drivit sedan 2018 i Skövde är som redovisat godkänd med rekommendation att gå vidare till kommersiell drift. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts och detta läge gäller nu på flera ställen. Även ett flertal Casat och Griffin-piloter pågår i rullande produktion hos kunder.

Kundavtal och finansiering

Avtal tecknades under året med både Volvo Cars och AstraZeneca om flerårig kommersiella drift av GEPS. Parker har beställt för 1,6MSEK, Volvo AB för 1,5M samt Avnet-Silica har beställt för 1,3 MSEK under Q4 samt ett flertal mindre orders från nya och existerande kunder. Långivarna har konverterat 4M av 10M under Q4, samt ytterligare 4,5M efter kvartalets utgång av det lån på 15M som tecknades i augusti och bolaget har utnyttjat de sista 5M på nyåret 2023.

Realisering av visionen

Säljcykeln är lång för den marknad vi gått in i. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än någonsin tidigare och genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för kunder både i Europa och hela världen. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom digitaliseringstjänster baserat på RTLS (realtidslokaliseringssystem), IoT/IT och AI (Machine Learning) inom Industry4.0 och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt. Att omsättningen är den högsta och resultatet, innan avskrivning, det bästa sedan bolaget listades 2017 visar att visionen håller på att besannas.

Kista 31 januari 2023
Pär Bergsten, VD och grundare

Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

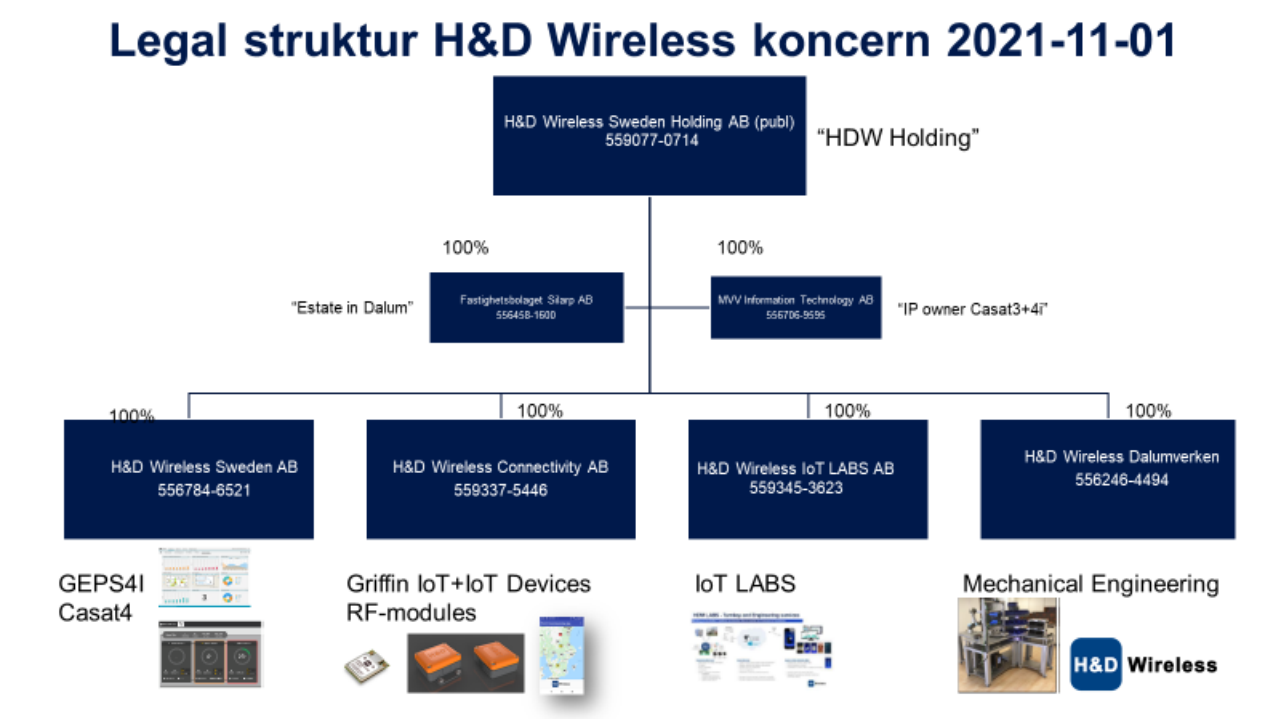
Vision	Mission
H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.	*Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften*

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning och IoT/Wireless. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 100 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

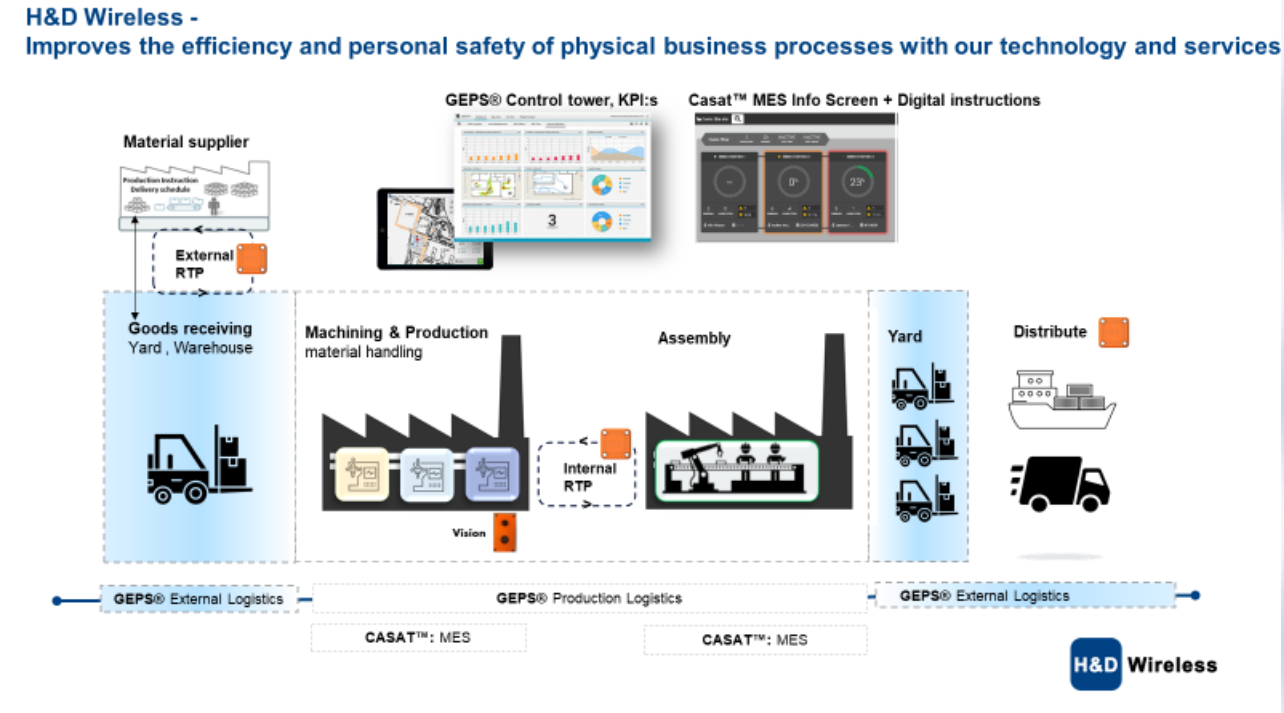
GEPS. Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS®**), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.
Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

Casat har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

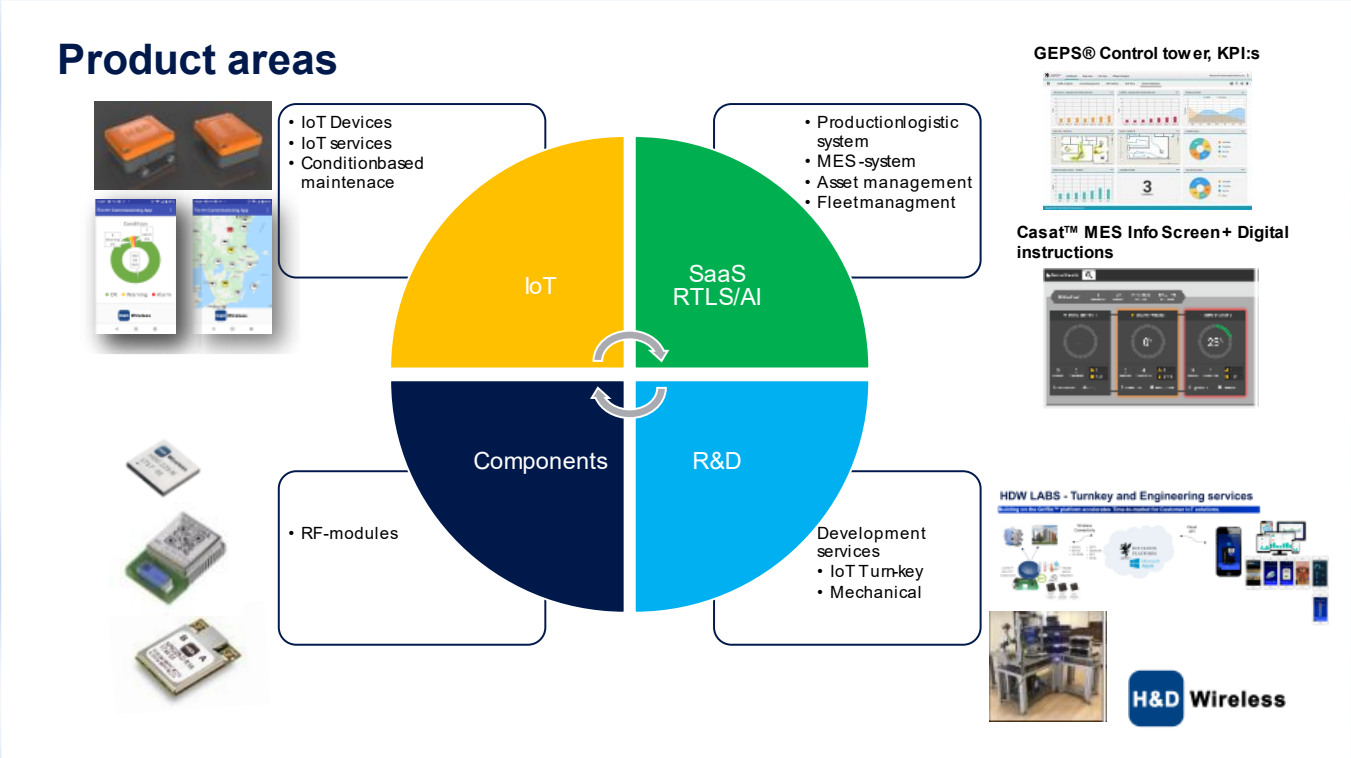
Koncernen har 4 dotterbolag där verksamheten drivs mot olika segment men marknadsförs H&D Wireless.



H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.
Fokussegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casast™ ett MES -system:



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnande som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktsmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).



Produktlinjer

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt ”on-premises” dvs lokalt installerat:

GEPS® for Industry GEPS®
Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset*- och *Fleet-management*, *Production Logistics* samt *Safety.*

GEPS® for Construction
Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

Casat
Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper inte bara att standardisera och förbättra kundens process till en effektiv kedja men också hela IT-kartan och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen. Casat erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt ”on-premises” dvs lokalt installerat:

Connectivity, Moduler + IoT
Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrullningen i hela världen, **LTE-M/NB.** Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson. Griffin IoT har två huvudfokus, dels behovsbaserat underhåll (**Condition Based Maintenance**) av motorbaserade maskiner och dels spårning av saker (Trackers) både människor och gods inom **Supply Chain.** Ytterligare en framtida marknad för Griffin IoT är **Remote Healthcare** som utvärderas genom att bolaget blivit utvalt att delta i ett EU-projekt (55MSEK i budget) för att förbättra vården av artros i knä, se Admaiora projektet. https://www.admaiora-project.com/.
Genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för RF-modul- och IoT-kunder både i Europa och hela världen och en marknadsplan är under utarbetande för lansering och utbildning av Avnets säljpersonal under hösten 2022.

HDW IoT LABS
H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välja den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar målaffärsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort ”Dalumverken”,
Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning.

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten
H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att också sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt. I kvartal fyra påbörjar bolaget en bolagisering av produktlinjerna i dotterbolag. Detta kommer tydligare fokusera investeringar och resurser för identifierade områden som också blir enklare att följa upp. Det underlättar också finansiering av olika typers verksamhet från olika investerare beroende på om den är hårdvarudriven eller delvis eller inte alls, typ SaaS. Det innebär också att H&D Wireless Sweden Holding AB får en mer aktiv roll som koncernbolag med fokus på investering, uppköp och försäljning av verksamheter inom IoT.

Från leverantör till strategisk partner
H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi
H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder
Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus.

Integrering i kundernas affärssystem
Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvärvsstrategi
H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena Griffin, GEPS och Casat till kommersiell drift.

Finansiell översikt

Perioden 2020-2021 var ovanlig, och de följdverkningar restriktionerna i samband med Covid-19 förde med sig drabbade koncernens bolag på bred front. Tecken på begynnande återhämtning syntes under andra halvan av 2021 och trenden har fortsatt under 2022. Ett ökande inflöde av beställningar ger i takt med leveranser resultat i form av ökande intäkter.

Kvartal 4, 2022

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Omsättning o resultat under perioden	aktuellt kvartal	föregående år	förändring
Omsättning	9,5	5,0	4,5
Kostnader	20,7	11,2	9,5
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-3,7	-5,1	1,4
Rörelseresultat (EBIT)	-11,2	-6,3	-5,0
Resultat från finansnetto	-0,3	-0,1	-0,2

Omsättningen ökade, främst beroende på ökad aktivitet i form av leveranser ur orderstock.
Kostnaderna ökade, huvudsakligen beroende på ökade avskrivningar på aktiverade FoU kostnader samtidigt som aktivering upphört.
Resultat från finansnetto minskade, främst beroende på ökade räntekostnader för externa lån.

Helår 2022

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Omsättning o resultat under året	ytd aktuellt år	föregående år	förändring
Omsättning	24,3	16,7	7,6
Kostnader	62,5	43,6	18,9
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-19,9	-22,9	2,9
Rörelseresultat (EBIT)	-38,2	-26,9	-11,3
Resultat från finansnetto	-1,4	0,3	-1,6

Omsättningen ökade under året, främsta orsaken är att med Covid-19 restriktionerna i backspegeln upplever koncernen ökande affärsaktiviteter.
Kostnaderna ökade under året, beroende huvudsakligen på ökade avskrivningar på aktiverade FoU kostnader samtidigt som aktivering upphört.
Resultat från finansnetto minskade under året, främst beroende på ökade räntekostnader för externa lån.

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell ställning vid periodens slut	aktuellt kvartal	föregående år	förändring
Likvida medel	4,7	1,3	3,3
Eget kapital	31,5	50,4	-19,0
Soliditet	51%	72%	-0,2
Totalt kassaflöde	-5,7	-6,1	0,4
Kassaflöde löpande verksamhet	-5,4	-6,5	1,1
Kassaflöde investeringsverksamhet	-0,1	-0,7	0,6
Kassaflöde finansieringsverksamhet	-0,2	1,2	-1,3

Under perioden erhölls likvid från nyemissioner (inkluderat pågående) efter emissionskostnader om 20,6 MSEK

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Connectivity AB, H&D Wireless IoT Labs, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB och Fastighets AB Silarp, samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Kostnader hänförliga till dotterbolagen fördelas till aktuellt dotterbolag och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Moderbolaget redovisar för perioden en omsättning om 3,5 (2,7) MSEK samt ett rörelseresultat om -5,5 (-122,9) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 100,4 (85,3) MSEK med en soliditet om 91% (98%).

Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll den 30 juni 2020 utan att någon teckningsoption löstes in.

Teckningsoption (TO2, ISIN-kod SE0012453645, kortnamn HDW-TO-2-B)
Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2019 förföll den 30 juni 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

Teckningsoption (TO3 B, ISIN-kod SE0014855086, kortnamn HDW-TO-3-B)
Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2020 förföll den 15 oktober 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

Aktierelaterat incitamentsprogram
Löpande incitamentsprogram om maximalt 13 918 052 b-aktier att utnyttjas under perioden 2025-05-26 – 2025-06-06

Pågående ännu ej registrerade emissioner
Riktad emission om totalt 20 332 989 aktier

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

Tvister

Den tidigare omnämnda tvisten med en fd. aktieägare i dotterföretaget MVV Holding har lösts i godo. Den gemensamma lösningen hade en slutgiltig kostnad för bolaget på ca 900ksek i Q2 2022 och kommer inte innebära någon ytterligare negativ påverkan på koncernens finansiella ställning.

Inlösen av minoritetsaktierna i MVV Holding har slutförts med godkännande av skiljenämnd.

Bolaget har överklagat Tillväxtverkets beslut om återkrav av stöd för korttidsarbete under perioden 2020 till Förvaltningsrätten. Belopp 2,2M. Bolaget gör bedömningen att det var berättigat till stöd just med anledning av konsekvenserna av pandemin.

Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Kista, 2023-01-31

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning *Belopp i kSEK*	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Rörelsens intäkter							
Nettoomsättning, extern	9 222	5 875	4 161	3 741	3 937	22 999	13 350
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0	656	0	2 413
Övriga rörelseintäkter	265	394	262	340	400	1 261	895
Summa intäkter	**9 487**	**6 269**	**4 423**	**4 081**	**4 993**	**24 260**	**16 658**
Rörelsens kostnader							
Övriga externa kostnader	-7 160	-4 604	-4 786	-4 777	-4 185	-21 327	-15 837
Personalkostnader	-6 019	-4 976	-5 818	-6 043	-5 927	-22 856	-23 671
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	**-3 692**	**-3 311**	**-6 181**	**-6 739**	**-5 119**	**-19 923**	**-22 850**
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-7 016	-3 501	-3 232	-3 290	-951	-17 039	-3 821
Övriga rörelsekostnader	-513	-378	-176	-199	-186	-1 266	-240
Rörelseresultat (EBIT)	**-11 221**	**-7 190**	**-9 589**	**-10 228**	**-6 256**	**-38 228**	**-26 911**
Resultat från finansiella poster	0	0	0	0	0	0	726
Ränteintäkter, externa	5	0	0	0	0	5	0
Räntekostnader, externa	-324	-845	-94	-106	-78	-1 369	-462
Resultat efter finansiella poster	**-11 540**	**-8 035**	**-9 683**	**-10 334**	**-6 334**	**-39 592**	**-26 647**
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	0	0	0
Skatt på årets resultat	0	0	0	-14	23	-14	23
Periodens resultat (RR)	**-11 540**	**-8 035**	**-9 683**	**-10 348**	**-6 311**	**-39 606**	**-26 624**
Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare	*-11 540*	*-8 035*	*-9 683*	*-10 348*	*-6 311*	*-39 606*	*-26 624*
Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*

Koncernens balansräkning *Belopp i kSEK*	**2022 Q4**	**2022 Q3**	**2022 Q2**	**2022 Q1**	**2021 Q4**	**2022 Helår**	**2021 Helår**
Immateriella Anläggningstillgångar							
Balanserade utvecklingskostnader	39 012	45 872	49 240	52 327	55 269	39 012	55 269
Koncessioner, patent, licenser, etc.	435	450	454	458	462	435	462
Goodwill	3 516	3 626	3 736	3 846	3 956	3 516	3 956
Materiella Anläggningstillgångar							
Byggnader och mark	3 064	3 095	3 127	3 159	3 379	3 064	3 379
Övriga finansiella tillgångar	677	552	552	552	552	677	552
Summa Anläggningstillgångar	**46 704**	**53 595**	**57 109**	**60 342**	**63 618**	**46 704**	**63 618**
Omsättningstillgångar							
Varulager	1 642	1 613	1 474	1 428	1 304	1 642	1 304
Kundfordringar	4 578	3 386	2 254	2 757	1 752	4 578	1 752
Aktuella skattefordringar	591	589	462	364	0	591	0
Övriga fordringar	862	841	4 759	2 840	717	862	717
Förutbetalda kostnader och uppl. intäkter	2 178	2 672	1 917	1 186	1 378	2 178	1 378
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	**9 851**	**9 101**	**10 866**	**8 575**	**5 151**	**9 851**	**5 151**
Kassa och Bank	4 673	10 384	1 643	3 308	1 328	4 673	1 328
Summa Omsättningstillgångar	**14 524**	**19 485**	**12 509**	**11 883**	**6 479**	**14 524**	**6 479**
Summa Tillgångar	**61 228**	**73 080**	**69 618**	**72 225**	**70 097**	**61 228**	**70 097**
Eget Kapital							
Aktiekapital	13 689	13 688	12 687	11 598	8 699	13 689	8 699
Fritt Eget Kapital							
Övrigt tillskjutet kapital	193 192	193 214	187 797	183 606	177 540	193 192	177 540
Annat eget kapital exkl. årets resultat	-135 821	-135 819	-135 819	-135 819	-109 195	-135 821	-109 195
Årets Resultat	-39 606	-28 066	-20 031	-10 348	-26 624	-39 606	-26 624
Summa Eget Kapital	**31 454**	**43 017**	**44 634**	**49 037**	**50 420**	**31 454**	**50 420**
Eget kap. hänförligt till moderföret. aktieägare	*31 454*	*43 017*	*44 634*	*49 037*	*50 420*	*31 454*	*50 420*
Innehav utan bestämmande inflytande	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*
Avsättningar	471	471	471	471	471	471	471
Långfristiga skulder							
Skulder till kreditinstitut (LS)	1 805	2 480	2 540	2 638	1 575	1 805	1 575
Övriga långfristiga skulder	6 437	7 484	8 388	3 549	2 695	6 437	2 695
Kortfristiga skulder							
Skulder till kreditinstitut (KS)	1 804	1 968	1 782	1 311	2 339	1 804	2 339
Leverantörsskulder	2 238	1 547	1 565	2 043	1 396	2 238	1 396
Övriga skulder	11 833	10 120	5 221	7 763	6 034	11 833	6 034
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 186	5 993	5 017	5 413	5 167	5 186	5 167
Summa Kortsiktiga skulder	**21 061**	**19 628**	**13 585**	**16 530**	**14 936**	**21 061**	**14 936**
Summa Eget Kapital och Skulder	**61 228**	**73 080**	**69 618**	**72 225**	**70 097**	**61 228**	**70 097**

Koncernens förändring eget kapital *belopp i kSEK*	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	**Summa eget kapital**
Ingående balans 2020-01-01	2 998	145 478	-86 185	88	**62 380**
Periodens resultat			-23 011		**-23 011**
Transaktioner med ägare					
Nyemission (inkl pågående)	2 085	17 846			**19 931**
Förändringar i koncernens sammansättning				-88	**-88**
Utgående balans 2020-12-31	**5 083**	**163 324**	**-109 196**	**0**	**59 211**
Periodens resultat			-26 624		**-26 624**
Transaktioner med ägare					
Nyemission (inkl pågående)	3 616	14 216			**17 833**
Förändringar i koncernens sammansättning					**0**
Utgående balans 2021-12-31	**8 699**	**177 540**	**-135 820**	**0**	**50 420**
Periodens resultat			-39 606		**-39 606**
Transaktioner med ägare					
Nyemission (inkl emissionskostnader)	4 990	15 527			**20 517**
Nyemission (pågående)		125			**125**
Utgående balans 2022-12-31	**13 689**	**193 192**	**-175 427**	**0**	**31 454**

Koncernens kassaflöde *belopp i kSEK*	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Den löpande verksamheten							
Resultat efter finansiella poster	-11 540	-8 035	-9 683	-10 334	-6 334	-39 592	-26 647
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	*7 000*	*3 516*	*3 219*	*3 290*	*1 054*	*17 025*	*3 924*
Betald inkomstskatt	*14*	*0*	*0*	*-14*	*0*	*0*	*0*
Kassaflöde från löp. verksamh. före förändringar i rörelsekapital	**-4 526**	**-4 519**	**-6 464**	**-7 058**	**-5 280**	**-22 567**	**-22 723**
Förändring av varulager	-29	-139	-46	-124	-100	-338	-221
Förändringar av rörelsefordringar	-721	1 904	389	-5 933	192	-4 361	20
Förändringar av rörelseskulder	-142	7 825	-8 377	5 243	-1 323	4 549	-6 304
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**-5 418**	**5 071**	**-14 498**	**-7 872**	**-6 511**	**-22 717**	**-29 228**
Förvärv av dotterföretag	0	0	0	0	-50	0	-50
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	0	-666	0	-2 423
Förvärv/avyttring av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	-25	0	0
Förvärv/avyttring av finansiella tillgångar	-125	0	0	0	-5	-125	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**-125**	**0**	**0**	**0**	**-746**	**-125**	**-2 473**
Nyemission	1	6 583	5 501	11 598	0	23 683	23 000
Emissionskostnader	-22	-167	-220	-2 634	-590	-3 043	-5 169
Upptagna lån	-87	-2 686	8 635	0	1 703	5 862	3 196
Amortering av låneskulder	-60	-60	-1 083	888	42	-315	-250
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**-168**	**3 670**	**12 833**	**9 852**	**1 155**	**26 187**	**20 777**
Periodens kassaflöde	**-5 711**	**8 741**	**-1 665**	**1 980**	**-6 102**	**3 345**	**-10 924**
Likvida medel vid periodens början	10 384	1 643	3 308	1 328	7 430	1 328	12 252
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)**	**4 673**	**10 384**	**1 643**	**3 308**	**1 328**	**4 673**	**1 328**

Koncernens resultat per aktie *belopp i kSEK*	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Före utspädning							
Antal aktier (tusental)	*273 772*	*257 704*	*238 489*	*231 968*	*173 976*	*273 772*	*173 976*
Vägt genomsnitt antal aktier	*265 738*	*248 097*	*235 228*	*202 972*	*173 976*	*223 874*	*137 822*
Nettoresultat	*-11 540*	*-8 035*	*-9 683*	*-10 348*	*-6 311*	*-39 606*	*-26 624*
Resultat per aktie före utspädning	**-0,04**	**-0,03**	**-0,04**	**-0,05**	**-0,04**	**-0,18**	**-0,19**
Efter utspädningseffekt							
Tecknade ej registrerade aktier	*0*	*16 068*	*12 764*	*0*	*0*	*0*	*0*
Ej utnyttjad del av mandat för sty. att emittera nya aktier	*190 028*	*190 028*	*212 547*	*89 923*	*89 923*	*190 028*	*89 923*
*Teckningsoptioner med utspädningseff. motsv. antal aktier **	*0*	*13 918*	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*
Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning	*455 766*	*468 111*	*460 539*	*292 895*	*263 899*	*413 902*	*227 745*
Nettoresultat	*-11 540*	*-8 035*	*-9 683*	*-10 348*	*-6 311*	*-39 606*	*-26 624*
Resultat per aktie efter utspädning*	**-0,03**	**-0,02**	**-0,02**	**-0,04**	**-0,02**	**-0,10**	**-0,12**

** Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning*
*** Bolaget har förstärkt kassan med ytterligare 5Msek från låneavtalet efter kvartalets utgång, dvs i januari 2023.*

Moderbolagets finansiella ställning

Moderns resultaträkning *Belopp i kSEK*	**2022 Q4**	**2022 Q3**	**2022 Q2**	**2022 Q1**	**2021 Q4**	**2022 Helår**	**2021 Helår**
Rörelsens intäkter							
Nettoomsättning, extern	939	728	867	997	1 226	3 531	2 726
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	5	0	5	0
Summa intäkter	**939**	**728**	**867**	**1 002**	**1 226**	**3 536**	**2 726**
Rörelsens kostnader							
Övriga externa kostnader	-630	-542	-1 418	-731	-195	-3 321	-2 371
Personalkostnader	-1 199	-1 121	-1 276	-1 172	-1 344	-4 768	-1 441
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	**-890**	**-935**	**-1 827**	**-901**	**-313**	**-4 553**	**-1 086**
Rörelseresultat (EBIT)	**-890**	**-935**	**-1 827**	**-901**	**-313**	**-4 553**	**-1 086**
Resultat från finansiella poster	0	0	0	0	-120 000	0	-119 275
Räntekostnader, externa	-197	-750	-2	-26	0	-975	-87
Resultat efter finansiella poster	**-1 087**	**-1 685**	**-1 829**	**-927**	**-120 313**	**-5 528**	**-120 448**
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	-2 500	0	-2 500
Periodens resultat (RR)	**-1 087**	**-1 685**	**-1 829**	**-927**	**-122 813**	**-5 528**	**-122 948**
Resultat hänf. till Moderföretagets akt.äg.	*-1 087*	*-1 685*	*-1 829*	*-927*	*-122 813*	*-5 528*	*-122 948*
Resultat hänf. till innehav ut. best. inflytande	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*

Moderns balansräkning *Belopp i kSEK*	**2022 Q4**	**2022 Q3**	**2022 Q2**	**2022 Q1**	**2021 Q4**	**2022 Helår**	**2021 Helår**
Materiella Anläggningstillgångar							
Andelar i koncernföretag	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644
Summa Anläggningstillgångar	**78 644**	**78 644**	**78 644**	**78 644**	**78 644**	**78 644**	**78 644**
Omsättningstillgångar							
Fordringar hos koncernföretag	30 773	25 511	19 294	14 816	8 381	30 773	8 381
Övriga fordringar	0	0	3 876	442	0	0	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	185	145	143	120	87	185	87
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	**30 958**	**25 656**	**23 313**	**15 378**	**8 468**	**30 958**	**8 468**
Kassa och Bank	283	6 549	826	1 544	317	283	317
Summa Omsättningstillgångar	**31 241**	**32 205**	**24 139**	**16 922**	**8 785**	**31 241**	**8 785**
Summa Tillgångar	**109 885**	**110 849**	**102 783**	**95 566**	**87 429**	**109 885**	**87 429**
Eget Kapital							
Aktiekapital	13 689	13 688	11 924	11 598	8 699	13 689	8 699
Fritt Eget Kapital							
Övrigt tillskjutet kapital	251 585	251 607	246 955	242 126	236 060	251 585	236 060
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-159 299	-159 299	-159 299	-159 424	-36 476	-159 299	-36 476
Årets Resultat	-5 528	-4 441	-2 756	-927	-122 948	-5 528	-122 948
Summa Eget Kapital	**100 447**	**101 555**	**96 824**	**93 373**	**85 335**	**100 447**	**85 335**
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	*100 447*	*101 555*	*96 824*	*93 373*	*85 335*	*100 447*	*85 335*
Innehav utan bestämmande inflytande	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*	*0*
Långfristiga skulder							
Skulder till kreditinstitut (LS)	632	714	783	0	0	632	0
Kortfristiga skulder							
Leverantörsskulder	262	303	476	386	339	262	339
Skulder till koncernföretag	619	765	1 575	0	115	619	115
Övriga skulder	7 226	6 861	2 318	1 035	488	7 226	488
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	699	651	807	772	1 152	699	1 152
Summa Kortsiktiga skulder	**8 806**	**8 580**	**5 176**	**2 193**	**2 094**	**8 806**	**2 094**
Summa Eget Kapital och Skulder	**109 885**	**110 849**	**102 783**	**95 566**	**87 429**	**109 885**	**87 429**

Övrig information

KALENDER

· Delårsrapport Kvartal 1, 2023	28 april 2023
· Årsredovisning 2022	05 maj 2023
· Ordinarie årsmöte	12 maj 2023

ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef
+46 8 551 184 60
investors@hd-wireless.com

H&D Wireless

Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista

Tel: 08-551 184 60

www.hd-wireless.com