



Inbjudan till teckning av aktier

# **HITECH & DEVELOPMENT WIRELESS SWEDEN HOLDING AB**

**FÖRETRÄDESEMISSION 26 MARS - 12 APRIL 2019**

**KOM OCH TRÄFFA OSS PÅ HOTELL BIRGER JARL I STOCKHLM 1 APRIL, PÅ SCANDIC RUBINEN I  
GÖTEBORG 8 APRIL ELLER PÅ GREV TUREGATAN 30 I STOCKHOLM 9 APRIL.**

**ANMÄLAN SKER VIA [INFO@GCF.SE](mailto:INFO@GCF.SE)**

# VD HAR ORDET

H&D Wireless är mycket bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller det snabba intåget av digitalisering hos tillverkande företag. De stora bolagen söker leverantörer som klarar av att stödja omställningen mot en ökad digitaliserad produktionsprocess i syfte att effektivisera och minska kapitalbindning. Genom förvärvet av MVV Holdings så erhålls ett flertal synergier med den existerande verksamheten bland annat genom deras 30-åriga erfarenhet från produktionsprocesser i fordonsindustri och H&D Wireless nuvarande produkter för industriautomation. Jag är övertygad om att det även kommer snabba på både utveckling och försäljningsprocess indirekt även för H&D Wireless produkter. I alla projekt genomförs en pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Många av testerna närmar sig nu kommersialisering där det finns möjlighet att få betalt för integration och kund Anpassning. Ytterligare en stor synergi med MVV är att de ser ett snabbt ökande behov av IoT-lösningar för maskin och processövervakning hos sina kunder, vilket förväntas ge en ökad försäljning av IoT-enheter redan 2019. Vi blir kontaktade varje vecka av företag som hört om oss, inte bara från Europa, utan även från USA och Asien vad gäller olika förslag på samarbeten.

*Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserade på realtidslokaliseringssystem, automation och AI (Machine learning) för att därefter, expandera verksamheten internationellt tillsammans med våra kunder till deras fabriker utanför Norden.*

Med våra egenutvecklade mjukvaruplattformar Griffin (IoT) och GEPS (RTLS+IoT) samt den nya Casat™ (MES) från vårt nya dotterbolag MVV, skapas mycket starka och långvariga relationer till våra kunder eftersom de utvecklas i samarbete med kunderna i deras fabriker. Med *GEPS® for Industry* så automatiserar vi processer för materialhantering inom Industrin och med Casat™ så automatiserar vi monteringsprocesser, för till exempel Volvo Penta.

## Projekt och konceptdemos

Under 2018 har ytterligare demonstrationer av GEPS®-systemet för material- och verktygshantering till industrin genomförts samt att en installation slutfördes i november på Scania's konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje. Denna gång i den permanenta anläggningen för Smart Factory som byggts inne i fabriken tillsammans med bl. a. Ericsson. Där kan vi även bjuda in andra intresserade kunder för att se hur *GEPS® for Industry* fungerar på plats och vi har t.ex. redan haft personal från ABB, GE Healthcare, VW, Swedish Match och Keolis där för demos. På några event i Göteborg har vi både visat upp vår demo, Tåget, samt GEPS® in a Box. Även ett tiotal projektdiskussioner pågår med andra svenska industribolag och bolaget har redan totalt 10 installationer av GEPS och uppåt 2000 stycken objekt följs genom systemet. Inom byggnadsindustrin är vi engagerade i projektdiskussioner med ett par bolag med *GEPS for Construction* och har blivit utvalda av Skanska till ett samarbete inom IoT för att sätta en branschstandard inom byggsektorn samt att konceptdiskussionen med Cramo fortsätter. Därutöver har vi ett antal IoT-projekt, som vi kommit varierande långt med. H&D Wireless har valts till IoT-partner i ett europeiskt forskningskonsortium som har som mål att kraftigt

reducera folksjukdomen artros. H&D Wireless ska bidra med en Internet of Things-lösning (IoT) som bygger på plattform Griffin® IoT Cloud-plattform. Avtalet är värt 5,5 MSEK för H&D Wireless, varav hälften betalades ut vid projektstart i Q1 2019. Inom modulaffären har vi nu 28 stycken kundprojekt.

## Piloter i löpande produktion

Utvecklingsfasen för den pilot som vi genomför med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i löpande produktion, ser positivt ut och har förlängts till Q2 med rapport och utvärdering i Q3. Detta är vår hittills största och mest kompletta pilot och innefattar både fordon, pallar samt materialföljning, dvs vår tjänst för produktionslogistics inom *GEPS® for Industry*. Under 2018 så startade vår produktion och leverans av de nya RF-modulerna och totalt levererades 12 000 st av den nya produkten med god prestanda, yield och nöjda kunder. För Casat™ så börjar nu utrullning av generation 4 till existerande kunder för tester under Q2-Q3.

## Kundavtal och finansiering

H&D Wireless har fått en inledande order från buss-transportbolaget Keolis, som avser installation av H&D Wireless IoT-systemlösning *GEPS® Yard Management* i depåerna Hornsberg och Bromma. Detta för att effektivisera flödet och underlätta planering av underhåll och reparation samt spara arbetstid åt personalen. Den inledande ordern har ett värde på 1,2 MSEK. Vi har dessutom fått ett LOI på intentionen att installera GEPS® på samtliga depåer i Stockholm för Keolis.

GEPS system för positionering och övervakning av utrustning, verktyg, materialflöden, inventarier och människor har många nyttor vilket har bekräftats fullt ut och det är nu väldigt tydligt att GEPS fyller ett gap som finns mellan bolagens affärssystem och deras manuella flöden. Med Casat™ från uppköpet av MVV, så är vi defacto redan leverantör av automatisering av produktionsprocesser till Volvo Penta, Parker, BorgWarner och Swegon i löpande avtal. Nordiska bolag som investerat



## BAKGRUND PÅR BERGSTEN

- 1984** Gymnasieingångör ElTele
- 1983** Anställs på Ericsson Radio Systems AB.
- 1986** Startar H&D Elektronik. Utveckling av fordons elektronik.
- 1989** Master of Science, Electrical Engineering från KTH.
- 1997** Startar Wireless Solutions Sweden AB (WSS). Utveckling av radiokommunikation för militär och smarta hem.
- 2001** WSS säljs till National Semiconductor, med bas Kalifornien, USA.
- 2003** Startar Nanoradio AB. Utveckling av chips för Wi-Fi. Bland kunderna finns Samsung Mobile, Sharp och Sony-Ericsson. Nanoradio säljs 2012 till Samsung Semiconductors.
- 2004** Master of Business Administration, Handelshögskolan i Stockholm.
- 2009** Startar Hitech&Development Wireless Sweden AB.

miljoner och i vissa fall miljarder i helautomatiserade monteringsmaskiner hanterar ännu stora delar av materialflödet manuellt och är vår målgrupp. Även de mindre och medelstora kan göra stora vinster med automation och vi uppskattar marknaden i Norden till 2000 stycken som vi kommer att bearbeta och räknar på att 200 stycken kan bli kunder i närtid.

## Realisering av visionen

Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserade på realtidslokaliseringssystem, automation och AI (Machine learning). H&D Wireless har redan på kort tid fått en mycket stark position inom realtidspositioneringstjänster för Industri 4.0 i Sverige med piloter i löpande produktion hos två stora verkstadsbolag, inför deras digitalisering samt vidare börjat leverera volymproduktion av nya radiomoduler efter en kraftig ökning av design-Ins hos IoT-kunder. Med köpet av MVV fick vi både omsättning, kompetens samt mjukvaruprodukter till den Svenska industrin. Med en stark position på denna nya accelererande marknad inom automation och positionering av industriprocesser, är jag övertygad om att 2019 blir mycket spännande år på väg mot en betydande lönsamhet inom kort samt en miljardindustri inom 5 år.

Stockholm 22 mars 2019  
Pär Bergsten, Grundare och VD

# MARKNADSÖVERSIKT

H&D Wireless är verksam på en marknad som innefattar Internet of Things (IoT), RTLS (Real Time Location System) och Automatisering. Dessa marknader befinner sig i kraftig tillväxt och den snabba tekniska utvecklingen har potential att i grunden förändra affärsmodeller, industriella processer och konsumtion av tjänster.

IoT är ett samlingsbegrepp för den utveckling som innebär att maskiner, fordon, gods, hushållsapparater, kläder och andra saker, förses med dels olika typer av sensorer, dels moduler som möjliggör trådlös kommunikation och uppkoppling mot internet. Gartner uppskattar att det totala antalet uppkopplade enheter redan år 2020 kommer uppgå till över 20 miljarder. IoT adaptationen kommer närma sig 100 % under de kommande 10 åren enligt DBS Bank.

RTLS är ett lokaliseringssystem som gör det möjligt att i realtid identifiera och spåra olika typer av objekt, bl.a inventarier, gaffeltruckar, verktyg, material och människor. Enligt en ny marknadsrapport från Markets&Markets är Realtidslokaliseringssystem (RTLS) Marknaden värd 8,79 miljarder USD före 2023 med en årlig tillväxt på 25 % (CAGR).

Kombinationen av IoT, RTLS och med utvecklingen i Artificiell intelligens (AI) och Augmented Reality (AR) skapar enorma möjligheter att effektivisera affärsprocesserna.

## H&D Wireless fokuserar på segmentområden där realtidsdata adderar stort värde

H&D Wireless med GEPS® (Griffin Enterprise Positioning Services) fokusera på aktörer inom områdena tillverkande industri (som t ex fordonsindustri), byggsektorn, kollektivtrafik och lekland. Samtliga segment präglas av stora flöden och där

förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt. H&D Wireless bedömer marknadens storlek i Norden till 3-6 miljarder SEK.

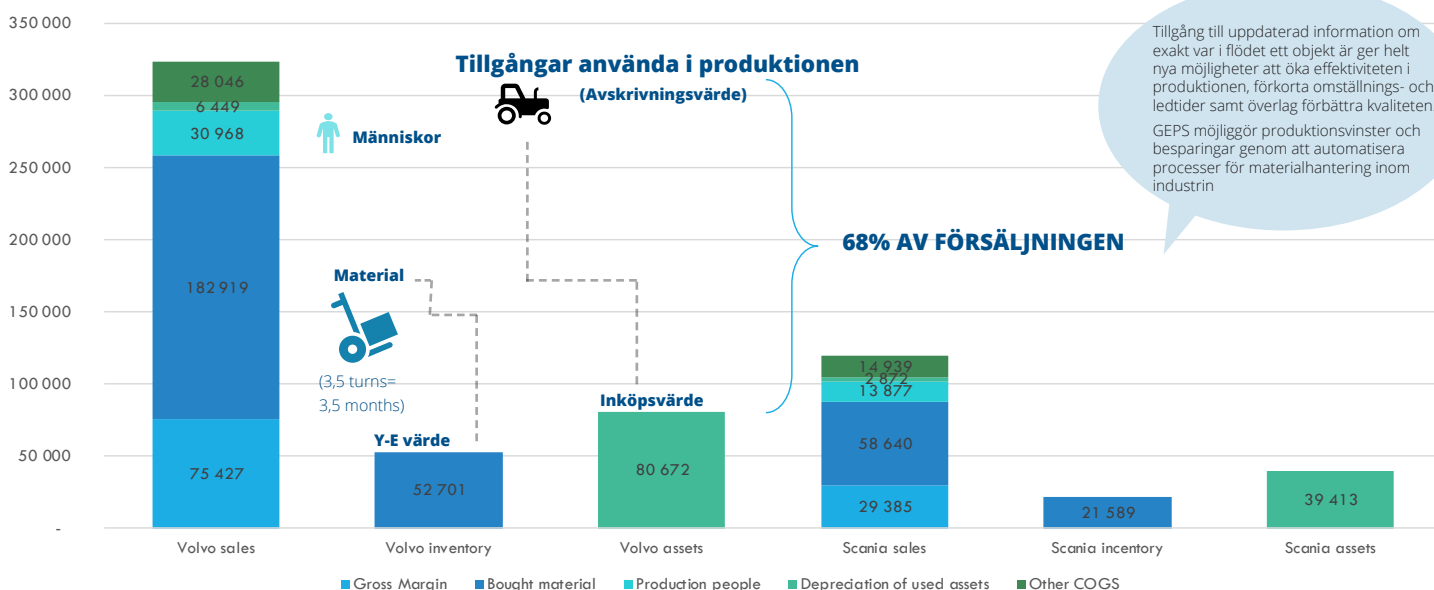
Tillgång till uppdaterad information om exakt var i flödet ett objekt är ger helt nya möjligheter att öka effektiviteten i produktionen, förkorta omställnings- och ledtider samt överlag förbättra kvaliteten. Tidigare studier (Capgemini, smart factory survey 2018) av vad RTLS kan tillföra ett Industriföretag, visar bl a på:

- Upp till 50 procent förbättrat utnyttjande av inventarier och verktyg kopplat till RTLS.
- Upp till 40 procent lägre operationella kostnader genom att implementera RTLS.
- Upp till 5 % bättre produktionskapacitet på sista raden genom att implementera RTLS
- Återbetalningstid (ROI) på investerade resurser om 6-12 månader.

H&D Wireless erbjuder med sitt förvärv av MWV, CASAT Manufacturing Execution System (MES). CASAT är ett digitalt system för styrning, övervakning och dokumentation av monteringsprocesser. Antal MES installationer i industrivertikalen växer snabbt, CAGR 17 %. CASAT används bl. av Volvo Penta.

## GEPS ADRESSERAR MOTSVARANDE 68% AV FÖRSÄLJNINGSVÄRDET

### Alla enheter är i MSEK



Källa: Årsredovisningar 2017 för Volvo AB och Scania

# SYNERGIER MED FÖRVÄRVET AV MVV HOLDING



H&D Wireless har tre produktområden som får ökad försäljning på grund av förvärvet. MVV har tre produktområden som kommer öka sin försäljning tack vare synergier med H&D Wireless

## VARFÖR INVESTERA I H&D WIRELESS?

- H&D Wireless bedömer marknadens storlek i Norden till 3–6 miljarder kronor för tjänster och produkter kopplade till Industry 4.0, där vi har en ambition att ta en betydande marknadsandel. Bruttomarginalen beräknas till mellan 40–80% beroende på komplexitet och kundsegment. *GEPS for Industry* är redo för lansering efter ett flertal utvärderingar framförallt inom 2 stora svenska verkstadsbolag och redan 10 installationer med 2000 objekt.
- Andra affärssegment har visat intresse där *GEPS* plattformen anpassas på samma sätt som för *GEPS for Hospitality* som är installerad hos Exploria lekcenter och *GEPS for Yard Management* som installeras hos Keolis Sverige under andra kvartalet 2019. Bland annat byggsektorn visar intresse för *GEPS* plattformen genom det samarbetsprojekt för säkerhet som drivs tillsammans med Skanska och Microsoft
- Ledtiderna är betydande, men HDW har redan kommit väldigt långt. Långa löptider, där HDW avklarat en god del av dessa, vänds därför till en konkurrensfördel, i dessa mycket spännande segment.
- Förvärvet av MVV Holding AB (publ). H&D Wireless är glada för att haft möjligheten att förvärva detta företag. Ett fint företag med stor potential där bolagens samlade potential är bedömd att vara väsentligt större tillsammans än var för sig. Marknaden för IoT och "Connectivity" förväntas växa exponentiellt inom de kommande åren. Genom att förvärva och utveckla andra bolag kan betydande synergier uppnås i ökade kundrelationer, förbättrade produkter samt ökad gemensam kompetens inom samma verksamhetsområde.

### STYRELSE

#### Peter Dahlander

Ordförande

#### Carl Östholm

Ledamot (oberoende)

#### Hans Söderberg

Ledamot (oberoende)

#### Pär Bergsten

Ledamot, VD, Huvudägare

#### Johan P. Schlyter

Adjungerad Ledamot

### LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

#### Pär Bergsten

VD

#### Carl-F Elgh

VP Marketing & Business Development IoT

#### Per-Olov Östberg

CFO

#### Sören Gustafsson

VP Business Development Industry

#### Mats Larsson

VP Affärsområde Enterprise

#### Åke Jernberger

VP Engineering

#### Rajesh Patel

VP Strategic Technology

#### Johnny Johansson

VP BU Connectivity

#### Marie Edlund

HR Manager

#### Frida Nordeman

IR & PR Communications Manager

## ERBJUDANDET I SAMMANDRAG

Föreliggande Erbjudande omfattar en kapitalanskaffning på cirka 2,5M Euro vid full teckning. Erbjudandet består av en nyemission med företräde för befintliga aktieägare.

#### Teckningsperiod

26 mars–12 april

#### Teckningskurs

3,50 kronor. Courtage utgår ej.

#### Emissionsvillkor

Varje tio (10) innehavda aktier berättigar till teckning av tre (3) nya Units

#### Emissionsbelopp vid full teckning

26 512 930,50 SEK

#### Antal nyemitterade units vid full teckning

7 575 123 Units

#### Bolagsvärde före emission

Ca 88 MSEK

#### Teckningsförbindelser

1 500 000 SEK

#### Garantiförbindelser

10 000 000 SEK

#### Motiv till emissionen

Likviden kommer att användas för ökad marknadsbearbetning och ta vara på identifierade synergier för att säkerställa bästa resultat från de förvärv som bolaget genomför enligt tidigare kommunicerade förvärvsstrategi

#### Kontaktuppgifter

VD Pär Bergsten

Tel: 0708-27 45 57

E-post: investors@hd-wireless.se

#### Bolagsuppgifter

##### Adress

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ)

Färögatan 33, 164 51 Kista

www.hd-wireless.com