

Brilliant

Delårsrapport 1 april – 30 juni 2021

Fortsatt försäljningsökning trots internt fokus

Andra kvartalet 2021

- Fakturerad försäljning ökade med 3,6 procent till 19 720 (19 039) TSEK. Nettoomsättning minskade med 8,9 procent till 20 968 (23 013) TSEK.
- EBITDA minskade till -11 244 (979) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -53,6 (4,3) procent. Resultatet belastades med kostnader om 4 304 TSEK relaterade till separationen från Wise Group AB och börsnoteringen av Brilliant Futures aktier och optioner.
- Rörelseresultat EBIT uppgick till -12 794 (1 549) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -12 818 (1 574) TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -1,73 (0,21) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -11 640 (5 027) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 34 275 (19 420) TSEK.
- Årligen återkommande abonnemangintäkter ("ARR") uppgick till 37 670 TSEK, en ökning med 3,7 procent jämfört med utgången av det första kvartalet då ARR var 36 326 TSEK. Jämförbara siffror för det andra kvartalet föregående år saknas.

Väsentliga händelser i andra kvartalet 2021

- Årsstämman i Wise Group godkände den 12 maj genomförandet av en ägarspridning i Brilliant Future genom att erbjuda aktieägarna i Wise Group att med företrädesrätt förvärva units, bestående av aktier och teckningsoptioner av serie TO1, i Brilliant Future. Efter det att ägarspridningen genomförts noterades bolagets aktier den 23 juni på Nasdaq First North.

Första halvåret 2021

- Fakturerad försäljning ökade med 8,7 procent till 49 130 (45 213) TSEK. Nettoomsättningen ökade med 3,2 procent till 48 049 (46 553) TSEK.
- EBITDA minskade till -16 618 (-1 475) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -34,6 (-3,2) procent. Resultatet belastades med kostnader om 6 929 TSEK relaterade till separationen från Wise Group AB och börsnoteringen av Brilliant Futures aktier och optioner.
- Rörelseresultat EBIT uppgick till -19 673 (-2 286) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -19 664 (-2 287) TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -2,66 kr (-0,31).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -22 034 (17 654) TSEK.

Nyckeltal

Belopp i TSEK om inget annat anges.	April-Juni			Jan - Juni			Helår
	2021	2020	Förändring, %	2021	2020	Förändring, %	2020
Fakturerad försäljning	19 720	19 039	3,6%	49 130	45 213	8,7%	97 032
Nettoomsättning	20 968	23 013	-8,9%	48 049	46 553	3,2%	92 722
EBITDA	-11 244	979	-630,6%	-16 618	-1 475	-1026,3%	-1 274
EBITDA-marginal	-53,6%	4,3%	-62,8%	-34,6%	-3,2%	-31,4%	-1,4%
Rörelseresultat EBIT	-12 794	1 549	-925,8%	-19 673	-2 286	-760,7%	-3 797
EBIT-marginal	-61,0%	6,7%	-67,7%	-40,9%	-4,9%	-36,0%	-4,1%
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-1,73	0,21	-914,3%	-2,66	-0,31	-760,0%	-0,58
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-11 640	5 027	-331,6%	-22 034	17 654	-224,8%	20 236
Likvida medel vid periodens slut	34 275	19 420	76,5%	34 275	19 420	76,5%	19 209

Brilliant

VD-kommentar

Investeringar för långsiktig tillväxt

Fokus på interna processer

Årets andra kvartal dominerades av det fortsatta arbetet med tre olika processer som samtliga får betecknas som mer eller mindre extraordinära. För det första slutfördes arbetet med att avskilja Brilliant Future från det tidigare moderbolaget Wise Group AB vilket inneburit separationer av i stort sett samtliga systemstöd och IT-miljöer, upphandling av egna supporttjänster som tidigare sköttes av modern samt en flytt till egna separata lokaler. För det andra slutfördes arbetet med att notera Brilliant Futures aktier och optioner på NASDAQ First North med första noteringsdag den 23 juni. Till sist genomfördes en större omorganisation inriktad på att stärka vår försäljning och anpassa den till en affärsmodell som i allt större utsträckning har som mål att generera återkommande abonnemangsinntäkter.

Ökad försäljning – trots allt

Trots det stora fokuset på interna processer kan Brilliant Future uppvisa en tillväxt i fakturerad försäljning med 3,6 procent för kvartalet och 8,7 procent för det första halvåret. Jag är imponerad över mina medarbetares förmåga att kunna leverera dessa tal samtidigt som många av dem fått lägga energi på att sätta sig in i nya roller, lära känna för dem nya kunder och börja arbeta med stöd av nya system och rutiner.

Våra enheter för nya kunder (New Business) och utveckling av befintliga (Customer Management) är nu fullt etablerade. Genom att separera och skapa fokus på nyförsäljning respektive utveckling av befintliga kunder ges förutsättningar för att effektivare skapa kundvärde, kundlojalitet och tillväxt. Vidare har funktioner, roller och arbets sätt justerats för att bättre kunna stödja vår växande abonnemangssaffär med tydligt paketerade konsulttjänster som tillägg. Vi har därmed lagt grunden för en successiv ökning av försäljningstakten genom ett större inflöde av nya affärer samtidigt som vi höjer servicenivån och möjligheten till merförsäljning på redan etablerade kunder. Detta är viktigt och en

grundförutsättning för att vi ska kunna leverera på våra finansiella mål.

Förhoppningar om ett aktivt andra halvår

Brilliant Future är nu ett börsnoterat bolag med en vässad organisation och motiverade medarbetare. Vår finansiella ställning är stark efter att vi erhållit ett tillskott till bolagets egna kapital på 40 Mkr och ett lånelöfte på 27 Mkr från Wise Group AB i samband med separationen och noteringen.

Årets andra halva brukar präglas av högt tempo med stor aktivitet på försäljningssidan och många leveranser till kund. Jag räknar med att så blir fallet även i år även om ett fortsatt fokus på teknik- och organisationsutveckling kommer att kräva stort engagemang från samtliga medarbetare. Jag är dock övertygad om att detta är rätt prioritering för att på längre sikt skapa hållbara värden för våra kunder och aktieägare och ser framtiden an med tillförsikt.



Andreas Ferm, VD

Brilliant

Om Brilliant Future

Brilliant Future erbjuder datadrivna undersöknings- och actionplattformar för både Customer Experience och Employee Experience. Båda dessa marknader växer kraftigt.

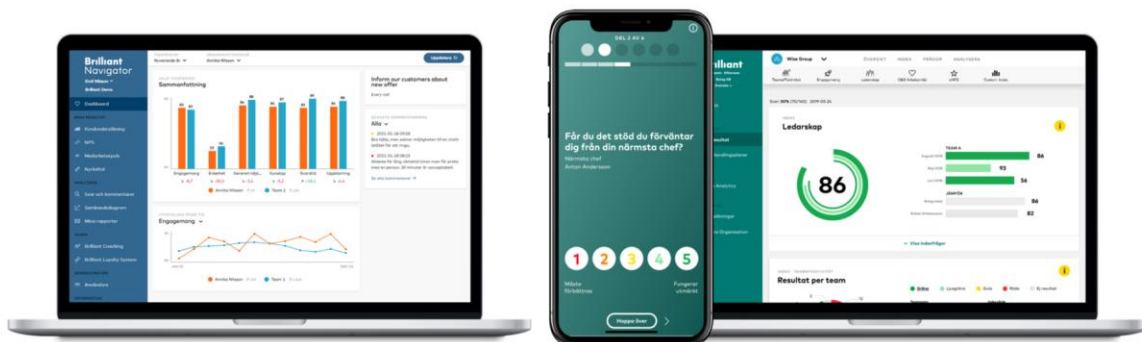
Brilliants affärsidé

Brilliant utvecklar och marknadsför tjänster som förbättrar kundupplevelser och medarbetarengagemang. Med hjälp av dessa tjänster kan företag och organisationer mäta, analysera och agera på information som återkopplas från kunder och medarbetare och i förlängningen driva förändringsprocesser som skapar förbättrad och uthållig lönsamhet. Brilliant är en av få aktörer på marknaden som erbjuder helhetslösningar där kund- och medarbetarperspektivet kopplas ihop. Metodiken är vetenskaplig och bygger på sambanden mellan medarbetarengagemang, kundlojalitet och lönsamhet.

Hur fyller vi kundernas behov?

Brilliants styrka är förmågan att kombinera datadriven analys med en strukturerad process för förändring. Med utgångspunkt i en omfattande databas erbjuds relevanta jämförelser, insikter och slutsatser baserade på analys av aggregerade branschdata. Detta ger stöd till ledare och arbetsgrupper på alla nivåer att fatta välinformerade beslut och säkerställer att de förändringsprocesser som initieras når uppställda mål.

Resultaten är tydliga. Uppföljningar visar till exempel att närmare 80 procent av de av Brilliants kunder som regelbundet använder sig av bolagets tjänster ökar sina medarbetares engagemang på årlig basis. De som använder sig av insikter genererade av Brilliants kundundersökningstjänster noterar efter fyra år en genomsnittlig ökning av cNPS (Customer Net Promotor Score) med 36 enheter.



Brilliant Customer Experience

Brilliant Employee Experience

Vilka trender finns på marknaden?

Kund- och medarbetarupplevelse är faktorer som rankas högt av ledare i företag och andra organisationer då det finns ett tydligt samband mellan engagerade medarbetare, lojala kunder och lönsamhet. Detta faktum har lett till en accelererande marknadstillväxt de senaste åren, understött av en snabb digitalisering vad avser hur olika typer av tjänster marknadsförs och hur tjänsterna används. I tillägg har digitaliseringen gjort det enklare för användarna att själva utforma, genomföra och utvärdera undersökningar och de förändringsprocesser dessa ofta leder till. Utvecklingen går därmed mot att tjänsterna i allt större utsträckning säljs som paketerade programvaruabonnemang (SaaS, Software as a Service), ibland med standardiserade konsulttjänster i tillägg.

Marknadstillväxten är god och uppskattas av olika marknadsundersökningsföretag uppgå till drygt 15 procent per år på global basis för både kund- och medarbetarundersökningar. Här är Brilliant väl positionerat med 20 års erfarenhet och med drygt 400 kunder som har verksamhet i mer än 50 länder och som genererar cirka 3 miljoner enkätsvar per år.

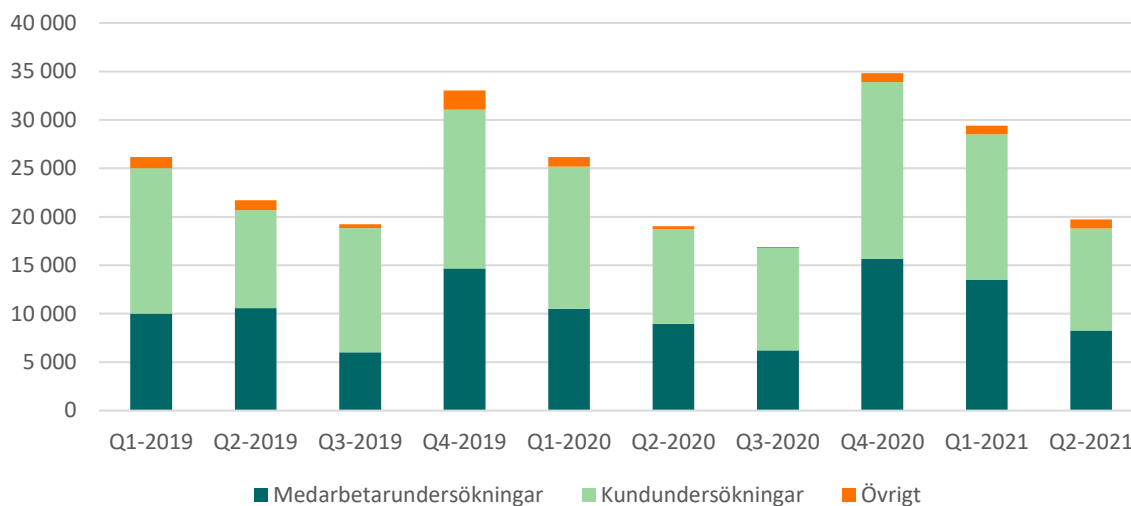
Läs mer på www.brilliantfuture.se

Brilliant

Fakturerad försäljning och ARR

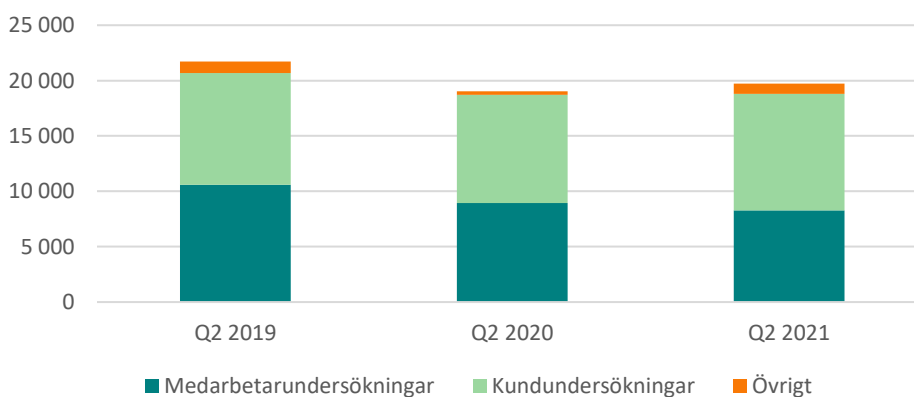
Fakturerad försäljning följs per produktområde och fördelas till största delen på Medarbetarundersökningar och Kundundersökningar. Övriga intäkter avser olika konsult- och rådgivningstjänster i samband med genomförandet och uppföljningen av olika undersökningar.

Fördelning av fakturerad försäljning



Fakturerad försäljning ökade under årets andra kvartal med 3,6 procent till 19 720 (19 039) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 42 procent, Kundundersökningar 53 procent och övrigt utgjorde 5 procent.

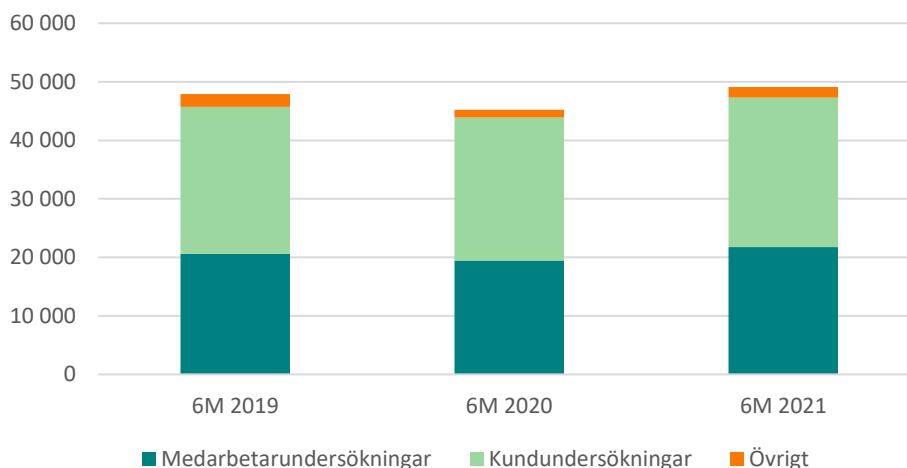
Q2 Fördelning av fakturerad försäljning



Brilliant

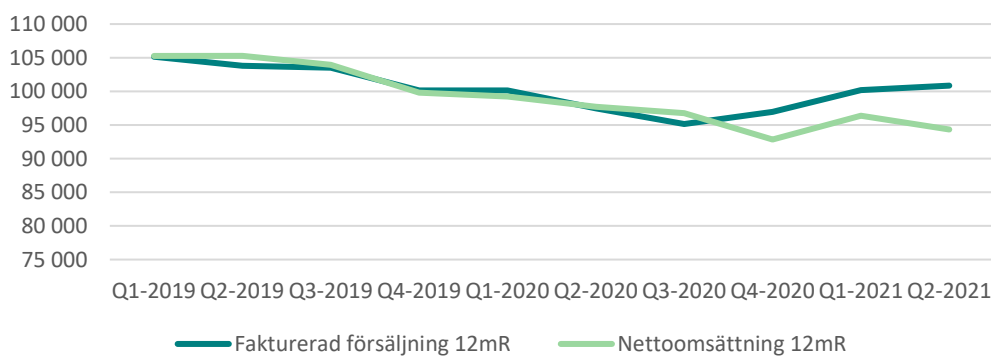
Under det första halvåret ökade fakturerad försäljning med 8,7 procent till 49 130 (45 213) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 44 procent, Kundundersökningar 52 procent samt övrigt 4 procent.

6 månaders fördelning av fakturerad försäljning



Under 2021 har Brilliant börjat följa abonnemangsstockens utveckling och värdet på de årligen återkommande intäkterna. Den abonnemangsbaserade försäljningen kvantifieras som ARR (Annual Recurring Revenue) och uppgick till 37 670 TSEK vid utgången av andra kvartalet 2021. Då ARR är ett viktigt nyckeltal framåt men inte mätts tidigare, saknas jämförelsetal för tidigare år.

Fakturering och Nettoomsättning rullande 12 mån



Brilliant Future har som målsättning att under de kommande åren öka ARR och därmed andelen abonnemangsintäkter kraftigt. En abonnemangsintäkt intäktöförs inte i sin helhet vid den tidpunkt som fakturering sker, utan periodiseras framåt över abonnemangets löptid, till skillnad från till exempel konsultintäkter som intäktöförs när de faktureras.

För ett bolag som övergår från konsultbaserade till abonnemangsbaserade intäkter innebär det att redovisad nettoomsättningen släpar efter i förhållande till den fakturerade försäljningen. Grafen ovan visar att fakturerad försäljning för Brilliant Future på rullande 12-månaders basis har ökat och att nettoomsättningen på rullande 12-månaders basis minskar något med viss eftersläpning.

Brilliant

Koncernens omsättning och resultat april–juni 2021

Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning ökade i andra kvartalet med 3,6 procent till 19 720 (19 039) TSEK.

Omsättning

Nettoomsättningen för perioden minskade med 8,9 procent till 20 968 (23 013) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsinträder som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 20 968 (24 849) TSEK, motsvarande en minskning med 15,6 procent. Under andra kvartalet har ingen aktivering av arbete för egen räkning bokförts, jämfört med 1 836 TSEK under samma period 2020. Efter en första lansering under 2020 lanserades under årets första kvartal plattformen för medarbetarundersökningar mot ett bredare urval av kunder. Från och med andra kvartalet bokförs därför inte längre något aktiverat arbete för egen räkning.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) minskade till -11 244 (979) TSEK. EBITDA-marginalen minskade till -53,6 (4,3) procent. EBITDA resultat belastades med 4 304 TSEK hänförliga till separationen från Wise Group AB samt noteringen av bolaget. Resultatet från föregående år påverkades positivt av erhållna bidrag relaterade till Covid 19-pandemin med 3 314 TSEK.

Rörelseresultat (EBIT) minskade till -12 794 (1 549) TSEK. EBIT-marginalen minskade till -61,0 (6,7) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen för medarbetarundersökningar med -1 490 (-547) TSEK.

Periodens resultat efter skatt minskade till -12 818 (1 574) TSEK.

Koncernens omsättning och resultat jan–juni 2021

Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning ökade under första halvåret med 8,7 procent till 49 130 (45 213) TSEK. Försäljningsökningen är i stort sett jämnt fördelat mellan kund- och medarbetarundersökningar.

Omsättning

Nettoomsättningen för perioden ökade med 3,2 procent till 48 049 (46 553) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsinträder som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 48 231 (50 060) TSEK, motsvarande en minskning med 3,7 procent. Under första halvåret har aktivering av arbete för egen räkning bokförts med 183 TSEK jämfört med 3 507 TSEK under samma period 2020. Efter en första lansering under 2020 lanserades under årets första kvartal plattformen för medarbetarundersökningar mot ett bredare urval av kunder. Från och med andra kvartalet bokförs därför inte längre något aktiverat arbete för egen räkning.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) minskade till -16 618 (-1 475) TSEK. EBITDA-marginalen minskade till -34,6 (-3,2) procent. EBITDA resultat belastades med 6 929 TSEK hänförliga till separationen från Wise Group AB samt noteringen av bolaget. Resultatet från föregående år påverkades positivt av erhållna bidrag relaterade till Covid 19-pandemin med 3 314 TSEK.

Rörelseresultat (EBIT) minskade till -19 673 (-2 286) TSEK. EBIT-marginalen minskade till -40,9 (-4,9) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen med -2 980 (-765) TSEK.

Periodens resultat efter skatt minskade till -19 664 (-2 287) TSEK.

Brilliant

Koncernens kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflöde

Under det första halvåret uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet till -16 232 (-1 115) TSEK.

Förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -5 802 (18 769) TSEK. Större delen av förändringen är hänförlig till balansposten "skulder till närstående" och utgör återbetalning kortfristiga lån Wise Group AB.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -1 288 (-8 110) TSEK. Minskningen beror på att kostnader för den fortsatta utvecklingen av plattformen för medarbetarundersökningar ej aktiveras som investering.

Periodens kassaflöde uppgick till 15 065 (9 544) TSEK. I tillägg till det av bolaget genererade kassaflöde erhöles ett tillskott till eget kapital med 40 000 TSEK från Wise Group AB.

Finansiell ställning

Vid periodens utgång uppgick soliditeten till 55 (39) procent. Likviditeten uppgick till 34 275 (19 420) TSEK. Bolaget hade inga räntebärande lån. Tillgängliga kreditfaciliteter i form av lånelöfte från Wise Group AB uppgick till 27 000 TSEK.

Övrig information

Medarbetare och organisation

I genomsnitt hade Brilliant Future 90 (80) heltidsanställda i perioden. Brilliant Future har tidigare haft ett antal konsulter som har arbetat med produktutveckling, men har sedan början av 2021 ersatt dessa resurser med anställda utvecklare.

Under halvåret har organisationen stärkts genom att en ny sälj- och leveransorganisation har implementerats. Detta väntas stärka förutsättningarna för tillväxt framåt men har kortsiktigt lett till produktivitetstapp.

Effekter av covid-19

Brilliant Future anpassar löpande sin verksamhet utifrån gällande lagar och restriktioner och med hänsyn till medarbetare och kunder. Under innevarande år har verksamheten bara påverkats i mindre utsträckning vad gäller försäljning och resultat. Inget statligt stöd har mottagits. Under det första halvåret 2020 erhöles stöd med 3 314 TKR.

Moderbolaget

Brilliant Future AB (publ) är verksamhetsdrivande moderbolag och har ett dotterbolag Brilliant Future Sverige AB. Koncernen bildades den 1 januari 2021.

Aktien och ägare

Aktuell information om Brilliant Futures aktie och aktieägare finns på bolagets hemsida:
<https://investor.brilliantfuture.se>

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Väsentliga risker framgår av det prospekt som publicerades i samband med bolagets börsnotering juni 2021. Det är styrelsens uppfattning att inga andra risker och osäkerhetsfaktorer har tillkommit sedan dess.

Brilliant

Finansiella mål

Bolagets finansiella målsättning är att uppnå följande:

- Bolaget ska nå break-even kassaflödesmässigt på kvartalsbasis vid årsskiftet 2022/2023
- Bolaget har som mål att öka den fakturerade försäljningen med 20 procent per år på sikt
- Långsiktigt ska Bolaget ha en EBITDA-marginal överstigande 20 procent

Utdelningspolicy

- Bolaget befinner sig i ett utvecklingskede och kommer inte att dela ut pengar förrän lönsamheten har stabiliserats på en god nivå.

Transaktioner med närstående

Fram till det att bolagen separerades den 23 juni 2021 var Brilliant Future ett helägt dotterbolag till Wise Group AB. Under perioden januari – maj genomfördes därför löpande transaktioner med närstående, huvudsakligen bestående av betalning för shared servicetjänster såsom lokaler, ekonomiservice, IT-service, löneservice och kontorsservice med mera. Bolaget är av uppfattningen att transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor.

Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser, tel. +46 8 503 01 550, mejl: ca@mangold.se, www.mangold.se

Finansiell kalender

Delårsrapport för januari till september 2021	19 november 2021
Bokslutskommuniké för 2021	17 februari 2022
Kvartalsrapport Q1 2022	17 maj 2022
Årsstämma 2021	17 maj 2022

För mer information kontakta:

Andreas Ferm, VD
andreas.ferm@brilliantfuture.se,
telefon +46 70 587 97 50

Denna information är sådan information som Brilliant Future AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 27 augusti 2021 kl 08:15

Brilliant

Rapportens undertecknande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten, såvitt de känner till, ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm den 27 augusti 2021

Fredrik Johnsson

Ledamot

Carina Johed

Ledamot

Tobias Thalbäck

Ledamot

Erik Mitteregger

Ordförande

Andreas Ferm

VD

Brilliant

Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK om inget annat anges.	April - Juni			Jan-Juni			Helår
	2021	2020	Förändring, %	2021	2020	Förändring, %	2020
Nettoomsättning	20 968	23 013	-8,9%	48 049	46 553	3,2%	92 722
Aktiverat arbete för egen räkning	0	1 836	-100,0%	183	3 507	-94,8%	7 184
Övriga rörelseintäkter							125
Totala intäkter	20 968	24 849	-15,6%	48 231	50 060	-3,7%	100 031
Rörelsens kostnader							
Råvaror och förnödenheter*	-3 308	-3 524	6,1%	-6 700	-7 690	12,9%	-15 911
Övriga externa kostnader	-8 815	-4 362	-102,1%	-16 842	-9 545	-76,5%	-19 817
Personalkostnader	-20 088	-14 845	-35,3%	-41 306	-34 300	-20,4%	-65 571
Av- och nedskrivningar	-1 550	-570	-172,0%	-3 056	-810	-277,1%	-2 523
Övriga rörelsekostnader	0	0	0,0%	0	0	0,0%	-6
Rörelseresultat	-12 794	1 549	-925,8%	-19 673	-2 286	-760,7%	-3 797
Resultat från finansiella poster							
Ränteintäkter och liknande resultatposter	40	78	-49,0%	51	117	-56,2%	300
Räntekostnader och liknande resultatposter	-64	-53	-21,1%	-42	-118	64,6%	-427
Resultat efter finansiella poster	-12 818	1 574	-914,3%	-19 664	-2 287	-760,0%	-3 924
Skatt på periodens resultat							-342
Periodens resultat	-12 818	1 574	-914,3%	-19 664	-2 287	-760,0%	-4 266
Resultat per aktie, kr	-1,73	0,21	-914,3%	-2,66	-0,31	-760,0%	-0,58
Resultat per aktie efter full utspädning, kr	-1,73	0,21	-914,3%	-2,66	-0,31	-760,0%	-0,58

*) Avser köpta tjänster

Brilliant

Koncernens balansräkning

Belopp i TSEK	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	35 567	35 570	38 162
Materiella anläggningstillgångar	1 011	223	184
Finansiella anläggningstillgångar	140	0	140
Summa anläggningstillgångar	36 718	35 793	38 486
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	10 521	9 090	17 527
Aktuella skattefordran			
Övriga fordringar	242	2 342	331
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 451	5 311	1 756
Likvida medel	34 275	19 420	19 209
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar	47 488	36 162	38 823
SUMMA TILLGÅNGAR	84 206	71 956	77 309
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 325	2 325	2 325
Reservfond	10	10	10
Fond för utvecklingsutgifter	35 567	28 225	38 162
Bundet eget kapital	37 901	30 560	40 497
Balanserad vinst eller förlust	-11 519	89	-9 849
Aktieägartillskott	40 000		
Periodens resultat	-19 664	-2 287	-4 266
Summa eget kapital	46 718	28 362	26 382
Avsättningar	272	187	272
Långfristiga skulder	0	0	1 613
Leverantörsskulder	3 906	1 375	3 922
Aktuell skatteskuld	766	239	389
Övriga skulder	4 028	19 355	19 402
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	28 517	22 438	25 328
Summa kortfristiga skulder	37 216	43 407	49 042
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	84 206	71 956	77 309

Brilliant

Koncernens förändring i eget kapital

2020-01-01 - 2020-12-31

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	88	30 648
Omföring till fond för utvecklingskostnader	9 937	-9 937	0
Periodens resultat		-4 266	-4 266
Eget kapital vid periodens slut	40 497	-14 115	26 382

2020-01-01 - 2020-06-30

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	88	30 648
Omföring till fond för utvecklingskostnader	0	0	0
Periodens resultat		-2 287	-2 287
Eget kapital vid periodens slut	30 560	-2 198	28 361

2021-01-01 - 2021-06-30

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	40 497	-14 115	26 382
Aktieägartillskott		40 000	40 000
Omföring till fond för utvecklingskostnader	-2 596	2 596	0
Periodens resultat		-19 664	-19 664
Eget kapital vid periodens slut	37 901	8 817	46 718

Brilliant

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	April-Juni		Jan-Juni		Helår
	2021	2020	2021	2020	2020
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-12 818	1 574	-19 664	-2 287	-3 924
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 550	570	3 056	810	2 523
Betald inkomstskatt	-50	-53	376	362	256
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	-11 318	2 091	-16 232	-1 115	-1 145
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>					
Förändring av rörelsefordringar	3 815	3 684	7 175	7 321	4 360
Förändring av rörelseskulder	-4 138	-748	-12 977	11 448	17 022
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-11 640	5 027	-22 034	17 654	20 236
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-904	-	-904	-	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	-3 073	-384	-8 110	-12 376
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	-	-	-140
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-904	-3 073	-1 288	-8 110	-12 516
Finansieringsverksamheten					
Erhållna/lämnade koncernbidrag	40 000	-	40 000	-	-
Upptagna lån	-	-	-	-	1 613
Amortering lån	-1 505	-	-1 613	-	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	38 495	0	38 388	0	1 613
Periodens kassaflöde	25 951	1 954	15 065	9 544	9 334
Likvida medel vid periodens början	8 324	17 466	19 209	9 876	9 876
Likvida medel vid periodens slut	34 275	19 420	34 275	19 420	19 209

Brilliant

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	April - Juni			Jan-Jun			Helår
	2021	2020	Förändring, %	2021	2020	Förändring, %	2020
Nettoomsättning	19 271	20 824	-7,5%	42 852	42 399	1,1%	83 833
Aktiverat arbete för egen räkning	0	1 836	-100,0%	183	3 507	-94,8%	7 184
Övriga rörelseintäkter	0	0		0	0		113
Totala intäkter	19 271	22 661	-15,0%	43 035	45 906	-6,3%	91 130
Rörelsens kostnader							
Råvaror och förnödenheter*	-3 308	-3 437	3,8%	-6 700	-7 562	11,4%	-15 772
Övriga externa kostnader	-8 776	-4 234	-107,3%	-16 640	-9 149	-81,9%	-19 192
Personalkostnader	-17 871	-13 593	-31,5%	-36 644	-31 244	-17,3%	-59 001
Av- och nedskrivningar	-1 550	-570	-172,0%	-3 056	-810	-277,1%	-2 523
Rörelseresultat	-12 234	827	-1578,5%	-20 005	-2 860	-599,4%	-5 359
Resultat från finansiella poster							
Ränteintäkter och liknande resultatposter	39	78	-49,7%	51	117	-56,6%	298
Räntekostnader och liknande resultatposter	-64	-53	-21,7%	-42	-118	64,5%	-427
Resultat efter finansiella poster	-12 259	852	-1538,3%	-19 996	-2 861	-598,9%	-5 488
Bokslutsdispositioner	0	0		0	0		3
Skatt på periodens resultat	0	0		0	0		0
Periodens resultat	-12 259	852	-1538,3%	-19 996	-2 861	-598,9%	-5 486

*) Avser köpta tjänster

Brilliant

Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	35 567	35 570	38 162
Materiella anläggningstillgångar	1 011	223	184
Finansiella anläggningstillgångar	2 920	0	140
Summa anläggningstillgångar	39 498	35 793	38 486
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	9 730	8 218	15 358
Aktuella skattefordran	0	0	0
Övriga fordringar	64	1 947	929
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 448	5 308	1 726
Likvida medel	25 998	12 722	11 765
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar	38 240	28 195	29 778
SUMMA TILLGÅNGAR	77 738	63 988	68 264
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 325	2 325	2 325
Reservfond	10	10	10
Fond för utvecklingsutgifter	35 567	28 225	38 162
Bundet eget kapital	37 901	30 560	40 497
Balanserad vinst eller förlust	-11 609	-1 472	-11 409
Aktieägartillskott	40 090		
Periodens resultat	-19 996	-2 861	-5 486
Summa eget kapital	46 386	26 227	23 602
Obeskattade reserver			
		3	0
Långfristiga skulder			
	0	0	1 613
Leverantörsskulder			
Aktuell skatteskuld	3 819	1 367	3 830
Övriga skulder	468	233	146
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 047	16 863	31 246
Summa kortfristiga skulder	24 018	19 296	21 127
Summa kortfristiga skulder	31 352	37 758	43 049
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	77 738	63 988	68 264

Brilliant

Moderbolagets förändring i eget kapital

2020-01-01 - 2020-12-31

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	-1 472	29 088
Omföring till fond för utvecklingskostnader	9 937	-9 937	0
Periodens resultat		-5 486	-5 486
Eget kapital vid periodens slut	40 497	-16 894	23 602

2020-01-01 - 2020-06-30

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	-1 472	29 088
Omföring till fond för utvecklingskostnader	0	0	0
Periodens resultat		-2 861	-2 861
Eget kapital vid periodens slut	30 560	-4 333	26 227

2021-01-01 - 2021-06-30

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	40 497	-16 894	23 602
Transaktionen av Brilliant Future Sverige AB		2 690	2 690
Aktieägartillskott		40 090	40 090
Omföring till fond för utvecklingskostnader	-2 595	2 595	0
Periodens resultat		-19 996	-19 996
Eget kapital vid periodens slut	37 901	8 485	46 386

Brilliant

Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	April-Juni		Jan-Juni		Helår
	2021	2020	2021	2020	2020
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-12 259	852	-19 996	-2 861	-5 488
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 550	570	3 056	810	2 523
Betald inkomstskatt	-42	-43	322	264	178
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	-10 751	1 379	-16 618	-1 786	-2 787
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>					
Förändring av rörelsefordringar	3 113	3 539	5 770	4 545	1 864
Förändring av rörelseskulder	-4 770	-1 154	-12 019	11 934	16 882
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-12 408	3 763	-22 867	14 693	15 959
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-904		-904		
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	-3 073	-384	-8 110	-12 376
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-904	-3 073	-1 288	-8 110	-12 376
Finansieringsverksamheten					
Erhållna/lämnade koncernbidrag	40 000		40 000		
Upptagna lån					2043
Amortering lån	-1 505		-1 613		
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	38 495	0	38 388	0	2 043
Periodens kassaflöde	25 183	690	14 232	6 583	5 626
Likvida medel vid periodens början	814	12 033	11 765	6 139	6 139
Likvida medel vid periodens slut	25 998	12 722	25 998	12 722	11 765

Brilliant

Noter

Not 1 - Redovisnings- och värderingsprinciper

Brilliant Future-koncernen skapades genom Brilliant Future AB:s förvärv av Brilliant Future Sverige AB från Wise Group AB den 1 januari 2021. Från och med tidpunkten för det legala förvärvet per 1 januari 2021 är koncernens finansiella rapporter konsoliderade. Koncernen och moderbolaget tillämpar BFNAR 2012:1 (K3), Årsredovisning och koncernredovisning.

De historiska finansiella rapporterna för perioderna 2020 och tidigare är upprättade enligt en kombination av metoden för historiska finansiella rapporter och legal konsolidering enligt kapitel 19, Rörelseförvärv och goodwill i BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Utförliga redovisningsprinciper återges i dokumentet Sammanslagning Finansiell Historik 2018 - 2020 som återfinns på bolagets IR-webbplats.

Not 2 - Segment

Brilliant Futures verksamhet är till större delen integrerad och ej uppdelad i rörelsesegment.

Not 3 – Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Belopp i TSEK	April-Juni		Helår
	2021	2020	2020
Förutbetalda intäkter	15 521	11 791	17 293
Upplupna löner			1 308
Upplupna semesterlöner	4 726	3 777	2 340
Upplupna sociala avgifter inkl löneskatt	2 061	1 653	2 116
Upplupna konsultkostnader/utveckling			1 892
Övriga poster	6 210	5 217	379
	<u>28 517</u>	<u>22 438</u>	<u>25 328</u>

Brilliant

Nyckeltal Koncernen

Belopp i TSEK om inget annat anges.	April-Juni		Jan-Juni		Helår		
	2021	2020	2021	2020	2020	2019	2018
Fakturerad försäljning	19 720	19 039	49 130	45 213	97 032	100 152	107 521
- tillväxt i fakturerad försäljning	3,6%		8,7%		-3,1%	-6,9%	
Nettoomsättning	20 968	23 013	48 049	46 553	92 722	99 811	104 698
- tillväxt i nettoomsättning	-8,9%		3,2%		-7,1%	-4,7%	
EBITDA	-11 244	979	-16 618	-1 475	-1 274	2 449	16 057
EBITDA-marginal	-53,6%	4,3%	-34,6%	-3,2%	-1,4%	2,5%	15,3%
Avskrivningar	-1 550	-570	-3 056	-810	-2 523	-851	-174
Rörelseresultat EBIT	-12 794	1 549	-19 673	-2 286	-3 797	1 598	15 883
EBIT-marginal	-61,0%	6,7%	-40,9%	-4,9%	-4,1%	1,6%	15,2%
Periodens resultat	-12 818	1 574	-19 664	-2 287	-4 266	1 151	12 264
Resultat per aktie (kr), före och efter utspädning	-1,73	0,21	-2,66	-0,31	-0,58	0,16	1,66
Kassaflöde före rörelsekapitalförändring	-11 318	2 091	-16 232	-1 115	-1 145	4 372	14 179
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-11 640	5 027	-22 034	17 654	20 236	-7 255	25 785
Eget kapital	46 718	28 362	46 718	28 362	26 382	30 648	30 622
Totala tillgångar	84 206	71 956	84 206	71 956	57 991	51 360	38 273
Soliditet	55%	39%	55%	39%	45%	60%	80%
Likvida medel vid periodens slut	34 275	19 420	34 275	19 420	19 209	9 876	37 435
Antal aktier i slutet av perioden	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Genomsnittligt antal aktier	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Eget kapital per aktie (kr), vid periodens slut	6,32	3,84	6,32	3,84	3,57	4,15	4,14
Medelantal anställda	89	79	88	80	81	72	64

De historiska finansiella talen för år 2020 och tidigare är sammanslagen finansiell information. Se vidare not 1.

Brilliant

Definitioner

ARR – Annual Recurring Revenue	Årligen återkommande abonnemangsinträder (ARR) räknas ut genom att summera det kommande årsvärdet av befintliga kontrakt för abonnemangstjänster. Siffran för "abonnemangstjänster" inkluderar alla avtal som förlängs per automatik samt avtal där kunden varit kund i minst två år på aktuell tjänst och avtalslängden är minst ett år.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar. Detta resultatmått är ej påverkat av avskrivningar på tidigare års investeringar.
EBITDA-marginal	Rörelseresultat före avskrivningar i relation till nettoomsättning
EBIT	Rörelseresultat efter avskrivningar
EBIT-marginal	Rörelseresultat EBIT efter avskrivningar i relation till nettoomsättning
Fakturerad försäljning	Försäljning avser den försäljning till kund som har fakturerats i perioden oaktat periodisering av abonnemangsinträder som kan ligga framåt i tiden. Fakturering har normalt sett en betalningsfrist på upp till 30 dagar. Syftet med nyckeltalet är att se hur säljaktiviteten taktar och hur kassaflödet påverkas eftersom nettoomsättningen kommer med en fördröjning hänförlig till periodiseringen.
Nettoomsättningen	Nettoomsättning avser den periodiserade omsättningen av koncernens försäljning. Nettoomsättningen påverkas därmed av försäljning av abonnemang i tidigare perioder vars omsättning periodiseras. Omsättningen inkluderar ej aktivering av internt utvecklingsarbete. I en koncern där man går mot en ökad andel abonnemangsinträder så är försäljningen högre än nettoomsättningen.
Totala intäkter	Totala intäkter inkluderar den periodiserade nettoomsättningen och påverkas positivt av aktiverat eget utvecklingsarbete. Personalkostnaderna för sådant aktiverat arbete ingår även rörelsens personalkostnader.
Resultat per aktie	Periodens resultat delat med genomsnittligt antal aktier under perioden. Nyckeltalet visar nettointjäningen per aktie och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur intjäningen i bolaget värderas.
Eget kapital per aktie	Redovisat eget kapital i slutet av perioden delat med antal utestående aktier i slutet av perioden. Nyckeltalet visar hur mycket eget kapital varje aktie motsvarar och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur substansen i bolaget värderas.
Soliditet	Redovisat eget kapital delat med balansomslutning. Soliditeten visar bolagets motståndskraft mot förluster.
Balansomslutning	Totala tillgångar i slutet av perioden enligt balansräkningen.
Medelantal anställda	Antal heltidsanställda under perioden utan hänsyn till frånvaro i perioden.