

Seamless

Distribution Systems

Delårsrapport Q1

2025

DELÅRSRAPPORT Q1

JANUARI - MARS 2025

JANUARI - MARS 2025

- Nettoomsättning uppgick till 56,2 (55,6) MSEK en ökning med 1,1% jämfört med samma period föregående år. Ökningen i kärnverksamheten (SDS) uppgår till 6,6%. Verksamheten i affärsområdet SDD lades ned i slutet av 2024.
- EBITDA-resultatet uppgick till 11,3 (22,1) MSEK, en minskning med 48,9% jämfört med samma period föregående år. Justerat för valutaeffekter är minskningen i EBITDA 30,9%.
- EBITDA-marginalen uppgick till 20,1% (39,8%). Justerat för valutaeffekter är EBITDA 27,2%.
- Resultat efter skatt uppgick till -2,4 (0,4) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,13 (0,03) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 8,3 (5,9) MSEK.

KSEK	2025 JAN-MAR	2024 JAN-MAR	2024 JAN-DEC
Nettoomsättning	56 241	55 615	226 442
EBITDA resultat	11 305	22 108	73 098
EBITDA-marginal	20,1%	39,8%	32,3%
Rörelseresultat	2 140	10 127	27 522
Rörelsemarginal	3,8%	18,2%	12,2%
Periodens resultat efter skatt	-2 384	401	-11 816
Periodens kassaflöde	8 300	5 876	3 583
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,13	0,03	-0,62

Kärnverksamheten SDS*

KSEK	2025 JAN-MAR	2024 JAN-MAR	2024 JAN-DEC
Nettoomsättning	56 241	52 744	219 938
EBITDA resultat	11 305	22 687	75 507
EBITDA-marginal	20,1%	43,0%	34,3%
Rörelseresultat	2 140	10 718	29 965
Rörelsemarginal	3,8%	20,3%	13,6%
Periodens resultat efter skatt	-2 384	1 055	-8 751

*Kärnverksamheten SDS visar siffror exklusive dotterbolaget SDD. Bolaget har lagt ner verksamheten i SDD under 2024.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER KVARTALET

JANUARI

- 🌐 **SDS tecknar ett avtal värt 5,2 MSEK.** SDS undertecknade det sista migrationskontraktet för att övergå från sin Paymobile-plattform till sin standardplattform ERS värt 5,2 MSEK.

- 🌐 **SDS nyttjar möjlighet att betala ett lägre räntebelopp i februari 2025.** SDS omförhandlade nyligen sitt obligationslån. Som en del av denna omförhandling fick SDS möjlighet att fyra gånger under obligations löptid nyttja möjligheten att betala ett lägre räntebelopp vid valt räntebetalningstillfälle. Som en följd av detta har SDS valt att betala det lägre beloppet som motsvarar cirka 50% av det ordinarie räntebeloppet om 5,5 MSEK som skulle förfallit till betalning 5 februari 2025. Detta innebär att SDS kommer att betala 5% ränta i stället för 9% samt att 6% ränta kommer att

kapitaliseras och läggas till obligationen. Obligationen kommer då att korrigeras från 231,5 MSEK till 235,0 MSEK under resterande löptid. Uppskjutandet av räntebetalningen görs i enlighet med de omförhandlade obligationsvillkoren daterade 17 oktober 2024.

FEBRUARI

- 🌐 **SDS informerar om överträdelse av finansiell kovenant.** Enligt villkoren i bolagets avtal med obligationsinnehavarna ska SDS inneha minst 10 MSEK i likvida medel per den sista december 2024. Bolagets likvida medel uppgick vid detta datum till 2,9 MSEK, vilket innebär en överträdelse av detta krav.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODEN

APRIL

- 🌐 **SDS utser ny VD och ny CFO.** SDS tillkännagav, genom ett pressmeddelande den 9 april 2025, Martin Schedin till ny VD för Bolaget med tillträde den 10 april 2025. Samtidigt utsågs Jens Ålander till ny CFO och han tillträdde sin roll den 1 april 2025. Tidigare VD Eddy Cojulun, som tillträdde tjänsten den 1 juni 2023, lämnade bolaget med omedelbar verkan, men kommer att stötta bolaget i pågående affärsutveckling i Latin Amerika under kommande månader.
- 🌐 **SDS AB nyttjar möjlighet att betala ett lägre räntebelopp i maj 2025.** SDS omförhandlade nyligen sitt obligationslån. Som en del av denna

omförhandling fick SDS möjlighet att fyra gånger under obligations löptid nyttja möjligheten att betala ett lägre räntebelopp vid valt räntebetalnings tillfälle. Som en följd av detta har SDS valt att betala det lägre beloppet som motsvarar cirka 50% av det ordinarie räntebeloppet om 5,2 MSEK som skulle förfallit till betalning 5 maj 2025. Detta innebär att SDS kommer att betala 5% ränta i stället för 9% samt att 6% ränta kommer att kapitaliseras och läggas till obligationen. Obligationen kommer då att korrigeras från 235,1 MSEK till 238,6 MSEK under resterande löptid. Uppskjutandet av räntebetalningen görs i enlighet med de omförhandlade obligationsvillkoren daterade 17 oktober 2024.

VD HAR ORDET

Efter rapportperioden har vi gått igenom viktiga förändringar i ledningen. Jag har med glädje tagit över som VD efter Eddy Cojulun, som under sin tid lagt en stark grund för bolagets strategi och riktning. Samtidigt har vi välkomnat Jens Ålander som ny CFO. Tillsammans utgör vi ett ledningsteam med fullt fokus på att säkra bolagets finansiella stabilitet och tillväxt.

Vårt omedelbara fokus ligger på att säkra orderingången för 2025 och att bygga en återkommande intäktsbas som täcker våra operativa kostnader när vi går in i 2026. Vårt mål att upprätthålla en orderingång på 8–10 MUSD årligen ligger fast – och vi tar steg varje dag för att nå dit.

Samtidigt påverkas vi av makroekonomiska faktorer. Den stärkta svenska kronan har haft en negativ påverkan på vår redovisade lönsamhet. Justerat för valutaeffekter uppnådde vi dock ett positivt nettoresultat om cirka 2 MSEK – ett styrkebesked som visar att vår underliggande affär är sund.

För att ytterligare förstärka vår finansiella position har vi initierat ett kostnadsoptimeringsprogram om 30–40 MSEK. Målet är tydligt: att våra återkommande intäkter ska täcka de operativa kostnaderna. Dessa åtgärder görs med bibehållen investering i vår långsiktiga tillväxt.

Slutligen fortsätter vårt arbete med att minska skuldsättningen. Om vi når våra försäljningsmål för andra delåret i vår tre-årsplan, samt våra definierade kostnadsbesparingsmål, ser vi en tydlig väg mot att lösa våra obligationsåtaganden.



Vi står inför utmaningar, men även stora möjligheter. Jag är övertygad om att vi med rätt fokus och disciplin kommer att skapa ett starkare och mer lönsamt bolag – redo för nästa fas i vår resa med sikte på att nå våra mål enligt 3-års planen lanserad i november 2024.

A handwritten signature in black ink, which appears to read 'Martin Schedin'. The signature is fluid and stylized.

Martin Schedin
VD, Seamless Distribution Systems AB

EKONOMISK ÖVERSIKT

JANUARI - MARS 2025

NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen under det första kvartalet uppgick till 56 241 (55 615) KSEK, en ökning med 1,1% jämfört med samma period föregående år. Övriga rörelseintäkter uppgick till 10 (3 216) KSEK.

Bolaget har tappat cirka 5,0 MSEK i återkommande intäkter jämfört mot tidigare kvartal. Minskningen förklaras delvis av negativa valutaeffekter till följd av stärkt krona mot dollar och euro, men även på grund av att vissa kunder inte velat förnya kontrakt och ersätta SDS gamla PayMobile lösning till den nya ERS portföljen. Bolaget ser fortfarande en möjlighet att en del av dessa kontrakt kommer förnyas och att intäkterna förstärks under året och in i 2026.

RÖRELSEKOSTNADER

Rörelsekostnaderna under det första kvartalet uppgick till -54 111 (-52 602) KSEK, en ökning med 2,9% jämfört med samma period förra året.

De operativa kostnaderna uppgick till -40 422 (-36 722) KSEK. Bolaget har initierat ett kostnadsprogram för att säkerställa att operativa kostnader kommer ned till samma nivå som återkommande intäkter. Bland annat har bolaget öppnat kontor i Algeriet och Bangladesh för att flytta aktiviteter från högkostnadsländer.

Valutapåverknningar för kvartalet uppgick till -4 524 (3 216) KSEK.

RÖRELSERESULTAT

EBITDA-resultatet för det första kvartalet uppgick till 11 304 (22 108) KSEK där valutaeffekter är det stora skälet till minskningen i resultat jämfört med föregående år. EBIT-resultatet för kvartalet uppgick till 2 140 (10 127) KSEK.

Finansnettot i kvartalet uppgick till -3 052 (-9 086) KSEK. Tillhörande obligationskostnader om -15 719 KSEK periodiseras tillbaka i samma takt som lånets löptid och går över konton för räntekostnader. Obligationslånet har blivit omförhandlat och löper med en fast ränta om 9%.

Resultat före skatt uppgick till -912 (1 042) KSEK.

Resultatet per aktie uppgick till -0,13 (0,03) SEK.

INVESTERINGAR

Under det första kvartalet gjordes investeringar i produktutveckling till ett värde av 4 036 (6 211) KSEK. Avskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till -8 191 (-10 663) KSEK. Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 800 (216) KSEK för kvartalet. Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till -459 (-399) KSEK.

Leasing (IFRS 16)

Enligt den standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas. En nyttjanderätt om 479 KSEK har bokats i koncernen med avskrivning på -515 KSEK, samt en räntekostnad på -5 KSEK för kvartalet som båda har ersatt hyreskostnaden. Den finansiella skulden uppgår per sista mars till 40 KSEK.

ANTAL ANSTÄLLDA

Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 229 (228). Huvuddelen av de anställda är mjukvaruutvecklare. Utöver detta har SDS cirka 39 (39) konsulter huvudsakligen i Ghana.

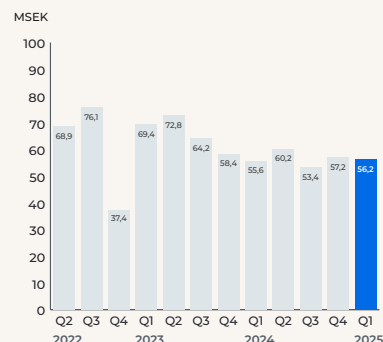
KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 12 513 (9 581) KSEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under första kvartalet till 13 451 (-18 056) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till 8 300 (5 876) KSEK.

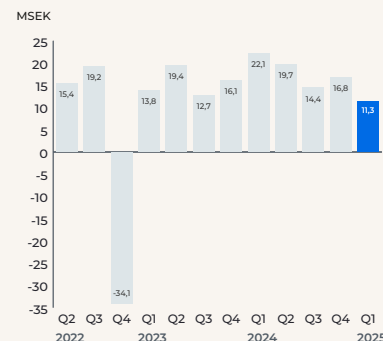
Nettoomsättning

56,2 MSEK



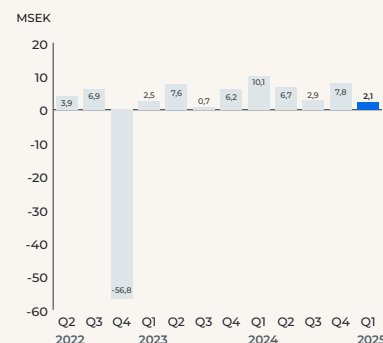
EBITDA-resultat

11,3 MSEK

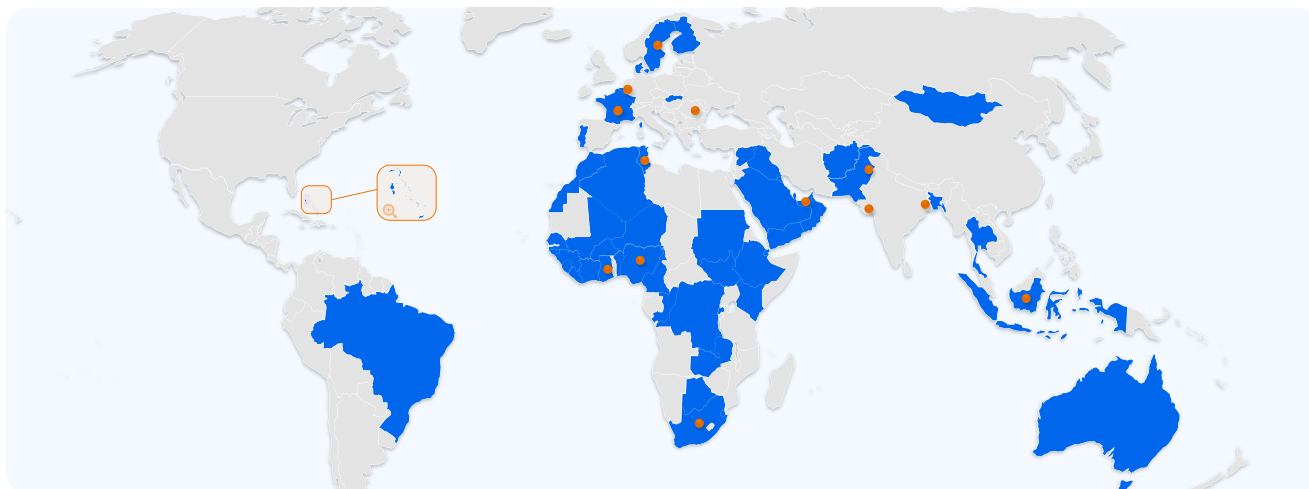


EBIT-resultat

2,1 MSEK



MARKNADSNÄRVARO



13 kontor 72 kunder



Afrika

32 länder
39 kunder
4 kontor



Asien

14 länder
17 kunder
5 kontor



Europa

7 länder
12 kunder
4 kontor



Nordamerika

1 land
1 kund



Australien

1 land
2 kunder

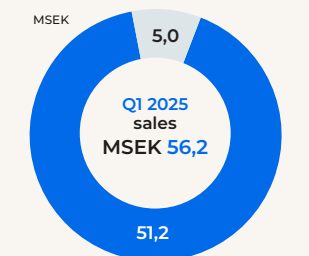


Sydamerika

1 land
1 kund

INTÄKTER

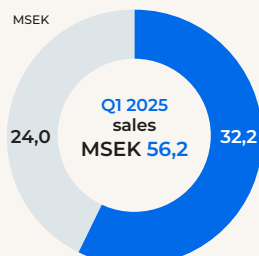
Produkterbjudande



MSEK

Riaktr	5,0	9%
eServ/SDS	51,2	91%

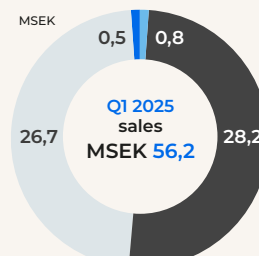
Intäkts typer



MSEK

Återkommande intäkter	32,2	57%
Nyförsäljning	24,0	43%

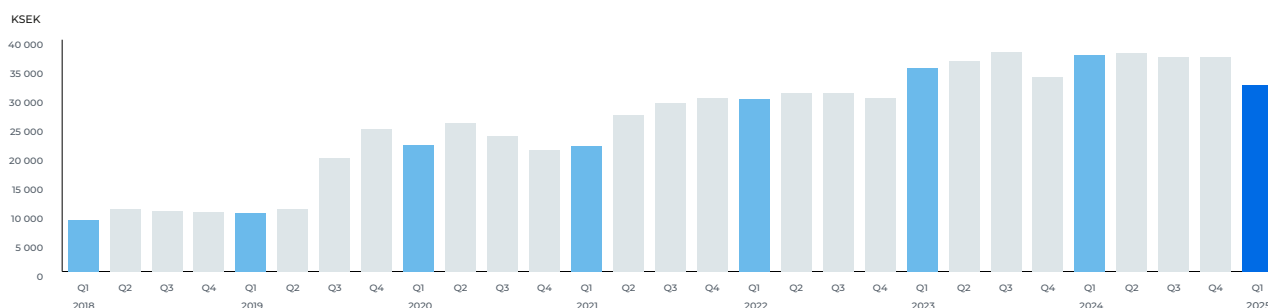
Geografisk försäljning



MSEK

Europa	0,5	1%
Afrika	26,7	48%
Asien / Mellan-östern	28,2	50%
Americas	0,8	1%

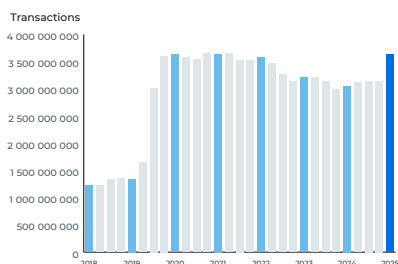
ÅTERKOMMANDE INTÄKTER



* Rapporterade siffror är inte FX-justerade

TRANSAKTIONER

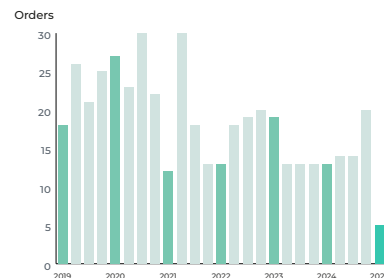
Antal transaktioner hant-
rade av ERS 360 per kvartal



Monetärt värde hanterat av
Seamless system per kvartal



Antal vunna order per kvartal



TEKNIKFÖRDELAR

SDS arbetar med digitalisering av storskaliga försäljnings- och leveranskedjenätverk. Bolaget har flera utvecklade programvaror och processer för att hantera stora mängder transaktioner med finansiell, logistisk eller annan information. Med sin erfarenhet har SDS utvecklat ett system genom vilket Bolaget samlar in och analyserar

Under åren har SDS blivit mer än bara en teknikleverantör och har idag en egenutvecklad mjukvaruplattform, som nu är i sin fjärde generation. Vi har ägnat 30+ år åt att hjälpa 70+ MNO:er att skapa och upprätthålla framgångsrika försäljnings- och distributionskedjor över flera marknader med en homogen produktportfölj som växer:

data genererade i transaktionssystem och lämnar rekommendationer till kunder för att uppnå maximal operationell effektivitet. Programvaran kan enkelt integreras med de flesta system, till exempel betalningslösningar som bland annat möjliggör mobilbetalning av produkter och tjänster.

Kostnadsoptimering genom våra sammanhållna produkter

Ööverträffad affärseffektivitet genom vår insiktsdrivna produktportfölj

Hållbar konkurrensfördel med framtidsredoteknologi (SaaS & cloud native)

Vår molnbaserade teknikstack

Med vårt tekniska språng, från en monolitisk plattform till en mikroarkitektur och molnbaserad struktur, har vi gått från ett en-produktsföretag till en produktportfölj med flera nya produkter. Med vår nya produktsvit har vår marknadsattraktionskraft ökat avsevärt. Den nya arkitekturen möjliggör plug & play i hela produktportföljen

som fungerar sömlöst tillsammans. Vi upplever ett större förtroende från våra kunder, med möten på kundernas högsta ledningsnivå, där vi även bjuds in i diskussionen tidigare i processen i och med att vi expanderar från ett rent transaktionssystem till nästa generations tekniklösning och värdeerbjudanden.



Nyckelfaktorer

Vår produktportfölj med stöd av mikrotjänster:

Minskar hårdvara och kapitalkostnader

Underlättar för fragmenterade verksamheter och erbjuder multianvändning i flera länder

Sömlös modularitet med API-baserade integrationer och SDK (Software Development Kit).

Främjar rörlighet och snabb omställning med skalning på begäran med feltolerans

Erbjuder en framtidssäker och motståndskraftig arkitektur

ERBJUDANDE

SDS anser sig ha en unik position på marknaden, eftersom SDS-plattform utgör ryggraden i en mobiloperatörs försäljningsverksamhet. SDS har genom sin långa erfarenhet, djup förståelse för hur detaljhandelsinfrastrukturen fungerar hos mobiloperatörer. Erbjudandena är fokuserade mot att stödja och digitalisera varje steg i försäljningsprocessen med målet att ge möjlighet att sälja vilken produkt som helst, när som helst och genom valfri kanal. Kanal i detta sammanhang kan vara allt från en enkel terminal till ett företagsomspännande kassaterminalsystem.

Produkterna och lösningarna som levereras av SDS är affärskritiska plattformar som hanterar ett stort antal transaktioner och stora monetära flöden. Detta ställer höga krav på att plattformen är flexibel och har hög prestanda, samt tillgänglighet. Eftersom SDS kunder verkar på konkurrensutsatta marknader finns det också en förväntan på mängden funktioner och tjänster som kan hanteras med samma teknologiplattform. Vidare finns krav på plattformen att innehålla en öppen arkitektur och därmed erbjuda möjligheten att enkelt integrera plattformen med andra system. SDS teknik och plattformar uppfyller dessa förväntningar och stöds av ett team 24/7, som är väl medvetna om

behovet avseende de tekniska och operativa förväntningarna, såväl för affärsverksamheten som för Bolagets kunder. SDS har den organisatoriska strukturen som krävs för att utveckla, leverera, överföra kunskap och utföra teknisk support samt sköta och underhålla den operativa driften av alla levererade plattformar.

Förutom den tekniska plattformen och den operativa kapaciteten, är viktiga attribut som hållbarhet, hög tillgänglighet och affärskontinuitet nödvändiga för att SDS lätt ska ge sina kunder optimal operativ förmåga. Den information som SDS ger kunderna tillgång till är nödvändig för att kunden ska förstå sina affärsresultat, samt dynamiken i affären. Med informationen får kunden det material som krävs för att kundens styrelse och ledning ska kunna fatta välgrundade beslut för sin verksamhet.

Koncernens produktportfölj, som illustreras nedan, samlar vårt erbjudande under det vi kallar RVM-svit. Den inkluderar lösningar för planering, onboarding, tillväxt och optimering för mobiloperatörer hela detaljhandelsresa, från Capex-investeringar till optimering av säljarkåren.

The Seamless RVM Suite

Turning telecom S&D into a revenue-generating engine



KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

KSEK	2025 JAN-MAR	2024 JAN-MAR	2024 JAN-DEC
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	56 241	55 615	226 442
Övriga rörelseintäkter	10	3 216	5 391
Summa rörelsens intäkter	56 251	58 831	231 833
Rörelsens kostnader			
Materialkostnader	-2 461	-4 564	-19 284
Övriga externa kostnader	-13 524	-7 988	-39 478
Personalkostnader	-24 437	-24 170	-99 972
Av- & nedskrivningar	-9 165	-11 981	-45 576
Övriga rörelsekostnader	-4 524	-	-
Summa rörelsens kostnader	-54 111	-48 703	-204 310
Rörelseresultat	2 140	10 127	27 522
Finansiella poster			
Finansiella intäkter	1	3	103
Finansiella kostnader	-3 053	-9 089	-35 802
Finansiella poster netto	-3 052	-9 086	-35 699
Resultat före skatt	-912	1 042	-8 177
Inkomstskatt	-1 472	-640	-3 639
Årets resultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare	-2 384	401	-11 816
Övrigt totalresultat			
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>			
Omräkningsdifferenser på eget kapital	-11 912	-630	1 768
Summa totalresultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare	-14 296	-229	-10 048

KONCERNENS BALANSRÄKNING

KSEK	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	188 425	216 164	201 338
- varav IP rättigheter	3 750	6 885	4 417
- varav balanserade utvecklingskostnader	80 627	99 703	86 759
- varav Goodwill	104 048	109 576	110 162
Materiella anläggningstillgångar	2 413	5 663	2 735
Finansiella tillgångar	640	1 311	907
Lager av färdiga varor	1 286	1 328	1 312
Kundfordringar	61 084	61 554	66 856
Övriga fordringar	71 466	62 082	67 100
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	107 432	68 862	88 191
Likvida medel	12 513	9 581	2 907
Summa tillgångar	445 260	426 545	431 346
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	101 171	100 286	115 467
Övriga långfristiga skulder	232 833	215 751	874
Checkkredit	-	-	-
Leverantörsskulder	35 662	40 035	32 588
Aktuella skatteskulder	-	-	-
Övriga kortfristiga skulder	15 932	19 029	250 462
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	59 663	51 445	31 955
Summa eget kapital och skulder	445 260	426 545	431 346

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

KSEK	2025 JAN-MAR	2024 JAN-MAR	2024 JAN-DEC
Vid periodens början	115 467	100 515	100 515
Periodens totalresultat	-2 384	-630	-11 816
Valutapåverkan på eget kapital*	-11 912	-229	1 768
Nyemission	-	-	25 000
Vid periodens slut	101 171	100 286	115 467

*Valutapåverkan på goodwill, samt eget kapital i dotterbolagen i Riaktr och eServ.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

KSEK	2025 JAN-MAR	2024 JAN-MAR	2024 JAN-DEC
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	14 406	11 644	52 594
Förändring av rörelsekapital	-955	6 412	-39 170
Kassaflöde från den löpande verksamheten	13 451	18 056	13 424
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 568	-12 180	-21 577
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-584	-	11 736
Periodens kassaflöde	8 300	5 876	3 583
Likvida medel vid periodens början	2 907	3 704	3 704
Kursdifferens likvida medel	1 306	1	-4 381
Likvida medel vid periodens slut	12 512	9 581	2 906

NYCKELTAL

KSEK	2025 JAN-MAR	2024 JAN-MAR	2024 JAN-DEC
Avkastning på eget kapital	-2,2%	0,4%	-13,2%
Resultat per aktie SEK, före och efter utspädning	-0,13	0,03	-0,62
Rörelseresultat, KSEK	2 140	10 127	27 522
Nettoomsättningstillväxt, %	1,1%	-19,9%	-14,5%
Rörelsemarginal, %	3,8%	18,2%	12,2%
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	19 036 344 19 036 344	15 464 874 15 464 874	19 036 344 19 036 344
Antalet utestående aktier vid rapportperiodens utgång	19 036 344	15 464 874	19 036 344
Kassalikviditet	227%	183%	273%
Soliditet	22,7%	23,5%	26,8%
Eget kapital, KSEK	101 171	100 286	115 467
Eget kapital per aktie	5,31	6,48	6,07
Antal anställda vid periodens slut	229	228	228



MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

KSEK	2025 JAN-MAR	2024 JAN-MAR	2024 JAN-DEC
Nettoomsättning	32 094	31 545	158 760
Övriga rörelseintäkter	2	3 431	6 040
Rörelsens kostnader	-33 514	-24 943	-137 700
Rörelseresultat	-1 419	10 033	27 101
Finansnetto & bokslutsdispositioner	-3 022	-8 882	-34 686
Resultat efter finansiella poster	-4 441	1 151	-7 585
Inkomstskatt	-355	-194	-748
Periodens resultat	-4 796	957	-8 333

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar	187 427	194 917	190 182
Omsättningstillgångar	217 858	153 010	205 944
Summa tillgångar	405 285	347 926	396 126
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	74 680	63 767	79 476
Långfristiga skulder	232 602	212 724	-
Kortfristiga skulder	98 003	71 435	316 650
Summa eget kapital och skulder	405 285	347 926	396 126
Ställda säkerheter	22 000	22 000	22 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga

NOTER

Seamless Distribution Systems AB (publ) är ett svenskt publikt bolag, (organisationsnummer 556979-4562) med säte i Stockholm, Sverige. SDS aktie är noterad på Nordic SME, Nordic Growth Market.

NOT 1 - RISKER OCH REDOVISNINGSSPRINCIPER

RISKER OCH OSÄKERHETER

Seamless verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärs mål och finansiella mål. De risker SDS identifierat som väsentliga för verksamheten är följande: Marknadsrisker inkluderande politiska risker och beroendet av ett fåtal stora kunder. Operativa risker inkluderar ökad konkurrens, förändringar i lagar och regler, förmågan att behålla och attrahera nyckelmedarbetare, den tekniska utvecklingen, förmågan att behålla och attrahera kunder, korruption och oetiska affärsmetoder. Finansiella risker: inkluderar finansierings-, likviditets-, kredit-, ränte-, och valutarisker.

För en detaljerad beskrivning av de riskfaktorer som bedöms ha väsentlig betydelse för koncernens framtida utveckling hänvisas till årsredovisningen för 2024, sid 37-38. Ledningens bedömning är att det inte föreligger några väsentliga förändringar i den riskbedömning som gjorts i årsredovisningen för 2024.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU som presenterats i koncernens årsredovisning för 2024. Koncernens funktionella valuta är svenska kronor som även är rapporteringsvalutan. Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Den 1 januari 2027 träder den nya standarden IFRS 18 i kraft, den kommer att ersätta IAS 1 Utformning av finansiella rapporter. Ledningen utvärderar för närvarande de exakta konsekvenserna av att tillämpa den nya standarden i sina finansiella rapporter. Inga andra nya eller reviderade IFRS standarder eller tolkningsuttalanden från IFRIC, med ikraftträdande 2025 eller senare, har eller kommer inte att ha någon väsentlig påverkan på SDS:s finansiella rapporter.

NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING

KSEK	SDS	
	2025 JAN-MAR	2024 JAN-DEC
Projekt	23 219	64 400
Analytics	4 980	30 426
Support	28 042	125 111
SDS Total	56 241	219 938

NOT 3 - NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISKA OMRÅDEN

KSEK	SDS	
	2025 JAN-MAR	2024 JAN-DEC
Afrika	26 666	107 222
Mellanöstern och Asien	28 264	105 008
Övrigt	1 311	7 708
SDS total	56 241	219 938

NOT 4 - TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Martin Schedin, Sandipan Mukherjee och Tommy Eriksson från SDS ledningsgrupp har fakturerat sitt arvode från eget bolag till SDS. SDS har under året köpt in tjänster till ett värde av 2 493 KSEK från närstående.

ÖVRIG INFORMATION

GRANSKNING

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

DISTRIBUTION AV INFORMATION

All information publiceras på bolagets hemsida, www.sds.seamless.se, omedelbart efter offentliggörandet.

Finansiella rapporter kan även beställas från SDS AB, Pyramidvägen 7, 169 56 Solna, eller via e-post, sds.info@seamless.se.

INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Årsstämma	2025-05-28
Delårsrapport Q2 2025	2025-08-14
Delårsrapport Q3 2025	2025-11-13
Bokslutskommuniké Q4 2025	2026-02-26

Seamless Distribution Systems delårsrapport för januari till mars har godkänts för publicering enligt styrelsebeslut den 14 maj 2025. Styrelsen och verkställande direktören för Seamless Distribution Systems AB (publ) försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 14 maj 2025

Roland Wallman

Martin Roos
Ordförande

Tomas Klevbo

Martin Schedin
Verkställande direktör

För ytterligare information, vänligen kontakta:



Martin Schedin, VD
martin.schedin@seamless.se
+46 (0) 704 381 442



Jens Ålander, CFO
jens.alander@seamless.se
+46 (0) 730 958 269

ADRESS (HUVUDKONTOR)

Seamless Distribution Systems AB
C/O CoW Arenastaden
Pyramidvägen 7, 169 56 Solna,
Sweden

Org.nr: 556979-4562

Telefon: +46 8 58 63 34 69

E-mail: sds.info@seamless.se

Web: www.sds.seamless.se

FINANSIELLA DEFINITIONER OCH ALTERNATIVA NYCKELTAL

Analytics	Samlingsnamn för Smart Capex och Smart Sales & Distribution.
Avkastning på eget kapital	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster.
EBITDA %	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna.
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållandet till totalt antal utestående aktier.
Genomsnittligt antal aktier	Vägt genomsnittligt antal aktier utestående under perioden.
Justerad EBITDA marginal, justerad för förvärvskostnader	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Justerat EBITDA resultat, justerat för förvärvskostnader	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Justerat resultat efter skatt, justerat för förvärvskostnader	Resultat efter finansiella poster och skatt där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Kassalikviditet	Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar och kortfristiga fordringar i förhållande till kortfristiga skulder.
Källskatt	Lokal källskatt på försäljning av royalty, licenser och konsulttjänster tas ut i många av de länder där SDS har kunder. Källskatten varierar mellan 10–20 % beroende på land och dras av från fakturerat belopp innan kunden betalar leverantören. SDS redovisar nettoomsättningen inklusive källskatt och bokar upp källskatten som går att avräkna enligt dubbelbeskattningsavtalen som en fordran på skattemyndigheten. Den källskatt som inte går att avräkna bokas som en skattekostnad i resultaträkningen.
Kärnverksamheten	Tidigare var SDS uppdelat i två affärsområden: SDS och SDD. Affärsområdet SDD lades ned under 2024 och verksamheten är helt avvecklad den 1 januari 2025. Historiska siffror för perioder innan 2025 innehåller därför försäljning och kostnader för SDD medan siffror från och med 1 januari 2025 enbart är relaterat till SDS (kärnverksamheten) vilket är viktigt att beakta vid jämförelser mellan åren.
MFS	Förkortning för Mobile Financial Services. Avser Mikrokredit och "Mobile wallet".
Mikrokredit	Mikrokredit är en mervärdestjänst som snabbt och enkelt ger återförsäljare och konsumenter tillgång till samtalstid genom att återförsäljaren lånar samtalstid av SDS i väntan på att återförsäljarens lagersaldo ska fyllas på av teleoperatören.
Nettoomsättningstillväxt	Periodens omsättning i relation till föregående periods omsättning.
Resultat efter skatt	Resultat efter finansiella poster och skatt.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal aktier.
RVM	Retail Value Management är en svit av lösningar hela vägen från planering och onboarding till lösningar för att säkerställa distribution, intäktsströmmar, kontinuerlig tillväxt och optimering.
Rörelsemarginal (EBIT) %	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna.
Rörelsemarginal (EBIT) %, justerat för förvärvskostnader	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före finansiella poster och skatt.
Rörelseresultat (EBIT), justerat för förvärvskostnader	Resultat före finansiella poster och skatt där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Soliditet	Eget kapital inklusive minoritet i förhållande till balansomslutningen.