



Stockholm 2025-02-20

# Tempest Security AB (publ) bokslutskommuniké 2024

**Omfattande nedskrivningar och höga uppstartskostnader under omställningsår  
med stark organisk tillväxt**

## Fjärde kvartalet 2024

- Nettoomsättningen ökade med 11% till 122,3 (110,4) MSEK.
- Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar ("EBITDA"), var -5,4 (1,4) MSEK.
- Justerad EBITDA (exkluderat jämförelsestörande poster om 0,0 (-2,5) MSEK uppgick till -5,4 (3,9) MSEK.
- Rörelseresultatet uppgick till -43,3 (-1,7) MSEK.
- Justerat rörelseresultat uppgick till -43,3 (-0,2) MSEK.
- Periodens resultat (från kvarvarande verksamheter) var -44,8 (-1,9) MSEK. Justerat resultat för perioden utan goodwill nedskrivning - 11,6 MSEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital var -1,3 (0,8) MSEK.

## Väsentliga händelser under fjärde kvartalet 2024

- ABG Sundal Collier utses till ny likviditetsgarant
- Tempest Security avyttrar sin amerikanska verksamhet, Dynamic Security Solutions, vilket medför goodwill avskrivning om 33 MSEK.
- Tempest Security tecknar avtal med Stockholm Live
- Valberedning för Tempest Security AB (publ) utsedd

## Helåret 2024

- Nettoomsättningen ökade med 11% till 485,6 (438,1) MSEK.
- Organisk tillväxt för Bevakning uppgick till 19,6% och undantaget ett stort enskilt uppdrag som löpte ut var ökningen 35,7%
- Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar ("EBITDA"), var -2,6 (20,2) MSEK.
- Justerad EBITDA (exkluderat jämförelsestörande poster om -2,9 (-4,3) MSEK uppgick till 0,3 (24,5) MSEK.



- Rörelseresultatet uppgick till -49,7 (8,1) MSEK.
- Justerat rörelseresultat uppgick till -46,9 (13,3) MSEK.
- Periodens resultat (från kvarvarande verksamheter) var -53,1 (3,1) MSEK. Justerat resultat utan goodwill nedskrivning -19,9 MSEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital var -4,7 (14,0) MSEK.

### Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- Inga väsentliga händelser efter periodens utgång.

### Ord från VD

#### **Omfattande nedskrivningar och höga uppstartskostnader under omställningsår med stark organisk tillväxt**

När vi nu stängt böckerna för 2024 kan vi konstatera att det varit ett år med omfattande omställningar. Förändringarna är ett led av den strategiska översyn som vi påbörjade under andra hälften av året och som syftar till att sätta fokus på våra hemmamarknader och kärnverksamhet. Med tagna åtgärder möter vi 2025 med en mer fokuserad och lönsam verksamhet. Det är inte ett arbete som är färdigt, men vi har tagit stora och viktiga steg.

#### **Omställningar**

I slutet av 2023 fick vi indikationer på att vår verksamhet i USA och i Danmark hade växande utmaningar. Därtill även delar i vår Svenska Risk Solutionsverksamhet. När dessa problem växte, trots insatser för att åtgärda dem, var kraftigare förändringar nödvändiga. 2023 gav dessa verksamheter ett bidrag om 12,4 MSEK. Under 2024 har de redovisat en förlust om -10,2 MSEK. Samtidigt har vår kärnverksamhet gått från klarhet till klarhet. Det har föranlett följande:

Till att börja med har vi sålt vår verksamhet i USA. För 2024 har dess förlust varit -2,3 MSEK, att jämföra med 4,1 MSEK 2023 i vinst. Försäljningen har medfört en goodwillnedskrivning om 33 MSEK, vilket påverkar nettoresultatet och kvartalets EBITDA.

I Danmark har vi gjort stora insatser för att helt lägga om verksamheten. Från att i huvudsak ha varit säsongsbetonad och ad hoc-baserad är det nu en stabil och återkommande affär, med löpande bevakningsuppdrag. Detta minskar risk och intäktsfluktuationer men innebär en lägre marginalförväntan. Netto över tiden ser vi det som vinstmässigt positivt. Som jämförelse, 2024 har Danmark visat förlust om -4,6 MSEK, mot vinst om 7,2 MSEK 2023.

Den svenska delen av Risk Solutions har under 2024 påverkats av låg orderingång, särskilt inom bakgrundskontroller, vilket pressat omsättning och lönsamhet. Försäljningsarbetet är långsiktigt och kräver starka kundrelationer, vilket medför långa införsäljningsprocesser. En ny säljorganisation etablerades under året för att möta marknadens behov, som i hög grad påverkas av konjunkturen och



rekryteringstakten i näringslivet. Verksamheten har ännu inte nått lönsam nivå och avslutade året med en förlust om -3,3 MSEK (1,1 MSEK). Vi väntar oss resultat av våra insatser under 2025 och en stabil lönsamhet.

### **Bevakning**

Bevakningsverksamheten har genomgått stora förändringar under 2024. Trots att vårt största avtal upphörde i Q3 lyckades vi öka omsättningen med nära 20 %, vilket bekräftar vår anpassningsförmåga och starka marknadsposition. På jämförbara tal är det en organisk tillväxt om otroliga 35,7%. Utvecklingen visar att vår valda strategi att fokusera på hemmamarknad och kärnverksamhet är rätt. Med det sagt, i en traditionell bevakningsverksamhet sker sådan tillväxt sällan utan viss växtvärk. De många nya kundavtalen har medfört höga uppstartskostnader och ineffektiva processer som belastat resultatet med cirka 6 MSEK. Kostnaderna minskar successivt i takt med ökad kundkännedom och förbättrad effektivitet och på sikt ser vi att verksamhetens lönsamhet kommer vara god

### **Framåt marsch**

Vi kommer att fortsätta vår översyn av verksamheten för att identifiera de delar som inte passar in i den nya strategin och vidta ytterligare åtgärder för att optimera vår struktur. Vi är beredda att ta de steg som krävs för att nå till en god lönsamhet, samt löpande förbättra denna över tid. Som ett led i det förbereds ett kostnadsbesparingsprogram som kommer att implementeras under 2025. Vår målsättning är att reducera overheadkostnader och effektivisera verksamheten ytterligare, vilket kommer att förstärka vår lönsamhet och skapa bättre förutsättningar för framtida tillväxt.

### **En bättre position**

Trots betydande utmaningar i utländska verksamheter, med ett omsättningstapp i Risk Solutions med 22 %, uppnår koncernen en tillväxt på nästan 11 %, skälet är vår Bevakningsverksamhet vars justerade omsättningstillväxt var nära 36%. Den står nu för 85 % av koncernens omsättning, och justerat för kostnader av engångskaraktär så uppnår man ca 30 MSEK i EBITDA. En del av Bevakningen är vår larmcentral, vilken sällan är i rampljuset. Det är en del som har god lönsamhet, mycket hög skalbarhet och som visar bra tillväxt. Förutom vidare potential att växa har den stora möjligheter inom vidare automatisering och digitalisering.

### **2025 och framåt**

Vi går in i 2025 med en mer fokuserad och lönsam organisation. Kostnadsbesparingsåtgärder, avyttring och förändring av kraftigt resultatpåverkande verksamheter samt väntat fortsatt stark utvecklingen inom bevakning, lägger grunden för ett år av fortsatt tillväxt och förbättrad lönsamhet. Jag är övertygad om att våra strategiska beslut under 2024 kommer att ge positiva resultat och att vi tillsammans kan ta Tempest Security in i nästa fas av vår utveckling.

Jag vill tacka alla våra medarbetare för deras hårda arbete och engagemang under detta utmanande år. Era insatser har varit avgörande för vår framgång, och jag ser fram emot att tillsammans möta 2025 med förnyad energi och fokus.

Andrew Spry



Delårsrapporten i sin helhet finns på bolagets webbplats <https://investor.tempest.se/>

**För ytterligare information kontakta:**

Andrew Spry  
tf. Verkställande direktör  
010-457 77 60

Denna information är sådan information som Tempest är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 20 februari 2025 kl 08:30.

Tempest Securitys aktie är listad på Nasdaq First North Premier Growth Market.

Tempest Securitys Certified Adviser är Eminova Fondkommission AB +46 (0)8 - 684 211 00, [adviser@eminova.se](mailto:adviser@eminova.se), [www.eminova.se](http://www.eminova.se)