



Stockholm 2024-11-21

# Tempest Security AB (publ) delårsrapport för tredje kvartalet 2024

## Krävande men huvudsakligen avslutade förluster tynger resultatet

### Tredje kvartalet

- Nettoomsättningen minskade med 6% till 118,1 (125,7) MSEK.
- Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar ("EBITDA"), var -4,4 (12,1) MSEK.
- Justerat EBITDA (exkluderat jämförelsestörande poster om -1,5 (-0,5) MSEK uppgick till -2,9 (12,6) MSEK.
- Rörelseresultatet uppgick till -7,4 (9,0) MSEK.
- Justerat rörelseresultat uppgick till -5,9 (9,5) MSEK.
- Periodens resultat (från kvarvarande verksamheter) var -7,5 (6,4) MSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital var -5,4 (11,6) MSEK.

### Januari-september 2024

- Nettoomsättningen ökade med 8% till 379,9 (350,2) MSEK.
- Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar ("EBITDA"), var 0,5 (20,4) MSEK.
- Justerat EBITDA (exkluderat jämförelsestörande poster om -2,9 (-1,9) MSEK uppgick till 3,4 (22,3) MSEK.
- Rörelseresultatet uppgick till -8,7 (11,5) MSEK.
- Justerat rörelseresultat uppgick till -5,8 (13,3) MSEK.
- Periodens resultat (från kvarvarande verksamheter) var -10,8 (8,0) MSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital var -3,3 (13,3) MSEK.

### Väsentliga händelser under tredjekvartalet 2024

- Nytt avtal om bevakningstjänster med Nationalmuseum, förlängning av avtalet med Moderna Museet samt med brittiska ambassaden i Stockholm mm
- Andrew Spry är utsedd som tillförordnad VD

### Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- ABG Sundal Collier utses till ny likviditetsgarant.
- Tempest Security avyttrar sin amerikanska verksamhet, Dynamic Security Solutions



Ord från VD:

## Krävande men huvudsakligen avslutade förluster tynger resultatet.

### Åtgärder tagna för att hantera årets och kvartalets utmaningar

Det tredje kvartalet i år har varit omvälvande och som nyttillträdd tillförordnad VD har jag haft flera samtida utmaningar att tackla. Vi gör förlust i vad som historiskt är årets starkaste kvartal. Det beror på flera omständigheter: förluster i Danmark, förluster i USA, utmaningar i delar av Risk Solutions Sverige och, till sist, mycket omfattande kostnader för uppstart av nya uppdrag i Bevakning.

Låt mig börja med det sistnämnda, Bevakning. Under året löpte vårt största kundavtal ut, utan att förlängas. Det är en del av vår vardag, men har en kortsiktig effekt på verksamheten och självklart lönsamheten. Positivt är att vi på kort tid inte bara vann tillbaka motsvarande volym, utan mer därtill och spritt över flera kunder. Trots tappet växte vi med 11,5% i kvartalet. Det ger oss mindre affärsrisk i verksamheten och på sikt bättre lönsamhet. Dessa samtidigt uppstarter har dock krävt mycket, mer så än väntat, i form av rekrytering, utbildning, och liknande. Totalt belastar uppstartskostnader Bevakning med mångmiljonbelopp i tredje kvartalet och visar inte den goda lönsamhet verksamheten egentligen har och kommer att ha framöver. Kostnaderna är på väg ner men kommer även påverka fjärde kvartalet något.

Jag vill i detta passa på att nämna vår Larmcentral. Det är en "dold" del av vår Bevakningsverksamhet som vi inte särredovisar men som går från klarhet till klarhet. Lönsamheten 2024 är mycket god och verksamheten växer. Det är en del som fortfarande har väldigt stor uppsida i tillväxt och har utrymme för långt mer automatisering och digitala lösningar, vilket ger oss väldigt god tilläggsmarginer i varje försäljningskrona. Ökat fokus på Sverige innebär också mer resurser tillgodo att satsa här.

Den svenska säkerhetsmarknaden fortsätter att visa hög efterfrågan på våra tjänster, vilket trots kostnader är tydligt i Bevakning som helhet. Delar av marknaden har dock kraftigt ökad konkurrens, vilket har gett vissa av våra konsulttjänster i Risk Solutions Sverige vikande omsättning. Med relativt fast kostnads massa har det tyngt resultatet markant 2024. Under sommaren och hösten har jag implementerat åtgärder som ska förbättra läget framåt. För 2025 ser jag den delen av Risk Solutions åter göra vinst. Övriga delar av Risk Solutions, såsom personskydd, fortsätter visa god lönsamhet och ökande efterfrågan.

Utvecklingen i USA vände snabbt från positiv till negativ mot slutet av 2023. Orsakerna är flera, men avgörande var det samtida beslutet från många kunder att minska sina säkerhetskostnader. Vad vi först såg som tillfälligt har fortsatt och under årets tre första kvartal uppgick förlusten (EBITDA) till 2,8 MSEK, jämfört med en vinst om 2,7 MSEK under samma period föregående år. Efter genomlysning av läget är det min övertygelse att avkastningen på att investera resurser och tid i att vända och växa USA kontra att lägga tyngden på Sverige inte har tillräckligt god ROI. Inte minst givet affärsrisken denna, för oss, mer avlägsna marknad innebär. Efter kvartalets slut har vi därför överenskommit med den tidigare ägaren om att sälja tillbaka bolaget. När affären avslutas i fjärde kvartalet kommer USA inte längre att tynga vårt resultat.

Danmark, till sist, har likt USA vänt från mycket god vinst 2023 till förlust 2024. Vår verksamhet där har varit för säsongsb beroende, vilket slog hårt i år. Vi gick från vinst (EBITDA) om 7,7 MSEK för de tre



första kvartalen föregående år till förlust om 3,0 MSEK detta år. Under tredje kvartalet tog jag inte bara över som tillförordnad VD för koncernen utan även en mer framträdande roll i Danmark. Flera avtal har avslutats och nya tecknats. Arbetet har varit krävande men gett gott resultat. Framåt väntar jag mig en mer begränsad, men stadig, vinst.

Summan av ovan är således ett minskat resultat (EBITDA) i USA och Danmark om 16,2 MSEK för de första tre kvartalen 2024 jämfört mot samma period förra året, därtill uppstartskostnader i Bevakning som av olyckliga omständigheter vida överstiger vad jag sett tidigare under över 20 år som VD. Men de senare är mer i balans och kommer ej belasta efter fjärde kvartalet och de förra är alla förlustområden som hanteras, eller redan är borta, under fjärde kvartalet i år.

Det gör 2024 till ett negativt år för oss men ger mig också goda skäl att ha tilltro till året som kommer. Jag väntar mig att vi går in i 2025 med en mer fokuserad organisation och ett positivt resultat. Därtill ser jag minskade säsongsvariationer under åren framöver samt att vi med förändringarna vi genomfört kan vidta åtgärder för att reducera bland annat overheadkostnader. Med Sverige i fokus kommer ser jag också att insatser för vidare tillväxt och lönsamhetsförbättring kommer att ha bättre avkastning.

Jag vill till sist tacka alla medarbetare för deras fantastiska insatser under denna krävande period. Det har varit svårt men vi går stärkta ur det och möter 2025. Jag ser mycket fram mot att tillsammans med er ta Tempest Security in i nästa spännande fas.

Andrew Spry,  
tillförordnad VD Tempest Security AB (publ)

Delårsrapporten i sin helhet finns på bolagets webbplats <https://investor.tempestgroup.se/>

**För ytterligare information kontakta:**

Andrew Spry, tf. VD  
andrew.spry@tempest.se  
010-788 84 00

Denna information är sådan information som Tempest är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 21 november 2024 klockan 08:30

Tempest Securitys aktie är listad på Nasdaq First North Premier Growth Market.

Tempest Securitys Certified Adviser är Eminova Fondkommission AB +46 (0)8 - 684 211 00, [adviser@eminova.se](mailto:adviser@eminova.se), [www.eminova.se](http://www.eminova.se)