

 xavi ÅRSREDOVISNING 2021
• Solutions



Value through People & Tech

Xavi Solutions hjälper onoterade it-bolag att växa. Med en kombination av konsulternas samlade erfarenhet och ett brett erbjudande inom IT skapar Xavi Solutions värde för såväl slutkunden som investeraren. Vår aktie Xavi B är noterad på NORDIC SME.

145
medarbetare

(inkl portföljbolag)

8 KONTOR
I SVERIGE
HQ Stockholm

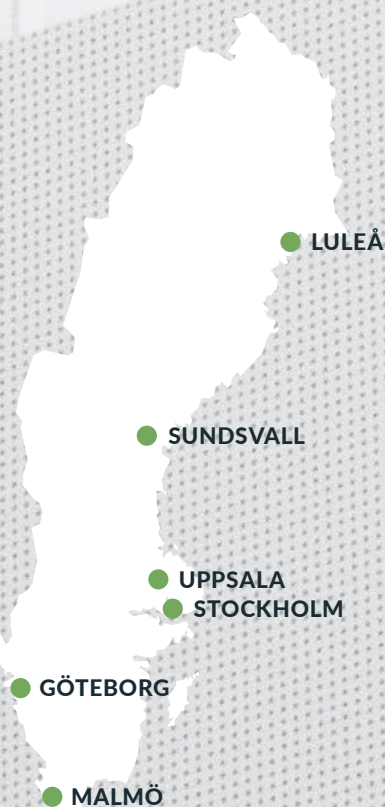
118,5

MKR I NETTO-OMSÄTTNING

2 600
aktieägare

VÅRA
MEDARBETARE
ÄR MELLAN

19–65 år



Innehåll

INLEDNING

- 4 VD HAR ORDET
- 8 ÅRET I SAMMANDRAG
- 10 LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE
- 12 VERKSAMHETSLEDARE

VERKSAMHETEN

- 14 MARKNAD OCH KUNDER
- 18 STYRELSE
- 20 AKTIEN

FINANSIELLA RAPPORTER

- 23 FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE
- 27 FLERÅRSÖVERSIKT

Koncernens räkenskaper

- 28 KONCERNENS RESULTATRÄKNING
- 29 KONCERNENS BALANSRÄKNING
- 31 KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL
- 32 KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

Moderbolagets räkenskaper

- 33 MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING
- 34 MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING
- 35 MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL
- 36 NOTER
- 36 REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER
- 57 REVISIONSBERÄTTELSE

Ny strategi och koncernledning med stark förändringsagenda

Tech är en accelerator och möjliggörare. Renodlingen av Xavi Solutions från ett bolag inom Empir Group med primär portföljstrategi av enskilda bolag till en välintegrerad, sammanhållen och värdeadderande IT-koncern fristående från Empir Group har slutförts under 2021 i ett första steg. Framöver väntar fortsatt renodling och ytterligare fokus på kärnaffären med hög tillväxt, värde och marginal. Marknaden för IT-konsulttjänster givet digitaliseringen i samhället är stundtals stark vilket bidrar till ett förbättrat resultat om än svagt trots Covidrestriktioner och en ökad smittspridning under året. Glädjande är att cirka 800 nya aktieägare har tillkommit under hösten drivet av Empir Groups utdelning av aktier i Xavi Solutions. I kombination med ny strategi och koncernledning med en stark förändringsagenda borgar detta för en långsiktig stark värdeutveckling över åren som ligger framför.

” *Xavi Solutions ämnar göra världen lite bättre – Value through People & Tech*

Nicklas Raask, VD





Frikopplandet av Xavi Solutions från den tidigare huvudägaren Empir Group, som pågått sedan 2019, är nu slutförd. Den 23 november 2021 beslutade Empir vid en extrastämma dela ut 5 536 085 Xavi Solutions aktier till Empirs aktieägare. Som en följd av utdelningen har Empirs ägande sjunkit från 31,76 % till 6,19 % av kapitalet i Xavi Solutions, som därigenom per 2021-12-31 inte längre är ett intressebolag till Empir. Xavi Solutions har tillförts egna resurser för sin framdrift utan att i något avseende vara i beroendeställning av en huvudägare som Empir. Den nya koncernledningen är tillsatt och på plats från 1 januari 2022.

Under perioden har flera vitala koncernområden såsom bland annat organisation, IT, marknad/kommunikation, kontor, finansiering etc genomlysts och en mängd aktiviteter initierats i syfte att stärka Xavi Solutions. Omställningen av koncernen enligt den nya strategin sker från relativt låg resursnivå, tar tid, kräver investeringar, resurser och behöver fortgå för att realisera det fulla värdet i koncernen.

Rörelseresultatet är förbättrat för helåret jämfört med 2020, om än svagt, +361 (-4 319) tkr vilket innefattar vissa investeringar och strukturella engångskostnader. Vi ser att vi är på rätt väg, men verksamheten behöver bli spetsigare, lönsamhet och effektivitet öka, vi behöver öka takten, bli större för att basstrukturen skall kunna bäras och värden fullt ut realiseras. Konjunkturen är fortsatt god och har hjälpt oss i vårt omställningsarbete under 2021 och det inger viss tillförsikt inför 2022. Xavi Solutions redovisar en nettoomsättning om 118 525 (8 698) tkr vilket är något lägre än förväntat. Antal sysselsatta i koncernen inkl underkonsulter har ökat till 145 (131) vilket är en ökning med +11 % jämfört med 2020.

Xavi Solutions är, som följd av förvärven av rörelserna Frontwalker, Tavana, Racasse och Designtech, skuldsatt med en räntebärande nettoskuld per sista december om ca 30 mkr och vår likvidsituation kan från tid till annan bli ansträngd. Vi ägnar mycket fokus på detta och har även löst ut externa amorteringslån samt omförhandlat ett nytt låneavtal med långgivaren Empir, som tidigare kommunicerats. Detta ger Xavi Solutions större finansiell frihet men också begränsningar kring kommande utdelningar och amorteringar. Vår ambition är att minska denna skuldbörda över tid, men kan konstatera att det för närvarande är en fördelaktig finansieringsform att utan amorteringar och till rimlig ränta ha säkrat rörelsefinansiering på lång sikt.

Xavi Solutions har en uttalande, i huvudsak, organisk utvecklingsplan, finansiella mål och lånevillkor som prioriterar utdelningar

och amorteringar. Det långa lånet är amorteringsfritt och kan amorteras när som helst av Xavi Solutions när det egengenererade kassaflödet så tillåter. Varje sådan frivillig amortering innebär en värdeöverföring till Xavi Solutions samtliga aktieägare. Amortering kommer dock endast ske om Xavi Solutions rörelsekapital är säkrat för den expansion som vi planerar för. I takt med att vårt egengenererade kassaflöde stärks och tillgång till expensionsfinansiering och en acceptabel värdering av Xavi-aktien, är vi fortsatt redo för förvärv, speciellt på de orter och nischer där vi är en mindre aktör. Vår uttalande förvärvsstrategi är fortsatt att i ett bolagsförvärv som utgångspunkt betala med ca 50 % egen noterad aktie, 25 % eget kapital och 25 % inlåning på förvärvet. Tilläggsköpeskillningar tillämpas i förekommande fall för att brygga olika värdeuppfattningar mellan säljare och köpare. Vi har i skrivande stund konkreta diskussioner med en handfull relevanta bolag som förväntas materialiseras förutsatt att rätt finansiering kan möjliggöras.

Vi har under året avyttrat micropumpverksamheten, bytt namn från Xavitech AB till Xavi Solutionnode AB, oförändrat aktienamn Xavi och fortsatt notering på Nordic SME. Xavi Solutions driver och rapporterar tre affärssegment Solve, Serve och Ventures samt det noterade ägarmoderbolaget Xavi Solutionnode AB. För helåret 2021 redovisas det avyttrade Xavitech Micropumps separat.

Vi har stort fokus på våra två största segment som gör affärer under varumärket Frontwalker respektive Tavana. Vår Venture-verksamhet är i sin linda med små minoritetsinnehav av intressekaraktär, samtidigt som vi bygger vidare på vår konsultativa huvudaffär. Det finansiella ekosystemet har uppdaterats för att visualisera det nya Xavi Solutions. Digitala kanaler såsom web- och sociala medier har byggts om och kvalitetssäkrats. Vi har fortsatt fokusera på att skapa en stabil grund att stå på och jobbat med att förbättra vår lönsamhet genom att nyttja alla koncernens resurser tvärs hela organisationen. Arbetet med vår operativa organisation intensifieras under första halvåret under den nya ledningen. Fortsatt stärkt och omarbetad kommunikation till marknaden med fokus på nya affärer samt medarbetare via web och sociala kanaler. Vidare har säljkraft adderats såväl som säljstöds- och prospekteringsystem i syfte att öka nykundsbearbetningen.

Digitala signeringsverktyg har införts för förbättrade rekryterings- och säljprocesser. Översyn och förbättring av IT och telefoni uppstartad för att dra nytta av den samlade volymen i koncernen. Förändringar kräver i vissa fall investeringar för att nå en högre nivå framgent. Perioden har på grund av detta inneburit högre kostnader inklusive vissa av engångskaraktär i syfte att förbättra framåt.

Jag är speciellt stolt över Frontwalkers certifiering som ett Great Place To Work, en certifiering som ger attraktionskraft i rekrytering respektive försäljning och som vi räknade med skulle ske först 2022 då vi för närvarande genomgår större förändring. Utmärkelsen visar på att vi enligt våra medarbetare redan etablerat en stark grund som ger oss god tro att förändringsarbetet framåt skall ge god frukt under kommande år.

Som vi tidigare har kommunicerat antog styrelsen nya och framflyttade finansiella mål vid årsskiftet 2021/2022, har etablerat resultat efter schablonskatt, "Earnings" som koncernens viktigaste nyckeltal och vi arbetar framgent utifrån följande mål:

Xavi Solutions ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi och vara vinst- och utdelningsmaximerande.

Xavi Solutions ska nå en nettoomsättning om cirka 185 mkr i slutet av 2024.

Xavi Solutions ska nå en "Earning", om cirka 11 mkr, motsvarande ca 7,0 % av omsättningen i slutet av 2024.

Av det årliga fria operativa kassaflödet, EBA, som efter investeringar är tillgängligt för utdelningar och amorteringar, ska 2/3 användas till amortering av lån och 1/3 till årlig utdelning, förutsatt att Xavi Solutions finansiella ställning så tillåter. Med kompetenta, passionerade och långsiktiga konsulter ger vi våra kunder bästa möjliga värde och leverans.

Jag vill tacka alla medarbetare för gediget arbete, innovativa lösningar och med kunden i fokus varje dag. Vidare tack till våra kunder för förtroendet att få leverera till er och därmed öka konkurrenskraft samt samhällsnytta. Till våra partners som adderar leveranskapacitet, affärer och teknologi. Slutligen tack till dig som aktieägare som tror på oss och får del av vår värderesa framåt.

Jag ser med tillförsikt fram emot 2022 och kommande år då vi skall ta Xavi Solutions till klart högre höjder.

Nicklas Raask, VD

Stockholm, april 2022

Våra tre mål framåt

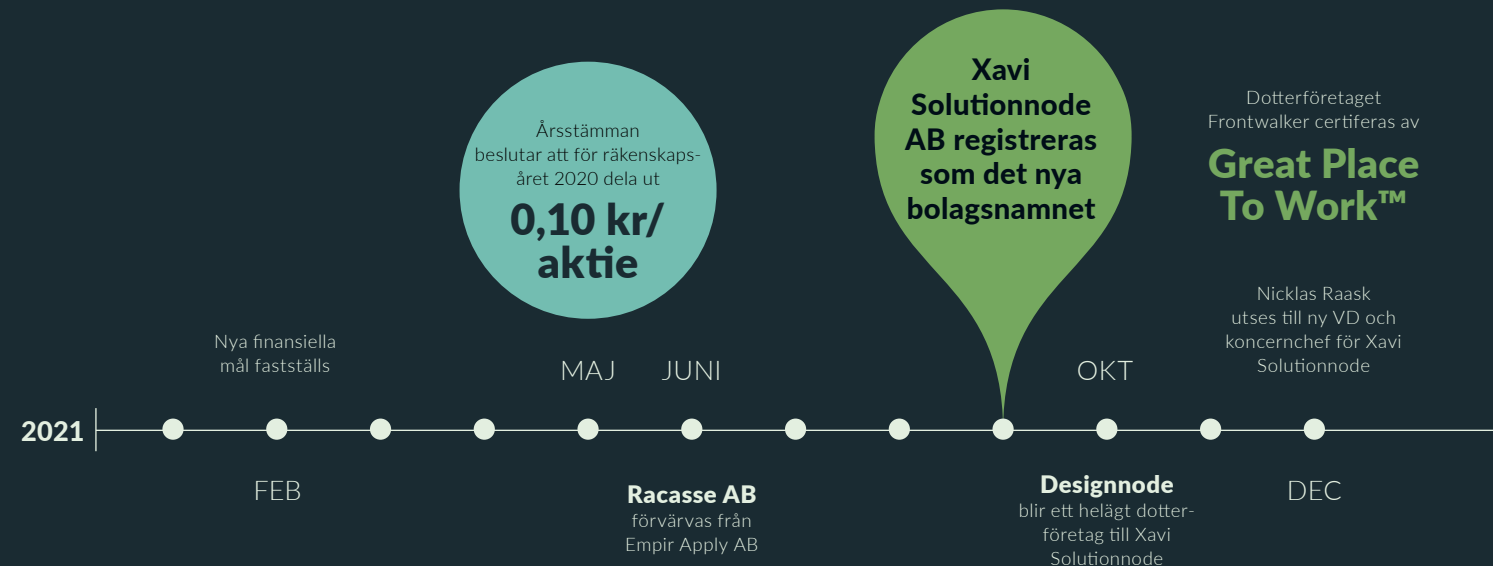
1 Xavi Solutions ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi och vara vinst- och utdelningsmaximerande.

2 Xavi Solutions ska nå en nettoomsättning om cirka 185 mkr i slutet av 2024.

3 Xavi Solutions ska nå en "Earning", om cirka 11 mkr, motsvarande cirka 7,0 % av omsättningen i slutet av 2024.

Året i sammmandrag

VIKTIGA HÄNDELSE 2021



Q4 Den 30 december utsåg styrelsen i Xavi Solutionnode Nicklas Raask till ny VD och koncernchef från och med den 1 januari 2022. Styrelsen fastställde nya finansiella mål och ny utdelningspolicy. Nicklas Raask kommer närmast som VD i Frontwalker Group. Avgående VD, Lars Save, kvarstår som rådgivare och ordinarie styrelseledamot i Xavi Solutionnode.

Den 21 december pressmeddelade Xavi Solutionnode att dotterföretaget Frontwalker blivit certifierad av Great Place To Work™.

Den 23 november beslutade en extra bolagsstämma att godkänna förvärv av samtliga aktier i Designnode från Empir Group och att godkänna nytt låneavtal (se nedan avseende 26 oktober). Stämman valde den auktoriserade revisorn Johan Fransson till ny revisor.

Den 26 oktober ingick Xavi Solutionnode avtal om förvärv av samtliga 500 aktier i Designnode från Empir Group. Köpeskillingen uppgick till 3 200 kr per aktie, d.v.s. totalt 1 600 tkr. Aktieöverlåtelseavtalet var villkorat godkännande av aktieägarna i såväl Xavi Solutionnode som Empir Group. Designnode blev genom förvärvet ett helägt dotterföretag till Xavi Solutionnode.

Den 26 oktober ingick Xavi Solutionnode och Empir Group nytt låneavtal om 37 000 tkr för att refinansiera lånen som Empir Group har lämnat till Xavi Solutionnode. Låneavtalet löper med en ränta om 6 procent. Delar Xavi Solutionnode ut likvida medel till sina aktieägare skall bolaget samtidigt amortera på skulden till Empir Group motsvarande det dubbla av den kon-tanta årliga utdelningen. Låneavtalet var villkorat godkännande av aktieägarna i såväl Xavi Solutionnode som Empir Group.

Q3 Den 30 september pressmeddelade Xavitech AB att Bolagsverket registrerat det nya företagsnamnet Xavi Solutionnode AB. Bolaget bytte därmed listningsnamn till Xavi Solutionnode AB, men behöll kortnamnet XAVI-B på NGM Nordic SME. ISIN-kod och Instrument-ID förblev oförändrade.

Den 29 september beslutade styrelsen för Xavitech AB att utse styrelseledamoten Lars Save till ny VD och koncernchef. Avgående tf. VD Torbjörn Nilsson kvarstod som CFO för koncernen.

Den 30 augusti beslutade en extra bolagsstämma att godkänna avyttringen av samtliga aktier i Xavitech Micropumps AB till T9 Consulting AB (se nedan avseende 28:e juli). Bolagsstämman beslutade även att ändra Xavitech AB:s företagsnamn till Xavi Solutionnode AB samt säte till Stockholms kommun.

Den 28 juli ingick Xavitech AB avtal med T9 Consulting AB om avyttring av samtliga aktier i Xavitech Micropumps AB. Köpeskillingen uppgick till 2 500 tkr och betalningen skedde genom en del kontant betalning om 500 tkr samt en säljrevers om 2 000 tkr. Säljarreversen löper med ränta enligt en årlig räntesats om 5 procent intill dess skulden i dess helhet har återbetalats. Låneavtalet var villkorat godkännande av aktieägarna i såväl Xavi Solutionnode som Empir Group.

Den 7 juli pressmeddelade Xavitech AB:s styrelse att till ny VD och koncernchef för Frontwalker Group AB utse Nicklas Raask att tillträda senast den 1 oktober 2021. Under 2021 har Nicklas tillsammans med ledningen för Frontwalker Group genomfört ett strategiskt arbete i syfte att ta Frontwalker-koncernen till nästa nivå över kommande 3-årsperiod.

Q2 Den 15 juni beslutade en extra bolagsstämma att godkänna styrelsens beslut om förvärv av Racasse AB från Empir Apply AB (se ingånget avtal från den 20:e maj). Tillträde skedde den 30 juni 2021.

Den 20 maj ingick Xavitech AB, genom sitt helägda dotterföretag Frontwalker Group AB, avtal med Empir Group AB:s helägda dotterföretag Empir Apply AB om förvärv av samtliga aktier i Racasse AB. Köpeskillingen uppgick till 3 000 tkr. Betalning för Racasse AB skedde genom säljarrevers om 3 000 tkr. Avtalet var villkorat godkännande av aktieägarna i såväl Xavi Solutionnode som Empir Group.

Den 12 maj beslutade årsstämman att dela ut 0,10 kr per aktie för räkenskapsåret 2020. Styrelsen bemyndigades att vid ett eller flera tillfällen före nästa årsstämma, med eller utan avvikelser från aktieägarnas företrädesrätt, mot kontant betalning, apportegendom eller kvittning, besluta om nyemission av aktier, konvertibler och/eller teckningsoptioner. Syftet med bemyndigandet är att ge styrelsen flexibilitet i arbetet med att säkerställa att bolaget på ett ändamålsenligt sätt kan tillföras kapital och förvärva bolag, verksamheter och andra tillgångar.

Q1 Den 1 februari fastställde styrelsen i Xavitech nya finansiella mål samt ny utdelningspolicy med anledning av förvärvet av resterande 51% i Frontwalker Group.

Koncernens finansiella information har räknats om från K3 till IFRS och denna årsredovisning är den femte rapporten enligt IFRS. Omräkning av koncernens räkenskaper till att följa IFRS har skett för räkenskapsåren 2019 och 2020.

För mer information om händelserna: xavisolutions.se

Coronaviruset /Covid 19

Under februari/mars 2020 slog Coronaviruset till både mot Sverige och resten av världen. Detta har påverkat vår verksamhet under de senaste två åren främst genom minskad aktivitet på kundsidan, i första hand kopplad till den allmänna osäkerheten kring det kommande konjunkturella läget. Givet befintlig kundmix, som t ex E-hälsa och offentlig sektor, har de direkta effekterna av Covid 19-pandemin varit begränsade. Gruppen har ingen exponering mot rese- eller restaurangbranschen.

Även om 2021 har påverkats mindre av pandemin än året innan kvarstår en effekt på verksamheten. Aktiviteten har ökat under året, vilket varit glädjande, men en del utmaningar kvarstår fortsatt t ex genom att det i vissa fall kan ta längre tid att komma till avslut i nya kundaffärer samt aktiviteter som ej kunnat genomföras under pandemin. Vi ser dock med tillförsikt framåt nu när restriktionerna hävs och ser en ökad efterfrågan, både från befintliga och tillkommande kunder.



Ledande befattningshavare

Nicklas Raask

VD / KONCERNCHEF, XAVI SOLUTIONS
OCH FRONTWALKER GROUP

FÖDD: 1971

UTBILDNING
Exec MBA, Handelshögskolan Göteborg

Fil kand Informationsteknologi, Högskolan i Borås och
Mankato State University, USA

STÖRRE OPERATIVA UPPDRAG
VD / Koncernchef Xavi Solutions
VD / Koncernchef Frontwalker Group

TIDIGARE OPERATIVA UPPDRAG
Mgmt konsult/Entreprenör/Investerare, 361 Ventures
CIO, Geely Europe
SVP Digital/IT, CEVT
CIO, Volvo Cars APAC

STYRELSEBEFATTNINGAR
Styrelseordförande resp ledamot i flertalet dotterföretag
inom Xavi Solutions

Eget och närståendes innehav av finansiella instrument
per den 31 december 2021: 500 000 B-aktier



Babak Sahraee

GRUNDARE OCH VD, TAVANA IT

FÖDD: 1977

UTBILDNING
Civilekonomexamen, Stockholms Universitet

STÖRRE OPERATIVA UPPDRAG
VD Tavana IT

TIDIGARE OPERATIVA UPPDRAG
VD Anzena Consulting
Executive Business Manager, Chefsnätverket Close

STYRELSEBEFATTNINGAR
Styrelseledamot, Tavana IT
Styrelseledamot, Bibandeloon

Eget och närståendes innehav av finansiella instrument
per den 31 december 2021: 0 B-aktier



Brita Lindblad

CFO, XAVI SOLUTIONS

FÖDD: 1969

UTBILDNING
Civilekonomexamen, Lunds Universitet och Griffith
University, Australien
Språkstudier engelska och tyska, Uppsala Universitet

STÖRRE OPERATIVA UPPDRAG
CFO Xavi Solutions

TIDIGARE OPERATIVA UPPDRAG
Ekonomichef, Empir Group AB
Ekonomichef & HR-chef, AB Svenska Wavin
Ekonomichef, Aspelin Motek AB

STYRELSEBEFATTNINGAR
Ledamot i flertalet dotterföretag inom Xavi Solutions

Eget och närståendes innehav av finansiella instrument
per den 31 december 2021: 100 000 B-aktier

Verksamhetsledare



Niklas Sundqvist

PLATSCHEF FRONTWALKER SUNDSVALL



Christoffer Jungbeck

PLATSCHEF/KAM FRONTWALKER UPPSALA



Niclas Svedlund

VD FRONTWALKER STOCKHOLM /
VD RACASSE AB



Magnus Nilsson

VD FRONTWALKER MALMÖ

FÖDD: 1976

UTBILDNING
Dataingenjör, Mittuniversitetet Sundsvall

STÖRRE OPERATIVA UPPDRAG
Ledningsgrupp, Frontwalker Group AB

TIDIGARE OPERATIVA UPPDRAG
Säljansvarig, Cybercom Sweden AB

Projektledare, Softronic AB

Projektledare, Sogeti AB

Supervisor, Sund Birsta AB

Eget och närståendes innehav av finansiella instrument
per den 31 december 2021: 0 aktier

FÖDD: 1985

UTBILDNING
Systemvetenskap, John Bauergymnasiet

STÖRRE OPERATIVA UPPDRAG
Ledningsgrupp Frontwalker Group AB

TIDIGARE OPERATIVA UPPDRAG
VD Canerva AB

IT-chef, Schotte Systems AB

Interim IT-chef, Centric Sweden AB

Head of Sales, Staples Sweden AB

Eget och närståendes innehav av finansiella instrument
per den 31 december 2021: 0 aktier

FÖDD: 1965

UTBILDNING
Gymnasieingenjör Kraft- Styr & Reglerteknik

Certified Professional Board Member – Certification according
to ecoDa, European Confederation of Directors Associations

STÖRRE OPERATIVA UPPDRAG
VD Frontwalker Stockholm

VD Racasse AB

TIDIGARE OPERATIVA UPPDRAG
Ledningsgrupp, Frontwalker Group AB

COO, MSC Solutions AB

Operations Manager, Iptor Managed Services AB

Head of Technical Services Nordics, Iptor Infrastruktur AB

Vice President Apper Systems AB

CMO & CSO Centric Labs AB

Division Manager Mandator/Cell Network AB (publ) och
medlem i koncernens Senior Executive Group

VD, Arkitrav Fastighetsförmedling

Eget och närståendes innehav av finansiella instrument
per den 31 december 2021: 0 aktier

FÖDD: 1972

UTBILDNING
Sales leadership, Mercuri International Business School

Certifierad Personlig mental tränare, MB Expandera
Ekonomi & teknik

STÖRRE OPERATIVA UPPDRAG
VD Frontwalker Malmö AB

TIDIGARE OPERATIVA UPPDRAG
Ledningsgrupp, Frontwalker Group AB

Kontors- och konsultchef, Frontwalker AB

Sälj- och marknadschef, Open Mind AB

Sales Manager, Värmebaronen AB

Eget och närståendes innehav av finansiella instrument
per den 31 december 2021: 75 000 B-aktier

Verksamheten

Marknad och kunder

Xavi Solutions koncernen är organiserad i tre segment;

Solve – den konsultativa affären kring strategi, ledning, transformation, specialister inom systemutveckling, projekt och agila team samt funktions-/helhetsåtaganden kring systemets hela livscykel.

Serve – outsourcing, bemanning och resursförsörjning inom IT, primärt inom infrastruktur, servicedesk/support samt viss utveckling.

Ventures – investeringar i intressebolag och startup/scaleup bolag under utveckling.

Under 2021 har vi generellt sett en fortsatt tydlig ökning i våra kunders behov genom fler förfrågningar och återupptagna affärsdiskussioner kring initiativ och projekt som pausats under pandemin. Samtidigt råder en brist på techexperter, bland annat inom systemutveckling vilket skapar en stark efterfrågan på marknaden. Vi behöver därför bli fler, samtliga enheter i koncernen rekryterar löpande och vi har välkomnat flera nya medarbetare under perioden.

SEGMENT SOLVE

Frontwalker Group

Frontwalker Group fortsätter att återta sin position på marknaden och vi ser en ökad efterfrågan inom systemutveckling, förvaltning och support i pandemins efterdyningar.

Frontwalkers strategi är att skapa digitala lösningar som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga. Vi arbetar nära våra kunder, ofta som strategisk partner, och hjälper företag och organisationer att utveckla sina verksamheter samt att lyckas i den digitala förflyttningen. Tillsammans med kunden utvecklar vi skräddarsydda system och lösningar som gör kunderna mer konkurrenskraftiga. Detta gör vi genom expertkonsulter inom systemutvecklingsprocessens olika roller, genom agila utvecklingsteam samt genom att ta helhetsansvar för system över hela livscykeln med systemutveckling, förvaltning, drift och support (s k DevOps upplägg).

Varför engagera Xavi Solutions som leverantör/partner?

- Värdeskapande insatser drivet av människor med rätt kompetens, erfarenhet och god behovsförståelse samt tillgång till rätt teknologi för varje enskilt fall.
- Möjlighet till såväl enskilda specialistleveranser till agila utvecklingsteam samt komplett funktions-/förvaltningsåtaganden inkl modernisering av legacy.
- Kompetensförsörjning av starka team lokalt i kombination med nearshore partners och stort underkonsultnätverk.

Serve

Outsourcing, bemanning och resursförsörjning inom IT, primärt inom infrastruktur, servicedesk/support samt viss utveckling.

Solve

Den konsultativa affären kring strategi, ledning, transformation, specialister inom systemutveckling, projekt och agila team samt funktions-/helhetsåtaganden kring systemets hela livscykel.

Ventures

Investeringar i intressebolag och startup/scaleup bolag under utveckling.

Frontwalker arbetar branschoberoende, men har ett särskilt fokus på e-hälsa, offentlig sektor, retail, IT samt affärsinformation. Därmed ges tydliga vertikaler där tung kompetens och erfarenhet inom modern IT-utveckling och digital teknologi appliceras i specifika branscher/ domäner.

Ett bra exempel är en större applikationsflytt Frontwalker genomfört av det nationella ekosystemet/plattformen FASS för Sveriges läkemedels-hantering till Amazons molninfrastruktur AWS med lyckat resultat. Frontwalker har expertkompetens att nyttja s k infrastructure as code där en molntjänsts specifika egenskaper nyttjas fullt ut av applikations-logiken med resultat att prestanda och säkerhet höjs och kostnad sänks radikalt. Flera kunder har visat intresse för motsvarande övningar, vilket ligger i teknologins framkant – flytta inte bara till molnet utan dra full nytta av detsamma.

I december erhöll Frontwalkerbolagen den globala certifieringen Great Place To Work™ vilket är ett signum för företag som skapat en av medarbetarna erkänt riktigt bra arbetsplats och som arbetar aktivt med förbättrings- och förändringsarbete. Detta ger oss visibilitet, erkännande och god draghjälp inom såväl rekrytering (konsulter vet att det är en bra arbetsplats de tar anställning i) såväl som i kunddialoger (kunder vet att konsulter arbetar i en god miljö och är väl omhändertagna). Great Place To Work ger en utmärkt grund för aktivt, datadrivet förbättringsarbete med utgångspunkt i medarbetarnas upplevda situation. Siktet är inställt på att framgent erhålla den högsta nivån vilket kallas Sveriges Bästa Arbetsplatser™ (SBA) och utgörs av de 15 högst rankade bolagen i Sverige inom sin organisationsstorlek.

SEGMENT SERVE

Tavana IT

IT-konsultföretaget där både unga supporttekniker som befinner sig i början av sin karriär jobbar sida vid sida med erfarna IT-konsulter med lång branschfarenhet och specialistkunskaper. Vi levererar konsult-tjänster och kompetensförstärkning inom support, drift och utveckling.

Tavana IT växer fortsatt i behaglig takt och det är tydligt att vi lockar de bästa konsulterna till oss. Personalstyrkan och försäljningen har återigen ökat. Under det fjärde kvartalet ökade EBITDA med 31% jämfört med tredje kvartalet. Vårt stora engagemang och aktiva arbete kring konsultens välmående och utveckling lockar till oss fler och fler duktiga medarbetare.

Under 2021 har stora delar av världen och Sverige drabbats av Coronaviruset, Covid-19. Påverkan på Tavano verksamhet har varit begränsad under verksamhetsåret även om några kundprojekt pausats för att påbörjas senare under 2022 så fortsätter de flesta av våra kunder efterfråga våra tjänster. Då digitaliseringen dessutom blivit ännu mer kritisk för många verksamheter har det inneburit ett ökat antal kunder som efterfrågar våra tjänster. T ex har vi varit med och byggt upp ett komplett team för Sveriges största bolag inom kommunikationslösningar som i sin tur förenklat det digitala arbetet för flertalet av Sveriges största bolag och i nästa led för de flesta svenskar.

Varför arbeta inom Xavi Solutions?

- Ett av Sveriges bästa IT-konsultbolag, certifierat av Great Place To Work™ (Frontwalker).
- Spännande uppdrag hos intressanta kunder och teknologi i framkant.
- Kompetensutveckling i framkant och virtuella kompetensnätverk.
- Härlig atmosfär med trevliga och supporterande kollegor.

Europas ledande aktör inom optikbranschen, världens största butikskedja för kläder, Sveriges största företag inom hem-städning, ett av världens globalt ledande betalningstjänster, ett av världens största streamingtjänster för film, ett av världens största streamingtjänster för musik, världens största bolag inom lagring av energi och ännu fler företag – alla har de en sak gemensamt: de får del av IT-konsulter från Tavana.

Förutom den hänsyn vi under verksamhetsåret har behövt ta till restriktioner så flyter verksamheten på som vanligt. Vår bedömning är fortfarande att det i ett lite längre tidsperspektiv, inte kommer att påverka vår verksamhet i någon större utsträckning. Stort fokus har under året legat på att vidare-utveckla våra kundrelationer och utöka vår kundkrets inom både privat och offentlig sektor. I och med detta har en rad nya kunder inom diverse branscher och regioner tillkommit. Vårt arbete mot offentlig sektor fortsätter och vi har under året tecknat flera nya, egna ramavtal. Verksamheten i Tavana IT går framåt och vår position i Storstockholmsregionen känns mycket bra och satsningar har gjorts för att upprätthålla den goda kvalitén, högt tempo och den fortsatta tillväxtresan.

Genomförandet av strategin under 2021 att både satsa inom Infra (drift, support) samt Tech (utveckling) har tillsammans med möjligheten till påverkan och karriärmöjligheter för den enskilde medarbetaren, slagit mycket väl ut. Vi kommer fortsatt att göra satsningarna kring offentlig sektor och ha ett stort fokus på kundbearbetning. Bolagets marknadsmässiga förutsättningar bedöms vara mycket goda inför verksamhetsåret 2022.

SEGMENT VENTURES

Inom Xavi Ventures återfinns för närvarande två investeringar;

Designtech Solutions AB

Erbjuder mjukvaruprodukter för dokument- och projekt-hantering. Xavi Solutions äger 34,83% via det helägda dotterföretaget Designnode AB.

Giggernaut AB

Utvecklar en marknadsplats för gigekonomin med fokus på tech. Xavi Solutions äger 14,7% av bolaget (nyemission 2022-03-04).

Vi letar ständigt efter intressanta bolag som kan bygga värde, komplettera vårt erbjudande och som befinner sig i rätt fas utvecklingsmässigt.



Styrelse



Torbjörn Nilsson

LEDAMOT
Född 1967, i styrelsen sedan 2020

Torbjörn har en ekonomie kandidatexamen från Mälardalens högskola i Västerås. Han arbetar som CFO/vVD i Empir Group AB och är styrelseledamot och styrelseordförande i flertalet av Empir Group AB:s dotterföretag. Han har tidigare varit CFO för den noterade koncernen Nocom AB samt ekonomichef för mjukvarubolaget Northern Parklife AB.

Antal aktier i Xavi Solutionnode AB privat, genom bolag och genom närstående: 4 092 B-aktier



Lena Sundsvik

LEDAMOT
Född 1968, i styrelsen sedan 2020

Lena har en kandidatexamen i maskinteknik från Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm. Hon driver Verksamhetspartner Lena Sundsvik AB och är styrelseledamot i Skawen Holding AB. Hon har tidigare varit Partner på Leading Business AB samt ansvarig för kundutvecklingsprojekt och utvecklingsavdelningens linjeverksamhet på Stoneridge Electronics AB.

Antal aktier i Xavi Solutions privat, genom bolag och genom närstående: Inga



Margareta Strandbacke

STYRELSENS ORDFÖRANDE
Född 1957, i styrelsen sedan 2021

Margareta har en socionomexamen från Mittuniversitetet i Östersund. Hon har under många år varit VD/Koncernchef, etablerat och drivit bolag företräddelsevis inom IT-branschen. Margareta har ett antal styrelseuppdrag senast som ordförande i Empir Group AB. Driver eget bolag med interim chefsuppdrag, affärsutveckling, rådgivning och rekryteringsuppdrag.

Antal aktier i Xavi Solutionnode AB privat, genom bolag och genom närstående: 200 000 B-aktier



Peter Ågren

LEDAMOT
Född född 1959, i styrelsen sedan 2021

Peter har en civilekonomexamen från Högskolan i Karlstad. Han driver sedan 2015 KB Konsult Förvaltning på Tye AB och har varit styrelseledamot i Empir Group AB, m fl. Han har tidigare varit auktoriserad revisor på EY och ha sedan 1998 arbetat i olika positioner inom ekonomi med inriktning på redovisning och M&A.

Antal aktier i Xavi Solutionnode AB privat, genom bolag och genom närstående: 39 000 B-aktier



Lars Save

LEDAMOT
Född 1954, i styrelsen sedan 2019

Lars har en civilingenjörsexamen från Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm. Han har följt Xavi Solutionnode under många år och var en av de tidiga investerarna innan bolaget var noterat. Lars är styrelseledamot och VD i ett större antal noterade och onoterade bolaget inom främst informationsteknik och IT. Största aktuella annat engagemang är som VD och koncernchef för Empir Group AB.

Antal aktier i Xavi Solutionnode AB privat, genom bolag och genom närstående: Inga



Aktien

UTVECKLING 2021

Aktiekapital

Xavi Solutions aktie är sedan 29 mars 2017 noterad på Nordic SME. Den 31 december 2021 hade moderbolaget ett aktiekapital om 9 571 427 kr. Aktierna är fördelade på 500 000 aktier av serie A och 31 404 758 aktier av serie B, totalt 31 904 758 aktier. Alla aktier har lika rätt till del i bolagets vinst och tillgångar. Varje aktie av serie A berättigar till två (2) röster och varje aktie av serie B till en (1) röst på årsstämman. Aktiekapitalet är oförändrat under 2021. Xavi Solutions har för närvarande inga teckningsoptionsprogram.

Aktieägarna

Xavi Solutions hade ca 2 600 (1 700) aktieägare vid årsskiftet. De fem största aktieägarna representerar 44,07 % av rösterna och 43,19 % av kapitalet.

Ägarbilden framgår av tablån nedan.

DE STÖRSTA AKTIEÄGARNA PER 31 DEC 2021	A-aktier	B-aktier	Summa röstvärde	Andel röster	Andel kapital
Savenode AB	500 000	3 218 000	4 218 000	13,02%	11,65%
Nordea Livförsäkring Sverige AB		2 904 850	2 904 850	8,96%	9,10%
S-Bolagen AB		2 686 869	2 686 869	8,29%	8,42%
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension		2 388 699	2 388 699	7,37%	7,49%
Ålandsbanken ABP, svensk filial		2 081 492	2 081 492	6,42%	6,52%
Empir Group AB		1 975 008	1 975 008	6,09%	6,19%
SEB Life Internatioinal Assurance		1 949 863	1 949 863	6,02%	6,11%
Nordnet Pensionsförsäkring AB		1 032 824	1 032 824	3,19%	3,24%
Bengt Gunnar, Lindström		659 634	659 634	2,04%	2,07%
Kinginwest AB		582 567	582 567	1,80%	1,83%
Övriga		11 924 952	11 924 952	36,80%	37,38%
SUMMA	500 000	31 404 758	32 404 758	100,0%	100,0%

	Antal aktier	Röstvärde	Andel röster	Andel kapital
A-aktier	500 000	1 000 000	3,1%	1,6%
B-aktier	31 404 758	31 404 758	96,9%	98,4%
SUMMA	32 404 758	32 404 758		

Börskurs	1,12
Börsvärde	35 733 329

Varför investera i Xavi Solutions?

- Entreprenörsdrivet tillväxtbolag med stark tillväxtresa framför oss med såväl organisk tillväxt som förvärv och start av nya verksamheter.
- Verksamhet inom Tech/Digitalisering med fokus på krävande sektorer såsom eHälsa, myndigheter, e-handel, affärs-information mm.
- Fokus på Sverige och svenska kunder i tillväxt med globala ambitioner.



Utdelningspolicy och utdelning

Av det årliga fria operativa kassaflödet, EBA, som efter investeringar är tillgängligt för utdelningar och amorteringar, ska 2/3 användas till amortering av lån och 1/3 till årlig utdelning.

förutsatt att Xavi Solutionnodes finansiella ställning så tillåter. Xavi Solutions styrelse föreslår årsstämman att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2021.

AKTIEKAPITALET'S UTVECKLING

År	Transaktion	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Totalt antal aktier	Aktiekapital	Kvotvärde
2005	Bolagets bildande	100 000		100 000	100 000	1,0
2006	Nyemission	107 500		107 500	107 500	1,0
2006	Omstämpling	95 800	11 700	107 500	107 500	1,0
2006	Nyemission	95 800	38 100	133 900	133 900	1,0
2008	Nyemission	95 800	43 940	139 740	139 740	1,0
2009	Split 1:10	958 000	430 940	1 397 400	139 740	0,1
2009	Nyemission	958 000	719 400	1 677 400	167 740	0,1
2010	Fondemission	958 000	719 400	1 677 400	503 220	0,3
2011	Nyemission	958 000	1 112 700	2 070 700	621 210	0,3
2013	Nyemission	958 000	1 285 258	2 243 258	672 977	0,3
2013	Omstämpling	850 000	1 393 258	2 243 258	672 977	0,3
2016	Nyemission	850 000	1 693 333	2 543 333	763 000	0,3
2016	Omstämpling	500 000	2 043 333	2 543 333	763 000	0,3
2018	Nyemission	500 000	2 467 221	2 967 221	890 166	0,3
2019	Nyemission	500 000	5 434 442	5 934 442	1 780 333	0,3
2019	Nyemission	500 000	10 906 842	11 406 842	3 422 053	0,3
2019	Nyemission	500 000	13 695 142	14 195 142	4 258 543	0,3
2020	Nyemission	500 000	15 500 809	16 000 809	4 800 243	0,3
2020	Företrädesemission	500 000	21 519 966	22 019 966	6 605 990	0,3
2020	Företrädesemission	500 000	31 404 758	31 904 758	9 571 427	0,3

FINANSIELLA RAPPORTER

2021

Förvaltnings- berättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Xavi Solutionnode AB ("Xavi Solutions"), org.nr 556675-2837, med säte i Stockholm, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2021. Moderbolaget är ett svenskt aktiebolag (publ) med säte i Stockholm, organisationsnummer 556675-2837 och adress Kungsgatan 64, 111 22 Stockholm.

Verksamheten

Xavi Solutionnode-koncernen, är noterat på NORDIC SME sedan 2017, har till föremål att huvudsakligen investera i informationsteknologi, systemutveckling och IT support och service. Verksamheten bedrivs i huvudsak i självständiga dotterföretag. Koncernen har kontor i Malmö, Stockholm, Uppsala, Göteborg samt Sundsvall.

Xavi Solutions har sin primära marknad inom branscherna e-hälsa, offentlig sektor, affärsinformation samt retail och är uppdelat i tre affärssegment.

SOLVE – den konsultativa affären kring strategi, ledning, transformation, specialister inom systemutveckling, projekt och agila team samt funktions-/helhetsåtaganden kring ett systems hela livscykel. Solve representeras av Frontwalker Group och dess dotterföretag.

SERVE – outsourcing, bemanning och resursförsörjning inom IT, primärt inom infrastruktur, servicedesk/support samt viss utveckling. I segmentet Serve ingår Tavana IT.

VENTURES – investeringar i intressebolag och startup/scaleupbolag under utveckling. Inom Ventures återfinns för närvarande två investeringar; intressebolaget Designtech Solutions AB, som erbjuder mjukvaruprodukter samt Giggernaut AB, som utvecklar en marknadsplats för gigekonomin med fokus på tech.

Omsättning och resultat

Xavi Solutions nettoomsättning under 2021 uppgick till 118 525 (8 698) tkr, en ökning med 109 827 tkr. Den främsta anledningen till den stora ökningen är att underkoncernen Frontwalker Group samt Tavana IT ingår som dotterföretag i Xavi Solutions från mitten av december 2020. I Xavitech Micropumps verksamhet har omsättningen minskat under perioden då försäljning av bolaget skett under tredje kvartalet.

Periodens rörelseresultat uppgick till 361 (-4 319) tkr. Det positiva resultatet från Frontwalker samt Tavana har ökat under perioden jämfört med samma period föregående år, då bolagen gått från att vara intressebolag till dotterföretag. I föregående årsresultat ingår en negativ omvärderingseffekt om 4,7 mkr i samband med att Frontwalker Group samt Tavana IT blev dotterföretag. Koncernen har långsamt återhämtat sig från föregående års effekter av Corona steg för steg, men det finns fortsatt en del utmaningar t ex genom att det i vissa fall kan ta längre tid att komma till avslut i nya kundaffärer samt aktiviteter som ej kunnat genomföras under pandemin. Föregående år erhöll Frontwalker, Tavana IT samt Xavitech Micropumps Coronastöd motsvarande 3 906 tkr. Under 2021 har koncernen inte mottagit något Coronastöd. Under sista kvartalet har flertalet investeringar genomförts inom marknadsföring, sälj samt IT samt en del tagna kostnader av engångskaraktär, cirka 700 tkr. Kostnaden för moderbolagets verksamhet har ökat, främst under senaste halvåret, i syfte att organisera och bygga det publika bolaget Xavi Solutions för att möjliggöra framtida tillväxt. Under året har Xavitech Micropumps sålts och i resultatet ingår en reavinst på ca 1 000 tkr.

Finansnetto uppgick under perioden till -2 174 (-1 345) tkr. Föregående år minskade koncernens räntebärande skulder i

samband med större amorteringar via kapital från emissioner, vilket minskade ränteutgifterna under tredje samt fjärde kvartalet.

Årets resultat uppgick till -1 661 (-5 705) tkr. Av årets resultat är -1 594 (-5 705) tkr hänförligt till moderbolagets aktieägare. Årets resultat per aktie blev därmed -0,05 (-0,29) kr. Årets rörelsemarginal uppgick till 0,3 (-47,6) %.

Kassaflöde

Under 2021 uppgick det totala kassaflödet till -5 831 (7 323) tkr. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under året till 128 (2 180) tkr. I förgående års kassaflöde ingick en utdelning från Frontwalker Group AB (3 430 tkr). Den högre belåningsgraden gör att ränteutgifterna har varit högre jämfört med föregående år -2 066 (-1 426) tkr.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -908 (11 826, vilket avsåg förvärv av dotterföretag) tkr. Förvärv av dotterföretaget Designnode har skett, uppgående till 1 128 tkr. I december föregående år skedde förvärvet av de resterande 51% i Frontwalker Group samt Tavana IT (12 125 tkr). Försäljningen av Xavitech Micropumps har genererat en betalning om 500 tkr.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under året till -5 051 (- 6 683) tkr. Posterna består av utdelning, 3 190 tkr, samt amortering av lån och leasingsskuld. Nyupptagna lån uppgår till 7 200 tkr och är mot Empir Group. Lånet har använts till att lösa Frontwalker Groups banklån mot SEB samt förvärv av dotterföretag. I bolagen har checkkrediten utnyttjats; 890 tkr. Föregående år påverkades kassaflödet av genomförda emissioner med 5 818 tkr.

Koncernens skattesituation

Det ackumulerade skattemässiga förlustavdraget uppgår per 31 december 2021 till ca 40,9 mkr. I balansräkningen är uppskjuten skattefordran redovisad till 0 (11) tkr, se not 14.

Finansiell ställning

Den 31 december 2021 uppgick nettoskulden till -29 924 (-20 899) tkr. Vid årets utgång uppgick likvida medel till 5 903 (11 734) tkr. Därutöver fanns outnyttjade kreditlimiter uppgående till 8 673 (8 800) tkr. Totalt uppgick därmed koncernens disponibla likvida medel till 14 576 (20 534) tkr. Soliditeten uppgick till 25,5 (29,3) %.

Investeringar

Xavi Solutions investeringar utgörs nästan uteslutande av förvärv av verksamheter. Koncernen har en goodwill på 58 886 tkr från förvärvet av Frontwalker Group, Tavana IT samt Racasse. Det senare skedde per den 30 juni vilket ökade koncernens goodwill med 3 461 tkr. Förvärv av dotterföretag uppgår under året med -6 536 (-25 801) tkr, vilket avser förvärven av Racasse samt Designnode. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till -204 (0) tkr. Investeringar i finansiella anläggningstillgångar har skett med 0 (-299) tkr.

Värdet på nyttjanderättstillgångarna enligt IFRS16 uppgick vid slutet av 2021 till 3 121 (6 775) tkr, varav det största värdet

var i hyreskontrakt för byggnader. Vid årets ingång uppgick tillgångarna till 6 775 (145) tkr.

Eget kapital

Det totala antalet aktier uppgick till 500 000 aktier av serie A och 31 404 758 aktier av serie B, totalt 31 904 758 aktier. Eget kapital uppgick totalt till 25 259 (30 109) tkr, varav 22 117 (26 901) var hänförligt moderbolagets aktieägare. Eget kapital per aktie uppgick till 0,79 (0,94) kr per aktie. Xavi Solutions har för närvarande inga teckningsoptionsprogram.

Aktiestructur

Per den 31 december 2021 hade bolaget ett aktiekapital om 9 571 tkr fördelat på 31 904 758 registrerade aktier med ett kvotvärde 0,30 kr per aktie.

Medarbetare

Xavi Solutions har sysselsatt 132 (10) personer i medeltal under året varav 121 (10) personer varit anställda. Utöver de anställda anlidade koncernen 11 (-) underkonsulter i genomsnitt under året. Vid årets slut uppgick antalet sysselsatta till 145 (131).

Miljöpåverkan och hållbarhet

Påverkan av Xavi Solutions verksamhet på miljön anses vara relativt begränsad. Bolaget har ingen tillverkning av produkter utan verksamheten avser fullt ut konsultverksamhet samt viss drift. Enligt Xavi Solutions interna riktlinjer skall alla aktiviteter inom ramen för verksamheten direkt eller indirekt sträva efter att minska påverkan på miljön. Miljöarbete sker kontinuerligt på dotterföretagsnivå. Konkreta åtgärder i miljöarbetet avser t.ex. planering och koordinering av resor, där kollektivtrafik och tåg ska prioriteras, samt prioritering av onlinemöten, när möjligt. Bolaget möjliggör också en positiv miljöeffekt för sina kunder genom att bidra till att utveckla digitala lösningar som t.ex. Hållbarhetsportalen – ett digitalt stöd i företags hållbarhetsredovisning.

Moderbolaget

Verksamheten i moderbolaget omfattar finansiering och ägande av dotterföretagen inom segmenten Solve (Frontwalker Group), Serve (Tavana IT) samt Ventures.

Riskerna för moderbolaget utgörs i allt väsentligt av den operativa verksamhet som bedrivs i dotterföretagen. Moderbolagets övriga intäkter uppgick under perioden till 810 (183) tkr.

Resultat efter finansiella poster uppgick till -4 657 (73) tkr. Under motsvarande period förgående år mottog Xavi Solutionnode en utdelning från intressebolaget Frontwalker Group motsvarande 3 430 tkr. Moderbolaget har under 2021 utökat sina resurser för att klara en verksamhet med fokus på tillväxt. Moderbolaget har erhållit koncernbidrag, 3 625 tkr, under perioden.

Likvida medel uppgick vid årets slut till 0 (1 384) tkr. Därutöver finns outnyttjad kreditlimit uppgående till 445 (1 000) tkr. Totalt uppgick därmed moderbolagets disponibla likvida medel till 445 (2 384) tkr. Eget kapital i moderbolaget uppgick till totalt till 29 297 (33 519) tkr.

Närstående transaktioner

Xavi Solutions har köpt in VD- och CFO-tjänster från Empir Group AB, motsvarande 1 270 tkr samt försäkringstjänster 243 tkr. Två styrelseledamöters bolag har erhållit ersättning för utförda managementtjänster under perioden uppgående till 325 tkr respektive 172 tkr.

Risker och osäkerheter i verksamheten

Xavi Solutions koncernen och moderbolaget Xavi Solutionnode AB är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom marknadsrisk, kreditrisk, likviditetsrisk och affärsrisk. Xavi Solutions affärsrisk omfattar bland annat prisnivå och åtaganden gentemot kund, förändrade kundkrav, minskad efterfrågan på konsulttjänster, kundkoncentration, förändrat beteende från konkurrenter samt ränterisker. För att fortsätta växa är koncernen beroende av att kunna utveckla, behålla samt rekrytera kvalificerade medarbetare och samtidigt upprätthålla en personalkostnadsnivå som är rimlig med hänsyn till priset mot kund. Det har tidigare, och fortsatt, varit stor konkurrens om kvalificerade medarbetare.

CORONAVIRUSET /COVID 19

Under februari/mars 2020 slog Coronaviruset till både mot Sverige och resten av världen. Detta har påverkat vår verksamhet under de senaste två åren främst genom minskad aktivitet på kundsidan, i första hand kopplad till den allmänna osäkerheten kring det kommande konjunkturella läget. Givet befintlig kundmix, som t.ex. E-hälsa och offentlig sektor, har de direkta effekterna av Covid 19-pandemin varit begränsade. Aktiviteten

har ökat under året, vilket varit glädjande, men en del utmaningar kvarstår fortsatt t ex genom att det i vissa fall kan ta längre tid att komma till avslut i nya kundaffärer samt aktiviteter som ej kunnat genomföras under pandemin.

En utförlig beskrivning av riskerna i verksamheten finns beskrivet på sidan 42 under not 3, Finansiell riskhantering.

Utsikter för 2022

När vi tittar framåt är vår bedömning att IT-marknaden kommer att återgå till det normalstillstånd som rått i många år, det vill säga att efterfrågan på IT-konsulter är större än utbudet. Ännu återstår mycket att göra i den digitaliseringsprocess som pågår inom snart sagt alla slags verksamheter och som driver efterfrågan av IT-tjänster. Bristen på tillgänglig IT-kompetens är ett strukturellt problem som ännu inte har fått sin lösning. Det finns i marknaden ett uppdämt post-pandemiskt behov av digitalisering och i kombination med teknisk skuld kring den legacy IT som växer hos många kunder och organisationer ger detta goda förutsättningar för stora behov framåt vilket vi avser bistå i som helhetsleverantör – från råd i tidig fas via experter och specialister till utveckling och långsiktig förvaltning av digitala lösningar inkl modernisering av legacy.

Den omställning till distansarbete som nu sker i samhället bedömer vi kan leda till att många kunder redan vid upphandlingstillfället öppnar upp för möjligheten till leverans på distans, även efter det att restriktionerna om social distansering hävts. Konsekvensen blir i så fall att de geografiska avgränsningarna på marknaden delvis luckras upp, vilket skulle innebära nya affärsmöjligheter, men även ökad konkurrens. På en sådan

marknad kommer det att bli än viktigare att utveckla och kommunicera sin unicitet, både vad gäller teknisk expertis och branschfarenhet. För Xavi Solutions innebär det en möjlighet att dra fördel av det faktum att vi är en grupp bestående av djupt samverkande enheter, genom att tydligare än idag lyfta fram den expertis och inriktning som finns inom respektive verksamhetsbolag. Vi ser även att distansarbetestrenden ökar våra möjligheter att sälja in vår modell för helhetsåtaganden kring systemutveckling och systemförvaltning med leverans från våra hemkontor samt från våra nearshorepartners. Xavi Solutions har sedan tidigare en tydligt uttalad ambition att öka andelen inhouse-åtaganden, och vi räknar med att den ökade acceptansen för distansarbete kommer att underlätta den förflyttningen.

Ett speciellt fokus tror vi krävs kring det ökande cybersäkerhetshotet som digitaliseringen av samhälle och näringsliv medför. Här söker kunder strategiska, erfarna partners med tung teknik- och domänkunskap som aktivt kan bistå med expertis och hållbara lösningar på den digitala resan.

Xavi Solutions finansiella mål

Den 30 december 2021 fastställde styrelsen i Xavi Solutions nya finansiella mål samt ny utdelningspolicy och har etablerat resultat efter schablonskatt, "Earnings" som koncernens viktigaste nyckeltal. Vi arbetar framgent utifrån följande mål:

– Xavi Solutions ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi och vara vinst- och utdelningsmaximerande.

– Xavi Solutions ska nå en nettoomsättning om cirka 185 mkr i slutet av 2024.

– Xavi Solutions ska nå en "Earning", om cirka 11 mkr, motsvarande ca 7,0 % av omsättningen i slutet av 2024.

Av det årliga fria operativa kassaflödet, EBA, som efter investeringar är tillgängligt för utdelningar och amorteringar, ska 2/3 användas till amortering av lån och 1/3 till årlig utdelning, förutsatt att Xavi Solutionnodes finansiella ställning så tillåter.

Förslag till bemyndigande om nyemission

Inför årsstämman 2021 föreslog styrelsen att årsstämman skulle besluta att bemyndiga styrelsen att vid ett eller flera tillfällen före nästa årsstämma, med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, besluta om nyemission av aktier av serie A och/eller serie B, konvertibler och/eller teckningsoptioner. Nyemission ska kunna ske med eller utan föreskrift om apport, kvittning eller annat villkor som avses i 13 kap 5 § första stycket 6 aktiebolagslagen. Bemyndigandet föreslogs gälla t o m Xavi Solutions årsstämma 2022.

Inför årsstämman 2022 föreslår styrelsen att årsstämman beslutar att bemyndiga styrelsen att vid ett eller flera tillfällen före nästa årsstämma, med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, besluta om nyemission av aktier av serie A och/eller serie B, konvertibler och/eller teckningsoptioner. Nyemission ska kunna ske med eller utan föreskrift om apport, kvittning eller annat villkor som avses i 13 kap 5 § första stycket 6 aktiebolagslagen.

Bemyndigandet föreslås gälla t.o.m. Xavi Solutions årsstämma 2023.

Förslag till vinstdisposition 2021

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel, disponeras enligt följande:

MEDEL ATT DISPONERA, TKR	
Balanserat resultat	20 757
Årets resultat	-1 032
Summa	19 726
FÖRSLAG TILL DISPOSITION, TKR	
Balanseras i ny räkning	19 726
Summa	19 726

Styrelsens yttrande över resultatdispositionen

Styrelsen föreslår årsstämman att ingen utdelning lämnas för verksamhetsåret 2021.

Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

Flerårsöversikt

KONCERN

Nyckeltal för 2017 och 2018 har inte räknats om enligt IFRS.

TSEK	2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	118 525	8 698	3 343	3 745	4 476
Rörelseresultat	361	-4 319	-4 735	-1 689	-1 061
Resultat efter finansiella poster	-1 813	-5 664	-4 979	-1 784	-1 173
Balansomslutning	98 942	102 615	39 445	6 693	4 416
Soliditet	26%	29%	28%	65%	37%
Medelantalet anställda	121,3	10,0	5,0	5,5	5,5
Nettoomsättningstillväxt %	1 262,7%	160,2%	-10,7%	-16,3%	27,7%
Rörelsemarginal %	0,3%	-47,6%	-141,6%	-45,1%	-23,7%
EBITDA marginal%	3,7%	-42,7%	-66%	-31%	-10%
Resultat per aktie (kr)	-0,05	-0,29	-1,22	-0,63	-0,46
Eget kapital per aktie (kr)	0,79	0,94	1,28	1,48	0,64
Antal aktier (genomsnitt) '000'	31 905	19 445	4 081	2 851	2 543

MODERBOLAG

TSEK	2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	-	-	3 010	3 745	4 476
Rörelseresultat	-3 138	-2 052	-2 992	-1 209	-1 061
Resultat efter finansiella poster	-4 657	73	-4 236	-1 304	-1 173
Balansomslutning	79 480	60 268	39 734	7 162	4 416
Soliditet	37%	56%	31%	68%	37%
Medelantalet anställda	0,0	0,0	5,0	5,5	5,5

Koncernens resultaträkning

TKR	Not	2021	2020
Nettoomsättning	4	118 525	8 698
Övriga rörelseintäkter	8, 33	2 722	375
Summa rörelsens intäkter		121 247	9 073
Köpta varor och tjänster		-22 964	-1 778
Övriga externa kostnader	4, 6	-12 341	-2 686
Personalkostnader	9-10	-81 447	-6 419
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	7	-4 169	-442
Andel i intresseföretags resultat		36	-2 067
Summa rörelsens kostnader		-120 886	-13 392
Rörelseresultat		361	-4 319
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER			
Resultat från övriga värdepapper		-2	-
Ränteintäkter och liknande resultatposter	12	25	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	5, 13	-2 197	-1 345
Summa resultat från finansiella resultatposter		-2 174	-1 345
Resultat före skatt		-1 813	-5 664
Skatt	14	-103	-42
Uppskjuten skatt	14	255	-
Årets resultat		-1 661	-5 705
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare		-1 594	-5 705
Innehav utan bestämmande inflytande		-67	-
Resultat per aktie, räknat på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare före och efter utspädning, kr	15	-0,05	-0,29
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning, tusental		31 905	19 445
Antal aktier vid periodens slut, tusental		31 905	31 905

Koncernens rapport över totalresultatet

Årets resultat	-1 661	-5 705
Övrigt totalresultat	-	-
Summa totalresultat för året	-1 661	-5 705
Årets totalresultat hänförligt till		
Moderbolagets ägare	-1 594	-5 705
Innehav utan bestämmande inflytande	-67	-

Koncernens balansräkning

TILLGÅNGAR

TKR	Not	2021	2020
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	16	58 886	55 418
Övriga immateriella anläggningstillgångar	16	-	152
Nyttjanderättstillgångar	7	3 121	6 775
Materiella anläggningstillgångar	17	249	293
Andelar i intresseföretag	18	1 157	-
Uppskjuten skattefordran	14	20	26
Andra långfristiga fordringar	20	1 800	60
Summa anläggningstillgångar		65 233	62 725
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager		-	1 000
Kundfordringar	21	22 127	22 022
Övriga fordringar	22	1 611	514
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	23	4 067	4 620
Summa kortfristiga fordringar		27 806	28 156
Likvida medel	24	5 903	11 734
Summa omsättningstillgångar		33 709	39 890
SUMMA TILLGÅNGAR		98 942	102 615

Koncernens balansräkning

EGET KAPITAL OCH SKULDER

TKR	Not	2021	2020
EGET KAPITAL			
Aktiekapital (kvotvärde 0,3 (0,3) kr)	25	9 571	9 571
<i>(Antal aktier 31 904 758 (31 904 758)) varav (500 000 (500 000)) A-aktier (31 404 758 (31 404 758)) B-aktier</i>			
Övrigt tillskjutet kapital		58 724	58 724
Balanserat resultat		-44 517	-35 690
Periodens resultat		-1 661	-5 705
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare		22 117	26 901
Innehav utan bestämmande inflytande		3 142	3 208
Summa eget kapital		25 259	30 109
SKULDER			
Skulder till kreditinstitut		-	2 933
Långfristiga leasingskulder	7	-	2 255
Avsättningar för skatter		226	329
Skulder till koncernföretag		-	27 200
Övriga långfristiga skulder		37 000	-
Summa långfristiga skulder	26-27	37 226	32 717
Skulder till kreditinstitut		-	2 500
Checkräkningskredit		827	-
Kortfristiga leasingskulder	7	2 522	3 705
Förskott från kunder		2 309	2 563
Leverantörsskulder		9 405	7 947
Skulder till koncernföretag		-	173
Skatteskulder	14	905	833
Övriga skulder	28	7 991	8 635
Upplupna kostnader o förutb intäkter	29	12 499	13 432
Summa kortfristiga skulder	26-27	36 456	39 789
Summa skulder		73 682	72 506
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL		98 942	102 615

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

TKR	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
Ingående balans 1 januari 2020	1 780	43 572	-33 770	11 582	-	11 582
Årets resultat	-	-	-5 705	-5 705	-	-5 705
TRANSAKTIONER MED KONCERNENS ÄGARE						
Förvärv av minoritet av befintligt dotterföretag	-	-	-	-	3 208	3 208
Nyemission	7 791	18 765	-	26 556	-	26 556
Utdelning	-	-	-1 920	-1 920	-	-1 920
Emissionskostnader	-	-3 613	-	-3 613	-	-3 613
Ingående balans 1 januari 2021	9 571	58 724	-41 395	26 900	3 208	30 109
Årets resultat	-	-	-1 594	-1 594	-67	-1 661
Summa totalresultat			-1 594	-1 594	-67	-1 661
Utdelning	-	-	-3 190	-3 190	-	-3 190
Utgående balans 31 december 2021	9 571	58 724	-46 179	22 117	3 142	25 259

Koncernens rapport över kassaflöden

TKR	Not	2021	2020
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat före finansiella poster		361	-4 319
Avskrivningar/Nedskrivningar på materiella/immateriella tillgångar		4 169	442
Övriga ej likviditetspåverkande poster	32	-995	2 007
Erhållen ränta och utdelning		-	3 430
Erlagd ränta		-2 066	-1 426
Betald inkomstskatt		36	33
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		1 505	167
FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITALET			
Förändring av varulager och pågående arbeten		-108	-64
Förändring av kundfodringar		615	-647
Förändring av kortfristiga fordringar		-143	-114
Förändring av leverantörsskulder		1 396	870
Förändring av kortfristiga skulder		-3 137	1 968
Summa förändring av rörelsekapitalet		-1 377	2 013
Kassaflöde från den löpande verksamheten		128	2 180
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av dotterföretag	34	-3 612	-
Likvida medel i förvärvade dotterföretag		2 408	12 125
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		-	-299
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-204	-
Försäljning av dotterföretag	33	500	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-908	11 826
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Nyemission		-	5 818
Utdelning		-3 190	-1 920
Upptagna lån		7 200	-
Amortering av leasingskuld		-4 189	-49
Amortering av lån		-5 760	-10 532
Förändring av checkräkningskredit		890	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-5 051	-6 683
Periodens kassaflöde		-5 831	7 323
Likvida medel vid periodens början		11 734	4 411
Likvida medel vid periodens slut		5 903	11 734
Outnyttjade checkkrediter		8 673	8 800
Summa disponibla likvida medel		14 576	20 534

Moderbolagets resultaträkning

TKR	Not	2021	2020
Nettoomsättning		-	-
Övriga rörelseintäkter	5, 8	810	183
Summa rörelsens intäkter		810	183
Övriga externa kostnader	6	-3 578	-1 715
Personalkostnader	9-10	-370	-520
Summa		-3 948	-2 235
Rörelseresultat		-3 138	-2 052
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER			
Resultat från andelar i koncernföretag	11, 33	50	3 430
Resultat från övriga värdepapper		-2	-
Ränteintäkter och liknande resultatposter	12	25	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	13	-1 592	-1 305
Erhållna koncernbidrag		3 625	-
Summa resultat från finansiella resultatposter		2 106	2 125
Resultat efter finansiella resultatposter		-1 032	73
Skatt	14	-	-
Årets resultat		2 593	-1 979

Moderbolagets rapport över totalresultatet

Årets resultat	-1 032	73
Övrigt totalresultat	-	-
Summa totalresultat för året	-1 032	73

Moderbolagets balansräkning

TKR	Not	2021	2020
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i koncernföretag	19	76 132	58 646
Andra långfristiga fordringar	20	1 800	2
Summa anläggningstillgångar		77 932	58 648
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Övriga fordringar	22	1 445	190
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	23	103	45
Summa kortfristiga fordringar		1 548	236
Kassa och bank	24	-	1 384
Summa omsättningstillgångar		1 548	1 620
SUMMA TILLGÅNGAR		79 480	60 268
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital (kvotvärde 0,3 (0,3) kr) (Antal aktier 31 904 758 (31 904 758)) varav (500 000 (500 000)) A-aktier (31 404 758 (31 404 758)) B-aktier	25	9 571	9 571
Summa bundet eget kapital		9 571	9 571
Överkursfond		-	21 719
Balanserat resultat		20 758	2 155
Periodens resultat		-1 032	73
Summa fritt eget kapital	31	19 726	23 947
Summa eget kapital		29 297	33 519
SKULDER			
Skulder till koncernföretag		-	21 000
Övriga långfristiga skulder		37 000	-
Summa långfristiga skulder	26-27	37 000	21 000
Checkräkningskredit		255	-
Leverantörsskulder		317	283
Skulder till koncernföretag		12 326	5 098
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29	286	367
Summa kortfristiga skulder	26-27	13 183	5 749
Summa skulder		50 183	26 749
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		79 480	60 268

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

TKR	Aktie- kapital	Pågående nyemission	Överkurs fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari 2020	1 780	6 567	8 311	-	-4 236	12 422
Nyemission	7 791	-6 567	17 021	8 311	-	26 556
Emissionskostnader	-	-	-3 613	-	-	-3 613
Utdelning	-	-	-	-1 920	-	-1 920
Resultatdisposition	-	-	-	-4 236	4 236	-
Årets resultat	-	-	-	-	73	73
Ingående balans 1 januari 2021	9 571	-	21 719	2 155	73	33 519
Utdelning	-	-	-	-3 190	-	-3 190
Resultatdisposition	-	-	-21 719	21 792	-73	-
Årets resultat	-	-	-	-	-1 032	-1 032
Utgående balans 31 december 2021	9 571	-	-	20 758	-1 032	29 297

Noter

NOT 1. REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Allmänt

Xavi Solutionnode AB (moderbolaget, org.nummer 556675-2837) och dess dotterföretag (sammanslaget koncernen) är en svensk IT-koncern. Xavi Solutions har huvudsakligen kontor i centrala Stockholm men även i Uppsala, Sundsvall, Malmö och Göteborg. Moderbolaget är ett aktie-bolag registrerat i Sverige med säte i Stockholm. Adressen är Kungsgatan 64, 111 22 Stockholm. Xavi Solutions aktie är noterad på Nordic SME. Styrelsen i Xavi Solutions har den 21 april 2022 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande. Resultat- och balansräkning kommer att föreläggas årsstämman den 19 maj för fastställelse.

Detta är koncernens första årsredovisning enligt IFRS med övergångsdatum 1 januari 2020. Koncernen har tidigare tillämpat BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Övergången till IFRS har skett i enlighet med IFRS 1. Första gången IFRS tillämpas och beskrivs mer i detalj i avsnitt "Övergång till IFRS" i bilaga 1 i Xavi Solutions delårsrapport för Q1 2021. Moderföretaget har tidigare tillämpat årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3) vid utarbetandet av finansiella rapporter. Från och med 1 januari 2021 tillämpar moderföretaget, som följd av koncernens övergång till IFRS, årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Alla belopp i denna rapport är angivna i tusentals svenska kronor (tkr) om inget annat anges. Avrundningsdifferenser kan förekomma.

Övergång till IFRS

Från och med den 1 januari 2021 upprättar Xavi Solutions sin koncernredovisning i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från IFRS Interpretations Committee såsom de antagits av Europeiska unionen (EU). I den första finansiella rapporten enligt IFRS presenterades en jämförelseperiod (31 december 2020). Datum för koncernens övergång till IFRS blev således den 1 januari 2020. Koncernen har till och med räkenskapsåret 2019 upprättat koncernredovisning i enlighet med årsredovisningslagen samt BFNAR 2012:1 (K3). Övergången till IFRS redovisas i enlighet med IFRS 1, "Första gången IFRS tillämpas".

Effekten av övergången till IFRS redovisades direkt mot ingående eget kapital. Tidigare publicerad finansiell information för perioden 2020-01-01–2020-12-31, upprättad enligt årsredovisningslagen samt BFNAR 2012:1 (K3), har omräknats till IFRS. Huvudregeln är att samtliga tillämpliga IFRS- och IAS-standarder, som trätt i kraft och godkänts av EU, ska tillämpas med retroaktiv verkan vilket har gjorts av koncernen utan undantag.

I bilaga 1 till delårsrapporten för Q1 2021 redovisas "Bryggan", en sammanställning av effekterna av ovanstående tillämpningar på koncernens rapport över resultatet för perioden 2020-01-01–2020-12-31 koncernens rapport över finansiell ställning 1 januari 2020 samt 31 december 2020.

Grunder för koncernredovisningen

Koncernredovisningen är upprättad i enlighet med av EU-kommissionen godkända International Financial Reporting Standards (IFRS), sådana de antagits av Europeiska unionen. Vidare har Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisnings-

regler för koncerner tillämpats. Tillgångar och skulder är värderade till sina historiska anskaffningsvärden.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver att flera uppskattningar görs av ledningen för redovisningsändamål. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen, anges i not. Dessa bedömningar och antaganden baseras på historiska erfarenheter samt andra faktorer som bedöms vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan skilja sig från gjorda bedömningar om gjorda bedömningar ändras eller andra förutsättningar föreligger.

Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges i moderföretagets redovisningsprinciper. Moderföretaget tillämpar årsredovisningslagen (1995:1554) och RFR 2 "Redovisning för juridiska personer" utgiven av Rådet för finansiell rapportering. De avvikelser som förekommer föranleds av begränsningar i möjligheterna att tillämpa IFRS i moderföretaget till följd av årsredovisningslagen samt gällande skatteregler.

De nedan angivna redovisningsprinciperna har, om inte annat anges, tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter.

Konsolidering Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka Xavi Solutions har ett bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från innehavet i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör. I koncernredovisningen ingår dotterföretag där moderbolaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 procent av rösterna.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av egetkapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

I det fall förvärv sker i steg (stegvisa förvärv) fastställs goodwillen den dag då bestämmande inflytande uppkommer. Tidigare innehav värderas till verkligt värde och värdeförändringen redovisas i årets resultat. Om ytterligare andelar förvärvas, alltså efter att bestämmande inflytande erhållits, redovisas detta som en transaktion mellan ägare inom eget kapital.

Intresseföretag

Aktieinnehav i intresseföretag, i vilka koncernen har lägst 20 procent och högst 50 procent av rösterna eller på annat sätt har ett betydande inflytande, redovisas i koncernen enligt kapitalandelsmetoden.

Kapitalandelsmetoden

Kapitalandelsmetoden innebär att det i koncernen redovisade värdet på aktierna i intresseföretagen motsvaras av koncernens andel i intresseföretagens egna kapital samt koncernmässiga över- och undervärden. Kapitalandelsmetoden tillämpas fram till den tidpunkt när det betydande inflytandet upphör respektive det gemensamt ägda företaget upphör att vara gemensamt ägt.

Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Orealiserade vinster som uppkommer från transaktioner med intresseföretag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt som orealiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns något nedskrivningsbehov.

Valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Den funktionella valutan för moderföretaget är svenska kronor, vilken utgör rapporteringsvalutan för moderföretaget och koncernen. Samtliga belopp anges i kronor om inget annat anges.

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Icke-monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet, medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Klassificering

Anläggningsstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Segmentsrapportering

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den Högste Verkställande Beslutsfattaren (HVB). Den Högste Verkställande Beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som verkställande direktör. Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådrar sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Koncernens indelningen i segment baseras på den interna strukturen av koncernens affärsverksamheter, vilket innebär koncernens verksamhet har delats in i tre rapporterbara segment baserat på affärsområde; Solve, Serve och Venture.

Intäkter från avtal med kunder

Koncernen redovisar en intäkt när koncernen uppfyller ett prestationsåtagande, vilket är då en utlovad vara eller tjänst levereras till kunden och kunden övertar kontrollen av varan eller tjänsten. En tillgång överförs när (eller allt eftersom) kunden får kontroll över tillgången d.v.s. ett prestationsåtagande kan överföras över tid eller vid en tidpunkt beroende på när kunder erhåller kontroll över varan eller tjänsten. Intäkten utgörs av det belopp som Xavi Solutions förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster. För att koncernen ska kunna redovisa intäkter från avtal med kunder analyseras varje kundavtal i enlighet med den femstegsmodell som återfinns i IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder:

- Steg 1:** Identifiera ett avtal mellan minst två parter där det finns en rättighet och ett åtagande.
- Steg 2:** Identifiera olika löften (prestationsåtaganden) som finns i avtalet.
- Steg 3:** Fastställa transaktionspriset, det vill säga det ersättningsbelopp som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovande varorna eller tjänsterna. Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempelvis eventuella rabatter.
- Steg 4:** Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.
- Steg 5:** Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga kontroll övergått till kunden. Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om någon av de kriterier som anges i standarden möts.

Koncernens intäktskällor utgörs huvudsakligen av försäljning av tjänster. Tjänsteuppdrag genomförs huvudsakligen på löpande räkning och intäktsförs över tid i takt med att tjänsten överförs till kunden. Betalningen vid tjänsteuppdrag på löpande räkning erhålls vanligen månadsvis. Intäkter från försäljning av tjänsteuppdrag till fast pris redovisas över tid i de perioder då tjänsterna överförs till kunden. Intäkterna beräknas över tid på basis av nedlagda uppdragsutgifter i förhållande till uppdragens totala beräknade uppdragsutgifter, vilket speglar hur kontrollen av varan eller tjänsten överförs till kunden. Betalningen vid tjänsteuppdrag vid fastpris erhålls vanligen efter att tjänsterna i ett uppdrag har överförts till kunden. Vid en eventuell förlustrisk sker löpande reservationer. Våra prestationsåtagandens leverans förväntas ske inom högst ett år. Generella betalningsvillkor är normalt 30 dagar netto. Intäkter av varor redovisas när väsentliga risker och fördelar övergår från säljare till köpare i enlighet med försäljningsvillkoren. Intäkterna redovisas efter avdrag för moms och rabatter.

Värdering av pågående projekt görs på basis av nedlagda uppdragsutgifter i förhållande till uppdragens totala uppdragsutgifter. I balansräkningen är upptaget upparbetade ej fakturerade arvoden på löpande räkningsuppdrag. Löpande uppdrag faktureras normalt månadsvis. Färdigställandegraden i fastpriser bedöms genom att uppdragsansvarig gör en bedömning av nedlagda uppdragsutgifter i förhållande till uppdragens totala beräknade uppdragsutgifter. Intäkten redovisas inte om det finns en osäkerhet avseende värdet, mer än om man beräknar att få täckning för nedlagda kostnader så redovisas intäkten till den delen. Vidare finns en risk att det slutliga resultatet kan komma att avvika från det resultat som har beräknats utifrån beräknade uppdragsutgifter.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda såsom lön, sociala avgifter och semesterersättning kostnadsförs den period när de anställda utför tjänsterna.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala

alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Koncernen har därmed ingen ytterligare risk. Koncernens förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i resultaträkningen i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt koncernen under perioden.

Ersättningar vid uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigtat, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten. När ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas en kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas.

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter

Finansiella intäkter består av ränteutäkter och eventuella realisationsresultat på finansiella tillgångar. Ränteutäkter redovisas i enlighet med effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under ett finansiellt instruments förväntade löptid till den finansiella tillgångens eller skuldens redovisade nettovärde. Beräkningen innefattar alla avgifter som erlagts eller erhållits av avtalsparterna som är en del av effektivräntan, transaktionskostnader och alla andra över- och underkurser. Finansiella intäkter redovisas i den period de hänför sig.

Erhållen utdelning redovisas när rätten till att erhålla utdelning fastställts.

Finansiella kostnader

Finansiella kostnader utgörs främst av räntekostnader på skulder vilka beräknas med tillämpning av effektivräntemetoden. Finansiella kostnader redovisas i den period till vilken de hänför sig.

Inkomstskatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då den underliggande transaktionen redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser på beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden. Temporära skillnader beaktas inte vid redovisning av goodwill eller för den initiala redovisningen av ett tillgångsförvärv eftersom förvärvet inte påverkar vare sig redovisat eller skattepliktigt resultat. Vidare beaktas inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid beaktas inte. Värderingen av uppskjuten skatt baseras på hur och i vilken jurisdiktion de underliggande tillgångarna eller skulderna förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen och som förväntas gälla i den jurisdiktion när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas.

Uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder kvittas om det finns en legal rätt att kvitta aktuella skattefordringar mot aktuella skatteskulder och den uppskjutna skatten är hänförlig till samma enhet i koncernen och samma skattemyndighet.

NOTER

XAVI SOLUTIONNODE AB
ÅRSREDOVISNING 2021

Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att nettoresultat hänförlig till moderföretagets aktieägare divideras med viktat genomsnittligt antal utestående aktier under året.

Vinst per aktie efter utspädning beräknas genom att nettoresultat hänförlig till moderföretagets aktieägare divideras, i tillämpliga fall justerat, med summan av det viktade genomsnittliga antalet stamaktier och potentiella stamaktier som kan ge upphov till utspädningseffekt. Utspädningseffekt av potentiella stamaktier redovisas endast om en omräkning till stamaktier skulle leda till en minskning av resultatet per aktie efter utspädning.

Immateriella tillgångar

En immateriell tillgång redovisas om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna som kan hänföras till tillgången kommer tillfalla företaget samt att anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. En immateriell tillgång värderas till anskaffningsvärde då det tas upp för första gången i den finansiella rapporten. Immateriella tillgångar med begränsad nyttjandeperiod redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar. För immateriella tillgångar med bestämbar nyttjandeperiod ska avskrivningstiden omprövas minst i slutet av varje räkenskapsår.

Immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod prövas årligen för nedskrivningsbehov samt i de fall det föreligger indikationer på en nedskrivning kan behövas. Även för de immateriella tillgångarna med obestämbar nyttjandeperiod görs en omprövning av nyttjandeperioden vid varje bokslutstillfälle.

Goodwill

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet vid ett rörelseförvärv och det verkliga värdet av förvärvade nettotillgångar. Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter som väntas gynnas av rörelseförvärvets synergieffekter. De faktorer som utgör redovisad goodwill är främst olika former av synergier, personal, know-how och kundkontakter av strategisk betydelse. Goodwill anses ha en obestämbar nyttjandeperiod och prövas därmed minst årligen för nedskrivningsbehov eller så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde.

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella anläggningstillgångar utgörs av balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och patent och varumärken. Posterna avser egna och förvärvade utgifter för utveckling av de intelligenta pumpar som bolaget utvecklat. Aktiverade utgifter för patent är i sin helhet förvärvade utgifter. Bolaget innehar patent för pumpen och dess styrsystem samt har sökt ytterligare patent kopplade till pumparna och dess olika applikationer. Avskrivningar av balanserade utgifter för utvecklingsarbeten påbörjas när respektive utvecklingsprojekt i huvudsak har slutförts.

Avskrivningsprinciper

Immateriella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Immateriella tillgångar med bestämbar nyttjandeperiod skrivs av från det datum då de är tillgängliga för användning. Beräknade nyttjandeperioder för väsentliga immateriella anläggningstillgångar:

Goodwill	Obestämbar
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	10 år
Patent och varumärken	10 år

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen om det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att komma företaget till del och anskaff-

ningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförlbara till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Det redovisade värdet för en tillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Inventarier, verktyg och installationer	5 år
---	------

Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut. Konst skrivs ej av.

Leasingavtal

Vid ingåendet av ett avtal fastställer koncernen om avtalet är, eller innehåller, ett leasingavtal baserat på avtalets substans. Ett avtal är, eller innehåller, ett leasingavtal om avtalet överlåter rätten att under en viss period bestämma över användningen av en identifierad tillgång i utbyte mot ersättning. Nyttjanderättstillgången uppgick för samtliga avtal till ett belopp som motsvarade leasingskulden justerat för förutbetalda leasingavgifter som redovisats i koncernens balansräkning per första tillämpningsdagen. För leasingkategorierna bilar och lokaler nyttjas tillgångarna under angiven avtalsperiod och lämnas sedan tillbaka utan vidare förlängning. Därav anses den icke-uppsägningsbara avtalsperioden utgöra leasingperioden och inga förlängningsperioder beaktas.

Nyttjanderättstillgångar

Koncernen redovisar nyttjanderättstillgångar i rapporten över finansiell ställning på inledningsdatumet för leasingavtalet (d v s det datum då den underliggande tillgången blir tillgänglig för användande). Nyttjanderätts-tillgångar värderas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar, samt justerat för omvärderingar av leasingskulden. Anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgångar inkluderar det initiala värdet som redovisas för den hänförliga leasingskulden, initiala direkta utgifter, samt eventuella förskottsbetalningar som görs på eller innan inledningsdatum för leasingavtalet efter avdrag av eventuella erhållna incitament. Förutsatt att Xavi Solutions inte är rimligt säkra att de kommer överta äganderätten till den underliggande tillgången vid utgången av leasingavtalet skrivs nyttjanderättsstillgången av linjärt under leasingperioden.

Leasingskulder

På inledningsdatumet för ett leasingavtal redovisar koncernen en leasingskuld motsvarande nuvärdet av de leasingbetalningar som ska erläggas under leasingperioden. Leasingperioden bestäms som den icke-uppsägningsbara perioden tillsammans med perioder att förlänga eller säga upp avtalet om koncernen är rimligt säkra på att nyttja de optionerna. Leasingbetalningarna inkluderar fasta betalningar (efter avdrag

för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas), variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris (t ex en referensränta) och belopp som förväntas betalas enligt restvärdesgarantier. Leasingbetalningarna inkluderar dessutom lösenpriset för en option att köpa den underliggande tillgången eller straffavgifter som utgår vid uppsägning i enlighet med en uppsägningsoption, om sådana optioner är rimligt säkra att utnyttjas av Xavi Solutions. Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller ett pris redovisas som en kostnad i den period som de är hänförliga till.

För beräkning av nuvärdet av leasingbetalningarna använder koncernen den implicita räntan i avtalet om den enkelt kan fastställas och i övriga fall används koncernens marginella upplåningsränta per inledningsdatumet för leasingavtalet. Efter inledningsdatumet av ett leasingavtalet ökar leasingskulden för att återspegla räntan på leasingskulden och minskar med utbetalda leasingavgifter. Dessutom omvärderas värdet på leasingskulden till följd av modifieringar, förändringar av leasingperioden, förändringar i leasingbetalningar, förändringar i en bedömning att köpa den underliggande tillgången eller förändringar gällande betalningar av eventuella restvärdesgarantier.

Tillämpning av praktiska undantag

Xavi Solutions tillämpar de praktiska undantagen avseende korttids-leasingavtal och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Korttidsleasingavtal definieras som leasingavtal med en initial leasingperiod om maximalt 12 månader efter beaktande av eventuella optioner att förlänga leasingavtalet. Leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde har av koncernen definierats som avtal där den underliggande tillgången skulle kunna köpas för maximalt 50 tkr och utgörs i koncernen t.ex. av kontorsinventarier. Leasingbetalningar för korttidsleasingavtal och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Koncernen genomför ett nedskrivningstest i det fall det föreligger indikationer på att en värdenedgång har skett i de materiella eller immateriella tillgångarna, det vill säga närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet inte är återvinningsbart. Vidare prövas tillgångar med en obestämbar nyttjandeperiod, det vill säga koncernens goodwill, årligen för nedskrivningsbehov genom att tillgångens återvinningsvärde beräknas, oavsett om det föreligger indikationer på en värdenedgång eller ej.

En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Ett återvinningsvärde utgörs av det högsta av ett nettoförsäljningsvärde och ett nyttjandevärde som utgör ett internt genererat värde baserat på framtida kassaflöden. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Då nedskrivningsbehov identifierats för en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter). Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången. En nedskrivning belastar resultaträkningen med ett belopp som är större än att det redovisade värdet uppgår till vad det hade varit om nedskrivning inte hade redovisats i tidigare perioder. En eventuell återföring redovisas i resultaträkningen. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig.

Finansiella instrument

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett eget kapitalinstrument i ett annat företag. Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan; kundfordringar, del av övriga fordringar, upplupna intäkter samt likvida medel. Bland skulderna ingår;

NOTER

XAVI SOLUTIONNODE AB
ÅRSREDOVISNING 2021

skulder till kreditinstitut, leverantörsskulder och skulder till koncernföretag, upplupna kostnader samt övriga kortfristiga skulder. Redovisningen beror på hur de finansiella instrumenten har klassificerats.

Redovisning och borttagande

Finansiella tillgångar och skulder redovisas när koncernen blir en part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Transaktioner med finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som är den dag då koncernen förbin-der sig att förvärva eller avyttra tillgångarna. Kundfordringar redovisas när faktura har skickats och kunden har avtalsenligt skyldighet att betala. Skulder redovisas när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte har mottagits. Leveran-törsskulder tas upp när faktura har mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när de avtalsenliga rättigheterna till kassaflödena från den finansiella tillgången upphör eller om den överför rätten att ta emot de avtalsenliga kassa-flödena genom en transaktion i vilken i väsentlighet alla risker och för-delar med ägarskapet har överförts eller i vilken koncernen inte överför eller behåller i väsentlighet alla de risker och fördelar med ägarskap och den inte behåller kontrollen över den finansiella tillgången. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. En finansiell tillgång och en finansiell skuld nettoredovisas i balansräkningen när det föreligger en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och avsikten är att antingen reglera nettot eller att realisera tillgången samtidigt som skulden regleras. Vinster och förluster från borttagande ur balansräkning samt modifiering redovisas i resultatet. Vid varje rapporttillfälle värderar företaget förlust-reserven avseende förväntade kreditförlusterna för en finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar, samt eventuell övrig förekommande kreditexponering.

Klassificering och värdering

Finansiella tillgångar

Skuldinstrument: klassificeringen av finansiella tillgångar som är skuld-instrument baseras på koncernens affärsmodell för förvaltning av tillgången och karaktären på tillgångens avtalsenliga kassaflöden. Instrumenten klassificeras till:

- Upplupet anskaffningsvärde,
- Verkligt värde via övrigt totalresultat, eller
- Verkligt värde via resultatet.

Finansiella tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde innehas enligt affärsmodellen att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet. Finansiella tillgångar som är klassificerade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde med tillägg av transaktionskostnader. Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna enligt effektivräntemetoden. Tillgångarna omfattas av en förlustreservering för förväntade kreditförluster. Koncernens finansiella tillgångar är skuldinstrument klassificerade till upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella skulder

Finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde med undantag av villkorad tilläggsköpeskilling vilken värderas till verkligt värde med förändringar redovisas i resultatet och regleras via likvida medel. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter det första redovisningstillfället värderas de till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden.

Upplåning klassificeras som kortfristiga skulder om inte koncernen har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone 12 måna-der efter balansdagen. Upplupen ränta redovisas som en del av kortfristig upplåning från kreditinstitut, i det fall räntan förväntas regleras inom 12 månader från balansdagen.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, förutom de som klassificeras till verkligt värde via resultatet egetkapitalinstrument som värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat, omfattas av nedskrivning/förlustreservering av förväntade kreditförluster. Nedskrivning för kreditförluster är framåtblickande och en förlustreservering görs när det finns en exponering för kreditrisk, vanligtvis vid första redovisningstillfället för en tillgång eller fordran. Förväntade kreditförluster återspeglar nuvärdet av alla underskott i kassaflöden hänförliga till fallissemang antingen för de nästkommande 12 månaderna eller för den förväntade återstående löptiden för det finansiella instrumentet, beroende på tillgångsslag och på kreditförsäm-ring sedan första redovisningstillfället.

Den förenklade modellen tillämpas för kundfordringar. En förlustreserv redovisas, i den förenklade modellen, för fordrans eller tillgångens förväntade återstående löptid.

De finansiella tillgångarna redovisas i balansräkningen till upplupet anskaffningsvärde, det vill säga, netto av bruttovärde och förlustreserv. Förändringar av förlustreserven redovisas i resultaträkningen under rörelsens kostnader.

Varulager

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsälj-ningsvärdet. Anskaffningsvärde beräknas enligt den så kallade först-in-först-ut principen och inkluderar utgifter som uppkommit vid förvärvet av lagertillgångarna och transport av dem till deras nuvarande plats och skick. Nettoförsäljningsvärdet definieras som försäljningspris reducerat för försäljningskostnader.

Likvida medel

Likvida medel består av kassamedel samt omedelbart tillgängliga tillgodo-havanden hos banker och motsvarande institut. Likvida medel omfattas av kraven på förlustreservering för förväntade kreditförluster.

Eget kapital

Företagets aktier består av A- och B-aktier, vilka redovisas som aktie-kapital. Aktiekapitalet redovisas till dess kvotvärde och överskjutande del redovisas som övrigt tillskjutet kapital. Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när företaget har en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas av-sättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, om det är tillämpligt, de risker som är förknippade med skulden. Avsättningar omprövas vid varje bokslutstillfälle.

Statliga bidrag

Statliga bidrag redovisas i balansräkningen som upplupen intäkt när det föreligger rimlig säkerhet att bidraget kommer att erhållas och att kon-

cernen kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidraget. Bidrag periodiseras systematiskt i årets resultat på samma sätt och över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för, såvida inte villkoren för att erhålla bidraget uppfylls efter att de rela-terade kostnaderna har redovisats. Statliga bidrag relaterade till tillgångar eller utveckling av immateriella tillgångar redovisas i balansräkningen som en reduktion av tillgångens redovisade värde. Statliga bidrag som är förenade med krav på framtida prestation, så kallade villkorade bidrag, skuldförs när bidraget erhålls och intäktsförs därefter när prestationen utförs.

Eventualförpliktelse

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Kassaflöde

Kassaflödesanalysen upprättas enligt den indirekta metoden. Detta inne-bär att resultatet justeras med transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar samt för intäkter och kostnader som hänförs till investe-rings- och/eller finansieringsverksamheten.

IFRS som ännu inte börjat tillämpas

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningsla-gen (ÅRL) och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2 Redovisning för juridisk person. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för ÅRL och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som skagöras från IFRS.

Moderbolaget har valt att inte tillämpa IFRS 9 för finansiella instrument. Delar av principerna i IFRS 9 är dock ändå tillämpliga – såsom avseende nedskrivningar, inbokning/bortbokning, kriterier för att säkringsredo-visning ska få tillämpas och effektivräntemetoden för ränteutäkter och räntekostnader.

I moderbolaget värderas finansiella anläggningstillgångar till anskaffnings-värde minus eventuell nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip. För finansiella tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde tillämpas IFRS 9s nedskrivningsregler.

Bolaget redovisar aktieägartillskott direkt mot eget kapital hos mottaga-ren vilket aktiveras i aktier och andelar hos givaren, i den mån nedskriv-ning inte erfordras. Enligt RFR 2 IAS 27 p 2 ska koncernbidrag redovisas antingen enligt huvudregeln eller enligt alternativregeln. Redovisning enligt huvudregeln innebär ingen förändring jämfört med tidigare regler i RFR 2, d v s erhållna koncernbidrag som moderbolag erhåller från dotterföretag redovisas som finansiell intäkt. Låmnade koncernbidrag från moderbolag till dotterföretag redovisas som ökning av andelar i koncernföretag. Låmnade och erhållna koncernbidrag som dotterföretag lämnar till moderbolag redovisas direkt mot eget kapital i dotterföretaget. Detta gäller även koncernbidrag som lämnas eller erhålls mellan syster-företag. Enligt alternativregeln får koncernbidrag redovisas som boksluts-disposition.

Koncernbidrag lämnade från moderföretag till dotterföretag redovisas som en ökning av andelar i dotterföretag. I samband med att koncern-bidrag lämnas görs en översyn av huruvida det föreligger nedskrivnings-behov på de andelar för de dotterföretag som erhållit koncernbidrag. Skatteeffekten av koncernbidrag lämnade från moderföretag redovisas i enlighet med IAS 12 i resultaträkningen. Ett koncernbidrag som moder-företag erhåller från ett dotterföretag redovisas enligt samma principer som sedvanliga utdelningar från dotterföretag d v s att koncernbidrag redovisas som finansiell intäkt. Skatt på koncernbidrag redovisas i enlighet med IAS 12 i resultaträkningen. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition.

I moderbolaget redovisas aktier i dotterföretag till anskaffningsvärdet med avdrag för ackumulerade nedskrivningar. Prövning av värdet av andelarna görs när det finns en indikation på att värdet minskat. Andelar i dotterföretag och intresseföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Detta innebär att transaktionsutgifter inkluderas i det redovisade värdet för innehav i dotterföretag och intresseföretag. I koncernredovisningen redovisas transaktionsutgifter hänförliga till dotterföretag direkt i resultatet när dessa uppkommer.

I moderbolaget har balansräkningen något andra poster inom det egna kapitalet än i koncernens rapport. Resultaträkning och balansräkning är för moderbolaget uppställda enligt årsredovisningslagens scheman, medan rapporten över resultat och övrigt totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och kassaflödesanalysen baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassa-flöden. De skillnader mot koncernens rapporter som gör sig gällande i moderbolagets resultat- och balansräkningar utgörs främst av redovis-ning av finansiella intäkter och kostnader, eget kapital samt förekomsten av avsättningar som egen rubrik i balansräkningen.

NOT 2. UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår anges i huvuddrag nedan.

Nyttjandeperiod immateriella och materiella anläggningstillgångar

Koncernledningen fastställer bedömd nyttjandeperiod och därmed sammanhängande avskrivning för koncernens immateriella och materiella anläggningstillgångar. Dessa uppskattningar baseras på historisk kunskap om motsvarande tillgångars nyttjandeperiod. Nyttjandeperiod samt bedömda restvärden provas varje balansdag och justeras vid behov. Redovisade värden för respektive balansdag för immateriella och materiella anläggningstillgångar, se not 16–17.

Prövning av nedskrivningsbehov av goodwill

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill, i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 1 *Redovisnings och värderingsprinciper*. Återvinningsvärde för kassagenererande enheter har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras, se vidare not 16.

NOT 3. FINANSIELL RISKHANTERING

Finansiella riskfaktorer

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom marknadsrisk, kreditrisk, likviditetsrisk och affärsrisk.

Marknadsrisk är sannolikheten för förlust i koncernens verksamhet till följd av förändringar av konjunkturen vilket kan leda till en minskad efterfrågan av konsulttjänster och därav följande förändringar i marknadspriser. Bolaget är inte exponerat för valutarisker eftersom verksamheten bedrivs i Sverige och i huvudsak mot svenska kunder. Bolagets ränterisker är främst hänförliga till innehav av likvida medel vilka löpande omplaceras till bästa möjliga ränta. Xavi Solutions har en outnyttjad checkkredit som bolaget bedömer kommer att utnyttja under året. Företagets skuldsättningsgrad är hög men större delen av lånen är till fast ränta över en lång period vilket gör att ränterisken framåt är liten.

Kreditrisk i form av förlust till följd av att någon av koncernens motparter inte förmår fullgöra sina skyldigheter bedöms låg. Bolagets kunder utgörs främst av stora och medelstora välrenommerade företag, organisationer, banker och kreditinstitut. Övriga kunder kontrolleras genom kreditkontroll. Se not 21 *Kundfordringar* för upplysningar om förfallotid och reserveringar.

Likviditetsrisk

Med likviditetsrisk avses risken att det uppstår svårigheter att fullgöra ekonomiska åtaganden till följd av att likvida medel inte finns tillgängliga. Koncernen säkerställer genom en försiktig likviditetshantering att tillräckligt med kassamedel finns för att möta behoven i den löpande verksamheten. Regelbundet upprättas och analyseras kassaflödeprognoser av Xavi Solutions. På balansdagen har koncernen 14 576 (20 534) tkr i disponibla likvida medel.

Bedömningen är att inga rimliga förändringar i viktiga antaganden skulle leda till ett nedskrivningsbehov (känslighetsanalys i not 16).

Prövningen av nedskrivningsbehovet per 2021-12-31 visade på att inget nedskrivningsbehov föreligger.

Värdering av underskottsavdrag

Koncernen tar upp uppskjutna skattefordringar endast om det är troligt att stabila framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka den temporära skillnaden kan utnyttjas.

Intäktsredovisning

Värdering av pågående projekt görs på basis av nedlagda uppdragsutgifter i förhållande till uppdragens totala uppdragsutgifter. I balansräkningen är upptaget upparbetade ej fakturerade arvoden på löpande räkningsuppdrag (avtalstillgångar). Löpande uppdrag faktureras normalt månadsvis. Färdigställandegraden i fastpriser bedöms genom att uppdragsansvarig gör en bedömning av nedlagda uppdragsutgifter i förhållande till uppdragens totala beräknade uppdragsutgifter. Intäkten redovisas inte om det finns en osäkerhet avseende värdet, mer än om man beräknar att få täckning för nedlagda kostnader så redovisas intäkten till den delen. Vidare finns en risk att det slutliga resultatet kan komma att avvika från det resultat som har beräknats utifrån beräknade uppdragsutgifter.

Det finns en risk att koncernens verksamhet i framtiden kan komma att kräva ytterligare finansiella resurser, bland annat för att återbetala Xavi Solutions finansiering av förvärv uppgående till 37 mkr med 6% ränta. Det finns vidare en risk att koncernen inte kommer att kunna erhålla nödvändigt kapital eller att sådant kapital inte kan erhållas till rimliga kostnader, till följd av exempelvis låg kreditvärdighet och kreditkapacitet för koncernen. Om bolaget skaffar ytterligare finansiering genom att emittera aktier eller aktierelaterade instrument kan bolagets aktieägare komma att drabbas av utspädning, medan skuldfinansiering, om sådan är tillgänglig, kan innehålla begränsande villkor som kan inskränka bolagets flexibilitet. Det finns en risk att nytt kapital inte kan anskaffas då behov uppstår eller att det inte kan anskaffas på för bolaget acceptabla villkor.

Affärsrisker är bland annat prisnivå och åtaganden gentemot kund, förändrade kundkrav, minskad efterfrågan på konsulttjänster, kundkoncentration och förändrat beteende från konkurrenter. För att fortsätta växa är Xavi Solutions beroende av att kunna utveckla, behålla samt rekrytera kvalificerade medarbetare och samtidigt upprätthålla en personalkostnadsnivå som är rimlig med hänsyn till priset mot kund. Det är stor konkurrens om kvalificerade medarbetare. Affärsrisk i form av att koncernen får problem med att behålla och attrahera nya konsulter vilket skulle innebära att koncernen får försämrad leveranskapacitet. Under året har Xavi Solutions förstärkt den centra rekryteringsfunktionen. Bolaget har också ett aktivt rekryteringsprogram på dotterföretagsnivå där kandidater identifieras och bearbetas löpande. Incitament finns även för de medarbetare som bidrar till att hitta nya kollegor. Parallellt ges stöd från koncernnivå genom promotion av Xavi Solutions varumärke för rekryteringsändamål. Bolaget arbetar kontinuerligt för att vara erbjuda nuvarande och tillkommande medarbetare en attraktiv arbetsplats. Under året har Frontwalker blivit certifierade enligt Great Place to Work®.

NOT 4. SEGMENTRAPPORTERING

Segmenten redovisas nedan:

Xavi Solutions delas in i fyra segment vilka är:

Solve består av Xavikoncernens konsultverksamhet

Serve består av Xavikoncernens support och driftverksamhet

Ventures består av Xavikoncernens innehav i start-ups, intressebolag och liknande.

Xavitech Micropumps består av Xavikoncernens pumpverksamhet, vilket sålts under året.

TKR	Solve	Serve	Ventures	Xavitech Micropumps	Totalt	Koncern-gemensam	Interna mellan-havanden	Totalt
JANUARI-DECEMBER 2021								
Nettoomsättning	77 711	37 704	-	3 111	118 525	-	-	118 525
varav intern omsättning	-	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	478	3 164	36	-437	3 241	-2 880	-	361
Finansiella poster	-560	-43	-	-3	-606	-1 568	-	-2 174
Resultat efter finansiella poster	-82	3 121	36	-439	2 636	-4 448	-	-1 813
JANUARI-DECEMBER 2020								
Nettoomsättning	3 283	1 531	-	3 902	8 716	-18	-	8 698
varav intern omsättning	-	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	213	23	-	-236	-	-4 321	-	-4 319
Finansiella poster	-33	-7	-	-	-40	-1 305	-	-1 345
Resultat efter finansiella poster	180	16	-	-236	-40	-5 626	-	-5 664

I föregående årsresultat ingår en negativ omvärderingseffekt om 4,7 mkr i samband med att Frontwalker Group samt Tavana IT blev dotterföretag.

I koncerngemensamt ingår resultatet från andel i intressebolaget Frontwalker Group tom november 2020

Segmenten redovisas rensat från magagement fee från moderbolag till dotterföretag.

NOT 5. INKÖP OCH FÖRSÄLJNING MELLAN KONCERNFÖRETAG

Nedan anges moderbolagets inköp och försäljning avseende koncernföretag.

TKR	2021	2020
Inköp	1 301	15
Räntekostnader	937	114
Försäljning	810	160

Vid inköp och försäljning mellan koncernföretag tillämpas samma principer för prissättning som vid transaktioner med externa parter. Moderbolaget har under året levererat managementtjänst. Inköp under året avser främst inköp av VD- och CFO-tjänster från Empir Group samt ränteutgifter på lån till samma bolag under tiden Xavi Solutions varit dotterföretag.

NOT 6. ERSÄTTNING TILL REVISORERNA

TKR	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Revisionsuppdrag JF Revision	400	158	145	106
Revisionsuppdrag, övriga KPMG	137	-	137	-
Summa	537	158	282	106

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av års- och koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt revision och annan granskning utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Detta inkluderar övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Revisionsverksamhet, övriga KPMG består av revision i samband med byte av redovisningsprinciper från K3 till IFRS.

NOT 7. LEASINGAVTAL

Operationella leasingavtal

Betalda leasingavgifter avseende operationella leasingavtal inklusive hyresavtal, uppgick i moderbolaget 2021 till 0 (0) tkr. De under året betalda leasingavgifterna i koncernen avser i huvudsak lokalhyror samt leasing av tjänstebilar och kontorsutrustning.

KONCERNEN

Leasingavtal enligt IFRS16

TKR	2021	2020
Kostnadsupplysningar		
Avskrivning av nyttjanderättstillgångar	3 963	344
Räntekostnad leasingskuld	131	8
Summa	4 094	352
Avskrivningsbelopp för nyttjanderätter per underliggande tillgångsslag		
Byggnader	3 461	332
Bilar	428	12
Övrigt	74	-
Summa	3 963	344
Leasingkostnad avseende tillgångar av lågt värde	179	7
Kostnad avseende variabla leasingavgifter	172	7
Intäkter från vidare utyrning av nyttjanderätter	223	-

Kostnad för variabla leasingavgifter består av betald fastighetsskatt
Ett av bolagen har hyrt ut en del av sina kontor till externa underhyres-gäster.

NOT 8. ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

TKR	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Realisationsresultat försäljning dotterföretag	1 007	-	-	-
Försäljning hyrestjänst externt	223	-	-	-
Statliga bidrag	476	258	-	-
Försäljning inventarier	95	-	-	-
Försäljning till Empir Group	432	-	-	-
Försäljning koncernbolag	-	-	810	183
Övriga poster	489	117	-	-
Summa	2 722	375	810	183

Kassaflödesupplysningar

TKR	2021	2020
Totalt kassautflödet för leasingavtal	4 671	72
Summa	4 671	72

Nyttjanderätter och leasingskulder

TKR	2021	2020
Redovisat värde av nyttjanderättstillgångar		
Byggnader	2 923	6 125
Bilar	180	650
Övrigt	19	-
Tillkommande nyttjanderätter	228	-
Leasingskulder	2 522	5 960

Hyreskontrakten för byggnader löper normalt på en tid mellan 3-5 år.
Förlängning och uppsägningsoptioner ingår ej i leasingskulden. Xavi Solutions har ej restvärdesgarantier avseende bilar.

NOT 9. ERSÄTTNING TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt årsstäm-mans senaste beslut. Ersättning till verkställande direktören beslutas av styrelsen. Koncernledningen har under året bestått av 2 (1) personer. Vid årsskiftet uppgick antalet personer i koncernledningen till 2 (1) personer. Koncernledningen har inte varit anställda i koncernen under året utan tjänsterna har fakturerats från bolag enligt avtal godkända av styrelsen. Tjänsterna har sålts till marknadsmässiga villkor. Avtalet med VD- och koncernchef har löpt med en ömsesidig uppsägningstid på 3 månader. Avtalet med CFO har löpt med en ömsesidig uppsägningstid av 1 månad.

Styrelsen 2021

Margareta Strandbacke, Styrelseledamot och Styrelseordförande från 2021.
Lars Save, Styrelseledamot från 2019.
Torbjörn Nilsson, Styrelseledamot från 2020.
Lena Sundsvik, Styrelseledamot från 2020.
Peter Ågren, Styrelseledamot från 2021.
Pontus Puljer, Styrelseledamot från 2015. Lämnat under året.
Lars Kingelin, Styrelseledamot från 2019. Lämnat under året.

Koncernledningsgruppen 2021

Lars Save, VD och koncernchef
Torbjörn Nilsson, CFO

TKR	Grundlön/ Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
ERSÄTTNING OCH ÖVRIGA FÖRMÅNER FÖR 2021						
Margareta Strandbacke	25	-	-	-	-	25
Pontus Puljer	63	-	-	-	-	63
Lars Save	38	-	-	-	-	38
Lars Kingelin	44	-	-	-	-	44
Lena Sundsvik	69	-	-	-	-	69
Torbjörn Nilsson	23	-	-	-	-	23
Peter Ågren	25	-	-	-	-	25
Lena Sundsvik (VD)	-	-	-	-	50*	50
Lars Save (VD)	-	-	-	-	325*	325
Torbjörn Nilsson (CFO, tidigare VD samt CFO)	-	-	-	-	1 075*	1 075
Summa	287	-	-	-	1 450	1 737

ERSÄTTNING OCH ÖVRIGA FÖRMÅNER FÖR 2020						
Johan Stenberg	24	-	-	-	-	24
Pontus Puljer	124	-	-	-	-	124
Mats Berlin	47	-	-	-	-	47
Lars Save	115	-	-	-	-	115
Lars Kingelin	58	-	-	-	-	57,6
Lena Sundsvik	44	-	-	-	-	44
Torbjörn Nilsson	3	-	-	-	-	3
Lena Sundsvik (VD)	-	-	-	-	300**	300
Torbjörn Skog (VD)	-	-	-	-	113**	113
Summa	415	-	-	-	413	827

*Lena Sundsvik har fakturerat från eget bolag för perioden 2021-01-01-2021-01-31.
*Lars Saves arvode har fakturerats från bolaget Saveit Management AB för perioden 2021-10-01-2021-12-31.
*Torbjörn Nilssons arvode har fakturerats från bolaget Empir Group AB för perioden 2021-02-01-2021-12-31.
**Lena Sundsvik har fakturerat från eget bolag. Kostnader för Torbjörn Skog har fakturerat från dotterföretaget Frontwalker Group AB.

NOT 10. ANSTÄLLDA, PERSONALKOSTNADER OCH LEDANDE BEF.HAVARES ERSÄTTNINGAR

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
MEDELANTALET ANSTÄLLDA				
Män	92,2	7,8	-	-
Kvinnor	29,1	2,3	-	-
Summa	121,3	10	-	-
LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA KOSTNADER				
Löner och andra ersättningar	56 672	4 955	229	415
Sociala kostnader	22 269	1 662	124	119
(varav pensionskostnader)	3 353	251	-	-
Summa	78 942	6 617	354	534
LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR FÖRDELADE MELLAN STYRELSELEDAMÖTER, VD SAMT ÖVRIGA ANSTÄLLDA				
Styrelse, VD samt övriga ledande befattningshavare	229	415	229	415
Övriga anställda	56 443	4 540	-	-
Summa	56 672	4 955	229	415
PENSIONS-KOSTNADER FÖRDELADE MELLAN LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE SAMT ÖVRIGA ANSTÄLLDA				
VD samt övriga ledande befattningshavare	-	-	-	-
Övriga anställda	3 353	251	-	-
Summa	3 353	251	-	-
KÖNSFÖRDELNING I FÖRETAGSLEDNINGEN				
	Totalt	Varav män	Totalt	Varav män
Styrelse	5	3	5	3
Ledningsgruppen	2	2	2	2

NOT 11. RESULTAT FRÅN ANDELAR I KONCERNFÖRETAG - MODERBOLAG

	2021	2020
Erhållen utdelning	-	3 430
Resultat vid avyttring av andelar i dotterföretag	50	-
Summa	50	3 430

NOT 12. ÖVRIGA RÄNTEINTÄKTER OCH LIKNANDE RESULTATPOSTER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Ränteintäkter	25	-	25	-
Summa	25	-	25	-

NOT 13. ÖVRIGA RÄNTEKOSTNADER OCH LIKNANDE RESULTATPOSTER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Räntekostnad	841	1 151	656	1 119
Räntekostnad koncernföretag	1 225	114	937	114
Valutakursdifferenser	-	72	-	72
Räntekostnad leasing-skuld	131	8	-	-
Summa	2 197	1 345	1 592	1 305

Upplysning till Not 12 och 13: Ränteintäkter/kostnader avser i sin helhet tillgångar/skulder som inte har värderats till verkligt värde via resultatet.

NOT 14. SKATTER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
RESULTATFÖRDA SKATTER				
Uppskjuten inkomstskatt	255	-	-	-
Aktuell skattkostnad	-103	-42	-	-
Summa	152	-42	-	-
AVSTÄMMNING MELLAN RESULTAT FÖRE SKATT OCH SKATTEKOSTNAD				
Resultat före skatt	-1 813	-5 664	-1 032	73
Skatt enligt svensk skattesats 20,6 %	373	1 212	213	-16
Skatt på:				
Ej skattepliktiga intäkter	227	961	10	734
Ej avdragsgilla kostnader	-101	-1 450	-19	-2
Ej bokförda avdragsgilla kostnader	-	773	-	773
Årets underskott som ej har aktiverats	-348	-1 537	-204	-1 489
Skatt enligt resultaträkningen	152	-42	-	-
Effektiv skattesats	8%	-1%	0%	0%
BALANSFÖRDA SKATTER				
Aktuell skattefordran				
Uppskjuten skattefordran	20	26	-	-
Avsättning för skatter	-226	-329	-	-
Skatteskuld	-905	-833	-	-
Summa	-1 111	-1 136	-	-

Fr.o.m. 2019 förändrades skattesatsen till 21,4% (22%) och från 2021 till 20,6%. Avsättning för skatter avser uppskjuten skatt till obeskattade reserver i Racasse AB. Koncernens totala förlustavdrag uppgick per årskiftet till ca 41 mkr. Inga underskottsavdrag har aktiverats. Ej värderade underskottsavdrag var främst hänförliga till moderbolaget. Uppskjuten skattefordran på 20 (26) tkr avser främst IFRS16.

NOT 15. RESULTAT PER AKTIE

Beräkningen av vägt resultat per aktie har baserats på årets resultat i förhållande till vägt antal stamaktier beräknat enligt nedan. Xavi Solutions har för närvarande inga teckningsoptionsprogram.

Vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier

	2021	2020
ANTAL AKTIER		
Totalt utestående aktier 1 januari	31 904 758	5 934 442
Förändring under perioden	-	25 970 316
Totalt utestående aktier 31 december	31 904 758	31 904 758
Vägt antal utestående aktier	31 904 758	19 455 106
ÅRETS RESULTAT OCH RESULTAT PER AKTIE		
Årets resultat	-1 661	-5 705
Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-1 594	-5 705
Resultat per aktie, hänförligt till moderbolagets aktieägare före och efter utspädning (kr)	-0,05	-0,29

NOT 16. IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

KONCERN		Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		Patent och Varumärken		Summa	
TKR	Goodwill						
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021 2020
Ingående anskaffningsvärde	55 419	-	803	4 810	2 604	2 604	58 826 7 414
Förvärv av bolag	3 468	55 418	-	-	-	-	3 468 55 419
Försäljningar och utrangering	-	-	-803	-4 007	-2 604	-	-3 407 -4 007
Utgående anskaffningsvärden	58 886	55 418	-	803	-	2 604	58 886 58 826
Ingående av- och nedskrivningar	-	-	-803	-4 809	-2 453	-2 413	-3 256 -7 222
Försäljningar och utrangering	-	-	803	4 007	2 479	-	3 282 4 007
Avskrivningar	-	-	-	-1	-26	-40	-26 -41
Utgående ack. av- och nedskrivningar	-	-	-	-803	-	-2 453	- -3 256
Bokfört värde	58 886	55 418	-	-	-	152	58 886 55 570

Tillgångsslag	Nyttjandeperiod	Avskrivningsmetod
Goodwill	Obestämbar	Nedskrivningsprövning
Balanserade utgifter för Utvecklingsarbeten	10 år	Linjär avskrivning
Varumärke/Patent	10 år	Linjär avskrivning

Värdet på koncernens goodwill provas årligen genom nedskrivningsprövningar. De kassagenererande enheterna, KGE, som goodwill har allokaterats till är segmentet Frontwalker där bolagen Frontwalker Sundsvall, Frontwalker Uppsala, Frontwalker Malmö, Frontwalker Stockholm ingår. Goodwill har också allokaterats till segmentet Tavana IT. Återvinningsbart belopp för KGE har fastställts baserat på beräkningar av nyttjandevärdet, vilket utgörs av nuvärdet av förväntade framtida kassaflöden. Dessa beräkningar om kassaflöden utgår från bokslutsdagen 2021 (2020) och från budget 2022 (2021) och därefter utifrån en viss tillväxt och rörelsemarginal (se tabeller nedan) baserat på lednings kunskap och långsiktiga mål, vilka bolagets ledning har godkänt tidigare. Mer detaljerat baseras värdena i nedskrivningsprövningen i Frontwalker och Tavana IT av uppskattningar om tillväxttakt, rörelsemarginal samt WACC-räntan. Kassaflöden bortom femårsperioden extrapoleras med hjälp av bedömd tillväxttakt enligt uppgift nedan. Tillväxttakten överstiger inte den långsiktiga tillväxttakten för den marknad där KGE verkar. Företagsledningens metod för att fastställa de viktiga antaganden som ligger till grund för nedskrivningsprövningen är att med stor noggrannhet göra framtida prognoser för de segment (KGE) som goodwill är knuten till. Ledningen har fastställt den budgeterade rörelsemarginalen och tillväxttakten baserat på tidigare resultat och erfarenheter samt sina förväntningar på marknadsutvecklingen, baserat på externa informationskällor. Ledningens strategi i alla delar är att iakttä ett stort mått av försiktighet. Den vägda genomsnittliga tillväxttakt som används överensstämmer med de prognoser som finns i branschrapporter. De diskonteringsräntor som används anges före skatt och återspeglar specifika risker som gäller för de dotterföretag (KGE) som goodwill är knuten till.

Redovisat värde		
GOODWILL, TKR	2021	2020
Frontwalker	29 269	25 809
Tavana IT	29 610	29 610
Designnode	7	-

Väsentliga antaganden som har använts för beräkning av nyttjandevärdet 2021 och 2022.

	Tillväxttakt*		Diskonteringsränta**	
	2021	2020	2021	2020
Frontwalker	1,0%	1,0%	14,7%	13,7%
Tavana	1,0%	1,0%	14,8%	13,7%

Beräkningen av nyttjandevärdet grundas på koncernledningens antaganden och bedömningar som godkänts av styrelsen. Per 31 december 2021 uppgår bokfört värde på goodwill till 58 886 tkr, detta värde har prövats genom nedskrivningsbedömningar vilken påvisade inget nedskrivningsbehov av goodwill i koncernen.

Samtliga dotterföretags VD:ar inom koncernen har lämnat sina budgetar utifrån god kunskap om deras verksamhet och känner sig komfortabla med sina budgetar. Sedan har koncernledning, med försiktighet, gjort prognoser för resterande år under den femåriga prognosperioden.

Tabellen nedan visar väsentliga antaganden (procentenheter) som använts i goodwills nedskrivningsprövning.

	Tillväxttakt*		Diskonteringsränta**		Rörelsemarginal***	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Frontwalker	8,9%	8,2%	12,3%	11,6%	8,5%	9,0%
Tavana	8,7%	8,2%	12,3%	11,6%	9,0%	9,0%

* Avser genomsnittlig årlig omsättningstillväxt under den femåriga prognosperioden. Långsiktigt antas en tillväxt om 1 procent per år.
** Diskonteringsränta efter skatt (motsvarar 14,7% före skatt (13,7% 2020)).
*** Avser genomsnittlig rörelsemarginal under den femåriga prognosperioden.

Känslighetsanalyser har genomförts vid vilken WACC, vid vilken årlig tillväxt, respektive vid vilken rörelsemarginal som nedskrivningsbehov skulle föreligga för KGE Frontwalker samt Tavana IT.

Sammantaget visar dessa känslighetsanalyser att det bedöms finnas tillräckliga fallhöjder i de tre nyttjandevärden som har beräknats.

NOT 17. MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Ingående anskaffningsvärde	4 987	1 850	-	-
Förvärv/avyttring av dotterföretag	319	3 137	-	-
Årets inköp	204	-	-	-
Försäljningar och utrangeringar	-4 714	-	-	-
Utgående ack. anskaffningsvärden	796	4 987	-	-
Ingående avskrivningar	-4 694	-1 664	-	-
Förvärv/avyttring av dotterföretag	-311	-2 973	-	-
Årets avskrivningar	-122	-58	-	-
Försäljningar och utrangeringar	4 581	-	-	-
Utgående ack. avskrivningar	-547	-4 694	-	-
Bokfört värde	249	293	-	-

Samtliga materiella anläggningstillgångar utgörs av inventarier förutom 16 (16) tkr i konst.

NOT 18. INNEHAV AV ANDELAR I GEMENSAMT STYRDA FÖRETAG

KONCERN						
TKR	Org nr	Säte	Antal andelar	Kapital andel	Röst andel	Bokfört värde 2021 Bokfört värde 2020
Designtech Solutions AB	556578-3734	Luleå	811 644	34,83%	36,65%	1 157 -
Bokfört värde						1 157 -

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Ingående anskaffningsvärde	-	29 898	-	30 396
Årets förvärv	1 121	-	-	-
Årets andel i intresseföretag	36	-2 067	-	-
Omklassificeringar	-	-27 831	-	-30 396
Utgående anskaffningsvärde	1 157	-	-	-
Bokfört värde	1 157	-2 067	-	-

NOT 19. MODERBOLAGETS ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

MODERBOLAG	Org nr	Säte	Antal andelar	Kapital andel	Röst andel	Bokfört värde 2021	Bokfört värde 2020
Xavitech Micropumps AB	559164-4116	Härnösand	1 000 000	100%	100%	-	2 450
Frontwalker Group AB	556511-6125	Stockholm	152 955	100%	100%	56 196	56 196
Tavana IT AB	556924-2976	Stockholm	902	90%	90%	18 336	-
Designnode AB	559116-6615	Stockholm	500	100%	100%	1 600	-
Bokfört värde						76 132	58 646

MODERBOLAG	2021	2020
Ingående anskaffningsvärde	59 646	1 850
Årets inköp	19 936	25 800
Årets aktieägartillskott	-	1 600
Årets försäljning	-3 450	-
Omklassificeringar	-	30 396
Utgående anskaffningsvärde	76 132	59 646
Ingående nedskrivningar	-1 000	-1 000
Årets försäljning	1 000	-
Utgående nedskrivningar	-	-1 000
Bokfört värde	76 132	58 646

NOT 20. ANDRA LÅNGFRISTIGA FORDRINGAR

TKR	2021	2020
KONCERN		
Ingående balans 1 jan 2020		
Tillkommer från sålda bolag	1 800	-
Utgående balans 31 dec 2021	1 800	-
MODERBOLAG		
Ingående balans 1 jan 2020		
Tillkommer från sålda bolag	1 800	-
Utgående balans 31 dec 2021	1 800	-

Långfristiga fordran 2021 avser säljrevers mot bolaget T9 Consulting AB som uppkom i samband med avyttring av 100% av Xavitech Micropumps AB. Den förfaller till betalning 2031-07-28 och löper med 5 % ränta.

NOT 21. KUNDFORDRINGAR

Kundfordringar redovisas till fakturerat belopp med avdrag för bedömd förlustrisk. Det finns per balansdagen inga osäkra fordringar. Koncernen bedömer att en reserv inte behöver upprättas för förväntade kreditförluster för samtliga fordringar.

TKR	2021	2020
KONCERN		
Ej förfallet belopp	19 028	19 209
Förfallet 0-30 dagar	3 016	2 603
Förfallet 30-60 dagar	61	208
Förfallet mer än 60 dagar	22	2
Bokfört värde	22 127	22 022

Redovisade värden anses vara en god approximation av verkligt värde på kundfordringar.

NOT 22. ÖVRIGA FORDRINGAR

TKR	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Skattekonto	150	298	150	190
Kortsiktig fordran avseende säljrevers	200	-	200	-
Kortsiktig fordran, betalda tecknade aktier	1 000	-	1 000	-
Ränta avseende säljrevers	25	-	25	-
Desposition hyra	69	-	69	-
Övriga poster	166	216	-	-
Summa	1 611	514	1 445	190

Kortsiktig fordran 2021 avser säljrevers mot bolaget T9 som uppkom i samband med avyttring av 100% av Xavitech Micropumps AB. Kortsiktig fordran BTA 2021 avser betalda tecknade aktier som ej registrerats hos bolagsverket vid årsskiftet 2021/2022 rörande Giggernaut AB.

NOT 23. FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

TKR	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Förutbetalda hyror	355	236	56	-
Förutbetalda leasingavgifter	24	16	-	-
Förutbetalda försäkringspremier	-	216	-	11
Förutbetalda licens- och support avgifter	131	369	33	34
Upplupna intäkter	2 865	2 875	-	-
Övriga poster	692	908	14	-
Summa	4 067	4 620	103	45

NOT 24. LIKVIDA MEDEL

TKR	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Kassa och bank	5 903	11 734	-	1 384
Summa	5 903	11 734	-	1 384

I likvida medel ingår kassa och banktillgodohavanden.

Koncernen har en checkkredit på 9 500 (8 800) tkr, varav 8 676 (8 800) tkr är outnyttjade.

NOT 25. EGET KAPITAL

Den 31 december 2021 hade moderbolaget ett aktiekapital om 9 571 427 kr. Aktierna är fördelade på 500 000 aktier av serie A och 31 404 758 aktier av serie B med ett kvotvärde om 0,3 kr per aktie. Alla aktier har lika rätt till del i bolagets vinst och tillgångar. Varje aktie av serie A berättigar till två (2) röster och varje aktie av serie B till en (1) röst på årsstämman.

Xavi Solutions har för närvarande inga teckningsoptionsprogram.

Xavi Solutions styrelse föreslår årsstämman att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2021.

NOT 26. AVSTÄMNING AV SKULDER SOM HÄRRÖR FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN

TKR	KONCERNEN			MODERBOLAGET	
	Skulder till kreditinstitut	Övriga skulder	Leasingskulder	Skulder till kreditinstitut	Övriga skulder
2020					
Ingående balans 1 januari 2020	-	26 158	119	-	26 158
KASSAFLÖDE					
Amortering av skuld	-	-10 532	-344	-	-10 532
ICKE KASSAFLÖDESPÅVERKAN					
Kvittning vid emission	-	-20 126	-	-	-20 126
Förvärv av dotterföretag	5 433	31 700	6 025	-	25 500
Nya kontrakt	-	-	160	-	-
Utgående balans 31 december 2021	5 433	27 200	5 960	-	21 000
2021					
Ingående balans 1 januari 2021	5 433	27 200	5 960	-	21 000
KASSAFLÖDE					
Amortering av skuld	-5 433	-327	-4189	-	-85
Checkkredit	827	-	-	255	-
Nya lån	-	7 200	-	-	-
ICKE KASSAFLÖDESPÅVERKAN					
Omklassificering	-	-	-	-	13 685
Förvärv av dotterföretag	-	3 000	-	-	2 400
Försäljning av dotterföretag	-	-73	-	-	-
Nya kontrakt	-	-	751	-	-
Utgående balans 31 december 2021	827	37 000	2 522	255	37 000

NOT 27. SKULDER TILL KREDITINSTITUT

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Ställda säkerheter för checkkredit 9 500 tkr (8 800 tkr)	10 550	17 800	1 000	1 000
Varav: Företagsinteckningar	10 550	17 800	1 000	1 000
Eventualförpliktelser	Inga	Inga	Inga	Inga

I nedanstående tabell analyserar koncernens finansiella skulder uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i tabellen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena inklusive förväntade räntebetalningar.

TKR	Inom 1 år	Mellan 1 och 5 år	Mer än 5 år
PER 31 DECEMBER 2021			
Upplåning (exklusive skulder avseende finansiell leasing)	-	-	-
Skulder avseende leasing enligt IFRS16	2 522	-	-
Räntebärande skulder	827	-	37 000
Leverantörsskulder och andra skulder	17 396	-	-
PER 31 DECEMBER 2020			
Upplåning (exklusive skulder avseende finansiell leasing)	-	-	-
Skulder avseende leasing enligt IFRS16	3 705	2 255	-
Räntebärande skulder	2 500	2 933	27 200
Leverantörsskulder och andra skulder	16 582	-	-

2021

Dotterföretaget Frontwalker Groups, org.nr 556511-6125, lån har per 2021-04-30 amorterats till SEB. Detta genom att Xavi Solutionnode (tidigare Xavitech) ingick ett låneavtal med Empir Group, org.nr 556313-5309, per 2021-04-30 uppgående till 4 800 tkr, med samma ränta som avtalet med SEB, 3,95%. Löptiden uppick till 2032-06-30 med kvartalvis amortering.

Förvärvet av Racasse AB, org.nummer 556574-5600, 2021-06-30, finansierades med en säljrevers om 3 000 tkr med löptid 2031-06-30 med kvartalsvis amortering. Räntan uppgick till 3,95%.

Per 1 oktober 2021 överläts Frontwalker Groups samtliga låneskulder till Xavi Solutionnode. Skulderna uppgick till 13 685 tkr med befintliga lånevillkor enligt respektive låneavtal. Xavi Solutionnodes samtliga låneskulder uppgick per detta datum till 34 600 tkr.

Den 26 oktober 2021 ingick Xavi Solutionnode och Empir Group nytt låneavtal om 37 000 tkr för att refinansiera lånen som Empir Group lämnat till Xavi Solutionnode. Lånet löper med 6% ränta. Xavi Solutionnode är ej skyldig att amotera skulden förrän på slutförfallodagen den 1 april 2035. Oaktat det föregående har Xavi Solutionnode rätt att när som helst i förtid återbetala belopp motsvarande hela eller del av skulden, tillsammans med på sådant belopp upplupen ränta. Delar Xavi Solutionnode ut likvida medel till sina aktieägare skall boalget samtidigt amortera på skulden till Empir Group motsvarande det dubbla av den kontanta årliga utdelningen.

2020

Xavitech (nuvarande Xavi Solutionnode) förvärvade den 6 december 2019 75 000 aktier i Frontwalker Group AB, org.nr 556511-6125, från Empir Group AB, org.nr 556313-5309. Som betalning för del av köpeskillingen ställde Xavitech ut en revers till Empir Group om 29 100 tkr, vilken löpte med en årlig ränta om 9 procent. I början av 2020 återbetalades en del av reversen genom att Empir Group vid tre olika tillfällen tecknade nya aktier av serie B i Xavitech genom kvittning.

Vidare återbetalades 3 757, tkr kontant, vilket innebar att Reversens kapitalbelopp uppgick till 20 000 tkr vid utgången av första kvartalet 2020. Den 7 april 2020 ingick Xavitech och Empir Group ett långfristigt låneavtal om 20 000 tkr för att refinansiera Reversen. Lånet var villkorat godkännande av aktieägarna i såväl Xavitech som Empir Group på grund av närstående regler mellan bolagen, vilket skedde på årstämman den 15 maj 2020. Låneavtalet löpte med ränta enligt en årlig räntesats om 6 procent intill dess skulden i dess helhet har återbetalats. Under 2020 återbetalades hela reversen dels genom att Empir Group vid två olika tillfällen tecknat nya aktier av serie B genom kvittning till sammanlagt 17 748,3 tkr och dels genom återbetalning av resterande del av skuld. Den 6 november 2020, ingick Xavitech avtal med Empir Group om att förvärva resterande 77 955 aktier i Frontwalker Group från Empir Group AB. Förvärvet var villkorat godkännande på extra bolagsstämmor i såväl Empir som i Xavitech, vilket skedde den 11 december 2020. Som betalning för del av köpeskillingen ställde Xavitech ut en revers till Empir Group om 25 500 tkr, vilket löpte med en årlig ränta om 6,7 procent. Amortering skedde under året med 4 500 tkr kontant, vilket innear att reversens kapitalbelopp uppgick till 21 000 tkr vid utgången av december 2020. Xavitech var ej skyldig att amotera skulden förrän på slutförfallodagen den 1 april 2035. Oaktat det föregående hade Xavitech rätt att när som helst i förtid återbetala belopp motsvarande hela eller del av skulden, tillsammans med på sådant belopp upplupen ränta.

I och med att Frontwalker från och med 11 december ingår som dotterföretag i Xavitechkoncernen hade bolaget ytterligare 9 133 tkr i långfristiga skulder. Frontwalker Group AB hade ett skuldebrev uppgående till 6200 tkr till Empir Group från den 1 november 2020, vilket löpte med en årlig ränta 1% över den ränta som Empir Group hade med SEB. Per 2020-12-31 motsvarande 4,95% och justering kvartalsvis. Xavitech var ej skyldig att amortera skulden förrän på slutförfallodagen den 1 april 2035. I tillägg har Frontwalker Group AB lån mot SEB uppgående till 5 433, 3 tkr, med fast amortering månadsvis. Avtalad ränta uppgick till 3,95%. Lånen var uppdelade på två olika amorteringsplaner med slutdatum 2024-01-31 respektive 2022-04-30.

NOT 28. ÖVRIGA KORTFRISTIGA SKULDER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Mervärdesskatt	5 043	5 861	-	-
Personalens källskatter	1 263	1 295	-	-
Arbetsgivaravgifter	1 402	1 478	-	-
Övriga poster	283	1	-	-
Summa	7 991	8 635	-	-

NOT 30. FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI

Koncernen

Värdering till verkligt värde innehåller en värderingshierarki avseende indata till värderingarna. Denna värderingshierarki indelas i tre nivåer, som överensstämmer med de nivåer som anges i *IFRS 13 Värdering till verkligt värde: Uppllysningar*. De tre nivåerna utgörs av:

Nivå 1: Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder som företaget har tillgång till vid värderings-tidpunkten.

Nivå 2: Andra indata än de noterade priser som ingår i Nivå 1, vilka direkt eller indirekt är observerbara för tillgången eller skulden.

Tillgångar i balansräkningen	2021			2020		
	Upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet	Summa	Upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet	Summa
TKR						
Långfristiga fordringar	1 800	-	1 800	60	-	60
Kundfordringar	22 127	-	22 127	22 022	-	22 022
Övriga kortfristiga fordringar	1 611	-	1 611	514	-	514
Upplupna intäkter	2 865	-	2 865	2 875	-	2 875
Likvida medel	5 903	-	5 903	11 734	-	11 734
Summa	34 306	-	34 306	37 205	-	37 205

Skulder i balansräkningen	2021			2020		
	Upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet	Summa	Upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet	Summa
TKR						
Övriga långfristiga skulder	37 000	-	37 000	30 133	-	30 133
Leverantörsskulder	9 405	-	9 405	7 947	-	7 947
Upplupna kostnader	4 518	-	4 518	4 900	-	4 900
Leasingskulder	2 522	-	2 522	5 960	-	5 960
Övriga skulder	7 991	-	7 991	11 308	-	11 308
Summa	61 436	-	61 436	60 248	-	60 248

Verkligt värde för finansiella tillgångar överensstämmer med det redovisade värdet.
Verkligt värde för övriga finansiella skulder överensstämmer med redovisat värde.

NOT 29. UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Upplupna löner och ersättningar	2 463	2 772	97	178
Semesterlöner	3 863	3 910	-	-
Upplupna sociala avgifter	1 617	1 964	30	56
Förutbetalda licens- och support intäkter	9	246	-	-
Övriga förutbetalda intäkter	2 492	2 412	-	-
Övriga poster	2 055	2 128	159	132
Summa	12 499	13 432	286	367

Det kan även avse andra indata än noterade priser som är observerbara för tillgången eller skulden såsom räntenivåer, avkastningskurvor, volatilitet och multiplar.

Nivå 3: Icke observerbara indata för tillgången eller skulden. På denna nivå ska beaktas antaganden som marknadsaktörer skulle använda sig av vid prissättningen av tillgången eller skulden, inkluderat riskantaganden.

För samtliga finansiella instrument i moderbolaget anses det bokförda värdet vara en rimlig approximation av verkligt värde.

NOT 31. DISPOSITION AV FÖRETAGETS VINST ELLER FÖRLUST

Styrelsen föreslår att det fria egna kapitalet behandlas så att:

I ny räkning överförs	19 725 435 kr
Summa	19 725 435 kr

NOT 32. EJ LIKVIDITETSPÅVERKANDE POSTER

TKR	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Realisationsresultat vid avyttring av dotterföretag	-1 007	-	-50	-
Resultatandelar i intressebolag	-	1 684	-	-
Avskrivningar	-	556	-	-
Övriga poster	12	-233	-	-
Summa	-995	2 007	-50	-

NOT 33. AVYTTRING AV DOTTERFÖRETAG – KONCERNEN

Resultat från andelar i koncernföretag	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021	2020	2021	2020
Resultat vid försäljning av andelar i dotterföretag	1 007	-	50	-
Summa	1 007	-	50	-

2021 avser försäljning av Xavitech Micropumps AB. Den 28 juli ingick Xavi Solutions avtal med T9 Consulting AB om avyttring av samtliga aktier i Xavitech Micropumps AB. Köpeskillingen uppgick till 2 500 tkr och betalningen skedde genom en del kontant betalning om 500 tkr samt en säljrevers om 2 000 tkr. Säljarreversen löper med ränta enligt en årlig räntesats om 5 procent intill dess skulden i dess helhet har återbetalats. Låneavtalet var villkorat godkännande av aktieägarna i såväl Xavi Solutions som Empir Group. Xavi Solutions extra bolagsstämma, som hölls den 30 augusti, beslöt att godkänna transaktionen med T9 Consulting och samma datum slutfördes transaktionen.

NOT 34. FÖRVARV

Den 20 maj 2021 ingick Xavi Solutionnodes dotterföretag Frontwalker Group AB ett avtal om att förvärva 100 % av Racasse AB från Empir Apply AB genom säljrevers uppgående till 3 000 tkr.

Racasse verksamhet består av systemutveckling i komplexa system-miljöer. Främst kring lösningar för hantering av registerinformation – främst för affärsinformationsbranschen men också för kunder med stora interna databaser. Primära segmenten är affärsinformation, kunddatabassystem och integrerade informationslösningar.

Konsolidering av Racasse sker från och med förvärvsdatumet 30 juni 2021 vilket innebär att balansräkningen konsolideras vid detta datum och resultaträkningen konsolideras per 1 juli 2021. Förvärvsanalysen visar att en goodwillpost uppstår, denna är ej skattemässigt avdragsgill och bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, samt förväntade synergi-effekter i form av gemensam utveckling av bolagets verksamhet tillsammans med övriga dotterföretag inom Frontwalker Group. Förvärvet tillför Frontwalker Group ytterligare affärsvolym och vi bedömer att förvärvet skall förbättra koncernens resultat från förvärvets start.

Säljreversen löper på 10 år med kvartalsvis amortering och ska vara förfullo återbetald 2031-06-30. Räntesatsen motsvarar SEBs förvärvs-låneränta (per 2021-06-30; 3,95%). Då affären betraktades som en närstående transaktion var avtalet villkorat av att en extra bolagsstämma beslutade att transaktionen skulle genomföras. Detta skedde på en extra bolagsstämma den 15 juni 2021. Tillträdesdag var den 30 juni 2021. Säljaren är berättigad till en tilläggsköpeskilling motsvarande Racasse sammanlagda likvida medel (kontanter) på tillträdesdagen. Säljreversen uppgår till 3 000 tkr samt en tilläggsköpeskilling till 1936 tkr. Total köpeskilling för 100% av aktierna i Racasse uppgår därför till 4 936 tkr.

Frontwalker Group har upprättat en förvärvsanalys per 2021-06-30 varvid samtliga förvärvade tillgångar och skulder i förvärvet har upptagits till verkligt värde vilka motsvarar de redovisade värdena i Racasse AB. Förvärvsanalysen baserar sig på balansräkningen per 2021-06-30.

Förvärvsrelaterade utgifter i samband med detta förvärv uppgick till 54 tkr som i Xavi Solution koncernens resultaträkning redovisas under externa kostnader. Racasse resultaträkning konsolideras per 1 juli 2021. Om detta förvärv hade blivit förvärvat vid årets början hade Xavi Solutions intäkter uppgått till 70 265 tkr med ett positivt resultat på 397 tkr.

FORTS. NOT 34: FÖRVARV

Information om förvärvade nettotillgångar och goodwill i Racasse AB är fastställd enligt följande:

TKR	2021-06-30
Köpeskilling	
Säljrevers	3 000
Redovisad som tilläggsköpeskilling	1 936
Sammanlagd köpeskilling	4 936
Verkligt värde på förvärvade tillgångar (se nedan)	1 476
Goodwill	3 461

De tillgångar och skulder som ingick i förvärvet är fastställd enligt följande:

	Verkligt värde
Kundfordringar och andra fordringar	3 394
Materiella anläggningstillgångar	8
Leverantörsskulder och andra skulder	-1 593
Beräknad skattekostnad på periodens resultat ((-821-2-0,21) *0,206)	-170
Uppskjuten skatt på obeskattade reserver	-164
Förvärvade nettotillgångar	1 476

Samtliga poster i förvärvsanalysen bedöms överensstämma med mark-nadsvärdet. Då tilläggsköpeskilling betalas ut i början av juli 2021 och då ränteläget är lågt har ingen omräkning till dagens nominella värde skett.

NOT 35. UPPGIFTER OM MODERBOLAGET

Xavi Solutionnode AB , org.nr 556675-2837, är ett svenskregisterat aktiebolag med säte i Stockholm. Moderbolagets aktier är registrerade på NORDIC SME. Adressen till huvudkontroret är Kungsgatan 64, 111 22 Stockholm.

Koncernredovisningen för år 2021 består av moderbolaget och dess dotterföretag, tillsammans benämnd koncernen. I koncernen ingår även ägd andel av innehaven i intresseföretag.

NOT 36. VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT

Inga väsentliga händelser har skett efter rapportperiodens slut.

NOT 37. DEFINITIONER AV NYCKELTAL

Balansomslutning

Summan av totala tillgångarna.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till summa tillgångar.

Medel antal anställda

Antalet anställda i medeltal under perioden.

Nettoomsättningstillväxt %

Nettoomsättningen för respektive period genom nettoomsättningen för respektive period föregående år i %.

Rörelsemarginal %

Rörelseresultat i förhållande till totala omsättningen.

EBITDA

Resultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA marginal%

Resultat före av- och nedskrivningar i förhållande till totala omsättningen.

Resultat per aktie

Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt antal aktier för perioden.

Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antal aktier vid periodens slut.

Likvida medel

Kassa och bank med tillägg för kortfristiga placeringar.

Disponibla likvid medel

Koncernens likvida medel inklusive outnyttjade kreditlimit.

Netto kassa/netto skuld

Likvida medel med avdrag/tillägg för koncernens räntebärande fordringar/skulder. Leasingskulder ingår ej.

Styrelse och VD försäkrar att koncernredovisningen och årsredovisningen har upprättats i överensstämmelse med IFRS, sådana de antagits av EU, respektive god redovisningssed för aktiemarknadsbolag. Årsredovisningen ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets

verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Koncernens resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 19 maj 2022. Styrelsen har godkänt denna årsredovisning för publicering den 21 april 2022.

Stockholm den 21 april 2022

Margareta Strandbacke
Styrelseordförande

Lars Save
Styrelseledamot

Torbjörn Nilsson
Styrelseledamot

Lena Sundsvik
Styrelseledamot

Peter Ågren
Styrelseledamot

Nicklas Raask
Verkställande direktör

Min revisionsberättelse har lämnats den 21 april 2021

Johan Fransson
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Xavi Solutionnode AB (publ)
org.nr 556675-2837

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Jag har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Xavi Solutionnode AB (publ) för räkenskapsåret 2021.

Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 23-56.

Enligt min uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 2021-12-31 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Jag är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Mina mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller mina uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

– identifierar och bedömer jag riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för mina uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi,

förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

– skaffar jag mig en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för min revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala mig om effektiviteten i den interna kontrollen.

– utvärderar jag lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

– drar jag en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Jag drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om jag drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste jag i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn

eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Mina slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

– utvärderar jag den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

– inhämtar jag tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Jag ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Jag är ensam ansvarig för mina uttalanden.

Jag måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Jag måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som jag identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver min revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har jag även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Xavi Solutionnode AB (publ) för räkenskapsåret 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Jag tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Jag är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Mitt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed mitt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

– företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller

– på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Mitt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed mitt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på min professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att jag fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Jag går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för mitt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för mitt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har jag granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 21 april 2022

Johan Fransson

Auktoriserad revisor



INFORMATION OM BOLAGET

Pressmeddelanden, delårsrapporter och årsredovisningar samt övrig information om koncernen finns på **xavisolutions.se**

Xavi Solutionnode AB (publ) | org. nr. 556675-2837 | xavisolutions.se

Kungsgatan 64, 111 22 Stockholm

© 2022 XAVI SOLUTIONNODE AB