Teqnions bokslutskommuniké 2022

Q4: 2022-10-01 – 2022-12-31

Bokslutskommuniké 2022

TEQ Snabbkommuniké 2022

Vi har att leva med riktigt bökiga förutsättningar i ekonomin så vi inriktar oss på det vi kan påverka. Våra bolag gasar på med hög aktivitet i säljteamen, vrider upp utpriser, tjatar in fordringar och frigör kapital från bitvis svulstiga pandemilager. Kassaflödet hoppar upp på nivåer vi gillar. Våra nischade verksamheter i skilda branscher är en skön stabilitetsförsäkring i turbulenta tider. Kvartalets omsättning är upp 30% mot 2021, varav 18% organiskt, EBITA är ca 10% bättre och vinst per aktie ca 12% upp. Året 2022 knäcker 2021 med 44% i omsättning, 38% i EBITA och 39% i VPA. Innan nyår fick vi äntligen till oss Carina Strid som ny CFO och vi förvärvade Lundahl Transformers i Norrtälje. Nu gnetar vi vidare…

- Johan Steene, VD och grundare

Koncernen i sammandrag, MSEK	2022 okt-dec	2021 okt-dec	Δ%	2022 jan-dec	2021 jan-dec	Δ%
Nettoomsättning	388,1	299,2	30%	1 324,8	920,2	44%
EBITA	46,1	41,8	10%	146,1	105,6	38%
EBITA-marginal, %	11,9	14,0	---	11,0	11,5	---
Resultat före skatt	40,4	41,3	neg	138,2	103,0	34%
Periodens resultat	32,8	29,2	12%	110,4	79,8	39%
Resultat per aktie före utspädning, SEK	2,04	1,81	12%	6,84	4,95	39%
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	2,03	1,79	13%	6,79	4,90	39%
Kassaflöde från löpande verksamheten	81,9	70,8	16%	104,9	119,6	neg
Avkastning på eget kapital, %	---	---	---	27,5	26,5	---
Soliditet, %	---	---	---	41,5	42,4	---

Händelser under fjärde kvartalet

- Lundahl Transformers AB förvärvas i oktober

Händelser efter kvartalets utgång

- Inget väsentligt

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2022 med bedömningen att Teqnion kan skapa överavkastning med kassan.

Om Teqnion

Teqnion AB är en industrikoncern som förvärvar stabila nischbolag med fina kassaflöden för att utveckla och äga med evig horisont. Dotterbolagen leds decentraliserat med stöd från moderbolaget. Vi agerar i flertalet branscher med ledande produkter vilket ger oss god motståndskraft vid konjunktursvängningar samt ett gediget industriellt kunnande. För oss är det centralt att fokusera på lönsamhet och långsiktigt hållbara affärsrelationer.

Bolagets aktier TEQ handlas på Nasdaq First North Growth Market.

Johans tankar

TIPS: Om du vill lära dig lite om militärhistoria och samtidigt få en injektion hopp och humor trots det uppenbara motsatsförhållandet, lyssna på Krigshistoriepodden.

Hej teqniåner!

Först, för att vi inte ska sänka garden; det är rätt ut fasansfullt att Ryssland fortsätter sin vettlösa aggression mot Ukraina. Vårt tjugotal kommer sannolikt inte få epitetet *"det glada"* som dess hundraåriga släktning. Dåförtiden rådde bubblande framtidstro när Lindbergh äventyrslystet korsade Atlanten, kvinnor fick rösträtt, för att sedan, i provocerande korta frisyrer och klänningar, dansa foxtrott med jazzgossar som målat tusch på sina ögonlock. Det verkar ha varit glatt! Nu hundra år senare är det anonyma kinesiska luftballonger som provocerande korsar kontinenter och musiken vi tvingas uthärda är pumpande epadunk från ticktokkända artister klädda i rånarluva och adidasoverall… Vad vårt tjugotal kommer döpas till? Ingen aning, med nyordlistan som stöd blir det sannolikt något obegripligt i stil med *permakristiden*. Den ekonomiska verkligheten är klart bökig för de flesta. Inflation, stigande räntor, vek kronkurs, upprustning, klimatutmaningar och energibrist. Med dessa förutsättningar är jag förvånad över den fortsatta trängseln på flygplatser, köpcenter och restauranger. Kanske bevittnar jag det sista rycket innan bromsgnisslet tjuter i den reella ekonomin? Oavsett är Teqnions 2022 vårt absolut bästa år hitintills. Vi säljer mer, tjänar mer och utvecklas mer än vad vi någonsin gjort tidigare. Detta trots de knöliga förutsättningarna i omvärlden.

Jaga och samla

Jag läser att ekonomin bromsar in. Prognosmakare säger att det kanske blir en mjuklandning, en sån där mild recession. I Teqniongruppen märker vi av att det är extra svårt att sälja något i husbyggarbranschen och att det är extra lätt i våra verksamheter som jobbar med produkter inom elektrifiering.

Det mesta vi gör går bra. Vi fortsätter att verka i vitt skilda branscher på olika geografiska marknader och försöker vara bäst på att stötta våra kunder med konkurrenskraftiga lösningar och system. Alltid värna långa och ömsesidigt hållbara relationer med våra partners där vi kan lära av varandra och växa vår gemensamma marknadsposition och lönsamhet. Det funkar. Bara att tuffare tider fordrar hårdare slit. Under kvartalet har vi uppmuntrat varandra att bli bättre på att samla in pengarna. Alla har noterat att pengar återigen kostar pengar! Lager trimmas och kundfordringar hämtas hem. Kassaflödet har blivit bättre efter vårt uppvaknande i ämnet vid förra rapporten. Detta är fortsatt ett område som vi pratar mycket om. Tjatar kanske till och med. Kassaflöden och prissättning är återigen våra härligaste och energirikaste samtalsämnen. Jag gillar't!

Köpa bolag när pengar inte är gratis

Det kan inte vara helt onyttigt för en marknadsekonomi att pengar faktiskt kostar pengar. Det borde rimligen ge att de sämsta idéerna med de mest våghalsiga riskerna aldrig sjösätts. Teqnion fortsätter att söka det som är beprövat, verksamheter med låg affärsrisk och trygga kassaflöden. Daniel är vår oöverträffade blodhund som alltid sniffar upp den typ av bolag som vi gillar. Han har nosen full av prospekt. Tillsammans träffar vi över hundra bolagsägare per år och stärks kontinuerligt i övertygelsen om att det alltid finns mer att lära, mer att utforska, fler finfina bolag att förvärva. Vi söker bolag som troligtvis kommer vara kassaflödesmaskiner även om ett decennium… och två…

Under kvartalet köpte vi ett superspecialiserat familjeföretag i Norrtälje som konstruerar och tillverkar transformatorer, Lundahl Transformers AB. De levererar de allra finaste produkterna till de mest kräsna ljudapplikationerna i världen. Det ska bli väldigt spännande att lära känna Lundahlsgänget närmare och tillsammans med dem ta bolaget till framtiden.

Star-Spangled framtidsförsök…

Ett hyggligt stort myrsteg för oss har varit att vi under vintern gjort ett litet inbryt på den amerikanska marknaden genom att starta upp ett dotterbolag där. Än har vi inga anställda utan bolaget kommer initialt nyttjas av de döttrar som vill smyga igång med lite mer säljinsatser och marknadsföring på den amerikanska kontinenten. Vi har även hunnit öva på att slutmontera ett fåtal produkter i US för att sedan snabbt kunna leverera ut till kunder. Bra respons! Det är ett riktigt kul projekt men vi gör det försiktigt och hela tiden med ett rimligt risktagande.

Affären i fokus, människan i centrum!

Älska trähus

I Teqnion är konjunkturens inbromsning endast markant i de företag som verkar i byggbranschen. Där har vi tvingats minska personalstyrkan inom den del som vänder sig till privatkunder med nyckelfärdiga villor. Vi förbereder oss här på försiktigare tider. Där vi levererar byggkomponenter och takstolar till andra företag har vi genom ett flitigt säljarbete lyckats fylla våra anläggningar med jobb. Men byggbranschen är hoppig och vi är konstant på tå för att kunna parera nya förutsättningar. Dock kommer trähusefterfrågan tillbaka så småningom, vi älskar ju snygga träkåkar här i Norden! Det kommer bli bra, det hoppar jag upp och sätter mig på.

Teqnion

Слава Україні

Jag har en löparkompis som sedan knappt ett år har som jobb att försvara sitt fädernesland mot invaderande ryssar. En kille som jag har sprungit bredvid och skrattat med, när vi i blågula landslagskläder vid flertalet mästerskap representerat våra respektive, visserligen olika men dock fria, demokratier. Nu sitter han som Ukrainsk skyttesoldat i en grop och spanar mot den anfallande fienden för att göra motvärn. Olika falla livets lotter.

Jag vill mana alla tappra Ukrainare med Runebergs ord…
”Släpp ingen djävul över bron, håll ut en stund ännu!”

Lägga sten till sten

Teqnion är ett företag som förvärvar företag genom att flitigt allokera de kassaflöden som genererats i våra dotterbolag till att förvärva ytterligare kassagenererande dotterbolag. Den process vi använder har vi nu övat ganska länge på, gjort misstag och därefter justerat våra tillvägagångssätt. Ett ständigt lärande är kul. Och svårt. Vi skalar sakta upp det vi gör och försöker ständigt iterera mot något bättre. Det känns som om vi gått vidare från GÅ men vi är bara i början och oerhört långt ifrån fullärda. Du får jättegärna vara med framåt!

Run far, be nice!

Johan Steene

VD och grundare

Teqnion ♥ sina bolag
Följ med på resan!

Instagram

LinkedIn

Ryssland ut ur Ukraina!

UNHCR
FN:s flyktingorgan

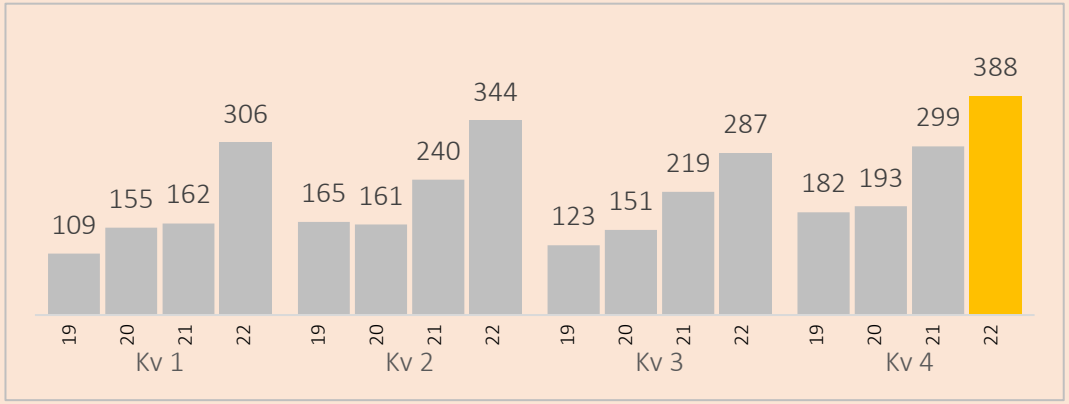
Akut läge
efter jordbävning

Stå stadigt och håll fast vid vinnande koncept. Var modig. Håll det enkelt.

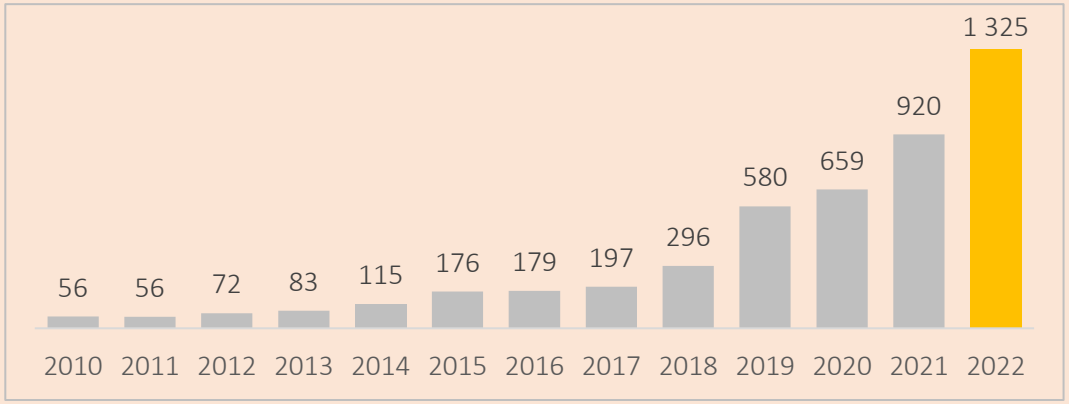
Vi är Teqnion

Finansiell utveckling för koncernen (1/2)

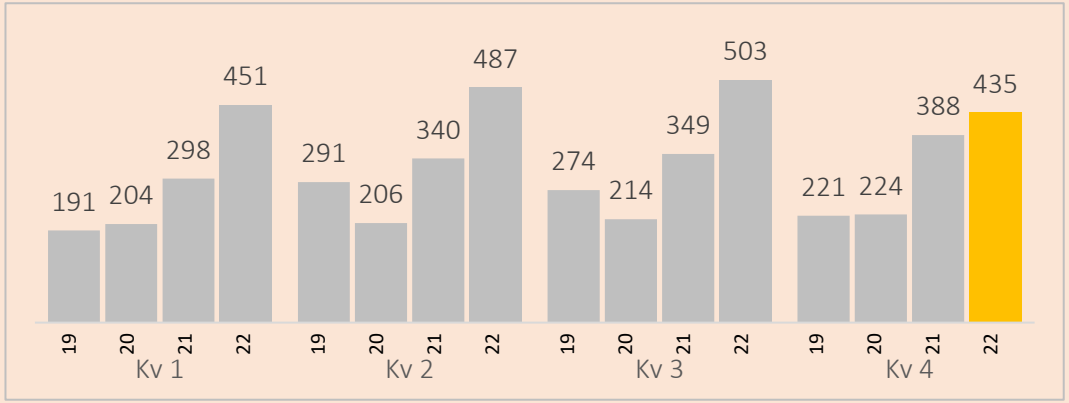
Nettoomsättning per kvartal, MSEK



Nettoomsättning helår, MSEK



Orderstock*, MSEK



Kommentar

Nettoomsättning
Under fjärde kvartalet ökade nettoomsättningen med 30% mot föregående år. Ökningen från förvärvade bolag bidrog med 12% och organiska tillväxten uppgick till 18%. En del av omsättningsökningen kommer av höjda priser.

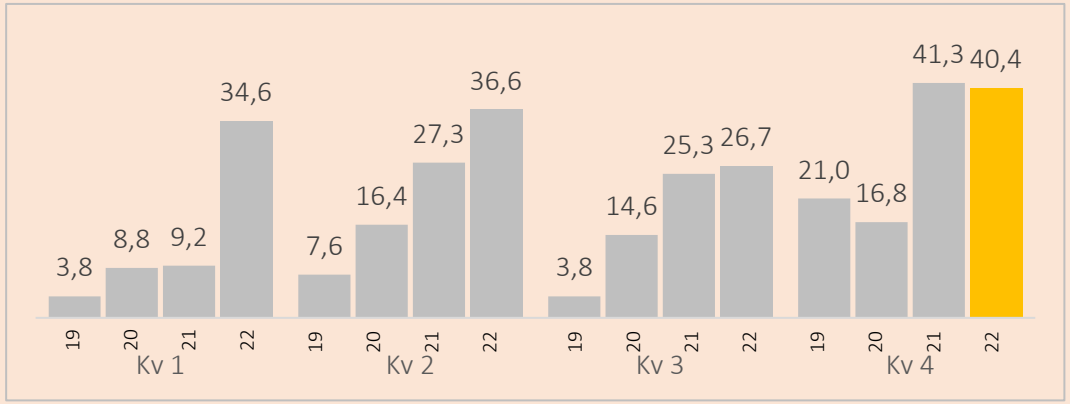
Orderstock
Orderstocken kommer ner från höga nivåer där minskningen till betydande del kommer från husprojekt som levererats.

Säsongsvariationer
Teqnion-koncernens försäljning har ingen väsentlig säsongsvariation.

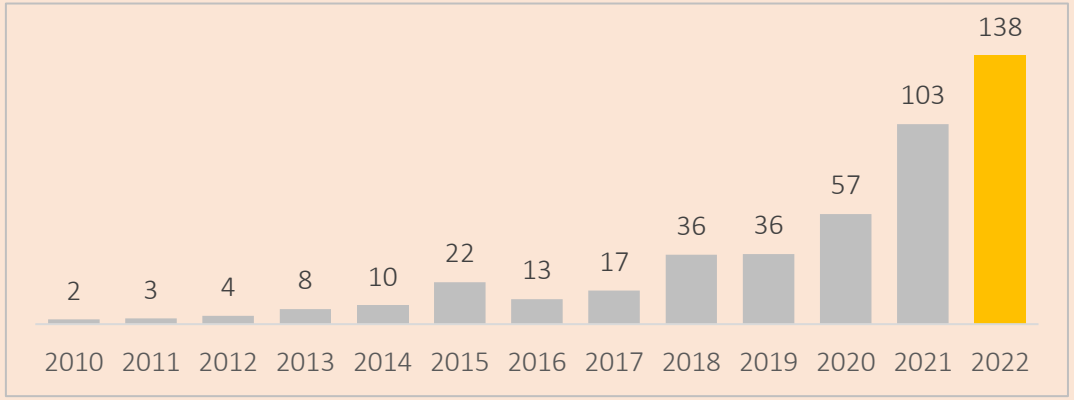
* Orderstocken kan ge en grov indikation på framtida försäljning men är ej perfekt. Längden på orderstocken varierar kraftigt för våra bolag – vissa upp mot ett par år och andra med momentan försäljning. Framtida bolagsmix kan även påverka detta.

Finansiell utveckling för koncernen (2/2)

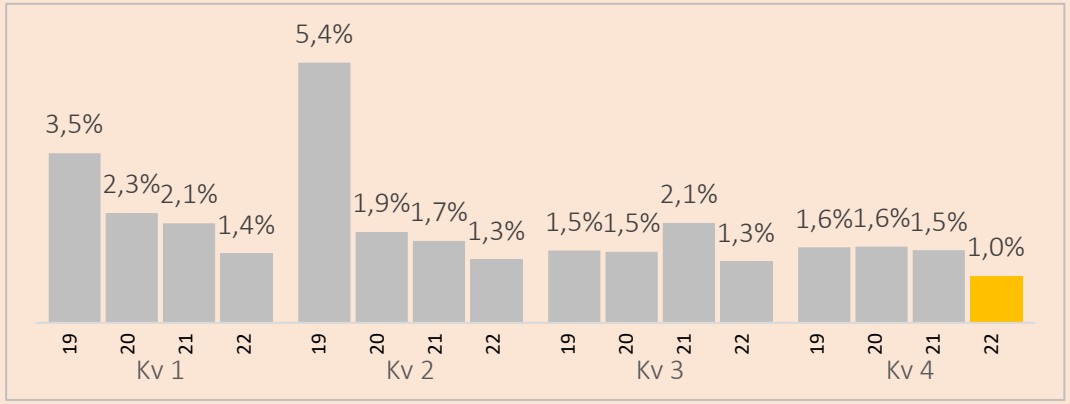
Resultat före skatt per kvartal, MSEK



Resultat före skatt helår, MSEK



Moderbolagets kostnad som andel av total omsättning, %*



* 2019 Q1 OCH Q2 belastades av noteringskostnader

Kommentar

Resultat

Tydliga resultatminskningar i husbyggrelaterade verksamheter under kvartalet. Många dotterbolag gör något bättre resultat än föregående år men enskilda verksamheter har haft svårt att nå de höga jämförelsesiffror som kommer med fjärde kvartalet 2021.

Moderbolagets kostnad i förhållande till koncernens omsättning har fortsatt att minska. Vi har nu sju personer i TEQ-stab när Carina Strid har börjat.

Resultat före skatt för fjärde kvartalet var något lägre än motsvarande period föregående år, framförallt på grund av högre räntekostnader och valutaeffekter.

Likviditet och skuldsättning

Likviditet och skuldsättning

MSEK	2022 31 dec	2021 31 dec
Upplåning från kreditinstitut	164,1	124,8
Leasingskulder	97,3	51,9
Summa räntebärande skulder	**261,4**	**176,7**
Likvida medel	-47,3	-85,8
Nettoskuld	**214,2**	**90,9**
Nettoskuld exklusive leasingskulder	**116,9**	**39,1**

Kommentar

Likviditet och skuldsättning
Teqnion har ökat kreditlöften under fjärde kvartalet med 30 MSEK i form av utökad checkkredit. Ökning av upplåning från kreditinstitut är primärt hänförlig till lån upptagna i samband med förvärv av nya dotterbolag samt nyttjande av checkkredit.

Resultatdisposition, Utdelningspolicy och Bolagsstämma

Resultatdisposition
Styrelsen föreslår att tillgängliga vinstmedel per 2022-12-31 överförs i ny räkning.

Utdelningspolicy
Teqnion ska fortsätta sin tillväxtresa genom att tillgängligt kapital primärt allokeras till företagsförvärv. Om styrelsen bedömer att det finns överlikviditet i bolaget kan upp till tio procent av skattat resultat delas ut.

Årsredovisning och Bolagsstämma
Årsredovisning för räkenskapsåret 2022 kommer att publiceras den 21 mars 2023 på bolagets webbsida samt genom pressmeddelande. Årsstämman kommer att hållas den 20 april 2023.

Finansfilosofi och finansiella mål

Teqnion är alltid på väg. Vi utgår från människor och relationsbyggande för att sikta in oss på lönsamma affärer i avgränsade industrinischer. Uppdraget är att investera våra pengar idag så vi har ännu mera pengar imorgon. Det är ett enkelt mål som går lätt att mäta. Vi håller oss till det som vi förstår och som är begripligt. Vi köper fina specialiserade bolag som drivs av jordnära medarbetare. Under resan försöker vi ha kul och utveckla våra metoder och stärker våra team. Hamnar vi snett tar vi tag i problemet, ordnar till det, lär oss något och går vidare, framåt.

Vår hållbarhetsplan är att Teqnion alltid ska fortsätta växa. Hållbart för oss betyder, förutom att vi ska vara rädda om miljön och jordens ändliga resurser, att vi ska driva vinsttillväxt. Med goda vinster kan vi tryggt fatta rätt beslut och kontinuerligt stärka våra relationer med kollegor, kunder, leverantörer och aktieägare. Teqnion ska alltid skapa värde, följt av att vara bäst på att tillvarata och öka det värdet. Oavsett från vilken riktning och med vilken intensitet som de makroekonomiska vindarna blåser, går vi framåt.

Teqnion vill långt och vi är bara i början av vår resa. Det är viktigt att vi är rädda om vår kultur och att vi är trogna våra enkla arbetssätt där fina kassaflöden är det bästa vi vet. Ledningen är löjligt lojal mot bolaget. Vi är ett gäng med erfarenhet, pannben och vinnarinstinkt. Ett gäng som vill vara sitt bästa.

ÖVERLEVNAD ÖVER ALLT. ALLTID.

Vi är alltid lite småberedda på att vad som helst när som helst kan gå åt skogen. Det innebär att vi aldrig tar risker med bolagets tillgångar som koncernen inte har råd att förlora. Så även om ett högriskprojekt lockar med att ta oss till stjärnorna i ljusets hastighet så använder vi hellre en biltransportbil och tar det i begriplig takt med avvägd risk.*

Vi säkerställer att vi alltid kan vara med i spel, oavsett muntra eller nattsvarta tider. Rent konkret innebär det att vi aldrig kommer sätta oss i en skuldsituation som begränsar vårt ack så viktiga handlingsutrymme.

TRYGGA INTJÄNING OCH TILLVARATA VÄRDE.

För att Teqnion och respektive dotterbolag ska ha ett tydligt existensberättigande måste vi skapa värde för våra kunder och för våra kunders kunder. Genom att älska säljarbete och alltid ha kundnyttan framför ögonen så lyckas vi med det. Verklig kundnytta blir intäkter med god marginal. Intäkterna fördelas och skapar mer värde för de många, våra bolag, anställda, leverantörer, aktieägare, samhället etc. En affärsmässig symbios enligt denna devis blir långsiktigt hållbar. Ett grovt och enkelt sätt att mäta vårt värdeskapande och därmed graden av existensberättigande är vår rörelsemarginal. Den gnuggar vi på! Vi vill aldrig växa för att växandets skull – omsättningsökning jagar vi gärna men bara om det innebär att lönsamheten minst följer med. Vi vänder gärna på de senaste årens snabbväxarmantra och kör: ”if they come – we build”.

Fokuset på lönsamhet motiverar oss också att verkligen ifrågasätta varje spenderad krona. En sparad krona är ju som bekant en tjänad krona… Snäll, snabb och snål, så kan vi vara!

SKAPA AKTIEÄGARVÄRDE.

I läget där vi har stabilitet och tjänar pengar, vilket är det tillstånd vi jobbar för att alltid befinna oss i – då jagar vi på för att
växa vinsten per aktie, vilket är det mått som över tid tydligast driver aktiekursen.

Det betyder i praktiken att vi förvärvar ytterligare lönsamma industriella produktbolag med bra människor, låg risk i affären och goda kassaflöden. Teqnion växer. Vinsten växer. Våra kollegors ansvar och självförverkligande växer. Gruppen blir robustare, mer hållbar. Vi tänker långsiktigt och utnyttjar ränta-på-ränta-effekten genom att allokera vårt kapital till nya fina förvärv. Vi ska till helt nya höjder. Vi arbetar inte med prognoser eller tillväxtmål på årsbasis eftersom vi inte vill pressas till att behöva klämma in sämre kortsiktiga affärer. Vi föredrar ett längre riktmärke på 5 år, då vi ska ha dubblat vinsten per aktie. Ambitionen är högre än så och vår horisont sträcker sig mycket längre. Vi har lämnat hamnen men är precis bara i början av en mycket lång utfärd.

Vi har skrivit denna sida för att försöka tydliggöra vad vi prioriterar i Teqnionbygget och hoppas att du som är likasinnad vill vara med på resan.

/TEQ-Stab

Låt stå!

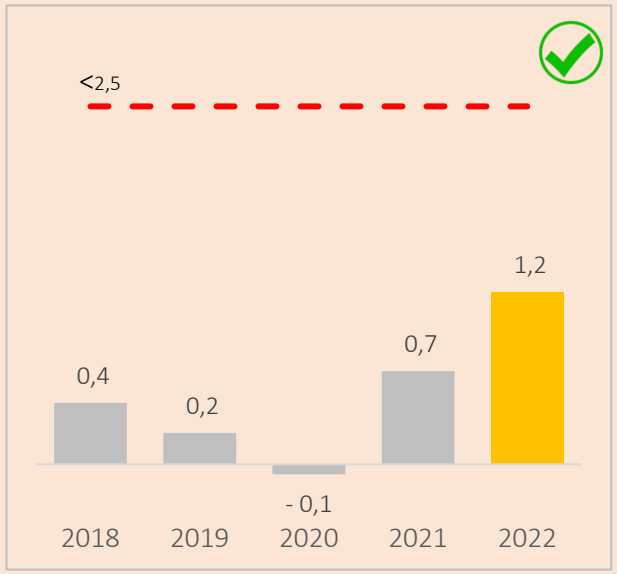
** För övrigt så är vårt dotterbolag Belle Coachworks rimligen bäst i Europa på kundanpassade kapslade biltransportbilar..*

Uppföljning av finansiella mål

1. STABILITET

För att aldrig riskera det vi byggt upp och säkerställa hållbar tillväxt krävs en finansiell stabilitet som grund. Detta mål ska alltid vara uppfyllt.

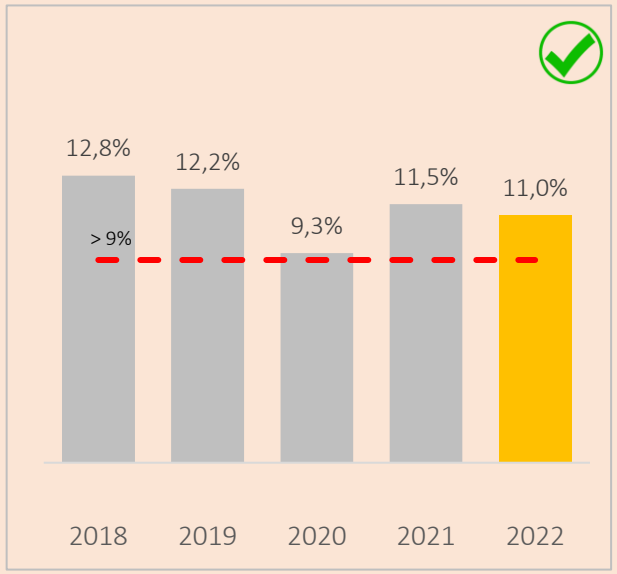
Finansiellt mål 1: Nettoskuld/EBITDA < 2,5



2. LÖNSAMHET

Vi jobbar alltid envetet med våra marginaler och vår lönsamhet. Fokus är på projekt och förvärv med högre lönsamhetsmarginaler än var vi är idag. Innan vi jagar på för fullt framåt ser vi till att befintlig affär är hel och lönsam.

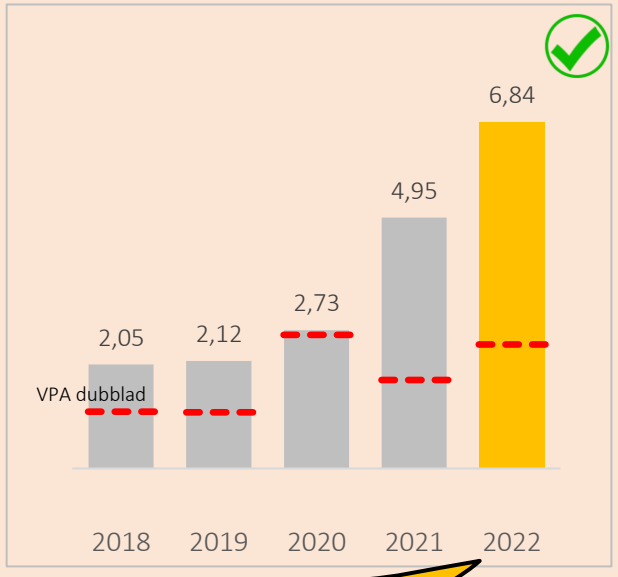
Finansiellt mål 2: EBITA-marginal > 9%



3. AKTIEÄGARVÄRDE

När målen 1. och 2. är uppfyllda är det full fart och fokus på att skapa aktieägarvärde genom att öka vinsten per aktie (VPA). Det sker främst genom förvärv av fina företag. Detta ger den tydligaste kopplingen till värde per aktie över tid för den långsiktiga aktieägaren.

Finansiellt mål 3: > Dubbla VPA vart femte år*

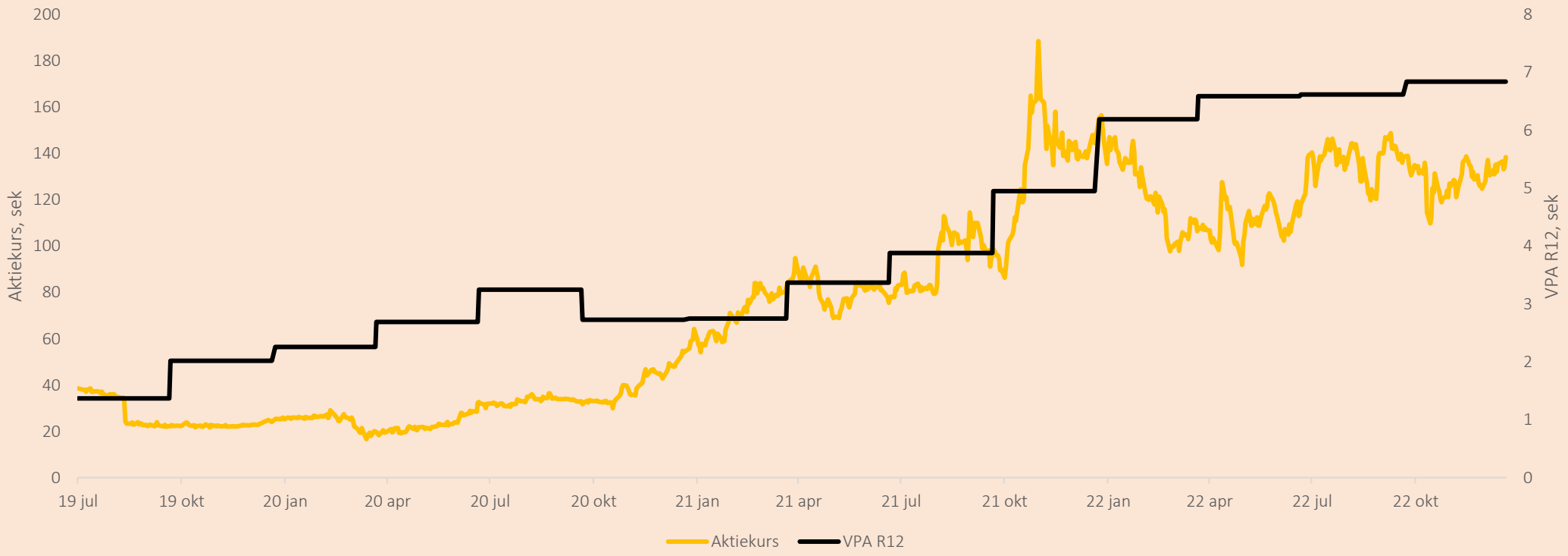


Vi har uppdaterat formatet på denna graf. Förhoppningsvis är den nu tydligare. Mål och innehåll är detsamma, såklart!

* Röd linje visar vid vilken nivå vinst per aktie har dubblats jämfört med vinst per aktie för fem år sedan. Vinst per aktie för åren före 2019 är omräknade med hänsyn till genomförd split 2019 (2:1).

Aktiekurs och vinst per aktie sedan notering

Aktiekurs (stängningskurs) **och vinst per aktie före utspädning** (VPA) **i sek**



Vår övertygelse är att vår aktiekurs i det längre perspektivet kommer att följa vinsten per aktie. Det är därför vi lägger vårt krut på att långsiktigt öka vinsten per aktie. Grafen ovanför visar det historiska sambandet.

Våra 10 senaste förvärv

Under kvartalet förvärvades Lundahl Transformers AB. Vi träffar kontinuerligt nya spännande bolag (100-150 per år) men endast ett fåtal passerar alla våra screening-kriterier. Vår förvärvstakt förväntas fortsätta vara ojämn under året och mellan år – vi kommer aldrig att förvärva för förvärvandets skull. För att affär ska bli till så krävs att bolagets uppvisar hög kvalitet & har en bra kultur på plats. Samtidigt behöver vi komma överens med säljaren om en rimlig värdering.

Förvärv	Tillträde	Nettoomsättning vid förvärvstidpunkt, MSEK
Lundahl Transformers AB	2022 oktober	25
Reward Catering Limited	2022 september	35
Belle Coachworks Holdings Limited	2022 augusti	40
Teltek i Örebro Aktiebolag	2022 januari	40
Vicky Teknik AB	2021 november	48
UGAB Aktiebolag	2021 oktober	50
Wallmek i Kungälv AB	2021 september	47
Kema Storköksförsäljning Aktiebolag	2021 april	33
Cutting Metal Works i Valdemarsvik Aktiebolag	2021 mars	57
WiMa Propulsion AB	2020 augusti	50

Här är Teqnions styrelse, den som pekar ut riktningen…

Per Berggren
Styrelseordförande sedan 2022 samt 2009-2020
Född 1968
Civilekonom från SU
Bakgrund: Medgrundare av Vixar AB
Innehav: 5 201 036 aktier genom Vixar AB som ägs till 50% av Per

Claes Mellgren
Styrelseledamot sedan 2022
Född 1959
Civilingenjör från LiTH
Bakgrund: Grundare av AQ Group samt koncern-VD under 2010-2018
Innehav: 0

Erik Surén
Styrelseledamot sedan 2006
Född 1971
Gymnasieexamen
Bakgrund: Medgrundare av Teqnion och VD i dotterbolaget Inkom under 2005-2021.
Innehav: 741 232 aktier

Johan Steene
Styrelseledamot sedan 2012
Född 1973
Civilingenjör i maskinteknik från KTH
Bakgrund: Grundare samt VD sedan 2009
Innehav: 941 776 aktier + 19 500 optioner

Mikael Vaezi
Styrelseledamot sedan 2020
Född 1980
Civilekonom från LU
Bakgrund: Investment manager på Spiltan samt tidigare på Dunross & Co och Sdiptech
Innehav: 25 502 aktier (exklusive Spiltan som äger 1 794 650 aktier)

Revisor
Carl-Johan Kjellman, BDO Mälardalen AB är huvudansvarig revisor.
Carl-Johan äger inga aktier eller optioner i Teqnion.

…och här är TEQ-stab!

Johan Steene
VD, CEO, grundare och styrelseledamot
Teqniån från starten 2006
Född 1973
Civilingenjör i maskinteknik på KTH
Utanför Teqnion: springer långt (-22 King of The Road, TN, USA)
Innehav: 941 776 aktier + 19 500 optioner

Maria Johansson
CAO (Redovisningschef)
Teqniån sedan 2008
Född 1976
4-årigt teknisk gymnasium
Tidigare ekonomuppdrag på olika bolag
Innehav : 27 679 aktier + 14 000 optioner

Mona Axman
COO (Dotterbolagsordförande och VD-coach)
Teqniån sedan 2018
Född 1973
Civilingenjör i kemiteknik på LTH
Tidigare erfarenhet av seniora uppdrag inom Alfa Laval
Innehav : 70 799 aktier + 3 000 optioner

Vi har fullt lag! Carina är på plats och med Maria bygger de tillsammans ett urstarkt finans- och redovisningsteam.

Daniel Zhang
CXO (förvärvsgeneral)
Teqniån sedan 2021
Född 1989
Kandidatexamen i företagsekonomi på HHS
Tidigare på McKinsey, Bain och Textilia
Innehav : 35 000 aktier

Håkan Wahlberg
CMO (Dotterbolagsordförande och VD-coach)
Teqniån sedan 2021 (arbetat i gruppen sedan 2018)
Född 1966
4-årig tekniskt gymnasium
Tidigare VD och delägare av GBK (nu del av Teqnion)
Innehav : 0

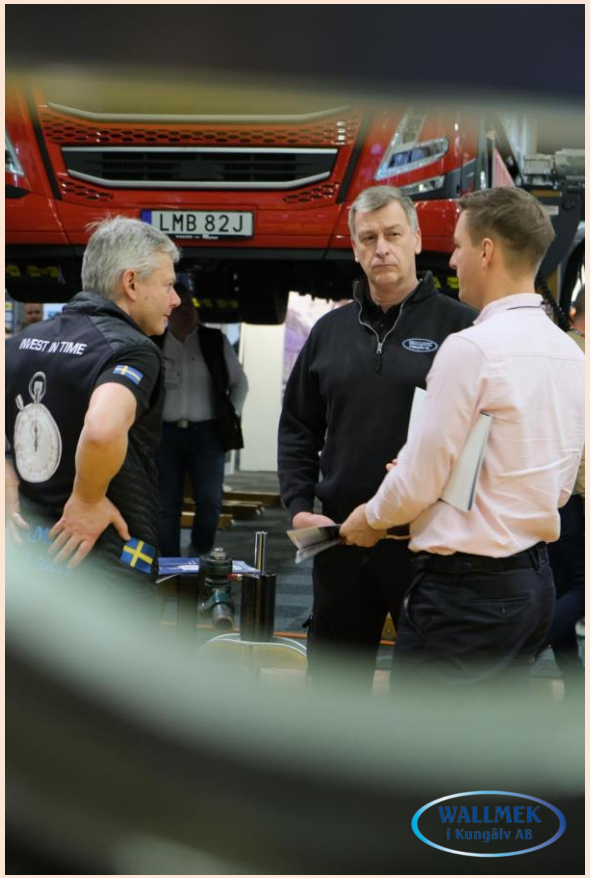
Anna-Karin Karlsson
CSO (Dotterbolagsordförande och VD-coach)
Teqniån sedan 2018
Född 1973
Kandidatexamen i maskinteknik på KTH
Tidigare erfarenhet av seniora uppdrag inom Alfa Laval
Innehav : 5 200 aktier + 12 000 optioner

Carina Strid
CFO och IR
Teqniån sedan 2022
Född 1968
Civilekonom Stockholms Universitet
Tidigare erfarenhet av seniora uppdrag inom Ratos
Innehav : 0 aktier + 0 optioner

Koncernens nyckeltal (1/2)

	2022 okt-dec	2021 okt-dec	2022 jan- dec	2021 jan-dec
Resultat, MSEK				
Nettoomsättning	388,1	299,2	1 324,8	920,2
EBITDA	54,9	51,0	185,4	140,5
EBITA	46,1	41,8	146,1	105,6
Resultat före skatt	40,4	41,3	138,2	103,0
Periodens resultat	32,8	29,2	110,4	79,8
Marginaler och avkastning, %				
EBITDA-marginal	14,1	17,1	14,0	15,3
EBITA-marginal	11,9	14,0	11,0	11,5
Nettovinstmarginal	8,5	9,8	8,3	8,7
Avkastning på sysselsatt kapital	-	-	23,4	23,6
Avkastning på eget kapital	-	-	27,5	26,5

Koncernens nyckeltal (2/2)



	2022 okt-dec	2021 okt-dec	2022 jan- dec	2021 jan-dec
Finansiell ställning, MSEK				
Balansomslutning	-	-	1 070,8	799,1
Eget kapital	-	-	444,5	338,6
Likvida medel	-	-	47,3	85,8
Nettoskuld	-	-	214,2	90,9
Nettoskuld/EBITDA, ggr	-	-	1,2	0,6
Nettoskuld exkl. leasingskuld	-	-	116,9	39,1
Nettoskuld exkl. leasingskuld/EBITDA, ggr	-	-	0,6	0,3
Sysselsatt kapital vid periodens slut	-	-	705,9	515,4
Soliditet, %	-	-	41,5	42,4
Per aktie, SEK				
Eget kapital per aktie	-	-	27,56	20,99
Resultat per aktie före utspädning	2,04	1,81	6,84	4,95
Resultat per aktie efter utspädning	2,03	1,79	6,79	4,90
Antal aktier				
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	16 129 710	16 129 710	16 129 710	16 129 710
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	16 251 068	16 307 210	16 251 586	16 295 868
Antal utestående aktier vid periodens utgång	-	-	16 129 710	16 129 710
Anställda				
Genomsnittligt antal anställda	447	365	421	314
Antal anställda vid periodens utgång	-	-	452	369

Koncernens resultaträkning

Belopp i MSEK	2022 okt-dec	2021 okt-dec	2022 jan- dec	2021 jan-dec
Nettoomsättning	388,1	299,2	1 324,8	920,2
Övriga rörelseintäkter	8,2	5,8	22,3	18,9
Summa	**396,3**	**304,9**	**1 347,1**	**939,1**
Rörelsens kostnader				
Förändring av produkter i arbete	-3,8	-1,8	-3,6	-2,2
Råvaror och förnödenheter	-31,1	-35,5	-124,1	-108,7
Handelsvaror	-178,2	-128,0	-631,7	-409,7
Övriga externa kostnader	-39,5	-18,2	-104,0	-53,9
Personalkostnader	-86,1	-67,3	-287,4	-218,7
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-9,1	-9,5	-40,5	-35,8
Övriga rörelsekostnader	-2,7	-3,1	-10,9	-5,4
Summa rörelsens kostnader	**-350,5**	**263,4**	**-1 202,2**	**-834,4**
Rörelseresultat	**45,8**	**41,5**	**144,9**	**104,7**
Finansiella intäkter	0,3	1,5	4,0	2,9
Finansiella kostnader	-5,7	-1,7	-10,7	-4,6
Resultat från finansiella poster	**-5,4**	**-0,2**	**-6,7**	**-1,7**
Resultat före skatt	**40,4**	**41,3**	**138,2**	**103,0**
Inkomstskatt	-7,6	-12,1	-27,8	-23,2
Periodens resultat	**32,8**	**29,2**	**110,4**	**79,8**
Periodens resultat hänförligt:				
Moderbolagets aktieägare	32,9	29,2	110,3	79,5
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,1	0,0	0,1	0,3
Resultat per aktie före utspädning, sek	2,04	1,81	6,84	4,95
Resultat per aktie efter utspädning, sek	2,03	1,79	6,79	4,90

Koncernens rapport över totalresultat

Belopp i MSEK	2022 okt-dec	2021 okt-dec	2022 jan- dec	2021 jan-dec
Periodens resultat	**32,8**	**29,2**	**110,4**	**79,8**
Övrigt totalresultat				
Periodens omräkningsdifferenser	2,8	0,0	3,8	0,1
Summa totalresultat för perioden	**35,6**	**29,2**	**114,2**	**79,9**
Summa totalresultat hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	35,7	29,2	114,1	79,6
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,1	0,0	0,1	0,3

Koncernens balansräkning

Belopp i MSEK	2022 31 dec	2021 31 dec
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Goodwill	472,5	312,4
Immateriella anläggningstillgångar	4,5	3,2
Nyttjanderättstillgångar	99,9	55,5
Byggnader och mark	9,3	9,4
Inventarier, verktyg och installationer	23,7	21,2
Andra långfristiga fordringar	0,5	0,4
Summa anläggningstillgångar	**610,4**	**402,1**
Omsättningstillgångar		
Varulager	237,9	165,6
Kundfordringar	143,3	127,9
Aktuella skattefordringar	4,8	2,0
Övriga fordringar	16,3	9,3
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10,8	6,3
Likvida medel	47,3	85,8
Summa omsättningstillgångar	**460,4**	**397,0**
SUMMA TILLGÅNGAR	**1 070,8**	**799,1**

Belopp i MSEK	2022 31 dec	2021 31 dec
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	0,8	0,8
Övrigt tillskjutet kapital	108,4	109,9
Omräkningsreserv	3,0	-0,8
Balanserat resultat inklusive årets resultat	330,8	226,9
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	443,0	336,8
Innehav utan bestämmande inflytande	1,5	1,8
Summa eget kapital	**444,5**	**338,6**
SKULDER		
Långfristiga skulder		
Upplåning från kreditinstitut	124,5	105,5
Leasingskulder	64,3	29,2
Uppskjutna skatteskulder	26,5	20,0
Övriga långfristiga finansiella skulder	53,1	12,0
Övriga avsättningar	4,3	2,7
Summa långfristiga skulder	**272,7**	**169,4**
Kortfristiga skulder		
Upplåning från kreditinstitut	39,7	19,4
Leasingskulder	33,0	22,7
Övriga kortfristiga finansiella skulder	50,8	52,8
Leverantörsskulder	102,5	80,5
Aktuella skatteskulder	14,8	10,5
Övriga kortfristiga skulder	44,0	52,2
Fakturerad men ej upparbetad intäkt	6,8	6,1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	62,1	47,0
Summa kortfristiga skulder	**353,5**	**291,1**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	**1 070,8**	**799,1**

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i MSEK	2022		2021	
	Moderbolagets ägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Moderbolagets ägare	Innehav utan bestämmande inflytande
Ingående eget kapital 1 januari	**336,8**	**1,8**	**256,9**	**2,2**
Periodens totalresultat	114,1	0,1	79,6	0,3
Optionspremier, netto	0,1		0,4	
Utdelning[1)]	-8,1			
Innehav utan bestämmande inflytande, utdelning		-0,4		
Förvärv av andel i dotterbolag från innehav utan bestämmande inflytande				-0,7
Utgående eget kapital 31 december	**443,0**	**1,5**	**336,8**	**1,8**

[1)] Utdelning avseende 2021 uppgick till 0,50 SEK per aktie (2020: 0 SEK per aktie)

Koncernens rapport över kassaflöden

Belopp i MSEK	2022 okt–dec	2021 okt–dec	2022 jan-dec	2021 jan-dec
Rörelseresultat	44,6	43,9	144,9	104,5
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	7,5	7,4	38,3	27,4
Betalda och erhållna räntor	-7,1	-0,2	-8,2	-1,7
Betald skatt	1,8	-6,2	-22,5	-17,8
Förändring av rörelsekapital	35,0	25,9	-47,6	7,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**81,9**	**70,8**	**104,9**	**119,6**
Investering i immateriella anläggningstillgångar	-0,2	-0,3	-0,5	-0,5
Investering i materiella anläggningstillgångar	-1,6	-1,6	-7,0	-5,6
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	1,0	-	1,0	-
Investering i finansiella anläggningstillgångar	-0,1	-	-0,1	-
Förvärv av dotterföretag *)	-9,4	-71,0	-133,3	-158,9
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**-10,3**	**-73,0**	**-139,9**	**-165,0**
Optionspremie, netto	-0,0		0,1	-0,4
Upptagna lån	21,7	18,0	95,7	140,2
Amortering av lån	-44,0	-4,8	-60,9	-98,3
Amortering av leasingskuld	-5,6	-7,3	-30,7	-30,4
Förvärv av andel i dotterbolag från innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	0,3
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	-0,4	-	-0,4	-
Utdelning till moderbolagets ägare	-	-	-8,1	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**-28,4**	**5,9**	**-4,3**	**10,9**
PERIODENS KASSAFLÖDE	**43,2**	**3,8**	**-39,3**	**-34,6**
Likvida medel vid periodens början	**3,3**	**82,0**	**85,8**	**120,3**
Kursdifferens i likvida medel	**0,8**	**-**	**0,8**	**-**
Likvida medel vid periodens slut	**47,3**	**85,8**	**47,3**	**85,8**

**) Förvärv av dotterföretag efter avdrag för förvärvade likvida medel samt utbetalda tilläggsköpeskillingar från tidigare års rörelseförvärv.*

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i MSEK	2022 okt – dec	2021 okt – dec	2022 jan-dec	2021 jan-dec
Nettoomsättning	17,7	5,8	36,5	20,5
Övriga rörelseintäkter	-0,0	0,0	0,5	0,2
Summa	**17,7**	**5,8**	**37,0**	**20,7**
Övriga externa kostnader	-0,8	-1,1	-3,9	-4,4
Personalkostnader	-7,7	-6,4	-21,6	-19,0
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-0,0	-0,8	-0,0	-0,1
Övriga rörelsekostnader	-0,0	-	-0,0	0,0
Summa rörelsens kostnader	**-8,6**	**-7,5**	**-25,5**	**-23,5**
Rörelseresultat	**9,1**	**-1,7**	**11,5**	**-2,7**
Resultat från andelar i koncernföretag	4,1		4,1	
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0,7		0,7	
Räntekostnader och liknande resultatposter	-4,8	-0,5	-7,2	-2,1
Resultat från finansiella poster	**0,0**	**-0,5**	**-2,4**	**-2,1**
Resultat före bokslutsdispositioner och skatt	**9,2**	**-2,2**	**9,1**	**-4,8**
Bokslutsdispositioner	-23,4	-13,5	-23,4	-13,5
Koncernbidrag	98,8	65,0	98,8	65,0
Skatt på periodens resultat	-16,4	-9,5	-16,6	-9,6
Periodens resultat	**68,2**	**39,8**	**67,9**	**37,1**
Moderbolagets rapport över totalresultat				
Periodens resultat	68,2	39,8	67,9	37,1
Övrigt totalresultat:				
Periodens totalresultat	**68,2**	**39,8**	**67,9**	**37,1**

Moderbolagets balansräkning

Belopp i MSEK	2022 31 dec	2021 31 dec
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Inventarier, verktyg och installationer	0,0	0,0
Andelar i koncernföretag	662,5	475,1
Fordringar hos koncernföretag	3,6	3,6
Summa anläggningstillgångar	**666,1**	**478,7**
Omsättningstillgångar		
Kundfordringar	0,0	0,0
Fordringar hos koncernföretag	39,1	26,0
Övriga fordringar	0,4	0,5
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	0,3	0,3
Kassa och bank	0,0	40,4
Summa omsättningstillgångar	**40,0**	**67,3**
SUMMA TILLGÅNGAR	**706,0**	**546,0**

Belopp i MSEK	2022 31 dec	2021 31 dec
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	0,8	0,8
Optionsprogram	1,3	1,2
Summa bundet eget kapital	**2,1**	**2,0**
Fritt eget kapital		
Överkursfond	107,1	107,1
Balanserat resultat	109,9	80,9
Periodens resultat	67,9	37,1
Summa fritt eget kapital	**284,9**	**225,0**
SUMMA EGET KAPITAL	**287,0**	**227,0**
Obeskattade reserver		
Avsättning till periodiseringsfond	61,6	38,2
Summa obeskattade reserver	**61,6**	**38,2**
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	118,5	102,5
Skulder till koncernföretag	17,5	73,5
Övriga finansiella långfristiga skulder	53,1	12,0
Summa långfristiga skulder	**189,1**	**188,0**
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	38,4	18,1
Skulder till koncernföretag	35,2	0,1
Övriga kortfristiga finansiella skulder	50,8	52,8
Leverantörsskulder	0,3	0,2
Aktuella skatteskulder	19,0	11,2
Övriga skulder	13,4	1,6
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	11,4	8,8
Summa kortfristiga skulder	**168,4**	**92,7**
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	**706,0**	**546,0**

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i MSEK	2022	2021
Ingående eget kapital 1 januari	227,0	189,6
Periodens totalresultat	67,9	37,1
Utdelning	-8,1	-
Optionspremier, netto	0,1	0,4
Utgående eget kapital 31 december	287,0	227,0

Not 1 Redovisningsprinciper

Teqnion tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 och RFR 1. Moderbolaget tillämpar RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Det finns inga nya av EU antagna IFRS-standarder eller IFRIC-uttalanden som är tillämpliga på Teqnion, eller ger en väsentlig effekt på koncernens resultat och ställning 2022.

Från och med delårsrapporten för andra kvartalet 2022 presenterar Teqnion inte längre data enligt de tidigare angivna segmenten: Industry, Growth och Niche. Dessa segment kom till vid noteringen 2019 efter inspiration från liknande förvärvsdrivna bolag. Nu har vi istället hittat vårt sätt att organisera oss. Våra dotterbolag agerar fristående som egna enheter och vi varken arbetar med dem eller följer dem som delar av segment. För att du som tar del av våra finansiella rapporter ska få en så korrekt bild av vår verksamhet som möjligt är det bättre att titta på helheten.

Om vi vid ett senare tillfälle i Teqnions evolution finner att en segmentsindelning skulle gynna framväxten skapar vi nya segment och organiserar oss därefter.

Belopp anges i miljoner kronor (MSEK) om inte annat framgår. Avrundningar kan förekomma i tabeller och räkningar, vilka får till följd att angivna totalbelopp inte alltid är en exakt summan av de avrundade delbeloppen.

För en utförligare beskrivning av de redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen och moderbolaget i denna delårsrapport, se ÅR 2021, sidan 50.

Not 2 Risker och osäkerhetsfaktorer

Vår diversifierade och decentraliserade affärsmodell minskar den totala risken för koncernen och skapar ett mer robust företagsbygge. Alla dotterbolag agerar i egna tydliga nischer och påverkas där av sin egen branschs säregenskaper, risker och konjunkturer. Detta gör att vi som grupp förväntas vara mindre påverkad, men inte opåverkad av den allmänna konjunkturen – både uppåt och nedåt. Vi är långsiktigt optimistiska och kortsiktigt sunt paranoida. Vi är inom alla delar av koncernen alltid redo att vidta åtgärder om konjunkturen vänder nedåt.

Covid: Vi har inte upplevt några signifikanta direkta effekter av covid under Q4. Kina har nu öppnat upp sin nolltolerans mot viruset och därmed fått stor smittspridning vilken kan leda till temporära störningar i leveranser därifrån. De Indirekta effekter vi levt med under några år i form av besvärliga leveranskedjor, brist på kvalificerad arbetskraft och höjda materialpriser tenderar nu att bli något bättre. Våra duktiga kollegor i dotterbolagen fortsätter att som helhet proaktivt parera förutsättningarna väl, vilket reflekteras i gruppens tillväxt, lönsamhet och avkastning på kapital.

Putins avskyvärda och folkrättsvidriga invasion av Ukraina: Fortsatt ingen handel med Ryssland. Kortsiktiga spilleffekter såsom höjda energipriser, oro på marknader och försvårande leveranskedjor pareras på dotterbolagsnivå. Längre spekulativa effekter monitoreras och ageras på - snabbt om så behövs.

Not 3 Transaktioner med närstående

Moderbolaget har en närståenderelation med företagsledningen, styrelsen i moderbolaget, ägarna till Teqnion samt dotterbolagen, för mer information se not 26 i årsredovisningen för 2021. Inga nya typer av väsentliga närståendetransaktioner har skett under perioden jämfört med vad som framgår i senaste årsredovisningen.

Not 4 Förvärvade verksamheter

Förvärv genomförda under 2022

Under 2022 har följande förvärv genomförts; Telteq i Örbro Aktiebolag, Belle Coachworks Holdings Limited, Reward Catering Limited och Lundahl Transformers AB.

Den 1 januari 2022 förvärvades Teltek i Örebro Aktiebolag, en marknadsledande systemleverantör med lösningar för vägning, processkontroll och etikettering. Bolaget tillhandahåller kundanpassade system med bl.a. egenutvecklade checkvågar samt innehar kompletterande agenturer som breddar sortimentet med röntgenmaskiner, metalldetektorer och etikettering. Systemen används främst inom livsmedelsindustrin, läkemedelsindustrin samt den växande e-handelns logistikcenter. Bolagets kunder, som återfinns över stora delar av världen, söker Telteks lösningar för att klara av allt högre ställda regulatoriska krav, krav på kvalitet samt för att säkra bästa produktivitet och kostnadseffektivitet.

Den 1 augusti 2022 förvärvades Belle Coachworks Holdings Limited, en marknadsledande leverantör av kundspecifika täckta fordonstransportbilar på den brittiska marknaden. Företagets produkter säljs under eget varumärke till kunder som vanligtvis använder dem för att transportera högvärdiga fordon såsom veteranbilar, sportbilar, konceptfordon eller andra fordon där ägaren vill skydda produkten från nyfikna ögon och yttre skador. Design och tillverkning av produkterna sker i Lowestoft, England.

Den 1 september 2022 förvärvades Reward Catering Limited, en global food truck & trailer-specialist grundad av Ward-familjen i Bray, County Wicklow. Sedan starten 2018 har företaget fokuserat på design och tillverkning av effektiva och snygga foodtrucks för de europeiska och amerikanska marknaderna med sin huvudsakliga kundbas i Storbritannien och Irland. Företaget har vuxit fort tack vare de fina produkterna, den sunda affärsmodellen och drivkraften hos ledningen. Vagnarna används vanligtvis för mat- och dryckesutskänkningsställen, men används även i andra sammanhang som tex DJ-bås, skönhetssalong och marknadsföringsfordon, etc.

Den 1 oktober 2022 förvärvade Teqnion bolaget Lundahl Transformers AB. en världsledande tillverkare av transformatorer för ljudapplikationer. Bolaget utvecklar och tillverkar transformatorer av absolut högsta kvalitet för de mest krävande applikationerna inom både uppletat och inspelat ljud. Lundahls erbjuder även sina högt renommerade kunder anpassningar och helt nya konstruktioner efter önskemål. Lundahls verksamhet bedrivs i Norrtälje och produkterna skickas till kunder över hela världen.

Genomförda förvärv 2022	Tillträde	Förvärvad andel, %	Årlig netto-omsättning, MSEK
Telteq i Örebro Aktiebolag	1 januari	100	40 MSEK*
Belle Coachworks Holdings Limited	1 augusti	100	3,2 MGBP*
Reward Catering Limited	1 september	100	3,5 MEUR
Lundahl Transformers AB	1 oktober	100	25 MSEK*

**) Snitt de senaste tre åren*

Not 4 Förvärvade verksamheter, *fortsättning*

Effekter av förvärv

Förvärven som genomförts under 2022 har följande effekter på koncernens tillgångar och skulder. Förvärvsanalyserna har ej slutligt fastställts då koncernen inte erhållit slutligt fastställda uppgifter från de förvärvade enheterna, förutom för Teltek, vars förvärvsanalys är slutlig. Eventuella justeringar i samband med slutlig förvärvsanalys bedöms inte få väsentlig påverkan på koncernens resultat eller finansiella ställning.

De tillgångar och skulder som ingick i periodens förvärv uppgår enligt förvärvsanalyserna till följande:

Verkligt värde	MSEK
Immateriella tillgångar	2,0
Materiella anläggningstillgångar	3,8
Varulager	33,4
Kundfordringar och övriga fordringar	13,3
Likvida medel	16,0
Uppskjuten skatt	-1,1
Leverantörsskulder och andra skulder	-34,3
Netto identifierbara tillgångar och skulder	33,1
Goodwill	157,2
Överförd ersättning	190,3
Varav	
kontant utbetald	100,6
senarelagd utbetalning	10,3
villkorad köpeskilling	79,3

Goodwill motiveras sammantaget av förväntad framtida lönsamhet, affärsmodell, personalens kompetens och engagemang samt organisationernas kultur med affärsmässighet och driv. Denna goodwill är inte skattemässigt avdragsgill.

Villkorade köpeskillingar är definierade per förvärv och uppdelade i två eller flera delar och är avhängiga framtida resultat som uppnås i respektive bolag under perioden från januari 2022 till som längst augusti 2025. Samtliga villkorade köpeskillingar har en fastställd maxnivå. Det verkliga värdet på de villkorade köpeskillingarna uppgick vid förvärvstidpunkterna för de angivna förvärven till 79,3 MSEK. Initialt värderas villkorade köpeskillingar till det sannolika utfallet, där villkorade köpeskillingar med en löptid överstigande två år har nuvärdesberäknats enligt en räntesats som bedömts marknadsmässig vid förvärvstillfället. Justeringar görs löpande vid förändringar i marknadsräntan.

Förvärvsrelaterade kostnader för årets förvärv, som redovisas bland övriga externa kostnader, uppgår till 1,1 MSEK.

Påverkan på resultaträkningen jan-dec 2022	MSEK
Nettoomsättning	76,5
EBITA	8,3

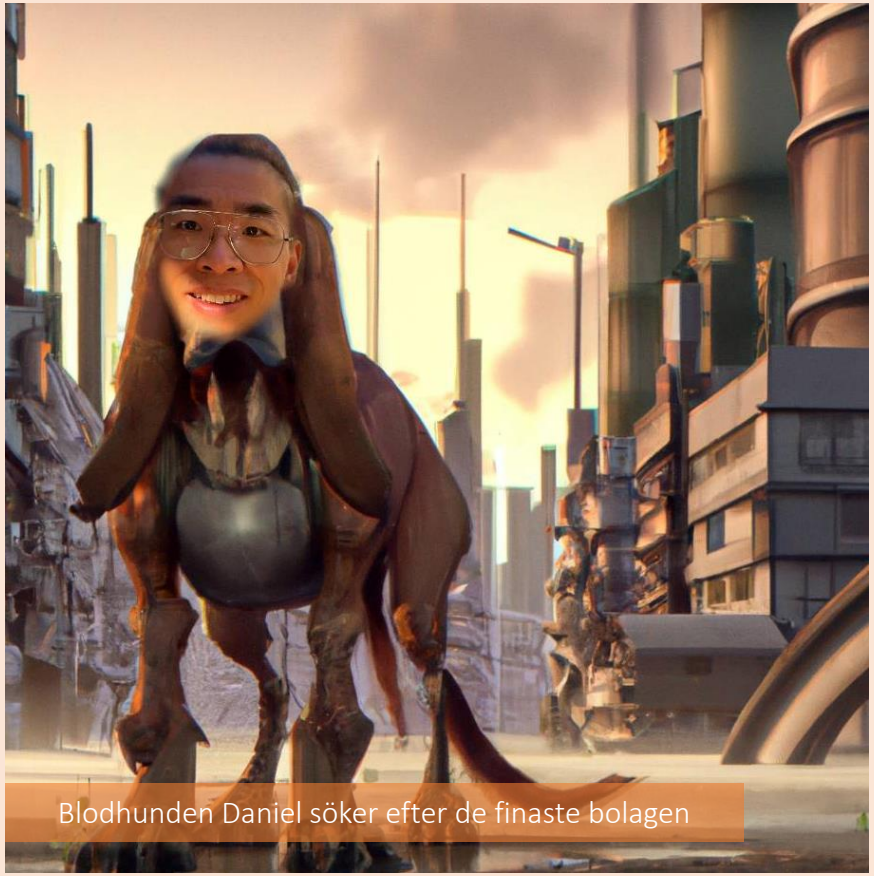
Påverkan på resultaträkningen om förvärven varit en del av koncernen från den 1 jan 2022	MSEK
Nettoomsättning	139,0
EBITA	23,0

Not 5 Finansiella instrument – verkligt värde

Villkorade köpeskillingar redovisas till verkligt värde i balansräkningen. För övriga finansiella tillgångar och skulder skiljer sig verkliga värden inte väsentligt från redovisade värden.

För villkorade köpeskillingar görs en kassaflödesbaserad värdering, som inte är baserad på observerbar marknadsdata, nivå 3. Villkorade köpeskillingar med längre löptid än två år har nuvärdesberäknats enligt en räntesats som bedömts marknadsmässig vid förvärvstillfället.

Villkorade köpeskillingar	2022	2021
Ingående bokfört värde 1 januari	64,8	34,2
Nya villkorade köpeskillingar hänförliga till periodens förvärv	89,6	48,5
Utbetalda köpeskillingar	-48,6	-16,0
Omvärdering via resultaträkningen	-3,8	-2,0
Räntekostnader	0,4	
Valutakursdifferenser	1,6	
Utgående bokfört värde 31 december	103,8	64,8



Vi söker entreprenörer!

KONTAKTANNONS

Vi älskar duktiga entreprenörer och är på ständig jakt efter fler fina bolag med drivna människor som vill vara med likasinnade och bygga världens bästa företagsgrupp. Känner du någon som har ett bolag som skulle kunna vara intressant för oss, eller har du byggt ett själv, kontakta då gärna Daniel (daniel@teqnion.se eller 0721 555 695). Är det tillräckligt intressant och vi får till ett möte så skickar vi dig en liten present! Vi är en ägare med evig horisont som värnar om god kultur och arbetsglädje.

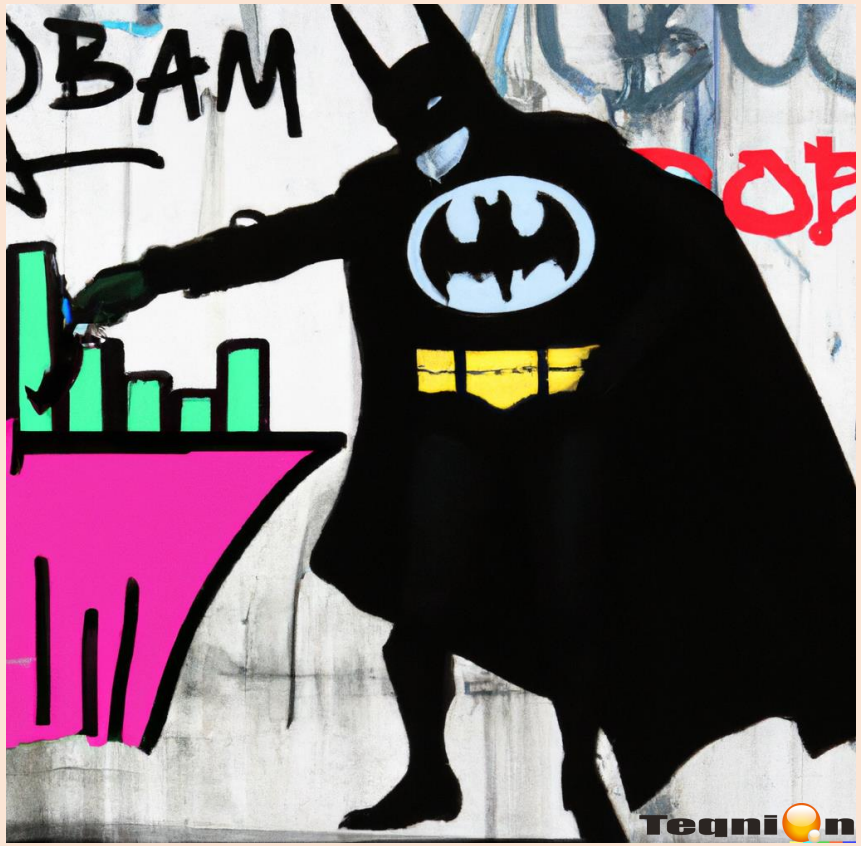
VAD SÖKER VI?

- Stabil vinstnivå om 5-15 MSEK efter skatt.
- Bevisad lönsamhet och trygg marginal på minst 10% efter skatt vill vi ha (övermodiga prognoser och turn-arounds rockar inte våran båt).
- God avkastning på kapital (vi vill förvärva fler fina bolag framför att binda kapital).
- Produktbolag som är ledare i en tydlig nisch som inte konkurrerar med pris.
- Tydliga vallgravar mot konkurrenter – vi vill att bolagen ska kunna frodas även över decennier och i alla konjunkturcykler! Vi gillar bökiga regler och tjocka ISO-standarder.
- Drivs och bemannas av jordnära individer som vill utveckla bolaget.
- Lättbegriplig och enkel affärsmodell – är det för komplicerat så går vi vidare…

Platsbanken

Sök dig till oss och världens roligaste koncernbygge. Det är både svårt och kul. Vi växer och söker konstant nya duktiga kollegor. Nedan ser du några av de lediga tjänster som vi vill fylla. Första steget blir att du skickar ditt nyfikna CV till mona.axman@teqnion.se så får vi se om vi kan bjuda upp till dans…

INNOGUARD (Höör) – Labbkunnig affärsälskande projektförsäljare
Air Target (Kista) – Försvarserfaren befälhavare, tekniskt trygg pedagog
Vicky Teknik (Haninge) – Allsidig teknisk fordonstrollare
Inkom (Kista) – Industri- och affärsälskande teknikkompis
Lundahl Transformers (Norrtälje) – Ljudälskande chefsämne med teknikspets
TelTek (Örebro) – Storchef, lag- och affärsbyggare
Cellab (Sollentuna) – Applikationsspecialist digital patologi
Elrond (Huddinge) – Spänningssökande tekniksäljare
Wima Propulsion (Arboga) – Ekonom och administratör
Reward Catering (USA/Dublin) – Settler and a marketing mogul



Vi tror kanske inte att allt kommer kunna utföras av AI framöver även om vi insett att AI redan nu kan rita grafittibatmans…

Definitioner

Avkastning på eget kapital	Resultat efter skatt på rullande 12 månader dividerat med genomsnittligt eget kapital de fyra senaste kvartalen.
Avkastning på sysselsatt kapital	EBITA på rullande 12 månader dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital de fyra senaste kvartalen.
Rörelseresultat	Resultat före skatt och finansiella intäkter och kostnader.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar.
EBITDA-marginal, %	EBITDA dividerat med nettoomsättning.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar.
EBITA-marginal, %	EBITA dividerat med nettoomsättning.
Nettovinstmarginal	Resultat efter skatt dividerat med nettoomsättningen.
Eget kapital per aktie	Eget kapital, inklusive innehav utan bestämmande inflytande, dividerat med antal utestående aktier vid periodens utgång.
Nettoskuld	Upplåning från kreditinstitut samt leasingskulder minus likvida medel.
Nettoskuld/EBITDA	Nettoskuld, exklusive leasingskulder, vid periodens slut dividerat med EBITDA rullande 12 månader.
Organisk tillväxt	Förändringar i nettoomsättning exklusive förvärv och avyttringar jämfört med samma period föregående år.
Resultat per aktie/vinst per aktie (VPA) före utspädning	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med genomsnittligt antal utestående stamaktier.
Resultat per aktie efter utspädning	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier, justerat för utspädande potentiella stamaktier vilka härrör från utgivna optioner.
Räntebärande skulder	Upplåning från kreditinstitut och leasingskulder
R12	Rullande 12 månader
Soliditet	Eget kapital i procent av balansomslutningen.
Moderbolagets kostnad som andel av total omsättning	Totala rörelsekostnader för moderbolaget, exklusive kostnader för bonusar, dividerat med koncernens nettoomsättning.
Sysselsatt kapital	Eget kapital plus räntebärande skulder
Villkorade köpeskillingar	Vid förvärv betalas en köpeskilling vid tillträdet och därefter köpeskillingar villkorade av att vissa förutbestämda resultatmål uppnås vid framtida tidpunkter. Den totala köpeskillingen inklusive verkligt värde på ev. villkorade köpeskillingar tas upp i balansräkningen enligt förvärvskalkylen. I de fall en villkorad köpeskilling uteblir på grund av att mål ej nås, intäktsförs tilläggsköpeskillingen som en övrig intäkt över resultatet. Denna intäkt är inte kassaflödespåverkande.

Finansiell kalender

Årsredovisning 2022	21 mars 2023
Delårsrapport januari-mars 2023	20 april 2023
Årsstämma 2023	20 april 2023
Delårsrapport januari-juni 2023	15 juli 2023
Delårsrapport januari-september 2023	21 oktober 2023
Bokslutskommuniké 2023	17 februari 2024

Samtliga rapporter publiceras på Teqnions hemsida:
www.teqnion.se/investor-relations/finansiella-rapporter/

För ytterligare information kontakta

Johan Steene, VD, 073-333 57 33, johan@teqnion.se
Carina Strid, CFO/IR, 070-610 88 55, carina.strid@teqnion.se

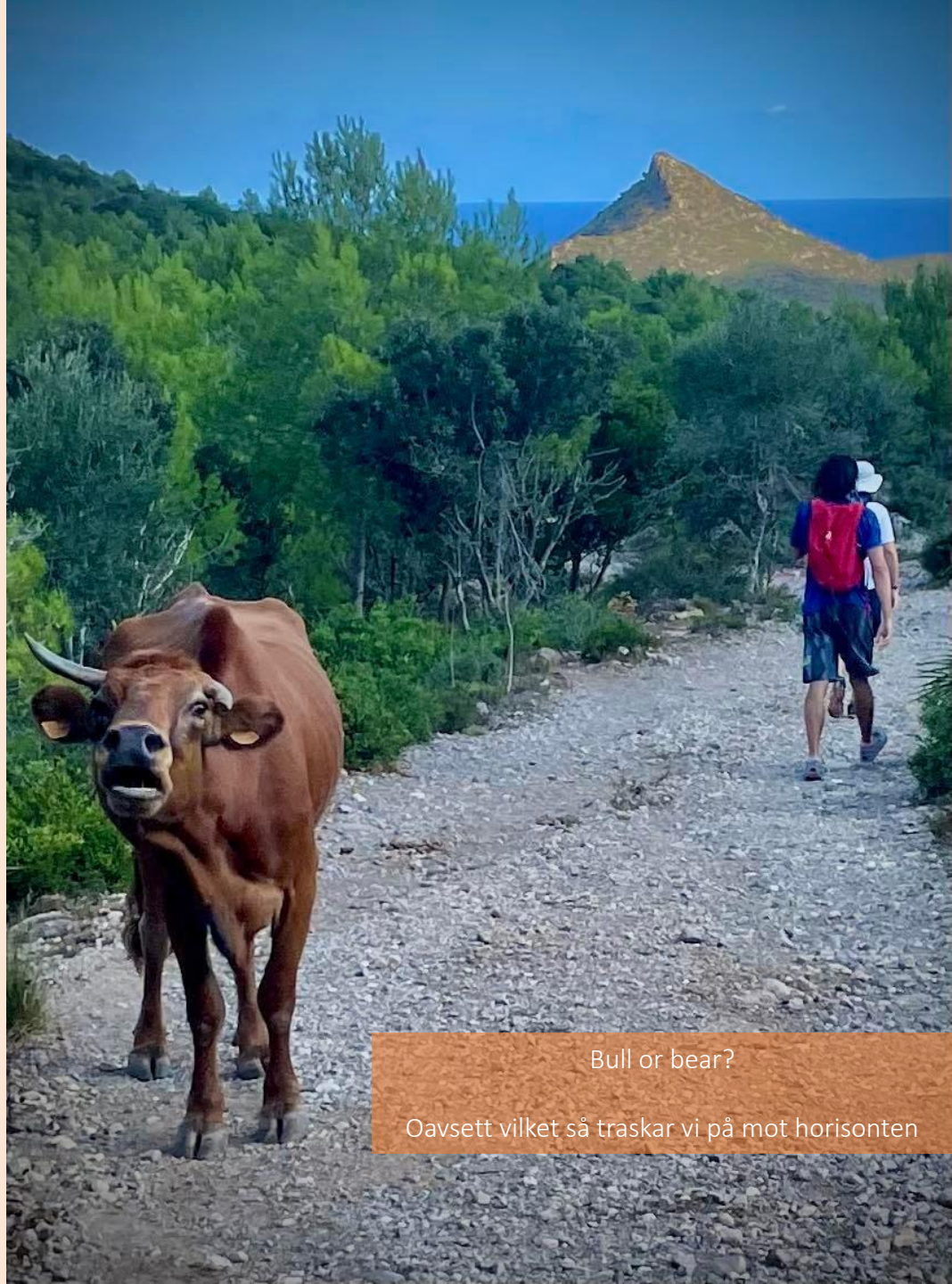
Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolags revisor

Teqnion AB (publ) Org.nr: 556713-4183
Post- och besöksadress: Evenemangsgatan 31A, Solna
Tel: 08-655 12 00
info@teqnion.se
www.teqnion.se

Certified Adviser: Redeye AB

Psst… På https://www.teqnion.se/investor-relations/presentationer-och-diskussioner/ eller via QR-koden kan ni lära er lite mer om Teqnion genom lite olika företagspresentationer och intervjuer i poddar och skrift…



Teqnions Bokslutskommuniké 2022

Q4: 2022-10-01 – 2022-12-31