

Brilliant

Delårsrapport 1 januari – 30 september 2023

TILLVÄXT I NETTOOMSÄTTNING OCH TYDLIG RESULTATFÖRBÄTTRING.

Tredje kvartalet 2023

- Fakturerad försäljning minskade med 7,9 procent till 15 258 (16 589) TSEK.
- Nettoomsättning ökade med 20,0 procent till 21 127 (17 611) TSEK.
- EBITDA förbättrades till 1 399 (-5 163) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till 6,6 (-29,3) procent.
- EBIT uppgick till -405 (-6 852) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -398 (-7 014) TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,03 (-0,95) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -10 953 (-11 201) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 24 641 (15 947) TSEK.
- Årligen återkommande abonnemangsinträder ("ARR") uppgick till 66 355 (46 830) TSEK, en ökning med 41,7 procent från föregående år.

Väsentliga händelser under kvartalet

- Brilliant Futures CFO Mattias Palmaer är föräldraledig under perioden september 2023 till och med januari 2024. Camilla Lönn har anlitats som interim CFO under perioden. Hon ingår också i Brilliant Futures ledningsgrupp.
- Brilliant Future ingick ett nytt partnerskap med Voxo, experter på AI-baserad samtalsanalys. Syftet med partnerskapet är att ge Brilliant Futures kunder en snabb analys av alla inkommande samtal till kundtjänsten för att djupare förstå skälen bakom kundinteraktionen.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Daniel Baudin Lundström utsågs till Chef Marketing Officer och Head of Sales.

Januari till september 2023

- Fakturerad försäljning minskade med 0,9 procent till 63 724 (64 002) TSEK.
- Nettoomsättning ökade med 15,7 procent till 64 784 (55 979) TSEK.
- EBITDA förbättrades till -3 486 (-23 186) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -5,4 (-41,4) procent.
- EBIT uppgick till -9 060 (-28 304) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -9 317 (-28 556) TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,68 (-3,86) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -1 421 (-11 689) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 24 641 (15 947) TSEK.

Nyckeltal

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Jul-Sep			Jan-Sep			Helår
	2023	2022	Förändring	2023	2022	Förändring	2022
Fakturerad försäljning	15 285	16 589	-7,9%	63 724	64 302	-0,9%	94 456
Nettoomsättning	21 127	17 611	20,0%	64 748	55 979	15,7%	79 555
EBITDA	1 399	-5 163	-	-3 486	-23 186	-	-25 304
EBITDA-marginal	6,6%	-29,3%	-	-5,4%	-41,4%	-	-31,8%
Rörelseresultat EBIT	-405	-6 852	94,1%	-9 060	-28 304	68,0%	-32 113
EBIT-marginal	-1,9%	-38,9%	-	-14,0%	-50,6%	-	-40,4%
Resultat per aktie, kr, före utspädning	-0,03	-0,95	97,0%	-0,68	-3,86	82,5%	-3,67
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-10 953	-11 201	2,2%	-1 421	-11 689	87,8%	-11 970
Likvida medel vid periodens slut	24 641	15 947	54,5%	24 641	15 947	54,5%	21 968

Brilliant Future erbjuder en av marknadens främsta plattformar för att mäta kund- och medarbetarrelationer. Med 20-års erfarenhet förser man kunder med verksamhet i mer än 50 länder med agerbara insikter som resulterar i faktabaserade beslut och ett helhetsperspektiv på verksamheten. På så sätt kan företag och organisationer nå sin fulla potential och stärka relationen till kunder och medarbetare. Bolagets aktie (BRILL) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq First North Growth Market. www.brilliantfuture.se

Brilliant

VD-kommentar

Den förskjutning i säljprocesser som vi noterade i slutet av andra kvartalet har fortsatt under det tredje kvartalet, vilket sannolikt är en konsekvens av det rådande ekonomiska läget. Den fakturerade försäljningen för Q3 2023 minskade därför med 8 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år och ARR låg på ungefär samma nivå som vid utgången av Q2 2023.

Då den förändring av affärsmodellen för medarbetarundersökningar som vi har gjort närmar sig sitt slut, kommer vi nu att i allt större utsträckning skifta fokus från migration av existerande kunder till ny- och merförsäljning. Detta innebär dock att tillväxttakten i ARR, som vid utgången av kvartalet motsvarade en ökning från föregående år med knappt 42 procent, kommer vara långsammare framöver.

För att övergången vi gör till en abonnemangsbaserad affärsmodell också ska resultera i förbättrad lönsamhet har vi under en längre tid arbetat fokuserat med att minska våra kostnader. Det är därför glädjande att se att våra rörelsekostnader exklusive avskrivningar har minskat med cirka 15 Mkr under den senaste 12-månadersperioden. Resultatet är att Brilliant Futures rörelsemarginal (EBITDA) för kvartalet har förbättrats från -29,3 procent till 6,6 procent jämfört med samma period föregående år. För mig som VD är det mycket tillfredsställande att se att kombinationen av en växande abonnemangssaffär och lägre kostnader nu leder till lönsamhet. Detta ger stabilitet i verksamheten och sporrar till att fortsätta arbetet med att optimera vår verksamhet för att säkerställa att trenden består också i en ekonomisk nedgångsperiod.

Fokus och effektivisering

Under kvartalet har vi fortsatt arbetet med att optimera vår organisation. Vi behöver öka vår expertis och relevans inom respektive erbjudande samtidigt som det är önskvärt att försäljningsorganisationen vässas och tillförs ytterligare resurser. När vi nu slutför migreringen av existerande kunder till en abonnemangsbaserad affärsmodell frigörs tid för att både kunna växa våra erbjudanden på befintliga kunder och intensifiera arbetet med att bearbeta potentiella nya kunder. I tillägg frigörs tid för att utveckla nya tjänster och produkter som ska säkerställa Brilliant Futures framtida konkurrenskraft.

Utveckling av en helt AI-baserad produkt

Under kvartalet har vi fortsatt utvecklingen av en ny produkt för kundrelationsmätningar, vilken kommer vara helt AI baserad. Vi genomförde en första pilot genom att skicka ut undersökningen till våra egna kunder och kommer ta in fler kunder under årets fjärde kvartal för att sedan lansera stort i Q1 2024. Vi ser en stor potential med denna produkt, både för våra befintliga kunder och till marknaden i övrigt då behovet av att utveckla kundrelationer är större än någonsin.

Partnerskap kring AI-baserad samtalsanalys

I linje med detta har Brilliant Future också ingått ett nytt partnerskap med Voxo, experter på AI-baserad samtalsanalys, i syfte att erbjuda Brilliant Futures kunder en helhetslösning för att bättre kunna förstå sina kunders önskemål. Voxos verktyg analyserar samtal från kunder och redovisar sedan kundens önskemål och behov. Resultatet visualiseras sedan i Brilliant Futures kundserviceplattform där agerbara insikter och förslag till verksamhetsförbättringar redovisas.

Relevanta trots svagare konjunktur

Trots en svagare konjunktur är det därför min bedömning att Brilliant Futures produkter och tjänster fortsatt kommer att vara högst relevanta och efterfrågade hos våra kunder. Företag behöver säkra en hållbar verksamhet där man kan behålla befintliga kunder och locka nya kunder till företaget och där medarbetare har rätt förutsättningar för att utvecklas och bidra till organisationens övergripande mål.

Vi tror starkt på möjligheterna med AI och har redan kommit långt i användningen av generativ AI för att skapa ytterligare värde för våra kunder. Vi tror på ett ansvarsfullt och säkert angreppssätt där informationssäkerhet alltid garanteras och eventuella risker till läckage minimeras genom ett förebyggande säkerhetsarbete. Bolaget är precis där vi ska vara när det gäller positionering; som en lösning i ovisa tider redo att leverera för framtidens hållbara organisationer.



Ulrika Jonsson, VD

Brilliant

Om Brilliant Future

Brilliant Future erbjuder en av marknadens främsta plattformar för att mäta kund- och medarbetarrelationer. Med 20-års erfarenhet förser man kunder med verksamhet i mer än 50 länder med agerbara insikter som resulterar i faktabaserade beslut och ett helhetsperspektiv på verksamheten. På så sätt kan företag och organisationer nå sin fulla potential och stärka relationen till kunder och medarbetare.

Brilliant's affärsidé

För att kunna vara en konkurrenskraftig aktör på marknaden är det affärskritiskt att veta vad som driver kundlojalitet och engagemang i den egna organisationen och med denna insikt som grund identifiera förbättringsområden och driva förändring i syfte att skapa en förbättrad och uthållig lönsamhet.

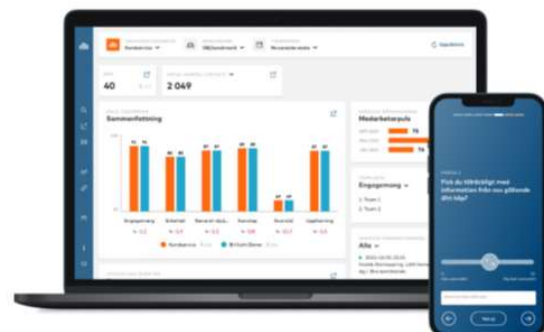
Brilliant Future erbjuder därför ett antal tjänster som hjälper företag och organisationer att förbättra sin kundupplevelse och medarbetarnas engagemang genom att mäta, analysera och agera på information som återkopplas från kunder och medarbetare. Tjänsterna säljs som abonnemang och innebär att återkommande abonnemangsintäkter ska utgöra större delen av Brilliant Futures intäkter i syfte att underlätta en skalbar och lönsam tillväxt. Bolaget erbjuder dock tilläggstjänster i form av paketerade konsulttjänster relaterade till organisationsutveckling för att hjälpa kunder att driva förändring och därmed nå sina affärs mål.

Hur fyller vi kundernas behov?

Brilliant Futures styrka är förmågan att kombinera datadriven analys med en strukturerad process för förändring. Med utgångspunkt i en omfattande databas erbjuds relevanta jämförelser, insikter och slutsatser baserade på analys av aggregerade branschdata. Rekommenderade fokusområden ger stöd till ledare och arbetsgrupper på alla nivåer att initiera de förändringsprocesser som krävs för att nå uppsatta mål. Resultaten är tydliga. Uppföljningar visar att närmare 80 procent av de av Brilliant Futures kunder som regelbundet använder sig av bolagets tjänster ökar sina medarbetares engagemang på årlig basis. Därtill noterar de som använder sig av insikter genererade av Brilliant Futures kundundersökningstjänster efter fyra år en genomsnittlig ökning av cNPS (Customer Net Promotor Score) med 32 enheter. Analyser från Brilliant Futures databas visar att detta sammantaget ger kunderna förutsättning att öka både lönsamhet och effektivitet.



Brilliant Employee Experience



Brilliant Customer Experience

Vilka trender finns på marknaden?

Kund- och medarbetarupplevelse är faktorer som rankas högt av ledare i företag och andra organisationer då det finns ett tydligt samband mellan engagerade medarbetare, lojala kunder och lönsamhet. Detta faktum har lett till en accelererande marknadstillväxt de senaste åren, understött av en snabb digitalisering vad avser hur olika typer av tjänster marknadsförs och hur tjänsterna används. Tjänsterna säljs i allt större utsträckning som paketerade programvaruabonnemang (SaaS), ibland med standardiserade konsulttjänster i tillägg.

Marknadstillväxten är god och Brilliant Future är väl positionerat med drygt 500 kunder som har verksamhet i mer än 50 länder och som genererar cirka 3 miljoner enkätsvar per år.

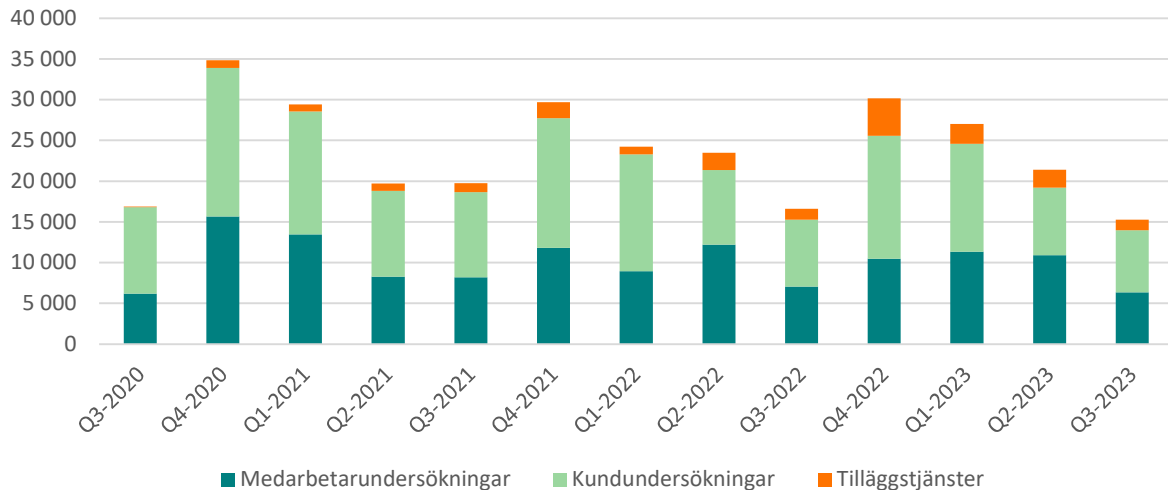
Läs mer på www.brilliantfuture.se

Brilliant

Fakturerad försäljning, nettoomsättning och ARR

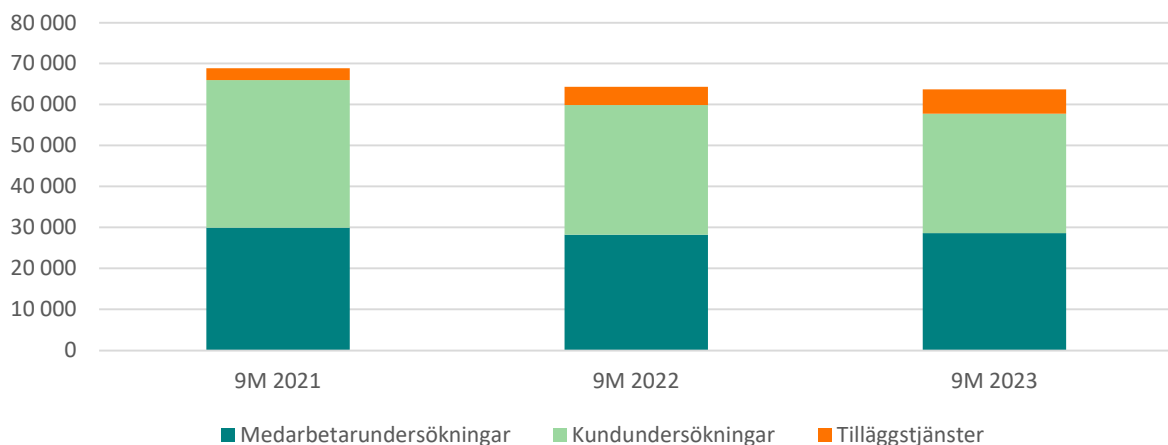
Fakturerad försäljning följs per produktområde och fördelas till största delen på Medarbetarundersökningar och Kundundersökningar. Tilläggstjänster avser olika konsult- och rådgivningstjänster i samband med genomförandet och uppföljningen av olika undersökningar. Fakturerad försäljning uppgick för kvartalet till 15 285 TSEK (16 589), vilket motsvarar en minskning från föregående år med 1 304 TSEK eller 7,9 procent.

Fördelning av fakturerad försäljning



Fakturerad försäljning uppgick för perioden januari till september till 63 724 TSEK (64 302), vilket motsvarar en minskning från föregående år med 578 TSEK eller 0,9 procent.

9 mån Fördelning av fakturerad försäljning

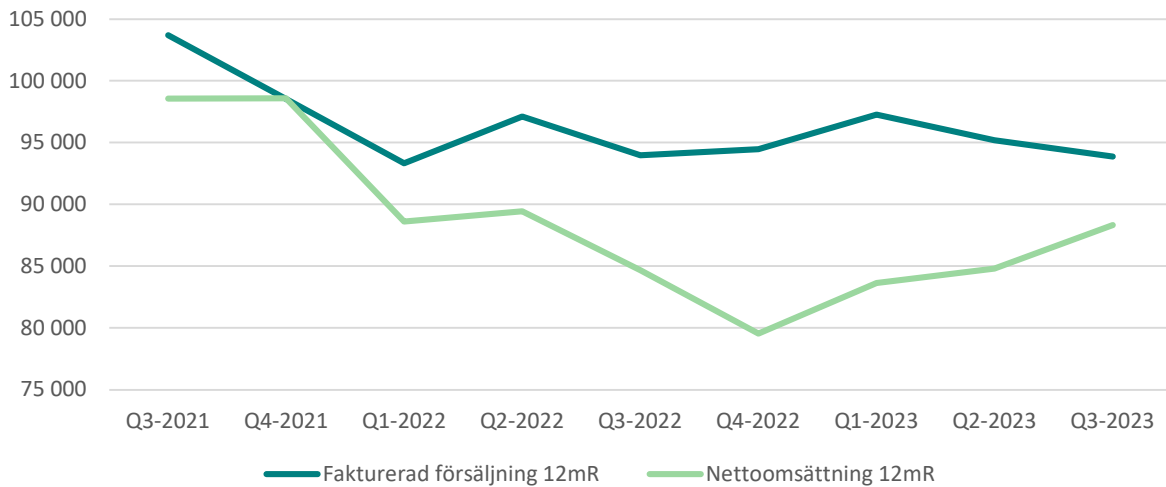


Brilliant Future genomgår en transformation från konsultbaserade till abonnemangsbaserade intäkter, vilket gör att den redovisade nettoomsättningen släpar efter den fakturerade försäljningen. Detta kommer att vara fallet även efter det att transformationen är avklarad, men i betydligt mindre omfattning och drivet av tillväxt och det faktum att Brilliant Future säljer abonnemang med förskottsbetalning.

Brilliant

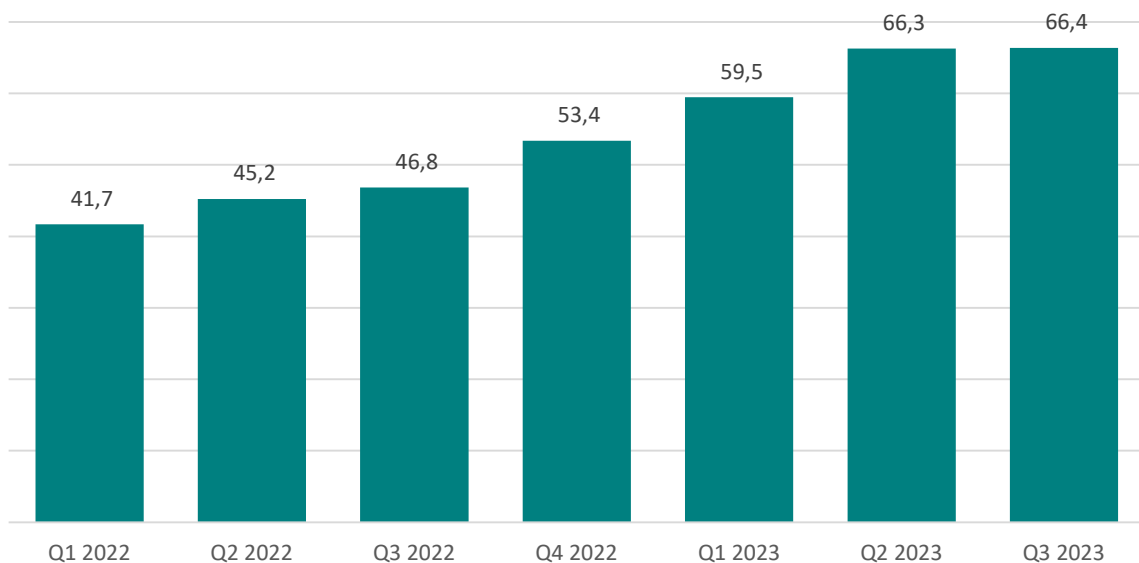
Fakturerad försäljning på rullande 12-månader är 93 879 (93 972) TSEK, en minskning med 0,1 procent. Nettoomsättningen på rullande 12-månader är 88 324 (84 665) TSEK, en ökning med 4,3 procent.

Fakturerering och Nettoomsättning rullande 12 mån



Årligen återkommande abonnemangsintäkter (ARR) uppgick vid utgången av kvartalet till 66 355 TSEK (46 830 vilket motsvarar en ökning från föregående år med 41,7 procent och en ökning jämfört med föregående kvartalets utgång om 66 271 TSEK med 84 TSEK eller 0,1 procent.

ARR



Brilliant

Koncernens omsättning och resultat juli-september 2023

Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning för perioden minskade med 7,9 procent från samma period föregående år till 15 285 (16 589) TSEK.

Omsättning

Nettoomsättningen för perioden ökade med 20 procent, jämfört med samma period föregående år, till 21 127 (17 611) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsintäkter som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning, uppgick till 23 047 (21 514) TSEK, motsvarande en ökning med 15,7 procent. Under kvartalet har arbete för egen räkning aktiverats med 1 918 (3 904) TSEK.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) förbättrades till 1319 (-5 163) TSEK. EBITDA-marginalen förbättrades till 6,6 (-29,3) procent.

Rörelseresultat (EBIT) förbättrades till -405 (-6 852) TSEK. EBIT-marginalen förbättrades till -1,9 (-38,9) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den tekniska plattformen med -1 743 (-1 490) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -60 (-199) TSEK.

Periodens resultat efter skatt förbättrades till -398 (-7 014) TSEK.

Koncernens omsättning och resultat januari-september 2023

Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning för perioden minskade med 0,9 procent till 63 724 (64 302) TSEK.

Omsättning

Nettoomsättningen för perioden ökade med 15,7 procent till 64 748 (55 979) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsintäkter som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning, uppgick till 72 935 (65 443) TSEK, motsvarande en ökning med 11,4 procent. Under perioden januari till september har arbete för egen räkning aktiverats med 8 144 (9 414) TSEK.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) förbättrades till -3 486 (-23 186) TSEK. EBITDA-marginalen förbättrades till -5,4 (-41,4) procent.

Rörelseresultat (EBIT) förbättrades till -9 060 (-28 304) TSEK. EBIT-marginalen förbättrades till -14,0 (-50,6) procent. EBIT-resultatet belastades med avskrivningar på den tekniska plattformen med -5 154 (-4 469) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -420 (-648) TSEK.

Periodens resultat efter skatt förbättrades till -9 317 (-28 556) TSEK.

Brilliant

Koncernens kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflöde juli – september 2023

Under kvartalet uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet till 1 085 (-5 494) TSEK. Förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -12 037 (-5 707) TSEK..

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -1 918 (-3 922) TSEK. Minskningen beror huvudsakligen på att utveckling av en ny teknikplattform har under sommarmånaderna 2023 haft en lägre omfattning än samma period 2022. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 0 (10 000) TSEK, skillnaden beror huvudsakligen på att under 2022 upptogs ett lån om 10 000 TSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till – 12 871 (5 123) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 24 641 (15 947) TSEK.

Kassaflöde januari – september 2023

Under perioden januari till september uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet till -3 437 (-23 881) TSEK. Förändringar i rörelsekapitalet uppgick till 2 016 (12 192) TSEK.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -8 938 (-9 682) TSEK. Minskningen beror huvudsakligen på att kostnader för den fortsatta utvecklingen av en ny teknikplattform var lägre under sommarmånaderna 2023 än föregående år. Kostnaderna för utvecklingen av en ny teknikplattform aktiverades som investering under perioden. Bolaget har också under 2023 erlagt deposition för nytt kontor under det andra kvartalet.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 13 032 (20 000) TSEK då 33 032 TSEK tillfördes genom nyemission av aktier i samband med att lösen av teckningsoption T01 genomfördes och lån om TSEK 20 000 som upptogs under föregående år återbetalades till Wise Group AB under det första kvartalet.

Periodens kassaflöde uppgick till 2 673 (-1 371) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 24 641 (15 947) TSEK.

Finansiell ställning

Vid periodens utgång uppgick soliditeten till 49 (16) procent. Likviditeten uppgick till 24 641 (15 947) TSEK, koncernen var vid kvartalets utgång skuldfri.

Brilliant

Övrig information

Medarbetare och organisation

Under kvartalet uppgick medeltalet anställda till 73 (83) och under perioden januari till september till 75 (84). Vid kvartalets utgång var antalet heltidsanställda 72 (83). Antalet heltidstjänster har minskat som ett resultat av övergången till tjänster med större teknikinhåll och en abonnemangsbaserad betalningsmodell.

Moderbolaget

Brilliant Future AB (publ) är verksamhetsdrivande moderbolag och har ett dotterbolag Brilliant Future Sverige AB. Koncernen bildades den 1 januari 2021.

Aktien och ägare

Antalet aktier uppgår efter nyemissionen i mars 2023 till 13 792 961. Aktuell information om Brilliant Futures aktie och aktieägare finns på bolagets hemsida: <https://investor.brilliantfuture.se/aktien/>

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Väsentliga risker framgår av årsredovisningen 2022 som publicerades 14 april 2023.

Finansiella mål

Koncernens finansiella målsättning för 2025 är följande:

- Fakturerade försäljning skall uppgå till minst 130 MSEK.
- ARR ska uppgå till minst 100 MSEK.
- EBITDA-marginalen ska uppgå till minst 10 procent.

Målsättningarna bygger på antagandet att all tillväxt sker organiskt och att antalet anställda bibehålls på i stort sett samma nivå som i dag.

Om koncernen uppfyller dessa mål är det styrelsen uppfattning att förutsättningar har skapats för att tillväxt och resultat ska kunna utvecklas i betydligt snabbare takt de därpå följande åren.

Utdelningspolicy

Bolaget befinner sig i ett utvecklingsskede och kommer inte att dela ut pengar förrän lönsamheten har stabiliserats på en hög och långsiktigt hållbar nivå.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har skett under kvartalet.

Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av företagets revisorer.

Brilliant

Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser, tel. +46 8 503 01 550, mejl: ca@mangold.se, www.mangold.se

Finansiell kalender

Bokslutskommuniké för 2023	20 feb 2024
Årsstämma 2023	15 maj 2024
Kvartalsrapport Q1 2024	15 maj 2024
Kvartalsrapport Q2 2024	21 aug 2024
Kvartalsrapport Q3 2024	20 nov 2024
Bokslutskommuniké för 2024	21 feb 2025

För mer information kontakta:

Ulrika Jonsson, VD
ulrika.jonsson@brilliantfuture.se
telefon +46 73 408 27 05

Rapportens undertecknande

Verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten, såvitt hon känner till, ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm den 15 november 2023

Ulrika Jonsson
VD

Brilliant

Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK om inget annat anges.	NOT	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
		2023	2022	2023	2022	2022
Nettoomsättning	2	21 127	17 611	64 748	55 979	79 555
Aktiverat arbete för egen räkning		1 918	3 904	8 144	9 414	12 854
Övriga rörelseintäkter		2	0	44	50	90
Totala intäkter		23 047	21 514	72 935	65 443	92 500
Rörelsens kostnader						
Köpta tjänster		-1 724	-1 107	-5 478	-3 254	-4 794
Övriga externa kostnader		-4 105	-7 104	-15 376	-24 008	-32 061
Personalkostnader		-15 820	-18 467	-55 567	-61 367	-80 949
Av- och nedskrivningar		-1 804	-1 689	-5 574	-5 117	-6 809
Rörelseresultat		-405	-6 852	-9 060	-28 304	-32 113
Resultat från finansiella poster						
Ränteintäkter och liknande resultatposter		46	28	40	172	255
Räntekostnader och liknande resultatposter		-39	-190	-297	-424	-660
Resultat efter finansiella poster		-398	-7 014	-9 317	-28 556	-32 518
Skatt på periodens resultat		0	0	0	0	0
Periodens resultat		-398	-7 014	-9 317	-28 556	-32 518
Resultat per aktie, kr		-0,03	-0,95	-0,68	-3,86	-3,67
Resultat per aktie efter full utspädning, kr		-0,03	-0,47	-0,68	-1,93	-2,00

Brilliant

Koncernens balansräkning

Belopp i TSEK	NOT	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
TILLGÅNGAR				
Immateriella anläggningstillgångar	3	42 472	37 531	39 482
Materiella anläggningstillgångar	4	258	803	633
Finansiella anläggningstillgångar		748	0	0
Summa anläggningstillgångar		43 478	38 334	40 114
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar		11 496	14 621	21 015
Skattefordringar		2 244	166	1 117
Övriga fordringar		26	21	9
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		2 498	3 340	3 782
Likvida medel		24 641	15 947	21 968
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar		40 905	34 096	47 891
SUMMA TILLGÅNGAR		84 383	72 430	88 006
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital		4 338	2 325	2 790
Övrigt tillskjutet kapital	3	80 891	40 100	49 408
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-43 784	-30 505	-34 468
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		41 445	11 920	17 730
Långfristiga skulder		0	20 000	0
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder		2 283	2 768	4 106
Aktuell skatteskuld		1 433	153	0
Övriga skulder		3 676	4 130	25 695
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	35 545	33 459	40 475
Summa kortfristiga skulder		42 937	40 510	70 275
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		84 383	72 430	88 006

Brilliant

Koncernens förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	NOT	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annan eget kapital inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare
Ingående balans 2022-01-01		2 325	72 687	-34 536	40 476
Omföring inom eget kapital		0	-32 587	32 587	0
Transaktion med aktieägare					
- Nyemission		465	9 308	0	9 773
Periodens resultat		0	0	-32 518	-32 518
Utgående balans 2022-12-31		2 790	49 408	-34 466	17 730
Ingående balans 2022-01-01		2 325	72 687	-34 536	40 476
Omföring inom eget kapital			-32 587	32 587	0
Periodens resultat		0	0	-28 556	-28 556
Utgående balans 2022-09-30		2 325	40 100	-30 505	11 920
Ingående balans 2023-01-01		2 790	49 408	-34 466	17 730
Transaktion med aktieägare					
- Teckningsoptioner (TO1)		1 549	31 483	0	33 032
Periodens resultat		0	0	-9 317	-9 317
Utgående balans 2023-09-30		4 338	80 891	-43 783	41 446

Brilliant

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	NOT	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
		2023	2022	2023	2022	2022
Den löpande verksamheten						
Resultat före finansiella poster		-405	-6 852	-9 060	-28 304	-32 113
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		1 804	1 689	5 574	5 117	6 809
Erhållen ränta		16	26	35	127	224
Erlagd ränta		-9	-188	-292	-379	-629
Betald inkomstskatt		-321	-169	306	-443	-1 715
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital		1 085	-5 494	-3 437	-23 881	-27 425
Förändringar i rörelsekapital						
Förändring av rörelsefordringar		-4 064	-1 928	10 787	6 671	400
Förändring av rörelseskulder		-7 973	-3 779	-8 771	5 522	15 055
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-10 953	-11 201	-1 421	-11 689	-11 970
Investeringsverksamheten						
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4	0	-18	-46	-269	-300
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	3	-1 918	-3 904	-8 144	-9 414	-12 854
Finansiella anläggningstillgångar		0	0	-748	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-1 918	-3 922	-8 938	-9 682	-13 154
Finansieringsverksamheten						
Upptagna lån		0	10 000	0	20 000	20 000
Amortering lån		0	0	-20 000	0	0
Nyemission		0	0	33 032	0	9 773
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		0	10 000	13 032	20 000	29 773
Periodens kassaflöde						
Likvida medel vid periodens början		-12 871	-5 123	2 673	-1 371	4 649
Likvida medel vid periodens början		37 512	21 070	21 968	17 318	17 318
Likvida medel vid periodens slut		24 641	15 947	24 641	15 947	21 968
Likvida medel						
Följande komponenter ingår i likvida medel:						
- Kassa och bank		24 641	15 947	24 641	15 947	21 968

Brilliant

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	NOT	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
		2023	2022	2023	2022	2022
Nettoomsättning	2	16 931	15 293	52 550	46 421	66 099
Aktiverat arbete för egen räkning		1 918	3 904	8 144	9 414	12 854
Övriga rörelseintäkter		1 110	0	3 159	24	54
Totala intäkter		19 959	19 197	63 852	55 859	79 007
Rörelsens kostnader						
Köpta tjänster		-1 724	-1 107	-5 478	-3 254	-4 794
Övriga externa kostnader		-3 978	-6 805	-14 983	-23 359	-31 065
Personalkostnader		-14 272	-16 298	-49 736	-54 610	-72 066
Av- och nedskrivningar		-1 804	-1 689	-5 574	-5 117	-6 809
Rörelseresultat		-1 818	-6 702	-11 918	-30 482	-35 727
Resultat från finansiella poster						
Ränteintäkter och liknande resultatposter		46	28	39	172	255
Räntekostnader och liknande resultatposter		-39	-190	-295	-420	-656
Resultat efter finansiella poster		-1 811	-6 864	-12 175	-30 730	-36 128
Bokslutsdispositioner	6	1 414	0	2 869	0	3 631
Skatt på periodens resultat		0	0	0	0	0
Periodens resultat		-398	-6 864	-9 306	-30 730	-32 497

Brilliant

Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	NOT	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
TILLGÅNGAR				
Immateriella anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar	3	42 472	37 531	39 482
Materiella anläggningstillgångar	4	258	803	633
Finansiella anläggningstillgångar		3 528	2 780	2 780
Summa anläggningstillgångar		46 258	41 114	42 894
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar		9 489	12 202	17 815
Fordringar hos koncernföretag		2 869	158	4 026
Aktuell skattefordran		1 690	0	846
Övriga fordringar		25	19	7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		2 429	3 340	3 750
Likvida medel		15 335	7 909	10 434
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar		31 838	23 627	36 879
SUMMA TILLGÅNGAR		78 096	64 741	79 773
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital		4 338	2 325	2 790
Reservfond		10	10	10
Fond för utvecklingsutgifter		42 728	37 531	39 482
Uppskrivningsfond		2 690	2 690	2 690
Bundet eget kapital		49 766	42 556	44 971
Överkursfond		40 791	0	9 308
Balanserad vinst eller förlust		-38 715	-1 021	-2 971
Periodens resultat		-9 306	-30 730	-32 497
Fritt eget kapital		-7 229	-31 751	-26 160
Summa eget kapital		42 537	10 805	18 811
Långfristiga skulder		0	20 000	0
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder		2 122	2 720	3 824
Aktuell skatteskuld		1 253	153	0
Övriga skulder		3 126	3 294	23 959
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	29 059	27 769	33 179
Summa kortfristiga skulder		35 559	33 936	60 962
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		78 096	64 741	79 773

Brilliant

Moderbolagets förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	Bundet eget kapital					Fritt eget kapital			
	NOT	Aktie- kapital	Uppskriv- ningsfond	Fond för utveckling- skostnader	Reserv- fond	Överkurs fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Ingående balans 2022-01-01		2 325	2 690	32 587	10	0	28 771	-24 847	41 535
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	0	-24 847	24 847	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	6 895	0	0	-6 895	0	0
Transaktioner med ägare:									
- Nyemission		465	0	0	0	9 308	0	0	9 773
Årets resultat		0	0	0	0	0	0	-32 497	-32 497
Utgående balans 2022-12-31		2 790	2 690	39 482	10	9 308	-2 971	-32 497	18 811
Ingående balans 2022-01-01		2 325	2 690	32 587	10	0	28 771	-24 847	41 535
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	0	-24 847	24 847	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	4 944	0	0	-4 944	0	0
Transaktioner med ägare:									0
Årets resultat		0	0	0	0	0	0	-30 730	-30 730
Utgående balans 2022-09-30		2 325	2 690	37 531	10	0	-1 021	-30 730	10 805
Ingående balans 2023-01-01		2 790	2 690	39 482	10	9 308	-2 971	-32 497	18 811
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	0	-32 497	32 497	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	3 246	0	0	-3 246	0	0
Transaktioner med ägare:									
Nyemission		1 549	0	0	0	31 483	0	0	33 032
Periodens resultat		0	0	0	0	0	0	-9 306	-9 306
Utgående balans 2023-09-30		4 338	2 690	42 728	10	40 791	-38 715	-9 306	42 537

Brilliant

Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	NOT	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
		2023	2022	2023	2022	2022
Den löpande verksamheten						
Resultat före finansiella poster		-1 818	-6 702	-11 918	-30 482	-35 727
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		1 804	1 689	5 574	5 117	6 809
Erhållen ränta		46	28	39	172	255
Erlagd ränta		-39	-190	-295	-420	-656
Betald inkomstskatt		-288	-231	409	-162	-1 161
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital		-295	-5 406	-6 191	-25 775	-30 481
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>						
Förändring av rörelsefordringar		-1 774	-636	12 907	10 374	4 490
Förändring av rörelseskulder		-6 369	-3 751	-6 656	4 794	11 608
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-8 439	-9 793	59	-10 607	-14 383
Investeringsverksamheten						
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4	0	-18	-46	-269	-300
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	3	-1 918	-3 904	-8 144	-9 414	-12 854
Finansiella anläggningstillgångar		0	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-1 918	-3 922	-8 190	-9 682	-13 154
Finansieringsverksamheten						
Erhållet/lämnat aktieägartillskott		0	0	0	0	0
Upptagna lån		0	10 000	0	20 000	20 000
Amortering lån		0	0	-20 000	0	0
Nyemission		0	0	33 032	0	9 773
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		0	10 000	13 032	20 000	29 773
Periodens kassaflöde		-10 357	-3 714	4 901	-289	2 236
Likvida medel vid periodens början		25 692	11 623	10 434	8 198	8 198
Likvida medel vid periodens slut		15 335	7 909	15 335	7 909	10 434
Likvida medel						
Följande komponenter ingår i likvida medel						
Kassa och bank		15 335	7 909	15 335	7 909	10 434

Brilliant

Noter

Not 1 – REDOVISNINGS- och VÄRDERINGSPRINCIPER

Brilliant Future AB tillämpar BFNAR 2012:1 årsredovisning och koncernredovisning (K3) för de finansiella rapporterna.

NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING PÅ VERKSAMHETSGRENAR

Belopp i TSEK	Koncern			
	2023	2022	2023	2022
	Jul-Sep	Jul-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep
Brilliant Future AB	16 931	15 056	52 550	45 710
Brilliant Future Sverige AB	4 196	2 555	12 198	10 270
Summa	21 127	17 611	64 748	55 979

Belopp i TSEK	Moderbolag			
	2023	2022	2023	2022
	Jul-Sep	Jul-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep
Brilliant Future AB	16 931	15 293	52 550	46 421
Brilliant Future Sverige AB	0	0	0	0
Summa	16 931	15 293	52 550	46 421

Moderbolaget har uppdaterat sin redovisningsprincip avseende management fee och behandlar inte detta som nettoomsättning från januari 2023. Koncernens nettoomsättning påvisar detta under hela jämförelseperioden.

NOT 3 – IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2023	2022	2023	2022
	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep
Ingående anskaffningsvärden	54 566	41 712	54 566	41 712
Periodens anskaffningar	8 144	9 414	8 144	9 414
Utgående anskaffningsvärde	62 710	51 125	62 710	51 125
Ingående avskrivningar	-15 084	-9 125	-15 084	-9 125
Periodens avskrivningar	-5 154	-4 469	-5 154	-4 469
Utgående balans	-20 238	-13 594	-20 238	-13 594
Bokfört värde vid periodens utgång	42 472	37 531	42 472	37 531

Brilliant

NOT 4 - INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2023	2022	2023	2022
	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep
Ingående anskaffningsvärden	3 890	3 590	3 890	3 590
Periodens anskaffningar	46	269	46	269
Utgående anskaffningsvärden	3 936	3 858	3 936	3 858
Ingående avskrivningar	-3 258	-2 408	-3 258	-2 408
Periodens avskrivningar	-420	-648	-420	-648
Utgående ack avskrivningar	-3 678	-3 056	-3 678	-3 056
Utgående planenligt restvärde	258	803	258	803

NOT 5 - UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
	Jul-Sep	Jul-Sep	Jul-Sep	Jul-Sep
Upplupna lönerelaterade kostnader	4 391	6 458	3 871	5 531
Upplupna konsultkostnader/utveckling	481	405	481	275
Förvaltningskostnader	272	189	208	157
Övriga upplupna kostnader	281	1 907	306	1 907
Förutbetalda intäkter	30 120	24 500	24 193	19 898
Summa	35 545	33 459	29 058	27 768

NOT 6 – BOKSLUTSDISPOSITIONER

Belopp i TSEK	Moderbolaget				
	2023	2022	2023	2022	2022
	Apr-Jun	Jul-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-dec
Erhållna koncernbidrag	1 414	0	2 869	0	3 631
Summa	1 414	0	2 869	0	3 631

Brilliant

Nyckeltal Koncernen

Belopp i TSEK om inget annat anges	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
	2023	2022	2023	2022	2022
Fakturerad försäljning	15 285	16 589	63 724	64 302	94 456
- tillväxt i fakturerad försäljning (%)	-7,9%	-15,9%	-0,9%	-6,6%	-4,1%
Totala intäkter	23 047	21 514	72 935	65 443	92 500
Nettoomsättning	21 127	17 611	64 748	55 979	79 555
- tillväxt i nettoomsättning (%)	20,0%	-21,3%	15,7%	-20,4%	-19,5%
EBITDA	1 399	-5 163	-3 486	-23 186	-25 304
EBITDA-marginal	6,6%	-29,3%	-5,4%	-41,4%	-31,8%
Avskrivningar	-1 804	-1 689	-5 574	-5 117	-6 809
Rörelseresultat EBIT	-405	-6 852	-9 060	-28 304	-32 113
EBIT-marginal	-1,9%	-38,9%	-14,0%	-50,6%	-40,4%
Periodens resultat	-398	-7 014	-9 317	-28 556	-32 518
Resultat per aktie, före utspädning (SEK)	-0,03	-0,95	-0,68	-3,86	-3,67
Resultat per aktie, efter utspädning (SEK)	-0,03	-0,47	-0,68	-1,93	-2,00
Kassaflöde före rörelsekapitalförändring	1 085	-5 494	-3 437	-23 881	-27 425
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-10 953	-11 201	-1 421	-11 689	-11 970
Eget kapital	41 445	11 920	41 445	11 920	17 730
Justerat eget kapital	41 445	11 920	41 445	11 920	17 730
Totala tillgångar	84 383	72 430	84 383	72 430	88 006
Soliditet (%)	49%	16%	49%	16%	20%
Likvida medel vid periodens slut	24 641	15 947	24 641	15 947	21 968
Antal aktier i slutet av perioden (st)	13 792 961	7 390 860	13 792 961	7 390 860	8 869 032
Genomsnittligt antal aktier (st)	13 792 961	7 390 860	12 350 051	7 390 860	7 492 344
Eget kapital per aktie, vid periodens slut (SEK)	3,00	1,61	3,00	1,61	2,00
Medelantal anställda (st)	72	83	75	84	82

Brilliant

Definitioner

ARR – ANNUAL RECURRING REVENUE	Årligen återkommande abonnemangsinntäkter (ARR) räknas ut genom att summera årsvärdet av befintliga kontrakt för abonnemangstjänster. Siffran för "abonnemangstjänster" inkluderar alla avtal som förlängs per automatik samt avtal där kunden varit kund i minst två år och avtalslängden är minst ett år.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar. Detta resultatmått är ej påverkat av avskrivningar på tidigare års investeringar.
EBITDA-MARGINAL	Rörelseresultat före avskrivningar i relation till nettoomsättning
EBIT	Rörelseresultat efter avskrivningar
EBIT-MARGINAL	Rörelseresultat EBIT efter avskrivningar i relation till nettoomsättning
FAKTURERAD FÖRSÄLJNING	Avser den försäljning till kund som har fakturerats i perioden oaktad periodisering av abonnemangsinntäkter som kan ligga framåt i tiden. Fakturering har normalt sett en betalningsfrist på upp till 30 dagar. Syftet med nyckeltalet är att se hur säljaktiviteten taktar och hur kassaflödet påverkas eftersom nettoomsättningen kommer med en fördröjning hänförlig till periodiseringen.
NETTOOMSÄTTNINGEN	Avser den periodiserade omsättningen av koncernens försäljning. Nettoomsättningen påverkas därmed av försäljning av abonnemang i tidigare perioder vars omsättning periodiseras. Omsättningen inkluderar ej aktivering av internt utvecklingsarbete. I en koncern där man går mot en ökad andel abonnemangsinntäkter så är försäljningen högre än nettoomsättningen.
TOTALA INTÄKTER	Intäkter inkluderar den periodiserade nettoomsättningen och påverkas positivt av aktiverat eget utvecklingsarbete. Personalkostnaderna för sådant aktiverat arbete ingår även rörelsens personalkostnader.
RESULTAT PER AKTIE	Periodens resultat delat med genomsnittligt antal aktier under perioden. Nyckeltalet visar nettointjäningen per aktie och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur intjäningen i bolaget värderas.
EGET KAPITAL PER AKTIE	Redovisat eget kapital i slutet av perioden delat med antal utestående aktier i slutet av perioden. Nyckeltalet visar hur mycket eget kapital varje aktie motsvarar och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur substansen i bolaget värderas.
SOLIDITET	Redovisat justerat eget kapital delat med balansomslutning. Soliditeten visar bolagets motståndskraft mot förluster.
BALANSOMSLUTNING	Totala tillgångar i slutet av perioden enligt balansräkningen.
MEDELANTAL ANSTÄLLDA	Antal heltidsanställda under perioden utan hänsyn till frånvaro i perioden.
RÖRELSEMARGINAL	Rörelseresultat / Totala intäkter
VINSTMARGINAL	Periodens resultat / Totala intäkter